

ЖУРНАЛ ДЛЯ ПЕРВЫХ ЛИЦ

# ТОЧКА!

БРЯНСК

Наталья ДАВИДЧУК:  
Я не собираюсь  
менять мир

Стр. 17

16+

t-bryansk.ru



Январь  
2015



ПОЗДРАВЛЯЮ!

# Дорогие коллеги, партнеры, друзья!

От лица всего коллектива  
ОАО «Карачевский  
завод „Электродеталь“»  
поздравляю вас  
с наступающим 2015 годом!

Скоро вступит в свои права новый год, от которого мы ждем радостных событий, позитивных перемен и исполнения самых заветных желаний. Пусть наши надежды сбудутся и 2015 станет новой ступенью развития и процветания для каждого жителя Брянщины, каждого предприятия и региона в целом. Есть все основания надеяться, что уверенное движение вперед продолжит и Карачевский завод «Электродеталь», благодаря стремлению к освоению новых технологий и постоянному повышению качества выпускаемой продукции, бережному сохранению традиций, преемственности поколений. Пусть реализация самых смелых намеченных планов станет для всех нас заслуженной наградой за добросовестный труд и стремление к созиданию, за любовь к нашей малой Родине.

Желаю, чтобы сохранились и приумножились мир и благополучие в каждом доме, чтобы больше было дружеских встреч и душевного тепла, а родные люди радовали и дарили заботу и внимание. Здоровья, счастья и успехов вам и вашим близким!

**Виталий ЯВЕЛЬСКИЙ,**  
генеральный директор  
ОАО «Карачевский завод  
„Электродеталь“»







САЛОН-МАГАЗИН

# FELICE

ОДЕЖДА, ОБУВЬ, АКСЕССУАРЫ ДЛЯ ЖЕНЩИН

*С Новым годом  
и Рождеством!*

ул. Дуки, 37, (4832) 72-10-60  
пр. Т. Ленинна, 1, (4832) 37-18-19





# Успехов в труде, благополучия и счастья!

**Д**орогие друзья, коллеги, читатели журнала «Точка»! Все меньше дней остается до наступления нового года. Готовясь к празднику, мы по традиции вспоминаем главные события года уходящего, подводим итоги, думаем о будущем.

В уходящем году Ассоциация международных автоперевозчиков отметила свое сорокалетие. И на этом долгом пути было немало достижений и трудовых побед. АСМАП стала оплотом всех российских автоперевозчиков. Как не отметить, что именно благодаря работе ассоциации международные российские перевозчики научились объединяться в защите своих производственных интересов. Весома в Ассоциации роль брянских автоперевозчиков. К слову, сегодня на территории Брянской области осуществляют свою деятельность порядка 350 предприятий, имеющих около 4000 единиц транспортных средств.

Уходящий год для многотысячного коллектива брянских перевозчиков был непростым, и потому хочется верить, что, несмотря на экономические санкции, которые напрямую затронули нашу отрасль, в 2015 году брянские компании — автоперевозчики смогут справиться со своими трудностями!

Надеемся, что в новом 2015 году конвенция МДП заработает в полном объеме на всей территории Российской Федерации, а вновь принятые законы сделают российских перевозчиков более конкурентоспособными.

В канун Нового года желаем всем работникам брянских компаний — международным перевозчикам, читателям журнала «Точка» — успехов в труде, радости, благополучия и простого человеческого счастья!

**Сергей РЕПКО,**  
представитель АСМАП  
в Центральном федеральном округе  
по Брянской области

**Владимир ЛАТЬШЕВ,**  
генеральный директор  
ОАО «Жуковкаагротранс», председатель  
актива Брянских международных перевозчиков



# С Новым годом!



# ВТБ

Мир без преград. Группа ВТБ

8 (800) 200-77-99  
[www.vtb.ru](http://www.vtb.ru)

ОАО Банк ВТБ. Генеральная лицензия Банка России № 1000





*Наши поздравления!*

# Дорогие друзья!

**Брянская Гильдия промышленников и предпринимателей поздравляет с днем рождения январских именинников!**

*Вы уже заслужили наше восхищение своей целеустремленностью, полной отдачей в бизнесе и работе, энергией и умением преодолевать трудности.*

*Желаем вам дальнейшего взлета, интересных дел и еще более активной деятельности. Пусть яркие впечатления вытесняют из памяти обиды и разочарования, а круг ваших друзей пополнится близкими по духу и понимающими вас людьми. Ведь с друзьями легче одерживать победы над проблемами, которые постоянно бросают нам вызовы.*

*А еще желаем таких простых, но необходимых вещей: здоровья, любви и счастья, пусть исполнятся все ваши мечты! С днем рождения!*



**Юрий АВДЕЕВ,**  
генеральный директор  
мебельной фабрики  
«Визит»



**Леонид АЛЕКСАНДРОВ,**  
заместитель директора,  
начальник  
Рославльского филиала  
СОГБУ «Смоленскавтодор»



**Игорь КУЗНЕЦОВ,**  
генеральный директор  
ООО «Фаворит»



**Лев ЧЕПУРНОВ,**  
индивидуальный  
предприниматель



**Александр ШАБАЛКИН,**  
владелец многопрофильной  
медицинской клиники  
«МедЭкспресс»





Юрий АВДЕЕВ,

член Брянской Гильдии промышленников и предпринимателей:

# Партнерство – это поддержка бизнеса

— В 2014 у моего бизнеса был юбилей. 15 лет назад я начал заниматься мебельным производством. В гильдию вступил в сентябре ушедшего года, то есть в сообществе считаюсь одним из самых «молодых» участников. Зачем мне нужно быть участником объединения бизнесменов, объясняется очень просто. Предпринимательскому сообществу необходимо консолидироваться и выработать точную, ясную и понятную стратегию развития предпринимательства. Ведь развитие бизнеса — это процветание России. Путь организации сообщества, в которое могут войти сильные, независимые, умные и порядочные люди я считаю правильным. Мы объединились для того, чтобы, в первую очередь, находить взаимопонимание с теми структурами, которые защищают интересы предпринимателей, и быть услышанными на всех уровнях. Это способствует решению проблем, так как решить их можно только в диалоге. Это касается, в том числе, деятельности членов Брянской Гильдии промышленников и предпринимателей в правовом поле, соблюдения федерального и регионального законодательства. Мы намерены участвовать в формировании благоприятных условий для успешного развития предпринимательской деятельности, разработке и реализации планов и принципов поддержки бизнеса. Потому что предприниматели думают не только о своей прибыли, они выполняют и социальные задачи. Развивая, расширяя свой бизнес, наращивая объемы, они создают новые рабочие места, платят налоги, тем самым наполняют городской бюджет.

Обширный опыт моей предпринимательской деятельности дает право с уверенностью утверждать, что принципы взаимного уважения в ведении дел являются основными для всех участников сообщества. Уважительное отношение к партнерам и клиентам, чистоплотность и последовательность в конечном итоге работает на репутацию предпринимателя. А репутация в бизнесе уже давно является синонимом его успешности. **Т!**







## Большой проект

Два сюжета с федеральной новостной ленты: в Новосибирске решили построить перерабатывающий завод мощностью 3 миллиона тонн нефти в год; в Белгороде объявили о проекте «Большой сад», при реализации которого в области будут производить один миллион тонн яблок (больше, чем сегодня Россия импортирует из Польши).

Читаешь новости и думаешь: а у нас — что? Курский бизнесмен Грешилов собрался за 40 миллиардов (???) построить в Брянске некий город развлечений. Зачем? Чтобы осваивать и отправлять за пределы области и без того невеликие доходы горожан? И это когда надо бы поощрять только производства, которые, напротив, увеличивали продажи продукции по всей стране и пополняли бы областную казну. И вот где это новое? Про тот же невероятный «Мираторг» прошла информация, что он принесет налогов области 40 миллионов рублей в этом году. Но это ж меньше, чем несколько лет назад давал скромный холдинг «Моя реклама». О чем говорим?

Области остро нужен, чтобы пополнить бюджет и решить социальные и прочие задачи, Большой проект. Вот про НПЗ в Новосибирске, кстати, сказали, что он будет приносить в консолидированный бюджет области 5,8 млрд рублей ежегодно. И потому понятно, что и почему в Сибири поддерживают.

К слову, и на Брянщине за последние три года власти минимум дважды заявляли о больших стройках. В 2011 году малоизвестная компания «Славнефтегаз» дала смелое обязательство за три года построить в Стародубском районе завод стоимостью в два млрд долларов по переработке 3,7 млн тонн нефти.

В феврале 2014 года о намерениях построить на Брянщине огромный нефтеперерабатывающий завод на 6 млн тонн нефти на встрече с представителями облвласти объявили уже руководители компании ОАО РАО «Роснефтегазстрой». И пообещали инвестиции в невероятные 280 миллиардов.

События конца года резко изменили настроения в бизнессообществе. Теперь, если кто и возьмется, то ему придется добывать кредиты не на доллары, на рубли. Обещания так и остаются обещаниями.

Нет на Брянщине Большого проекта.

**Юрий ФАЕВ**

ЖУРНАЛ ДЛЯ ПЕРВЫХ ЛИЦ  
**ТОЧКА!**  
БРЯНСК

Журнал «Точка! Брянск», учредитель и издатель ООО «Баско», зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия по Центральному федеральному округу. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС1-80209Б от 31 августа 2006 года.

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ  
ООО «БАСКО»  
241047, г. Брянск, ул. Слесарная, 17

АДРЕС РЕДАКЦИИ:  
241050, г. Брянск,  
ул. С. Перовской, д. 83, офисы 8, 9

e-mail: t-bryansk@bk.ru

ТЕЛЕФОНЫ:  
67 44 08  
64 44 44

АРХИВ «ТОЧКИ!»:  
www.t-bryansk.ru



ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР  
Юрий Васильевич Фаев

НОМЕР ПОДГОТОВИЛИ:  
Ирина Малова, Сергей Куприянов,  
Марина Орлова (тексты)  
Марина Грекова (верстка, дизайн)  
Константин Цукер, Юрий Ронжин (фото)

РЕКЛАМНАЯ ГРУППА  
Татьяна Сокоренко  
Ирина Смолко  
Светлана Щепилина  
Елена Береснева

Журнал «Точка! Брянск» № 1 (98) январь 2015 г. Тираж 3000 экземпляров. Цена свободная. Распространение: именная офисная доставка и подписка. Опечатано: ОАО «Издательство „Высшая школа“ Филиал „Смоленский полиграфический комбинат“, 214020, г. Смоленск, ул. Смольянинова, 1. Заказ № 39432. Выход в свет 29.12.2014 г. Все товары, рекламируемые в журнале, подлежат обязательной сертификации, все услуги — лицензированию. За содержание рекламных материалов редакция ответственности не несет. Для читателей старше 16 лет.

Вы хотите купить свежий номер «Точки»? Тел. 67-44-08

ЦИТАТА

**И дома неплохо**

«Россияне, привыкшие проводить новогодние каникулы за рубежом, теперь предпочитают отмечать праздники на домашних курортах и самостоятельно бронировать авиабилеты. Туристы боятся связываться с туроператорами, чей бизнес, как показали события прошедшего лета, оказался крайне неустойчивым: спрос на новогодние туры упал почти на 40 процентов»

Газета.Ру

НОВАЯ КНИГА ЮРИЯ ФАЕВА

## Мнения из интернета



**Наташа Буркова, Мюнхен о рассказе «Немного отдохнуть на природе»:**  
*«Прочитала рассказ Фаева про волшебную силу природы. Давно так не смеялась. Лежала и сотрясала от смеха диван, так что чуть не разбудила сына».*  
**Тоня Якубовская, Москва (о рассказе «Заложники»):**  
*«Читаешь, и захватывает дух, и ноет сердце. Найдены простые, но совершенные*

*по сути слова. Война всю жизнь ходила с моими родителями рядом и меня рикошетом задевала».*

**А. Юсина (Саратов):** *«Рассказы Фаева врачуют и лечат души. Я всем хорошим знакомым даю их почитать, и эффект один и тот же: всем нравится. Это полноценный антидепрессант».*

**Приобрести без розничной наценки и с персональным автографом:**

**67-44-08** (Елена НЕМЧЕНКОВА)

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ЦЕНТР  
**ТРИКОЛОР ТВ**

НТВ ПЛЮС  
HDTV  
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

- Российские ТВ-каналы • Официальное подключение к платным ТВ-каналам
- Приемо-передающий спутниковый Интернет
- Консультации по вопросам приема ТВ

**Спутниковые антенны**  
Советский р-н,  
пер. Гаражный, 2  
66-55-40, 74-41-18, 8-906-699-49-49





# ЦИФРЫ

## красноречивее слов

На Брянщине, согласно данным налоговых органов, проживает два миллиардера и 2800 миллионеров.

**10,3** миллиона рублей смог заработать 40-летний индивидуальный предприниматель в Брянске. В течение двух лет он успешно эксплуатировал в пяти помещениях Брянска 80 игровых автоматов. Пока, наконец, не был задержан и привлечен к ответственности. Самое интересное в этой истории не внушительный доход предприимчивого товарища, не количество дураков, которых он облапошил, а сам факт столь долгих незаконных трудов на глазах нашей бдительной брянской полиции.

# 100 000

рублей стоит один бычок знаменитой мясной породы абердин-ангус, которых тысячами завозит в Брянскую область компания «Мираторг»



За попытку дачи взятки в размере 3000 рублей попала под суд продавщица Н.П. из продуктового магазина в Фокинском районе Брянска. Вначале она продала подростку спиртное, а затем, чтобы избежать составления протокола, и решила дать взятку сотруднику полиции. Выходит, дважды женщина ошиблась.

# До 200

рублей повысилась цена посещения «Брянских бань». При этом самый ценный ресурс – горячую воду – здесь беречь и экономить так и не пытаются.



# 5 000 000

рублей задолжала администрация Брянской области московскому скульптору Равилю Юсупову, который изготовил для Брянска памятник Гагарину. Памятник поставили еще 12 апреля 2014 г., а скульптору заплатили только 200 тысяч, вот он и обратился в суд.

# 300 000

рублей в среднем стоит содержание одной любительской команды, играющей в чемпионате области по футболу. Любители получают только талоны на питание, а зарплаты не получают.

**70** млн рублей, которые вначале хотели направить на повышение зарплаты областным чиновникам, новый губернатор Брянской области Александр Богомаз решил отдать на приобретение жилья для многодетных семей и детей-сирот.



# С ДНЕМ



**АВДЕЕВ  
Юрий  
Александрович,**

генеральный директор мебельной фабрики «Визит»



**АГАПОВ  
Дмитрий  
Геннадьевич,**

генеральный директор торгового центра «Мельница», депутат Брянской областной Думы



**БЕЛИН  
Василий  
Иванович,**

директор ОАО «Бежицкий хлебокомбинат»



**БЕЛЯЙ  
Виталий  
Викторович,**

депутат Брянской областной Думы



**ВОРОНКОВА  
Людмила  
Анатольевна,**

генеральный директор ЗАО «СК „Транснефть“»



**ВОРОНЦОВ  
Константин  
Евгеньевич,**

главный врач городской больницы №1 Брянска



**ВЯЗОВ  
Владимир  
Иванович,**

депутат Брянской областной Думы



**ГРИНКЕВИЧ  
Виктор  
Григорьевич,**

председатель Брянского отделения движения «Опора России», депутат Брянской областной Думы



**ЗЕЗЮКОВА  
Людмила  
Петровна,**

начальник Брянского филиала ЗАО «Рубикон»



**ДОНЦОВ  
Сергей  
Харитонович,**

генеральный директор ООО «СУМ»



**КОСОВ  
Александр  
Викторович,**

генеральный директор ООО «Агроника»



**КРУТЛИКОВ  
Александр  
Петрович,**

генеральный директор ООО «РН-карт-Брянск»



## Дорогие друзья!

Поздравляю вас всех с Рождеством! Пусть Господь оберегает ваши семьи от невзгод. Гармония, радость и уют царят в ваших домах. Не уставайте дарить любовь и быть любимыми!

И, конечно же, хочется поздравить всех именинников месяца!

**Елена ЗИМАКОВА,**  
руководитель брянской сети салонов «Пальчики»



# рождения!



**КЫТИН  
Виктор  
Иванович,**

руководитель  
сервисного центра  
«Фура-Транс»



**МЕРКУШИН  
Александр  
Леонидович,**

управляющий  
Региональным  
офисом «Брянский»  
ВТБ 24



**МИХАЛЕВА  
Валерия  
Сергеевна,**

генеральный  
директор  
ООО «Траст Бизнес  
Технологии»



**ПОЛТОРАЦКИЙ  
Евгений  
Иванович,**

директор  
ООО «Арко»



**ПОВАРЕНКО  
Дмитрий  
Александрович,**

генеральный  
директор  
ОАО  
«Брянскнабсервис  
ОПР»



**ПРОНИЧЕВА  
Катерина  
Владимировна,**

директор школы  
английского языка  
«Prime English»



**САВРУКИНА  
Валентина  
Алексеевна,**

генеральный  
директор  
ООО  
«РосТрансАвто»



**ТЮКАВИН  
Виктор  
Николаевич,**

генеральный  
директор  
ООО «Империя  
жалюзи»



**ЧЕРКАСОВ  
Николай  
Петрович,**

директор  
ООО  
«Сантех-альянс»



**ШЕМАХОВ  
Василий  
Васильевич,**

Герой  
Социалистического  
Труда, Почетный  
житель Брянска

Поздравляем  
всех читателей,  
родившихся  
в январе, желаем  
благополучия  
и счастья!

Редакция  
журнала «Точка!»



СМОЛЕНСКИЕ БРИЛЛИАНТЫ

*С Новым годом и Рождеством!*

улица Грибоедова, дом 3  
+7 (4832) 72-31-67

smolenskdiamonds.ru

# Люди, которые нас удивили

Перелистывая номера «Точки» за минувший год, мы вспоминаем людей, которые нас удивили



## РЕПНИКОВ И «ВИСТ»

Андрей Репников, генеральный директор группы компаний «Вист» на фоне большинства других брянских предпринимателей необычен тем, что, во-первых, работает в самой перспективной сфере — информационных, консалтинговых и телекоммуникационных услуг. Во-вторых, сегодня ре-

ализует проекты по всей стране от Дальнего Востока до Кавказа. И в-третьих, при всем при этом Брянск не покинул. В конце девяностых, как многие, начав с продажи компьютерной техники, Репников за эти годы построил большой бизнес, укрепил производственную базу. На данный момент у компании есть все, чтобы выполнять серьезные заказы для серьезных предприятий по строительству коммуникационных сетей, выступать генподрядчиком крупных проектов и строить большие объекты связи. Это тем более удивительно, что местные власти до сих пор на этот бизнес внимания не обращали и никакой поддержки ему не оказывали

## ПЕРВЫМ В РОССИИ

Предприниматель Владимир Селезнев из Дятьково — руководитель успешных компаний «Анод» и «Астера». Первую (производство приборов зажигания, в основном, для военных нужд) — он восстановил из руин, вторую (производство автомобильных стеклорассеивателей) — сам придумал и раскрутил. Девяти из десяти брянских предпринимателей хлопот по этим бизнесам хватило бы с головой. А Селезнев увлекся новым направлением — производством в теплицах салатов и лекарственных растений по инновационным технологиям. Почему именно это? «Потому что интересно, и в России этим никто не занимается», — говорит Селезнев.

Сложнейшее оборудование, тесное сотрудничество с коллегами, которые показывают значительные успехи в выращивании лекарственных трав. Задача, как обычно все та же — догнать и обогнать своих учителей.

## ОТ СВОИХ СЛОВ НЕ ОТКАЗЫВАЮСЬ

В февральском номере «Точки» мы опубликовали монолог Елены Николаенко, начальница Брянской налоговой



службы — сильной, умной и очень привлекательной женщины. Показательная деталь: обычно по ходу подготовки таких статей собеседники потом начинают вычеркивать самые острые места из ранее ими произнесенного. А некоторые, своих признаний убоившись, и вовсе просят не ставить ничего. Так

вот Елена Викторовна ничего из текста не вычеркнула, ни от одного своего слова не отказалась. Думаю, неслучайно, что вскоре после известных событий в Крыму федеральная власть отправила с небольшим десантом брянских налоговиков на должность руководителя налоговой службы Крыма именно генерала Николаенко.

## МИХАИЛ БУРЫКИН И ЕГО ПАМЯТНИК

Очень немолодой человек, известный на всю страну строитель, давно переселившийся в Москву, Михаил Артемович Бурькин последовательно помогает своей малой Родине — Севскому району, селу Хинель, где в войну подростком попал в партизанский отряд. Занятно, что даже первые компьютеры в севскую администрацию некогда купил и привез Бурькин, а еще множество дел осуществил по благоустройству района. Одно из самых личных — Михаил Артемович сам спроектировал и на личные средства поставил памятник жителям поселка Сечка, под Хинелью, расстрелянным карателями. Поселок этот после войны не был восстановлен — не для кого. И вот многие годы спустя Бурькин по архивам восстановил имена погибших, там были и его родные, и поставил им памятник. Чтобы помнили.



## НА ПЯТИДНЕВКУ

Известный брянский предприниматель, депутат областной Думы Алексей Невструев в ушедшем году выдвинул, обосновал и занялся активным продвижением инициативы о переводе брянских школ на пятидневку.







Сколько детям в неделю учиться — пять или шесть дней — это сегодня в принципе могут решать и сами школы, но на Брянщине школы зависимые и своего голоса не имеют. А власть не торопится что-то менять. Так что показательно, что обсуждение идеи инициирует именно общественник Невструев. Позиция его убедительна: чем больше родители будут видеть детей в семьях, тем крепче будут эти семьи. И, скорее всего, Невструеву удастся правоту своей позиции доказать.

### ПОДОШВА КАК СВИДЕТЕЛЬСТВО ПЕРЕМЕН

Случайно познакомившись со старым обувщиком Александром Федоровичем Грибановым из «Брянских бань», корреспондент «Точки» сделал для себя несколько любопытных экономических открытий. Первое — на ремонт обувки брянские жители, по подсчетам Грибанова, тратят не менее миллиона рублей в месяц. Второе — некоторые исчезающие виды ремонта (например, больше на заказывают замену подошв, цена которой минимум 800 рублей) — есть такое же свидетельство экономических перемен, как и уменьшение год от года потребления населением хлеба.

Так что, оценивая нашу жизнь с точки зрения исчезающих ремонтов подошв, можно вспомнить фразу из любимого анекдота Никулина про мужика и водку:



«Жизнь-то налаживается!»

### САМЫЕ СЧАСТЛИВЫЕ ГОДЫ



В февральском номере «Точки» мы рассказали о великом хирурге Николае Амосове, который пять лет (1947-1952 годы) отработал в Брянске. Брянскому здравоохранению сказочно

повезло. К слову, с фронта Амосов вывез единственную книгу в 600 страниц — истории им же осуществленных на фронтах операций. Это Амосов придумал и опубликовал в 1950 году необыкновенную книжку «Сборник работ хирургов Брянской области». Это он провел в Брянске сотни ранее невозможных операций и спас множество людей. Это он чудом не попал в Брянске в тюрьму (как любой гений, он не мог не возбудить гнева завистников и негодяев). И вот много позже о времени, проведенном в Брянске, Амосов напишет так: «Самые счастливые годы моей жизни».

### ВЕК ГОРОДКОВА

В ушедшем году исполнилось 100 лет со дня рождения знаменитого брянского архитектора, подвижника архитектурного краеведения Василия Николаевича Городкова.

В послевоенное время он реализовал по своим проектам строительство множества знаковых для Брянска зданий. Человек приезжий, он полюбил Брянщину и сделал для сохранения ее исторической памяти больше, чем, пожалуй, любой из записных тутошних патриотов. Сегодня старые брянские храмы восстанавливают по обмерам, сделанным некогда Городковым. Вначале его сильно ругали, потом хвалили за то, за что прежде ругали, потом памятную доску повесили на спроектированном Городковым здании областной библиотеки. А величие этого скромнейшего по жизни человека мы начинаем осознавать только сейчас.



### УЕХАТЬ. ПОДУМАТЬ.

45-летний брянский психолог Константин Петров сел в свой автомобиль (журнал «Точка», октябрь) и на полгода отправился в путешествие в Монголию. В одиночку! Маршрут составил 14 тысяч километров.

Почему некоторые люди отправляются столь далеко и почему в одиночку, сам Петров объяснил желанием подумать о некоторых важных вещах, на что не хватало времени дома, в Брянске. И вот — попутешествовал, подумал, и многое увидел, а ныне начинает подготовку к новому путешествию.

Остается только позавидовать!

### В АРГЕНТИНУ, ПОВОРОЧИТЬ.

Брянский предприниматель Андрей Кукатов в соавторстве с немецким историком Себастьяном Шоппером выпустил книгу «Нелегальный Брянск. 1941-1943». По качеству выявленных ранее не привлеченных материалов и широте анализа она стала безусловно событием года в исследовании трагической темы войны на Брянщине. К слову, именно Шоппер в Германии случайно узнал о существовании дневника знаменитой партизанки Вали Сафроновой, приобрел его и передал в Брянский архив. А Кукатов, из интернета узнав, что один из важных свидетелей тех давних событий оказался в Аргентине, специально слетал на встречу и успел записать с ним, очень пожилым человеком, интервью. Вот так по крупицам и собирается наша история.



Т!

# С претензией на достойную жизнь



Ростех



КРЭТ



Директор ОАО «Карачевский завод „Электродеталь“»  
Виталий Александрович Явельский (справа)  
и Валерий Иванович Волосатов —  
директор завода с 1981 по 1994 гг

Итоги года — это не только рост производственных показателей и кардинальное обновление станочного парка. По мнению генерального директора ОАО «Карачевский завод «Электродеталь» Виталия Явельского, гораздо важнее увидеть перемены к лучшему в отношениях друг к другу и научиться быть ответственными за то, что происходит вокруг нас.

*— Виталий Александрович, если не делать упор на производственные показатели, что вас как руководителя порадовало в 2014 году?*

— 2014-й — год важных событий на заводе, в коллективе. На предприятие пришло много новых людей. Из училищ, техникумов, ВУЗов, с других заводов и с других предприятий, из других городов. Они пришли за лучшими условиями труда и более выгодной заработной платой. Для меня как руководителя очень важно, как примут новых сотрудников в коллективе, как новички адаптируются. Этот процесс на «Электродетали», я считаю, проходит максимально безболезненно. Наверно, потому что мы стараемся внедрять культуру отношений в качестве главенствующей. Максимальная социальная защита, психологическая устойчивость и профессиональный настрой — тот функционал, за который я отвечаю как руководитель. Мы изменяемся и изменяемся в лучшую сторону.

*— Заводчане рассказывают, как в этом году побывали в Крыму на отдыхе с помощью завода.*

— Кроме работы еще много важных вещей — как чувствуем себя в семье, как отдыхаем. Я хочу, чтобы заводчане уви-





дели, как и где нужно отдыхать с пользой для здоровья. Впервые, но не в последний раз, мы отправили 60 семей на отдых в один из лучших пансионатов Крыма. Мне очень отраднo, что всем понравился отдых, остались хорошие впечатления. Есть планы приобрести или взять в аренду какую-то территорию в Крыму, чтобы заводу, как в советские времена, было куда отправить сотрудников на отдых.

— *В чем еще видны изменения на заводе?*

— Труднее назвать, что на заводе не меняется. Улучшаются экономические и качественные показатели, уменьшается количество претензий со стороны потребителей, быстрее выпускаем более сложную продукцию. Вплотную занимаемся опытной линейкой новых конструкторских разработок, некоторые из них не имеют технического задела и надо придумать велосипед заново, на основе одной идеи, проводим сложные испытания. Требования к выпускаемой нами продукции высоки: гарантии на разъемы от 25 до 40 лет. Мы выходим на принципиально новый уровень качества и учимся держать его на высоком уровне.

— *Знаю, что в этом году сотрудники «Электродетали» вошли еще и в политическую жизнь региона. Впервые представители завода стали депутатами?*

— На выборах, в этом году завод выдвинул 23 кандидата, в местные органы власти. Семь заводчан были избраны депутатами, четыре стали депутатами администрации Карачевского района, а три прошли в карачевский городской Совет народных депутатов. Главой Карачевского района стала заместитель начальника сборочного цеха Галина Николаевна Волосатова. Важно, что город видит положительные изменения на градообразующем предприятии и люди могут доверить управление представителям завода. Я считаю, если человек хочет помочь обществу, родному городу, жителям, то надо дать ему шанс.

— *Как, по вашему, можно добиться многого?*

— Быть человеком с обоснованными претензиями. С претензиями на качественные услуги, теплые дома, удобный транспорт, хорошую медицину, то есть с претензиями на достойную жизнь. Во всех начинаниях депутатов-заводчан буду поддерживать, помогать решать проблемы на участках. Мне нравится, что на предприятии нет злых лю-

дей, как минимум равнодушных. У проходной завода выставлены большие баннеры, и они не призывают к труду, обороне или подвигу. Они напоминают об общечеловеческих ценностях: любви, сострадании, силе воли, трудолюбии, преемственности поколений. Люди хотят перемен и верят в них. А раз так, перемены не заставят себя долго ждать.



**Андрей ЛУКЬЯНЧИКОВ, начальник механо-штамповочного цеха:**

— «Электродеталь» — это завод, на котором мой отец работал начальником гальванического цеха. Я начал на предприятии наладчиком холодноштамповочного оборудования и в 2013 был назначен на должность начальника цеха. Основная задача цеха — выпуск комплектующих, отвечающих требованиям отечественных и зарубежных стандартов. Это можно квалифицированно выполнить силами только квалифицированных сотрудников. Из 120 рабочих механо-штамповочного цеха треть повышают уровень образования в средних и высших учебных заведениях. Производство модернизируется, и мы усиленно осваиваем новое сверхскоростное и прецизионное оборудование — токарные автоматы с ЧПУ и сверхскоростные пресс-автоматы.

**Галина ВОЛОСАТОВА, заместитель начальника сборочного цеха, Глава Карачевского района:**

— На заводе я тружусь больше 30 лет, начинала помощником контролера. С приходом нового руководства завода мы как-



то по-другому стали смотреть на многие вещи. Много труда и души вкладывается всеми в предприятие, пришла талантливая молодежь. Нужно понять главное — нельзя быть равнодушными не только к делам завода, но и к проблемам нашего города, района, нести ответственность за все, что происходит вокруг нас. В числе семи других сотрудников завода я была избрана депутатом Карачевского районного Совета народных депутатов и затем выбрана главой района. Невероятное чувство, когда за тобой весь район, но я знаю, мы справимся.



**Андрей СХАБ, начальник цеха № 302:**

— Хорошие условия, в которых работаем, четкая организация труда, тесная цепочка взаимодействия между про-

изводством и другими службами, достойный заработок — это слагаемые, без которых невозможно развитие предприятия. На «Электродетали» эти факторы присутствуют. То, что повсюду новое оборудование, уже ни для кого не новость. Хочу отметить еще более важные перемены, которые происходят на заводе. Возрождается культура производства, рядовые сотрудники в цехах это видят и чувствуют. К примеру, в нашем цехе, как и в других, есть комната отдыха с холодильником и микроволновой печью, отремонтированы бытовые комнаты. Трудиться на «Электродетали» интересно, потому и рабочий день пролетает незаметно.



**Сергей КОСТИКОВ, начальник учебно-производственного центра:**

— Брать на вооружение все лучшее, как мне кажется, нынешнее кредо завода. Мы проводим серьезнейшую учебную деятельность по подготовке собственных кадров, востребованных на предприятии, возрождена и успешно действует система наставничества. За каждым специалистом-наставником закреплен учащийся учебно-производственного центра. Система наставничества позволяет быстрее подготовить сотрудника по определенной специальности и дать более высокий уровень подготовки. На данный момент наставниками являются около 20 молодых, но уже опытных сотрудников.

Основная задача центра — помочь молодым людям стать хорошими специалистами. За последние два года в учеб-

но-производственном центре по рабочим специальностям прошли подготовку и переподготовку около 300 человек. На заводе действует базовая кафедра БГТУ, на которой сейчас обучаются по разным направлениям девять студентов.

У предприятия много планов, есть большие перспективы, идет стабильное развитие. Люди видят как поднимается завод и связывают с ним свое будущее. Это важно, когда у молодых ребят есть возможность реализовать себя на перспективном предприятии.



**Надежда ПОНОМАРЕВА, заведующая столовой:**

— Заводская столовая открылась около двух лет назад. Очень красивая — светлая, уютная, гостеприимная, домашняя. Мы и готовим как дома — вкусно и с душой. Обедать к нам ходят не только заводчане, едут со всего города и гостям мы рады. Небольшой коллектив успевает не только накормить сотни людей, но и приготовить разные вкусности: торты всевозможные печем, бисквиты и другие сладости. Настрой на работу замечательный. Есть все, что нужно для комфортного труда. Отремонтированное помещение, новое кухонное оборудование, налаженный процесс контроля приготовления пищи и, конечно, вера в завтрашний день.

**Роман ГУРОВ, начальник инженерингового центра, доктор технических наук:**

— Примета успешного промышленного предприятия — наличие новых



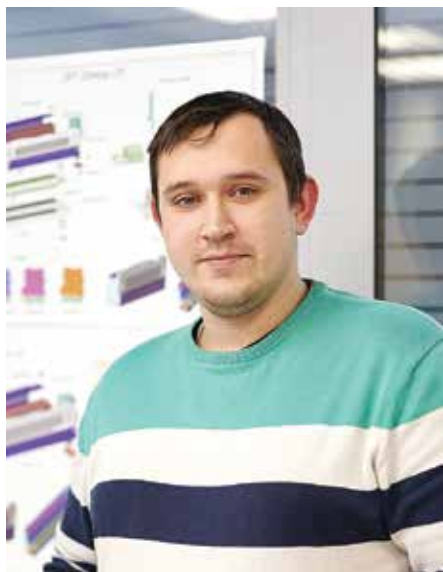
опытно-конструкторских разработок. Без разработок в области технологий изготовления деталей невозможно двигаться вперед. Здесь на заводе есть возможности решать и реализовывать самые интересные задачи в этой области совместно со специалистами из цехов. Я живу в Брянске, много времени каждый день занимает дорога, но потерянное время компенсируется созданными для деятельности условиями. Если классическое состояние большинства заводов — уныние, то «Электродеталь» — полная противоположность. Плюс движение по единственно эффективному пути — подготовка собственных кадров. Молодой, трудоспособный коллектив, сложившийся из амбициозных, энергичных сотрудников. К работе располагает много бытовых «мелочей»: комфортные помещения, интерьер, вероятно красивое летнее озеленение, внимание к каждому человеку.

**Виктор ЖАБИН, начальник бюро разработки новых изделий:**

— Я пришел на завод полтора года назад, до этого работал в Москве. Когда — то на «Электродетали» работал мой отец. С детства я помнил его рассказы о жизни предприятия. И вот прошли годы, и теперь я своими глазами могу наблюдать, как меняется облик завода, как заботятся здесь о людях труда, созданы комфортные условия для работы.

Чувствуется повышение общего уровня образованности работников, и это не только в инженерном звене.





Что касается моей специальности, то мы ведем сразу несколько важных, наукоемких разработок. Наша продукция успешно проходит приемку военного представительства, соответствуя всем ГОСТам и иным стандартам.

**Виктор БЕЛЯКОВ, и.о. начальника инструментального цеха:**

— На заводе действует, как мне кажется, оптимальная структура управления подразделениями, улучшилось планирование, появилась равномерная загрузка. Цеховое оборудование тщательно проанализировано, часть отремонтировано и пущено в ход. В ближайшее время инструментальный цех займет новые площади, планировка уже сделана, смонтирова-

на вытяжная вентиляция и система по поддержке определенной температуры. На подходе партия более чем из 30 станков с ЧПУ. К изготовлению деталей время предъявляет жесткие требования, мы стремимся соответствовать. По-другому и быть не может, если мы хотим производить современные разъемы. Качественная оснастка — качественные детали. Надеемся, через 2-3 года здесь будет лучшее инструментальное производство в России.



**Алексей ВОЛКОВ, главный метролог, депутат Карачевского районного Совета народных депутатов:**

— Отдел главного метролога, как и весь завод, находится в процессе модернизации. Появилась возможность заменить морально и физически устаревшее оборудование на современное, внедрить новые методы анализа, открыть новые лаборатории и жестче отслеживать качество материалов и изделий. Возрождение завода стало заметным событием в районе. Социально-культурная жизнь выходит за рамки предприятия и является значимой в городе. Перспектива и востребованность — ключевые понятия для сегодняшнего завода.

**Людмила ПЫХТИНА, кладовщик сборочного цеха, председатель женского совета завода:**

— Много вы видели предприятий, на которых работает женсовет? Наверно, в последнее время таких не осталось. Мы поняли необходимость в та-



кой структуре и в 2014 году женский совет на заводе заработал. Женщине важно чувствовать поддержку и заботу не только дома. Женсовет помогает решать заводчанкам проблемы самые разные: поправить здоровье, получить санаторно-курортную путевку, похлопотать за сотрудницу в муниципальных органах власти. Что приятно, к мнению представителей женсовета прислушиваются в руководстве предприятия, на городском и районном уровнях. Радует, что кипит жизнь. И не только производственная. Включено и вещает радио, выпускается интересная газета, организуются корпоративные путешествия и поездки, действуют кружки для взрослых и детей, открыта библиотека. А уже не говорю о чистоте — всюду порядок. Точно уверена, что на «Электродетали» возрождается слава успешного градообразующего завода, это очень приятно.

Беседовала Ирина МАЛОВА

ОАО «Карачевский завод  
„Электродеталь“»

242500, Брянская обл., г. Карачев,  
ул. Горького, д. 1  
Приемная: тел. 8 (48335) 2-00-78  
Отдел продаж:  
8 (48335) 2-00-46, 2-00-43

e-mail: [inbox@elektrodetal.com](mailto:inbox@elektrodetal.com)  
[www.elektrodetal.com](http://www.elektrodetal.com)



## Какие «конфеты» положить под корпоративную новогоднюю елку?

Как не допустить спада эффективности работы сотрудников в новом году? Можно предоставить им большую зарплату и повышать ее по мере угасания их энтузиазма. Но не слишком ли это просто и расточительно? Кроме денег ведь есть что-то еще, что заставляет людей усердно трудиться на благо компании и с радостью приходить на работу... Правда, это уже сложнее. И тоньше. О влиянии «тонких материй» на эффективность работы коллектива корреспондент журнала «Точка!» побеседовала с коммерческим директором Tele2 Брянск Надеждой КЛЮЧНИКОВОЙ.

— *Надежда, как много внимания уделяют мотивации персонала в компании Tele2, и кто этим занимается?*

— В Tele2 есть целый департамент, который делает много интересных и важных вещей, чтобы люди чувствовали, что компания о них заботится и ценит их труд. Мы уверены, что только через заботу и человеческое отношение к каждому сотруднику формируется его лояльность к компании. И иногда именно лояльность мотивирует гораздо больше, чем зарплата. Каким образом проявляются внимание и забота компании — это уже другой вопрос. Но в целом мотивации персонала в Tele2 уделяют много внимания.

Есть и еще один важный момент — атмосфера внутри коллектива, от которой также зависит отношение сотрудников к работе, их эффективность и опять же лояльность к компании. Вот здесь уже начеку должен быть руководитель: улавливать настроения и направлять их в нужное русло. В крупных компаниях эту роль, как правило, выполняют руководители подразделений, в небольших — часто сами владельцы бизнеса, которые им и управляют. При этом есть множество универсальных, в том числе действенных и беззатратных способов создать теплый микроклимат в коллективе и заручиться его поддержкой.

— *Можете чуть подробнее рассказать о том, как добиться лояльности сотрудников без особых затрат?*

— Для начала нужно сделать для себя правилом здороваться с ними и обращаться к ним исключительно по имени, благодарить за работу, отмечать достижения, обсуждать насущные вопросы, при этом не только информировать подчиненных, но и слушать их. Важно хотя бы изредка разговаривать с теми, с кем обычно нет возможности пообщаться: спросить их о работе, личных проблемах, возможно, чем-то помочь.

Особо отличившихся сотрудников можно награждать такими бонусами, как дополнительный день отдыха или просто возможность уйти с работы пораньше — от вас не убудет, а человеку приятно. Кому-то можно и вовсе временно утвердить индивидуальный график, например, маме маленького ребенка или специалисту, который пошел учиться в автошколу. Вы только представьте, с какой благодарностью и самоотдачей эти люди будут выполнять свои обязанности после такого подарка судьбы!

А еще можно раз в месяц приносить в офис что-нибудь вкусное: торт, пиццу, конфеты, яблоки, мандарины. Внимание и возможность ненадол-



го отвлечься от дел и подкрепиться всегда оживляет обстановку и поднимает настроение. Условия работы в офисе должны быть комфортными.

— *А как вы относитесь к компенсациям разного рода затрат?*

— Компенсации — тоже верный путь к сердцу сотрудника. Если сотруднику приходится много ездить — можно предоставить ему служебный автомобиль или компенсировать транспортные расходы. Если работник много говорит по телефону — компенсировать затраты на мобильную связь, хотя бы частично.

Пожалуй, самые приятные компенсации в Tele2 — это частичное возмещение затрат на занятия спортом и мобильную связь.

Кстати, корпоративные тарифы Tele2 позволяют легко лимитировать не только сумму, которую выделяет компания, но и список услуг, на оплату которых сотрудник может ее использовать. Например, если руководитель не хочет, чтобы работник тратил деньги компании на мобильный интернет, можно просто исключить эту опцию из корпоративного пакета услуг. При этом у сотрудника остается возможность пользоваться мобильным интернетом, но только за свой счет и говорить по телефону за счет компании. Это очень удобно. Проверено на собственном опыте.

**Алена ПОПОВА**





# Не собираюсь менять мир

Я хочу сделать мир лучше сегодня, сейчас и для конкретного человека, — говорит руководитель обособленного подразделения компании «Санта-Бремор» в Брянске **Наталья ДАВИДЧУК**. Жесткие, а порой резкие оценки, мягкий голос и железно сказанное «нет», внимание к людям и невероятная требовательность к себе и другим — она всегда разная и никогда не изменяет своим главным жизненным принципам.



— **Наталья Вадимовна, каковы ваши главные принципы, если дело касается бизнеса, отношений в коллективе?**

— Ответственность — одно из качеств, которым я не изменяю никогда. Особенно оно важно для руководителя. Моя любимая фраза — рыба гниет с головы. И часто оцениваю успешность предприятий по их руководителям. Это показатель. Невозможно научить команду работать ответственно и открыто, если сам не обладаешь этими чертами характера. Я знаю, как сделать прививку «ответственности» каждому сотруднику. Мой метод — системный подход в организации работы, абсолютно четкий функционал — кто, чем и как должен заниматься и за что отвечать. Это срабатывает на все сто процентов и служит отличным критерием ответственности и оценкой эффективности каждого сотрудника. Мне достаточно посмотреть отчетные таблицы контролируемых баз, то есть сухие цифры, и понять, как человек проводит рабочую неделю.

— **Ваш метод работы способствует успеху подразделения?**

— «Санта-Бремор» пришла в Брянский регион более семи лет назад. Сейчас мы занимаем почти две трети рыбного рынка региона, успешно работаем в Орловской области. В прайсе компании более 200 позиций продукции «Санта-Бремор» и множество предложений еще одного бренда. Да, мы приросли торговой маркой «Русское море», и так же успешно реализуем ее ассортимент на брянском и орловском рынках. Говорить

о расширении рынков сбыта в нашем случае было бы не совсем верно. Мы охватили их по максимуму. Но есть к чему стремиться. Стабильность качества — вот что во главе угла сегодня. Синонимами «Санта-Бремор» давно стали качество и инновации.

— **Победа в 2014 году в российском конкурсе предпринимателей «Золотой Меркурий» — это награда за качество продукции?**

— У компании множество наград за качество продукции, но, этой мы были награждены в номинации «За вклад в формирование социально ответственного бизнеса в России». Наша продукция отвечает запросам современного покупателя, я бы отнесла к ее к категории «семейная». Посмотрите, наш бренд представлен на полках магазинов как давно полюбившими продуктами, так и новинками, которые востребованы покупателями. Чувствовать предпочтения покупателей, предвидеть запросы завтрашнего дня — это и называется социальной ответственность.

— **Такому деятельному человеку, как вы, не тесно в рамках бизнеса одной компании?**

— Я вышла из рамок бизнеса и пробую быть полезной в других сферах. Хочу помогать людям — этим все для меня сказано. А еще быть полезной обществу, городу, области. Когда система предприятия выстроена, все налажено, за тобой команда профессионалов, можно направить свои усилия на общественно-полезное. В 2014 году не выдвигалась в городской и област-

ной парламенты, понимала, что не готова. К следующим выборам, думаю, подойду во всеоружии и попробую свои силы. В рамках «ОНФ», одним из учредителей которого я являюсь, есть возможности для помощи людям, детям и взрослым с ограниченными возможностями.

— **Бизнес во власти — это, по-вашему, хорошо?**

— Я двумя руками «за», чтобы бизнес приходил во власть. У бизнеса есть ценное качество — опыт принятия быстрых и верных решений. Я верю в новую региональную власть, в исполняющего обязанности губернатора. Всего лишь нужно подобрать команду профессионалов, в которую можно верить, и будет хорошо нам, людям малой Родины. Работы много, времени мало. Я либо говорю, либо молчу, это к тому, что я говорю без тени лести — верю.

— **Наталья Вадимовна, новогодние праздники — время пожеланий. Как вы встречаете Новый год и что желаете, пока бьют куранты?**

— В последние годы я шучу: «Новый год» — эта песенка стара, трудимся дальше. Если серьезно, то момент наступления праздника у нас в семье заведено встречать вместе и неважно где. Хочется взять в наступающий год все лучшее, что было в прошлом и хорошее приумножить. У каждого о счастье свои мечты и понимание. Пусть каждый будет счастлив в том, что для него важно.

Беседовала Ирина МАЛОВА





# С новым 2015 годом!



**В**стреча Нового года — это пора магическая, волнующая, всегда безгранично радостная. Эти простые слова «С Новым годом! С Новым счастьем!» мы говорим с особым чувством нежности, искренности, тепла и веры в лучшее. Каждому в новом году мне хочется пожелать душевного равновесия и гармонии. Пусть все доброе, что бы вы ни делали, возвращалось к вам сторицей. Пусть в ваших сердцах останутся только самые добрые и приятные воспоминания об уходящем годе, это позволит нам с радостью и оптимизмом смотреть в будущее. Желаю вам, вашей семье и вашему коллективу праздничного настроения и успеха в 2015 году!

**Александра МОКРОУСОВА,  
генеральный директор ТнВ «Сыр Стародубский»**



# К новым рубежам

**В** канун Нового года все производители, и мы в их числе, обязательно подводят итоги года уходящего.

2014 год был непростым, но и в этих условиях наше предприятие динамично наращивало объемы производства, что стало особенно показательным в конце года.

Приятно отметить, что продукция пользуется высоким спросом среди потребителей. Ну а мы на БМК уделяем особое внимание не только сохранению качества продукции, но и последовательному расширению географии поставок.

Нельзя не заметить, какое огромное внимание уделяет руководство области развитию отрасли переработки сельскохозяйственной продукции. Верим, что этот тренд развития будет продолжен и в наступающем году.

Рад поздравить с Новым годом и Рождеством коллег по работе, вкладывающих силы и душу в наше дело, а также всех читателей «Точки». Желаю вам успехов в добрых делах, процветания и благополучия! Пусть и впредь вас сопровождает удача. Пусть в ваших сердцах останутся хорошие воспоминания об уходящем годе, и вы с радостью и надеждой будете смотреть в будущее.

**Сергей ВЕРЕМЬЁВ,**  
генеральный директор  
ОАО «Брянский молочный  
комбинат»





**Д**ля «Брянскремстрой» все начиналось с реконструкции бассейна «Динамо», потом — восстановительные работы на бывшей лыжной базе стадиона «Волна» и ее реконструкция в тренировочную базу футбольного клуба «Динамо».

Затем «Брянскремстрой» начала активно заниматься восстановительным ремонтом социальных объектов. Работы на большинстве объектов выполняются под ключ: сети канализаций, благоустройство территории, отделка фасада, кровля, отопление, водоснабжение, канализация. Со стороны привлекаются только узкоспециализированные специалисты. Почти всегда компания выступает в роли генерального подрядчика.

— За последние два года силами компании была проведена реконструкция детского сада «Василек» в п.Гостиловка Жуковского района. Возведен и сдан новый современный и красивый детский сад «Ладушки» на 95 мест в Сельцо, — рассказывает директор ООО «Брянскремстрой» Вячеслав Товстуха. — В рамках государственной программы «Доступная среда» осуществляются работы в школах города, строительство цеха комплектации ЗАО «Куриное Царство-Брянск».

#### РАСШИРЯЯ СПЕКТР УСЛУГ

ООО «Брянскремстрой» является единственным официальным представителем в Брянской области группы компаний «Пенетрон-Россия» — производителя гидроизоляционных материалов проникающего действия для бетонных и железобетонных конструкций. В рамках сотрудничества компания занимается продажей материалов и выполняет работы. Прогрессивные и высокотехнологичные материалы соответ-

## Десять лет на объектах соцкультбыта

В январе ООО «Брянскремстрой» отмечает юбилей. Десять лет компания занимается строительными и ремонтно-восстановительными работами на социально значимых объектах города и области. Над каждым новым проектом трудятся квалифицированные специалисты компании.

Строительные материалы соответствуют всем санитарным нормам и успешно применяются для гидроизоляции подвалов, бассейнов, мест хранения питьевой воды. Систему «Пенетрон» оценили крупные предприятия, в частности животноводческие. Также материалы пользуются популярностью у частных клиентов при строительстве жилых домов.

#### ГЛАВНАЯ ЦЕННОСТЬ — КАДРЫ

Многие сотрудники компании работают здесь со дня ее основания. Это и инженерный состав, и работники офиса. Есть костяк квалифицированных специалистов рабочих специальностей, которые показывают отличные результаты. В числе таких — плиточник Светлана Мануева, штукатур-маляр Ольга Черненко, электромонтажник Сергей Петрухин, водитель-экспедитор Алексей Петин и др.

— От персонала требуется оперативность в принятии решений. В ремонтных работах случается много непредвиденных ситуаций и проблем, которые нужно решать здесь и сейчас. Мы можем планировать на день одни задачи, а в результате приходится заниматься совсем другими. Нужно быть к этому готовыми, — отмечает Вячеслав Товстуха. — Мы всегда стремимся укладываться в сроки, указанные в аукционной документации и контрактах.

За годы плодотворной деятельности у ООО «Брянскремстрой» накопилось много заслуженных наград от администрации города и области. Особой гордостью для сотрудников и подтверждением высокого уровня компании стала Почетная грамота Министерства регионального развития РФ.





# С юбилеем, дорогая компания!



**Мария ЕВТЮХОВА, начальник ОМТС**

— Я в компании с 2008 года, занимаюсь комплексным снабжением объектов. Сотрудничаем с крупными поставщиками, такими как «Авента», «Контур», «Пересвет». Работа для меня значит очень много, а коллектив у нас, как семья. Нашей компании хочу пожелать дальнейшего процветания, а сотрудникам побольше терпения, так

как труд у нас нелегкий, требующий высокого уровня ответственности. Пусть и в будущем сохранится такой слаженный коллектив, какой существует на данный момент, а у компании будет больше новых проектов!

**Надежда АНТОНЕНКО, начальник ПТО:**

— В компании я практически с самого начала ее существования. Пришла инженером-сметчиком и за годы работы выросла до начальника. Занимаюсь подготовкой производства: составлением смет, актов, взаимодействием с подрядчиками и др. Возраст нашей компании говорит о том, что коллектив сложился и был проверен временем на прочность. Мы уже многого добились, и еще многого предстоит достичь. Ведь есть и замыслы, и надежды. Желаю компании процветания, успехов, новых побед, а коллегам и далее совершенствовать мастерство и получать истинное удовольствие от работы. Труд строителя сложен и вместе с тем он приносит удовлетворение, ведь мы видим результаты своей работы: отремонтированные, построенные здания.

**Елена КОРОТКОВА, главный бухгалтер**

— Я работаю в компании главным бухгалтером с 2008 года. Мне приходилось работать в разных местах, но дорога жизни привела именно сюда. Хочу отметить: у нас замечательно отлажены все рабочие процессы, не возникает задержек с заработной платой. Люблю свою работу и хожу сюда с удовольствием.

Желаю компании не сбавлять темпов развития, сохранить коллектив и развиваться дальше!

**Ирина НАУМЕНКО, юристконсульт:**

— Стаж работы в компании — шесть лет. Между прочим, за много лет работы юристом я так и не изменила своей профессии, несмотря на различные предложения из других сфер деятельности. По работе в компании

возникает много экономических споров. Так вот нашей организацией выиграны все иски, с которыми мы обращались в Арбитражный суд.

Я желаю компании выстоять в непростых экономических условиях и, несмотря на трудности, идти вперед!

**Василий АГЕЕНКО, прораб:**

— Я работаю в компании столько же, сколько она существует. Участвовал в ремонте и строительстве многих социально значимых объектов. Знаю и ценю свою работу. Приятно видеть, как наш коллектив слаженно трудится над новым проектом. В строительстве это очень важно. В связи с юбилеем хочу пожелать компании еще больше новых и интересных заказов.



Детский сад Жуновский р-н, п. Гостиловка



Детский сад г. Сельцо



Футбольный клуб Динамо



Куриное Царство-Брянск

Подготовила Марина ОРЛОВА

# Защити самое ценное!



«АльфаСтрахование-ОМС» Брянский филиал «Сибирь» ведет свою историю работы в системе обязательного медицинского страхования на территории Брянской области с 2008 года, когда в области открылся филиал страховой медицинской организации «Сибирь».

1 апреля 2014 компании, входящие в состав СГ «АльфаСтрахование», являющиеся лидерами системы обязательного медицинского страхования в регионах своей деятельности, стали единой командой, объединившись в рамках реорганизации в ООО «АльфаСтрахование — ОМС».

ООО «АльфаСтрахование-ОМС» является преемником ООО СМО «Сибирь» и, в общей сложности, на территории Брянской области выдает полисы обязательного медицинского страхования уже более пяти лет. Компания планирует расширить число застрахованных как в Брянской области, так и в других регионах страны. На се-

годняшний день общее число клиентов «АльфаСтрахование-ОМС», обеспеченных полисами обязательного медицинского страхования, составляет почти 11 млн человек.

Из года в год мы занимаем лидирующие позиции в части организации доступности услуг и качественного обслуживания клиентов, защиты их прав и интересов в области обязательного медицинского страхования. Несмотря на высокий уровень конкуренции, Брянский филиал занимает первое место по численности застрахованных на территории Брянской области (более 480 тыс. человек).

«АльфаСтрахование-ОМС», являясь частью СГ «АльфаСтрахование», привносит в регионы высочайшие стандарты обслуживания населения, отработанные технологии защиты прав застрахованных и экспертизы качества медицинской помощи, финансовую устойчивость крупнейшего федерального страховщика РФ. Филиалы



Руководитель Брянского филиала  
ООО «АльфаСтрахование-ОМС»  
Александр МАРТЫНЕНКО

и представительства организации имеют оборудованные помещения и штат высококвалифицированных специалистов, ставят перед собой задачу максимально эффективной организации процессов оказания медицинских услуг и ведут постоянную работу по повышению их качества.

«АльфаСтрахование-ОМС» занимает 5-е место в рейтинге крупнейших страховщиков России с 10,8 млн. застрахованных граждан в Брянской, Кемеровской, Мурманской, Новгородской, Ростовской, Тверской, Тульской, Челябинской областях и Краснодарском крае.

Объединение нашей компании не повлекло за собой изменений в составе трудового коллектива, все наши офисы и контакты для связи остались прежними. Мы, как и прежде, гарантируем четкое исполнение обязательств перед партнерами и клиентами. Кроме того, полисы ОМС, выданные ранее Брянским филиалом ООО СМО «Сибирь», сохраняют свое действие и не требуют замены.

**Предлагаем выбрать страховую медицинскую организацию ООО «АльфаСтрахование-ОМС» и получить полис ОМС! Защити самое ценное!**

#### НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- организация выездных (мобильных) офисов на предприятиях и в отдаленные сельские районы (бесплатная выдача электронных полисов ОМС в форме пластиковой карты);
- бесплатная защита прав и законных интересов в сфере ОМС в судебном и досудебном порядке, оперативное рассмотрение обращений и жалоб граждан.



**Круглосуточная горячая линия: 8-800-100-2102 (звонок бесплатный)**

Тел.: 8 (4832) 62-60-35, 62-60-39. E-mail.ru: bryansk-oms@alfastrah.ru. www. alfastrahoms.ru



# Мои поздравления!

**П**оздравляю  
**Ч**итателей  
«Точки», всех жителей  
Брянщины с Новым  
годом и Рождеством!  
Желаю, чтобы  
ваши самые лучшие  
мечты и желания  
исполнились,  
а 2015 год стал годом  
творческих начинаний,  
стабильности, принес  
радость и благополучие  
в каждый дом!  
Пусть добром  
и любовью будут  
освещены эти  
праздничные дни,  
а понимание и согласие,  
внутренняя гармония  
станут постоянными  
спутниками вашей  
жизни!  
Здоровья и счастья!

**Игорь ПАНТЕЛЕЕВ,**  
депутат Брянской  
областной Думы





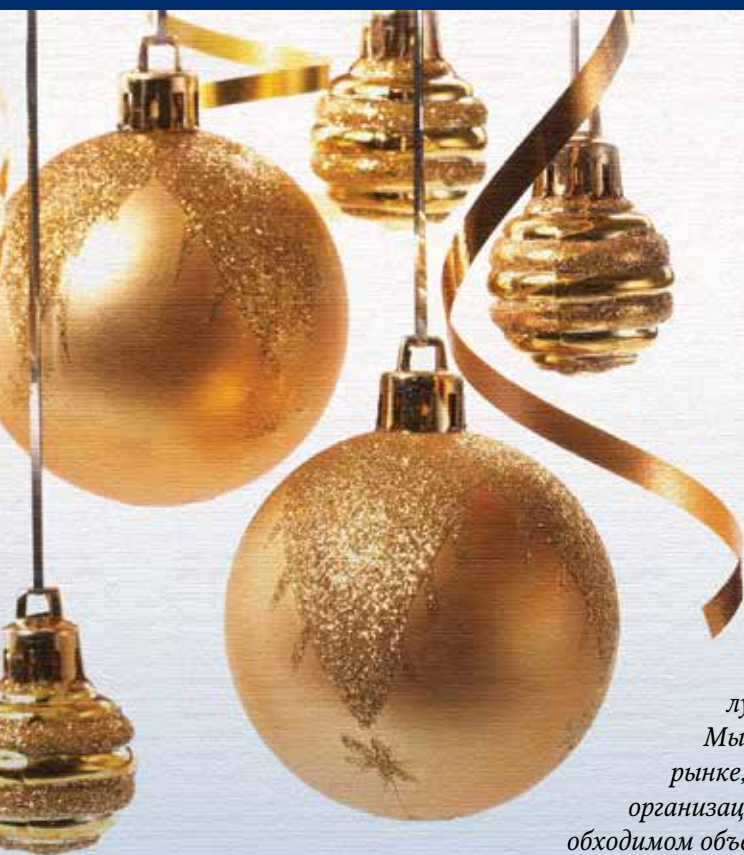


## Света и добра в каждый дом!

ООО «ТЭК-Энерго» — гарантирующий поставщик электроэнергии на территории Брянской области, реализующий право любого обратившегося к нему абонента на надежную и бесперебойную поставку электрической энергии в объеме, соответствующем его потребностям.

В состав филиала «Брянскэнерго» ООО «ТЭК-Энерго» входят 3 отделения и 26 участков, расположенных на территории Брянской области. Кроме того в Брянске, Новозыбкове, Клинцах, Жуковке и Дятьково работают ЦОКи (Центры обслуживания клиентов). Компания имеет свой РКЦ (расчетно-кассовый центр), на обслуживании у которого находится более 550 тысяч абонентов.

Работой филиала «Брянскэнерго» ООО «ТЭК-Энерго» руководит Валерий Анатольевич Гричанный.



— Мы стараемся вести свою деятельность в соответствии с мировыми стандартами. Стремимся отвечать самым высоким требованиям современной жизни. Главное для нас — формирование долгосрочных и взаимовыгодных партнерских отношений с каждым абонентом.

Подводя итоги работы первых шести месяцев в качестве гарантирующего поставщика электроэнергии в регионе, могу констатировать, что ООО «ТЭК-Энерго» благополучно вписалось в энергетическую систему Брянской области.

Мы успешно представляем интересы потребителей на оптовом рынке, регулируем отношения с инфраструктурными и сетевыми организациями, обеспечивая надежную поставку энергоресурсов в необходимом объеме.

В преддверии нашего профессионального праздника — Дня энергетика, — символично идущего рядом с самым светлым праздником для всех — Новым годом — хочу пожелать всем радости, мира, света и добра в домах! Пусть праздничное настроение надолго останется с вами! А свет радости и счастья никогда не покинет ваш дом!

**Руководитель филиала «Брянскэнерго» ООО «ТЭК-Энерго» Валерий ГРИЧАННЫЙ**





## Здоровья, любви и тепла!

**К**онец декабря — всегда период надежды и ожидания чудес или хотя бы перемен к лучшему. А желания, в свою очередь, имеют свойство исполняться, главное — быть готовыми их принять.

Коллектив школы английского языка «Брава Лингва» желает жителям города Брянска здоровья, любви и тепла. А всем, кто хочет найти новых друзей или подумывает о том, чтобы переехать в другой город и найти более высокооплачиваемую работу со знанием языка, кто мечтает поступить в университет, кто хочет найти для себя интересное хобби, мы просто даем совет: приходите к нам изучать английский язык! Почти семь лет работы школы «Брава Лингва» показали, что с нами жизнь меняется к лучшему!

Счастливого Нового года, Брянск!

**Директор АНО «Брава Лингва»  
Юлия ДЮКОВА**

Тел.: 67-44-06, 33-42-82  
[www.bravalingua.com](http://www.bravalingua.com)



*Сергей Трайгов,  
генеральный директор  
"Компании Альянс"*

**КОМПАНИЯ  
АЛЛЯНС**  
ПРАВО НА УВЕРЕННОСТЬ

## Дорогие друзья!

С годом новым, с самым радостным, светлым и веселым праздником! Желаю только мира, добра, больших успехов, побед, достижения целей и осуществления желаний. Самых искренних вам друзей, веры в светлое будущее, яркой радужной перспективной жизни и спокойной судьбы, без тревог и помех! Пусть наступающий год принесет вам процветание и благополучие!







# Как уберечь себя и деньги

Общественные, политические и культурные деятели отвечают, почувствовали ли они кризис на себе и как спасают свои сбережения.

**Владимир РЫЖКОВ, политик:**

— По себе чувствую, что возросли расходы при тех же доходах. Моя реальная покупательная способность снизилась примерно на 20%. В следующем году, думаю, ситуация будет еще хуже, все факторы плохие.

Думаю, вырастет безработица, увеличатся цены, начнет беднеть население. Я лично советую всем, кто имеет вклады, хранить или переводить их в валюту. Второе — тем, кто берет кредиты, делать это не в валюте, а в рублях. Третье — держаться за свою работу. И четвертое — стараться беречь деньги. Я сам следую всем этим правилам.

**Сергей ГАЛИЦКИЙ,**

**основатель и основной акционер розничной сети «Магнит»:**

— Что мы собираемся делать? Нужно просто дальше работать и жить. Все это уже случилось, и нужно запомнить этот урок. А валюту мы не покупаем, нам это не нужно.

Действовать нужно было, пока у системы была такая возможность, пока был низкий курс и уровень инфляции. Боюсь, что сейчас всю макроэкономическую картину могут видеть только в ЦБ.

**Петр ШКУМАТОВ,**

**руководитель сообщества «Синие ведерки»:**

— Негативное влияние кризиса начал ощущать на себе с октября. Мне резко перестало хватать денег. Пришлось сократить и значительно оптимизировать свои расходы, отказаться от ненужных трат. Например, я бросил курить. Так, в месяц я тратил около 3 тысяч рублей на сигареты. Кроме того, я стал меньше ходить в кафе и на разные увеселительные мероприятия. Вместо этого я ищу новые способы дохода.

Не считаю, что все пропало. В японском языке кризис обозначается двумя иероглифами — проблема и возможность. Поэтому я воспринимаю кризис как проблему, дающую возможность в переломный момент создать новое качество жизни и найти новые пути. Так, к примеру, уже было в 90-е годы. Хороший способ разогнать кровь.

**Сергей ДОРЕНКО,**

**ведущий радиокompании «Говорит Москва»:**

— Ничего так не помогает в кризис, как чувство собственного достоинства и оптимизм. В течение всего кризиса я намерен быть абсолютно счастливым. Будет ли хуже, это вопрос потребностей. Я не ем омаров, я ем гречневую кашу, сегодня я питался салатом из редьки с морковкой, а на завтрак у меня была прекрасная простокваша.

Я уверен, что простокваши хватит на всех.

**Роберт ШЛЕГЕЛЬ, депутат Госдумы:**

— Продуктовый чек вырос. Наша семья, допустим, тратит в неделю 3,5 тысячи на примерно одинаковый набор продуктов, этот набор стал дороже на 20%. Полный бак бензина я заправляю примерно раз в неделю, он тоже теперь подорожал. Не все продукты подорожали, по ощущениям. Но чек точно вырос. Я к кризису никак не готовлюсь. Сбережений у меня нет. Есть один потребительский кредит в рублях, я его выплачиваю. У меня зарплата депутата, которая не индексировалась и которая полегчала. Я на ситуацию мало как могу повлиять, это задача ЦБ, Минэкономразвития.

**Антон НОСИК, блогер:**

— В последние пару месяцев прибавилось разговоров о деньгах, все обеспокоены вопросами личного и корпоративного благосостояния. Очень значительная часть компаний и бизнесменов в следующем году наверняка сократят объемы деятельности или вовсе ее приостановят. Многие потеряют рабочие места и существующие доходы. Особенно пострадает коммерческий сектор и сфера обслуживания.

Для минимизации рисков необходимо предпринимать какие-либо меры до наступления кризиса, а не во время него. Лично я избавился от значительной части своих российских активов и затормозил развитие ряда проектов. Однако пока не собираюсь менять место жительства и в целом настроен оптимистично.

**Андрей КУРАЕВ,**

**российский религиозный и общественный деятель, протоиерей РПЦ:**

Безусловно, я ощутил на себе кризис. Я человек, который живет не только в мире потребления, но и в мире прессы, культуры. И я вижу, что сужается пространство свободы слова. Вижу, что происходит переход на военно-мобилизационный стиль риторики. И это не может меня не печалить.

И даже не столько цены на продукты для меня важны, сколько навязываемое обществу ощущение того, что мы живем во фронтовых условиях. Это очень серьезно, если всерьез воспринимать тезис о том, что нам объявлена война и мы на войне. В военных условиях, конечно, все направлены на поиск диверсантов и живут по принципу «смерть шпионам». И вот это сегодня очень ощущается.

**Оксана ДМИТРИЕВА,**

**первый заместитель председателя комитета ГД по бюджету и налогам:**

Главное сейчас, чтобы никто не потерял зарплату. Если будут сокращения, начнется настоящий кризис. В новом году рост цен продолжится. Но я ничего не предпринимаю. Поздно уже готовиться.

**По материалам интернет-изданий «Газета.Ру» и РБК**



# С верой и надеждой!



**П**оздравляю коллег по работе, всех читателей журнала «ТОЧКА» с наступающим Рождеством! Этот праздник в наших сердцах связан с надеждами на чудо. Но получается, что, только когда мы искренне и сильно верим в чудеса, они случаются! Мы крепки прежде всего своей Верой, верой в Бога, верой в близких людей, друзей, верой в себя! Пусть наступающий год подарит вам радость и надежду. Пусть исполнятся ваши заветные мечты, а успех сопутствует во всех ваших добрых начинаниях.

**Александр ПЁХОВ,**  
главный врач ГАУЗ  
«Брянская областная  
больница № 1»,  
Заслуженный врач РФ,  
депутат Брянской  
областной Думы







**Максим Тропин,**  
начальник отдела продаж  
филиала ООО «Метинвест  
Евразия» в г. Брянск:

— Дорогие друзья! Коллектив брянского филиала ООО «Метинвест Евразии» сердечно поздравляет жителей Брянска с новогодними праздниками!

Пусть наступающий год будет наполнен грандиозными планами, блестящими идеями и силами, чтобы их реализовать. Желаем радости новых открытий, творческой энергии, успеха во всех начинаниях!



Подразделение продаж  
в г. Брянск находится  
по адресу:

пр. Московский, 99в  
тел.: +7 (4832) 60-75-15  
факс: 8 (800) 5555 957

## Металлопрокат без посредников

ООО «Метинвест Евразия» — оптово-розничный канал сбыта металлопроката Группы Метинвест в Российской Федерации. Компания реализует продукцию ММК им. Ильича, «Запорожстали», МК «Азовсталь», Енакиевского МЗ и других производителей на российском рынке через сеть филиалов в Центральном, Южном, Северо-Кавказском, Северо-Западном и Приволжском Федеральных округах РФ.

На брянской металлбазе «Метинвест Евразии» представлена широкая линейка

металлопродукции Группы Метинвест: толстолистовой прокат, в том числе промышленного назначения, горячекатаный, холоднокатаный и оцинкованный прокат, балка, уголок, швеллер, гнутые профили, арматура, катанка, труба.

На территории металлбазы располагаются два козловых крана грузоподъемностью по 12,5 тонн и ветка для приема железнодорожных вагонов. Это позволяет осуществлять отгрузки качественно и быстро.

### Продукция, представленная на складе Метинвест Евразии в г. Брянск



Толстолистовой  
прокат



Балка



Уголок



Швеллер



Оцинкованные листы  
и рулоны



Арматура



Катанка



Труба





# Шесть этажей комфорта



**ГАЛЕРЕЯ**  
ТОРГОВО-ОФИСНЫЙ ЦЕНТР

## ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ!

От всей души поздравляем всех с наступающим Новым годом и Рождеством! Оставив еще один год за плечами, мы ждем от будущего только лучшего.

Торгово-офисный центр «Галерея» делает все возможное, чтобы в 2015-м году наши арендаторы чувствовали себя максимально комфортно, а их бизнес становился успешнее даже в нынешних сложных экономических условиях. **Спешите получить замечательный новогодний подарок от ТОЦ «Галерея» — 450 рублей арендной платы за квадратный метр.** Мы постоянно находимся в развитии и поиске лучших предложений, учитываем специфику покупательской аудитории. Наша компания работает с такими крупными арендаторами, как «МегаФон», «Петрол Плюс Регион», ТД «Игрушка» и «Сбербанк России».

Желаем вам, чтобы наступающий год оправдал все ваши надежды на лучшее, исполнил мечты и принес много счастья. Пусть 2015-й год будет светлым, щедрым и благополучным, пусть прошлое вспоминается с благодарностью, а будущее приходит с добром. Мы верим, что волшебный зимний праздник откроет в жизни каждого из вас новую страницу. С Новым годом! С новым счастьем!

Мария СЕЛЕЗНЕВА,  
ведущий специалист управляющей  
компании ТОЦ «Галерея»

**тоцгалерея.рф**  
**Телефон отдела аренды: 71-81-81**

# От всего сердца!

**Н**овый год — это праздник-рубеж, когда мы подводим итоги прошедшего года и строим планы на будущее. Все мы разные, но думаем и мечтаем с наступлением Нового года о простых вещах — любви, заботе, счастье, добре, удаче. Все обязательно сбудется, главное — обязательно в это верить и надеяться на лучшее. Надеюсь, что в новогодние праздники каждый из нас получит самый долгожданный подарок и загадает самое заветное желание, которое исполнится в наступающем году.

От всего сердца поздравляю своих коллег, сотрудников и всех жителей Брянской области с Новым годом и Рождеством! Желаю всем в 2015-м гармонии, бесконечной радости, веры, везения, надежды на лучшее, терпения и тепла домашнего очага. Пусть жизнь будет счастливой, работа — любимой, настроение — прекрасным! С Новым годом!

**Главный врач Брянской городской поликлиники № 1, кандидат медицинских наук  
Ирина АГАФОНОВА**

## **Брянская городская поликлиника № 1:**

- ежедневно на прием записывается 1200-1500 первичных больных (треть пациентов через электронную регистратуру)
- количество прикрепляемого населения ежемесячно увеличивается на 200 пациентов
- с 2010 года численность обслуживаемого населения увеличилась почти на 10 000 человек
- с 2012 года на работу принято 23 врача по различным специальностям
- функционирование дневного стационара на 160 коек







# «Билайн Бизнес» предлагает «Всё для бизнеса»!

Оператор связи «Билайн» запустил линейку тарифных планов «Всё для бизнеса». Уникальное федеральное предложение нацелено помочь корпоративным клиентам строить бизнес с помощью современных телеком-услуг. О преимуществах новых тарифов в интервью с корреспондентом «Точки» рассказал начальник отдела продаж малому, среднему и крупному бизнесу Брянского филиала ОАО «ВымпелКом» Александр ИВАНЧЕНКОВ.

— Александр, какие новые возможности для клиентов открывает тарифная линейка «Всё для бизнеса»?

— Самая главная особенность новой линейки то, что внутри корпоративного договора действуют бесплатные звонки, SMS и MMS между сотрудниками одной компании, клиенты смогут больше разговаривать и при этом тратить меньше средств на связь, перераспределяя расходы компании на более востребованные статьи. Это особенно актуально сегодня, в нелегкое для бизнеса время, когда экономить приходится на всем. «Билайн» идет навстречу своим клиентам, предлагая наиболее оптимальные решения. С помощью тарифной линейки «Всё для бизнеса» мы помогаем предпринимателям работать еще эффективнее. Мы — за прозрачность услуг. На тарифах действует «честный ноль» по всей России, который не расходует включенный пакет минут. Он дает возможность совершать звонки на «Билайн» в любую точку нашей страны бесплатно.

В линейку включены четыре тарифных плана: «Бронза», «Серебро», «Золото» и «Платина». Это сделано для того, чтобы клиент мог выбрать идеальное предложение для себя. Например, подключая тариф «Платина», абонент за 1700 рублей в месяц получает 3000 минут местных и междугородних вызовов, 15 Гб мобильного интернета, 3000 SMS и MMS и бесплатные входящие звонки при нахождении в определенных тарифных зонах за пределами страны. Также для клиентов данной линейки представлены уникальные цены на международную связь и международный роуминг.

— Любый представитель бизнеса может подключить тарифный план?

— Линейка введена и пользуется активным спросом у наших клиентов. Предложение

актуально для всех представителей крупного, среднего и малого бизнеса. Абонент может комбинировать: для руководящего состава подключать тариф с максимумом опций и дополнительными возможностями, а для персонала — с минимальной абонентской платой и базовым набором услуг. Если вы уже являетесь абонентом «Билайн», то будет достаточно просто изменить тариф. Мы также приглашаем в наш офис новых клиентов, где можно оценить качество услуг Билайн Бизнес, узнать про наши новые предложения, заключить договор на услуги мобильной либо фиксированной связи. Сегодня наша компания предлагает широкий спектр телекоммуникационных услуг для бизнеса. Вы обязательно останетесь довольны предложением от оператора связи «Билайн Бизнес»!

— Есть ли преимущества для постоянных клиентов?

— Мы ценим клиентов, которые с нами долгое время, и предоставляем им особые условия. Абонент заключает договор по программе «Стаж в вашу пользу» и получает скидку от 15 до 35 процентов. К примеру, при заключении договора на 3 года с подключением тарифа «Платина» экономия в год по одному номеру составит около десяти тысяч рублей. Чем вы дольше с нами, тем выше ваша скидка!

Помимо тарифного плана мы предлагаем клиентам подключить опцию «Пакет командировочный». При небольшой фиксированной плате абонент существенно экономит на связи, отправляясь в краткосрочные командировки по стране. Также выбравшим данную опцию, мы увеличиваем количество бесплатных минут на тарифах линейки «Всё для бизнеса».



От лица компании поздравляю клиентов и абонентов с Новым годом! Желаю здоровья, процветания, успехов! Пусть в развитии вашего бизнеса не будет границ, а удача сопутствует во всех добрых начинаниях!

**Александр ИВАНЧЕНКОВ,**  
начальник отдела продаж  
малому, среднему и крупному  
бизнесу Брянского филиала  
ОАО «Вымпелком»

— А можно ли стать абонентом вашей сети с сохранением номера другого оператора?

— Конечно, после ввода MNP практически нет никаких препятствий для перехода в Билайн с сохранением своего номера, для этого нужно обратиться к нам в офис, заключить договор и написать заявление о переходе, дальше мы все сделаем сами, а Вам останется лишь немного подождать назначенной даты перехода. Если Вы являетесь новым клиентом, то при переходе вас ждет приятный сюрприз — первый месячный счет в подарок!

Подключить тарифное предложение «Всё для бизнеса» и другие услуги «Билайн Бизнес» можно в офисе компании: Брянск, ул. Красноармейская, 65. Тел. 8 (4832) 37-08-20.

# Анекдоты нашего времени

Один (Денин) сидит дома и регулярно ходит к следователям, другой (Смирнов) сидит уже не дома, и к следователям его путь уже куда проще и ближе. Но почему одних тянут в узилище, а другие (пусть и немногие) удивительным образом во власти уцелели?

**О**твет: так карты легли. Переменчивая судьба одних своим огненным крылом опалила, а других не тронула, повезло! И вот пытаюсь разобраться и понять, хотя бы для себя, почему так печально для прежней власти все закончилось, почему вчерашние кумиры в атмосфере всеобщего восторга освящавшие храмы и солидно шефствующие в праздники по проспекту Ленина, почему почти все они ныне — в печали и тоске у разбитых корыт? И вот иного объяснения, кроме слов моей дорогой бабушки «со всем страх потеряли», — ничего точнее и не придумаешь. Они, похоже, решили, что уселись на свои места навечно и Центр их прикроет. Но, как отмечают наблюдатели, ныне к начальникам в регионах отношение в Москве иное, и, судя по череде заведенных дел, никто никого больше не торопится спасать.

Впрочем, брянские бояре вели себя так, как мы им позволили. А позволили — почти всё. Старый мудрый брянский чиновник — не чета большинству нынешних — с недоумением отмечал: «Ну, где это видано, чтобы службу в городской власти назначенец начинал с требования себе квартиры? И дело даже не в том, что еще ничего для города не сделал, он не постыдился, а в том, что городские депутаты, так кичащиеся своей честностью в борьбе за благо народное, — ему не отка-

зали. Они вообще оказались поразительно безотказные. Ну да, это история бывшего главы Брянской администрации Смирнова, которого, как морковку, невидимая рука выдернула с малой ответственности в Стародубе и отправила на сиденье в областной город, дел которого он не знал, не понимал и, похоже, до конца так и не понял. А единственное, в чем отличился, каждое утро ходил на совет к губернатору и смог в полном смысле закопать в землю сотни миллионов, говорят, на нужды городского благоустройства. То есть, что смог из бюджета вынуть, то и закопал. В этом месте мы дико смеемся.

Забавно слушать, как непонятная представительница из непонятной брянской партии, которая на предыдущих губернаторских выборах за обещанную должность с потрохами продала своего лидера губернатору, недавно решила пискнуть. Дескать, со Смирновым злые силы сводят счеты, ибо он не один пять лет назад акты по приемке гнилых домов в Белых Берегах подписывал, домов, на которые, кстати, были потрачены сотни бюджетных миллионов. В общем, не одного его, отметила дама, в этом случае надо вязать.

Эх, если всех вязать, то и веревки в области не хватит. И действительно, вот губернатору вменяют в вину, что тот самолично отдал двадцать миллионов на ремонты пти-

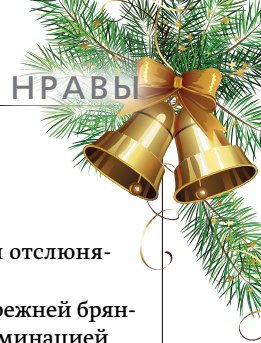


цефабрики «Снежка», которой, к слову, в последние годы не слишком успешно управляло его семейство. То есть — сам себе дал, поленился даже через облдуму указанное решение провести и ихним решением прикрыться. А ведь в Думе, конечно, с восторгом не отказали бы в просьбе любушки губернатора, тогдашнего лидера тутошней «Единой России». Но Губер (со времен Лодкина эту должность особым указом велено писать с большой буквы), так вот наш Губер по причине государственной занятости с указанной просьбой к Думе не обратился, и вот теперь попал под раздачу.

Тут — дома недоделанные, где, по справкам, в короткий

срок в негодность пришло все — стены, крыши, полы, там — жалкие 20 миллионов, отданные с формальными нарушениями. А сведущие люди только улыбаются, глядя на эти пустяки, потому что если б кто-то захотел взяться за областной и городской бюджеты, и попытался бы понять, как тратились казенные миллиарды, то, думаю, смеялся бы громче, чем на вечере «Комеди-клуб». Да хоть бы посмотреть на пресловутые стройки непонятного хлебозавода и фабрики мороженого, хотя бы повнимательнее разобраться, кто и почему чинил брянские дороги, кто асфальт туда возил и по какой цене? Право, у людей чувствительных от таких исследо-





ваний могут совершенно испортиться нервы, ибо уже заявленные криминальные истории тогда могут показаться милыми пустяками. Мне, к примеру, почему-то сразу припомнилась громкая история с устройством нового скверика у лица за миллион долларов. В свое время про нее много писали. И все как с гуся вода. К слову, занимался освоением этого зеленого миллиона некий учитель физкультуры из Стародубского района, похоже, других достойных земляков с опытом просто не нашлось.

А только что сорока на хвосте принесла старую новость об уголовном деле по Брянскому краеведческому музею. Очередная директорша — на руководителей этому заведению драматически не везет — обвинена в разных огорчительных действиях с формулировкой «Присвоение или растрата». Из сюжета: деньги на праздник для сирот куда-то испарились, сделан ремонт авто почти за миллион, хотя у музея нет этого авто, и другие глупости.

А помните, как бывший помощник бывшего губернатора решил срубить деньжат по-легкому и за сорок тысяч рублей пообещал устроить ребенка просительницы в садик. Его поймали, и все, помнится, удивились, что люди на таких должностях не брезгают и малой толикой.

На несколько лет в Брянском горсовете на первые роли вышел бизнесмен Хвича Сахелашвили, очень интересный мужчина, замечательный, в основном, показательными рейдами в борьбе за чистоту города. Ходит по помойкам, дает строгие указания. Видно: руководит товарищ! И вот ведь занятно: в одном лице Хвичи соединился персонаж, побывавший в международном розыске, душевный политсобреседник бывшего губернатора и обладатель странного

российского паспорта, из-за неправильности которого к последним выборам Сахелашвили жестоко не допустили. И это один в трех лицах.

## ЗА ГОДЫ СВОИХ ТРУДОВ ГУБЕРНАТОР ДЕНИН, КАК ПОСЧИТАНО, 34 РАЗА ПОМЕНИЛ СВОИХ ЗАМЕСТИТЕЛЕЙ. А ВКОНЕЦ И ВО ВСЕХ ПОДВЕСИЛ В СОСТОЯНИИ ВРИО. НУ, РАЗВЕ ЭТО НЕ АНЕКДОТ?

А как не вспомнить свежую идею построить в Брянске новый спортивный дворец за миллиард, в то время когда наш бедный город при годовом бюджете в 5 миллиардов два миллиарда — безнадежно должен. Как не восхититься желанием прежнего городского руководства поставить на Гагаринской лестнице роскошные колонны и скульптуры, чтоб как в Древней Греции. И закупили бы, и поставили, если бы общественность криком не закричала. А помните, с какой скоростью у несчастного Союза брянских архитекторов отняли помещение и тут же стремительно продали под кафешку. И как здание литмузея продали, и еще много чего.

Очень смешной выглядит передача городской властью заезжим инвесторам, которые и спустя годы своих портретов не объявили, в аренду Центрального рынка. Больше того, завершая свои скорбные труды в городской администрации Смирнов изловчился подписать бумагу на приватизацию указанного рынка. Новая власть сделку остано-

вила, с изумлением обнародовав только две цифры: арендаторы рынка в год с торговцев собирали 100 миллионов, а городу перепало только 8. Каково!

А разве не анекдотична была затея бывшего представителя президента в области Бурбыги, решившего поставить в Брянске памятник Илье Муромцу? Почему в Брянске — Муромцу, а не брянцу, сам Бурбыга так и не сподобился на внятный ответ. Говорят, он очень скучал на своей важной должности, вот и решил оставить по себе память. Бурбыга успел выбить место под загадочный памятник на берегу Десны, вот-вот на том месте должны были начать дубы рубить. И поник в трепете перед упомянутым Известнокого представителем брянский горсовет, и дал согласие на реализацию указанного анекдота в жизнь, а скульптор даже сваял легендарного Илью в глине. Ныне, бедный, ходит по судам, пытается понять, с кого взыскать деньги за труды. Потому что сам Бурбыга вдруг был да сплыл, поменяли в одну минуту этого важного представителя. А потом поменяли и его сменщика, тоже не последнего человека и тоже, говорят, неплохого, но с одной особенностью, — он почти все время как-то странно улыбался. Хорошо хоть тот, следующий Представитель сейчас улыбается не в нашем, а в другом, достаточно далеком, регионе.

Что ни день у нас, то новые темы для анекдотов. Некие силы поспособствовали и резво перевели в новое место областной театр кукол. На полном сурьезе строители заявили, что за триста миллионов построят новый театр (Прим.: это примерная цена стандартного детского сада), а за сто — легко поновят и старое здание. Уже проектантам из Костромы (какая Кострома? При чем тут Кострома?) 30 миллионов

за проект готовы отслюнявить.

И все же для прежней брянской власти кульминацией стала не история с доблестным сельхозчиновником Симоненко, который год в тюрьме отсидел по обвинению в махинациях с пригородной землей, но никого из начальствующих не сдал. На должность вернулся с триумфом и даже компенсацию за понесенные тяготы от государства истребовал. Нет, точкой невозврата той власти стала шумная посадка бежицкого главы Машкова. Он тоже никого не сдал, однако прямоиком отправился в колонию.

Тертые в таких делах специалисты говорили, что Машков сам был виноват, ибо деньги с подведомственной местности собирал неаккуратно, отработанные инструкции по оптимизации оных грубо нарушил, вот и погорел. Хотя, конечно, не ему были эти деньги, и зафиксированный его вопль, кому они были адресованы, при задержании достоин пера Шекспира. И вот эта катастрофа каждому брянскому чиновнику ясно продемонстрировала, что в случае неких нестроений его никто тоже не защитит, не спасет. Это и был конец.

А теперь уже новый губернатор недоумевает открывающимся разным смешным фактам. То невероятным цифрам по чернобыльским выплатам, то затеянной дороге за 60 миллионов к умирающей деревне в Погарском районе и т.д. и т.п. Кто затеял? Кто заплатил?

Все эти сюжеты удачно просятся в текст комедии. А то ведь критики пишут, что мало пьес на современном материале выходит. Эту комедию в брянском театре поставить бы, так зрители животики надорвали бы. Точно говорю.

Сергей КУПРИАНОВ



## Вялотекущая катастрофа на дорогах Брянска. ГДЕ ВЫХОД?

Чтобы решать любую серьезную проблему, прежде необходим серьезный анализ. И вот по волнующей всех теме брянской власти неожиданно пришла подмога. Член городского Общественного совета при администрации Брянска Вячеслав Гребенщиков не пожалел личного времени, сил и подготовил Концепцию развития транспорта общего пользования города Брянска на период 2015-2025 годы.

**КОНЦЕПЦИЯ.** 25 часов бесед с участниками авторынки, 31 страница идей, цифр, анализа и предложений. В прошлом — генеральный директор завода «Кремний», заместитель губернатора области Вячеслав Федорович Гребенщиков говорит, что лично взялся за эту работу, так как в какой-то момент осознал: городу нужен план развития.

Любопытно, что первая рабочая группа по обсуждению предложений Гребенщикова была создана в городской власти еще год назад — при начальниках Кистеневе и Ковалеве. Но ничего внятного группа так и не предложила, да и начальников тех уж нет. Как может чиновник нормально работать, возмущается Гребенщиков, если только в областной власти в короткий срок сменилось поочередно восемь начальников департамента промышленности и транспорта, и в городской администрации — та же картина. Серьезнейшее дело ныне вверено случайным администраторам, а не специалистам. Гребенщиков вспоминает слова одного из бывших заместителей главы горадминистрации Денисова: «Будут деньги — будут и программы», и с этими словами он решительно не согласен. Потому что данный путь — это, по сути, блуждание в темноте без ясной цели, можно, как в топку, кидать новые и новые сотни миллионов, но эти расходы неизбежно окажутся случайными и неэффективными.

Нынешние проблемы на брянских дорогах носят системный характер, и одолеть их можно, только реализуя набор системных действий, убежден Гребенщиков. Недавно дельные предложения по дорогам дали в городском управлении ЖКХ, однако, они затрагивают лишь часть проблемы.

**ЦИФРЫ.** В Брянской области зарегистрировано 223 тысяч легковых и 28 тысяч грузовых автомобилей.

За последние четыре года областной властью выдано более 7 тысячи разрешений на работу легковых такси, но выходят на линии только около тысячи таксомоторов.

Протяженность маршрутов, которые обслуживают коммерческие перевозчики, составляет около тысячи километров.





Коэффициент износа подвижного состава автобусов в Брянске составляет 65 процентов, троллейбусов — 88 процентов. Средний возраст парка автобусов — 12,5 лет, троллейбусов — 15 лет. Один новый троллейбус стоит 5млн рублей.

4 млрд рублей в год — объем рынка пассажирских перевозок в Брянске, и в основном это — наличка, с которой не платят налоги. Для сравнения: бюджет города 2015 составляет 5,3млрд. При этом налоги, уплаченные за год в городской бюджет, составили: троллейбусники — 9,7 млн. рублей, автобусники — 4,4 млн, по трем крупнейшим компаниям маршруток — от 3,5 до 4 млн рублей.

Средняя скорость транспорта в Брянске за несколько лет уменьшилась с 17,5 до 16,3 км.

**О ГЛАВНОМ.** Давно пора понять, убежден автор Концепции, что главный объект на дорогах не деньги, как выглядит сегодня, а пассажир, его право в срок, обещанный властью, успешно добраться из пункта «А» в пункт «Б». Респект и уважуха владельцам маршруток, которые смогли за десять лет на свои деньги создать новую систему перевозок в городе, поклон работникам троллейбусного и автомобильного предприятий, продолжающих чинить и выводить на линии практически убитую технику. Вопиюще положение с кадрами и ответственностью водителей маршруток, удручающий вид большинства троллейбусов и автобусов. Сегодня надо решать, что делать дальше и шаг за шагом двигаться вперед. Гребенщиков предлагает систему действий по обновлению улично-дорожной сети, единой для всех тарифной политике, организации движения и повышению его безопасности, ревизию местного законодательства по транспорту, подготовку профессиональных кадров, реформирование системы пассажирских перевозок.

К примеру, всем известно, как не просто и дорого построить большой мост или путепровод в областном центре. Новый Первомайский мост (в Бежицу) оценили при четырех полосах в 900 миллионов, при шести — в 1,2 миллиарда. Понятно, первоначально власть думала на строительстве сэкономить, но позиция общественно-

го совета убедила городскую администрацию в том, что только шестиполоска сможет обеспечить некоторую перспективу для автомобильного движения. Или строительство второй нитки путепровода на железнодорожном вокзале (заявленная цена 214 млн руб.), где сегодня в ежедневных пробках рвут сердце володарские автомобилисты, — она тоже должна бы стать шестиполоской. И такие шестиполоски надо вводить на основных городских трассах, и на это искать деньги — только так можно избежать полного транспортного коллапса в городе. Сбирать, обосновывать, выбивать деньги в Москве не под бесконечные текущие нужды, а именно под решение программ развития.

ГРЕБЕНЩИКОВ ВСПОМИНАЕТ СЛОВА ОДНОГО ИЗ БЫВШИХ ЗАМЕСТИТЕЛЕЙ ГЛАВЫ ГОРАДМИНИСТРАЦИИ ДЕНИСОВА: «БУДУТ ДЕНЬГИ — БУДУТ И ПРОГРАММЫ». И С ЭТИМИ СЛОВАМИ ОН РЕШИТЕЛЬНО НЕ СОГЛАСЕН. ПОТОМУ ЧТО ДАННЫЙ ПУТЬ — ЭТО, ПО СУТИ, БЛУЖДЕНИЕ В ТЕМНОТЕ БЕЗ ЯСНОЙ ЦЕЛИ, МОЖНО, КАК В ТОПКУ, КИДАТЬ НОВЫЕ И НОВЫЕ СОТНИ МИЛЛИОНОВ

Тарифы перевозок в транспорте должны быть для всех едиными, убежден Гребенщиков. Надо убирать налог из городского оборота, надо активнее вводить электронные карты проезда. Маршрутные перевозки (которые на 80 процентов повторяют друг друга) должны стать более прозрачными по финансам. Надо выровнять в правах и обязанностях перевозчиков — муниципальных и коммерческих перевозчиков, тем более именно этого требует Закон о транспорте. Маршрутки, большая часть которых ныне работают по серым схемам оплаты труда, должны делиться с городом хотя бы так,

как это делают муниципалы. На всех машинах уже стоят приборы системы Глонасс, и потому, по идее, несложно организовать работу городской диспетчерской, которая бы контролировала работу транспорта на линиях и способствовала порядку на дорогах. **НЕОБЫЧНЫЙ РАСКЛАД.** В деятельном городском Общественном совете (не сравнить с областным, — руководитель Антюхов, — погруженным в летаргический сон) сегодня собрались известные руководители и деятельные люди: Родоманов, Забровский, Болховитина, до недавнего времени состоял Юшук, правда, с недавних пор его вернули в Горархитектуру. По своему профессиональному опыту и активной позиции они сегодня выглядят сильнее многих городских чиновников на зарплате. Показательно, что именно Общественный совет восстал против утверждения нового Генплана Брянска, который отчасти реализовывал шкурные интересы группы известных властных застройщиков. Общественный совет всецело инициировал Гребенщикова поддержал и с Концепцией. В ее рамках далее должна быть реализована разработка десятка программ по направлениям. С Концепцией ознакомлены новые главы городской и областной администрации, одобрил профильный Комитет горсовета нового состава.

По убеждению Гребенщикова, в одиночку поработавшего за специализированный институт, на основе Концепции должно последовать формирование и проведение долговременной и последовательной политики Брянской городской администрации и субъектов хозяйственной деятельности в сфере развития общественного транспорта города Брянска; разработка и реализация нормативных правовых актов в интересах жителей города; создание автоматизированной системы управления общественным транспортом; снижение транспортных издержек; повышение безопасности на общественном транспорте; снижение вредного воздействия транспорта на окружающую среду, и в результате — повышение качества услуг для городских пассажиров.

Теперь слово за городским советом, за депутатами.

**Юрий ВАСИЛЬЕВ**



**Абел АГАНБЕГЯН,**  
*академик*  
*Российской академии наук*

## Нет инвестиций — нет будущего

**С**егодня нашей экономике брошены два новых вызова. Первый — внутренний. Он заключается в том, что мы находимся в довольно тяжелом социально-экономическом положении.

Это положение считается худшим, чем кризис. Потому что кризис исчисляется месяцами и никогда не длится годы. А вот стагнация, рецессия и стагфляция в США длилась 11 лет, все 70-е годы. И только ценой невероятных усилий США удалось в начале 80-х годов из этого положения выйти.

Финансирование по всем линиям в стране снижается. Резко замедляется кредитование. Из-за инфляции бюджет на 2015 год в реальном выражении немного растет, а на 2016–2017 годы уже снижается. Поэтому нужны сверхусилия, чтобы вырваться из этого порочного положения, куда мы по собственной вине забрались.

Второй вызов для нас — внешние санкции. Главные санкции, от которых мы страдаем, — это снижение кредитного рейтинга с негативным прогно-

зом — рейтинга России в целом и, соответственно, ее основных предприятий и банков. А если рейтинг снижается, кредит дается дороже, труднее. Кроме того, главный залог кредита — это акции. А наш фондовый рынок до сих пор не восстановился после прошлого кризиса. Поэтому кредит взять очень трудно.

Наши государственные банки — а это 52% всех банковских активов в России — не получают доступ к западным кредитам, не имеют права размещать облигации на Западе. Но именно они дают основные инвестиционные кредиты. Поэтому у нас недофинансируется экономический рост и довольно мрачные перспективы.

У нашего президента есть четкое представление, что надо делать. Он его изложил на Петербургском экономическом форуме, где сказал, что нужно технологическое обновление и стимулирование экономического роста.

Это совершенно конкретные установки и задания. Но теперь эти поручения, помеченные

ПОКА У НАС ДОСТАТОЧНО СВОЕОБРАЗНАЯ ОБСТАНОВКА: У НАС ОЧЕНЬ ПЛОХИЕ ВСЕ ДАННЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, А НАРОД СЕБЯ ЧУВСТВУЕТ НЕ ТАК ПЛОХО. ПОТОМУ ЧТО НАХОДИТСЯ ПОД ЭЙФОРИЕЙ ПРИСОЕДИНЕНИЯ КРЫМА И НАШЕЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ПОЗИЦИИ.

как выполненные, насколько я знаю, во многом искажены. Пока план развития мы заменяем лишь бюджетом на ближайшие три года. Но долго это продолжаться не может, мы вынуждены будем что-то делать. Пока у нас достаточно своеобразная обстановка: у нас очень плохие все данные экономические, а народ себя

чувствует не так плохо. Потому что находится под эйфорией присоединения Крыма и нашей политической позиции.

Санкции и антисанкции привели к тому, что за январь—сентябрь 2014 года потребление продовольствия, а также разница по продовольственным товарам у нас не выросли по отношению к 2013 году. По итогам 2014 года у нас будет сокращение потребления на душу населения. Особенно учитывая присоединение Крыма, где уровень жизни существенно ниже, чем у нас в стране.

Меж тем, с продовольствием у нас и так не очень хорошо. По средним цифрам мы потребляем меньше на 200–300 калорий в день, чем развитые страны. Мяса мы потребляем 68 кг, а развитые страны от 80 до 100 кг на человека в год. Отстаем мы в потреблении яиц, очень сильно отстаем в потреблении растительного масла, и вообще у нас в питании намного меньше жиров.

Самое тяжелое положение из отраслей у нас в молоке. Его производство каждый год сокращается, и каждый год увеличивается импорт. Это отрасль трудная, потому что доля сельхозорганизаций и фермеров по молоку очень низкая. В основном, более чем на 40–45% молоко производится в личном подсобном хозяйстве. А сейчас люди не держат скот и сокращают потребление. Там низкие надои. А количество сельхозорганизаций, где надои выше, не растет.





По мясу ситуация лучше — каждый год происходит прирост производства на 400-500 тысяч тонн, главным образом, птицы и свинины. Поэтому импорт мяса с 2008 года снижается — сейчас он 2,5 млн тонн. То есть при нынешних темпах прироста мы заменим его через пять лет. Но у нас в катастрофическом положении находится производство говядины, которое каждый год снижается. Тут должна быть отдельная государственная программа, как не допустить сброса скота. Хотя бы на 5-10 лет, пока мы не раскрутим сельхозорганизации.

Из других отраслей самые серьезные проблемы с производством фруктов. Мы потребляем 81 кг фруктов в год на человека, а Европа начинает со 120 кг и выше.

Про продовольственную независимость мы говорим уже много лет. Так же, как то, что нужно слезть с нефтегазовой иглы. Мы прекрасно знаем свои проблемы, но ничего не делаем. Мы все время

обсуждаем, какими будут цены на нефть: снижение на \$10 за баррель — это катастрофа, которая стоит нам \$50 млрд бюджета. Это 2 трлн рублей. А мы никак 100 млрд рублей не можем найти. Сколько выделяется на сельское хозяйство? Министр увидел цифру и сам испугался.

Что такое продовольствие? Это не доля сельского хозяйства в ВВП (она сейчас 4,5%), а это треть всего благосостояния людей по затратам. А потребление людей — это больше 50% ВВП. Так что продовольствие — это 15% всего ВВП. Мы вкладываем 490 млрд рублей в сельское хозяйство, еще 230 млрд в производство пищевых продуктов, итого в агрокомплекс (без сельхозмашиностроения) вкладываем 720 млрд рублей из 13,3 трлн общих капвложений в народное хозяйство. На 15% ВВП это очень мало. При таких инвестициях нам сельское хозяйство не поднять.

Только для того, чтобы поднять молочное производство, производство говядины, нужно не-

сколько сотен миллиардов. И синхронно нужно развивать переработку, которая у нас очень сильно отстала по качеству. Сейчас мы уперлись носом и вынуждены заниматься продовольственной независимостью, и лучше поздно, чем никогда.

Нужно резко увеличить инвестиции. Не обязательно из бюджета, можно за счет кредита, если он выгоден. Ведь самый большой денежный мешок, откуда могут браться инвестиции, — это активы банков. На 1 января 2014 года они составляли 55 трлн рублей. Это в два с половиной раза больше всего консолидированного бюджета России вместе с Пенсионным фондом — это баснословная сумма. Но сколько там инвестиционных кредитов? 1 трлн, всего 2%. Я посмотрел статистику 80 стран — я не нашел ни одной страны, где так плохо с инвестиционным кредитом.

Вообще, у нас какая-либо региональная политика в сельском хозяйстве просто отсутствует. Когда

смотришь цифры по регионам, просто оторопь берет. Белгородская область (территория которой всего 27 тысяч квадратных км, а народу 1,5 млн) производит больше 1 млн тонн мяса. А колоссальное Ставрополье или Московская область, где проживает 7 млн человек, производят в пять раз меньше Белгородской области. Саратовская область, территория которой в четыре раза больше Белгородской, производит в восемь раз меньше. Сельское хозяйство нужно развивать там, где есть условия.

В целом сельское хозяйство довольно рентабельно по финансовым результатам. То есть просто нужно иметь какую-то политику. А у нас есть формально какая-то программа, но она не доходит до краев. И в последние годы ситуация резко ухудшается. Об этом говорят все в один голос. А пока возьмите хотя бы сто самых лучших российских хозяйств, дайте им деньги, и пусть они расширяются. Хотя с этого надо начать. **Т!**

## Коллеги, друзья!

Поздравляю читателей «Точки» и, в том числе, коллег — брянских строителей с Новым годом и Рождеством! Благодаря нашей созидательной профессии преобразуется и совершенствуется окружающее пространство. Строительная отрасль всегда оживляет экономику, поднимает жизнь общества. Желаю вам, чтобы свой оптимизм, умение решать новые задачи и идти вперед вы сохранили и в будущем году. Интересных вам проектов и удачи. А еще здоровья, благополучия и большого личного счастья.

**Николай ЧЕРКАСОВ,**  
директор ООО «Сантех-альянс»





**Арина ХОЛИНА,**  
**журналист**

## Истерика эмиграции

**Б**ольшинство левых интеллектуалов в России ощущают себя сейчас как германские евреи в 38–39 годах. Субъективно. Не то, чтобы они ожидают для себя концентрационные лагеря, но им кажется, что дальше жить здесь, в России, будет невыносимо. И даже опасно. Смотря как пойдет. Многие получают вид на жительство какой угодно страны — лишь бы. Но давайте попробуем рассуждать здраво.

Все «беженцы», которых я знаю лично, работают на Россию. Откуда угодно. Задница — в Бельгии, работа — в Москве. Никто не начинает с нуля уборщицей, а потом — официанткой, а потом, может быть, становится владельцем лавки, которая приносит в месяц от тысячи до полутора тысячи евро (в лучшем случае). Даже мои знакомые миллионеры не имеют никакого бизнеса в Англии, в Германии — они все сидят в России и умножают состояние.

Я хорошо помню людей, которые уезжали в 90-е. Они бежали из пустоты. Одним нечего было терять. У других были великие надежды. Они хотели свободы, но, как выяснилось, свобода — величина очень переменная. И сама по себе она, оказывается, редко кому нужна. Вспомните хотя бы Эдуарда Лимонова. Что бы вы о нем ни думали, он известный человек.

Его знают и в Европе, и в США. Но он вернулся при первой же возможности. Но это я говорю о людях, у которых, действительно, в свое время не было выбора. У нас у всех, на 2014 год, выбор есть. Мы можем остаться, можем уехать, можем сидеть на двух стульях.

Нас не устраивает двойственность жизни. Мы все еще страна с наполовину коммунистическим сознанием и законом. Мы тут не защищены государством ни от чего. Ни от бедности, ни от болезней, ни от самой власти. Это нас пугает. Нас пугают плохие дороги, погода, выбор продуктов в магазине, пробки.

Нам всем надоел переходный период, который будет длиться еще лет тридцать (как минимум). Как показывают события на Украине, до сих пор не решены даже территориальные вопросы. Но не знаю, какого благоденствия и процветания все ожидали. На примере хотя бы Португалии, где диктатура закончилась в 1974 году, понятно, что построить страну из руин — это не вопрос пары лет.

В 90-е бежали от разрухи. Сейчас мы боимся неосталинизма и просчитываем, как от него убежать, если все пойдет по худшему сценарию. Мы бежим уже двадцать три года. При этом дети богатых родителей возвращаются в Москву, чтобы заняться семейным

делом. Экономисты, которые уехали еще в 70-х, возвращаются в Москву, чтобы здесь стать генеральными директорами крупных заводов. Дети писателей и диссидентов возвращаются в Москву, потому что тут

**У НАС ТУТ ВИРУС СТРАХА ПЕРЕД ЖИЗНЬЮ, ПОЭТОМУ МЫ ОСЛАБЛЕНЫ И НЕСЧАСТНЫ. ТЫ ВСЕ ВИДИШЬ ПОД ОСОБЫМ УГЛОМ — ЧЕРЕЗ СВОИ СОБСТВЕННЫЕ СТРАДАНИЯ.**

хоть и странно, но весело.

Давайте честно: мы все еще живем теми страхами, которые душили нас в СССР. Чуть что — мы боимся, что опустится железный занавес. Мы боимся, что здесь опять не будет правды, свободы слова и что посадят за анекдот. Мы боимся всего.

В США под финансовый кризис 2008 года люди потеряли дома, пенсии, работу. Они остались с непоплаченными кредитами и большим разочарованием. Сейчас они, простые обманутые обыватели, точно так же боятся ядерной войны и прочей пропагандистской ереси. Хотите поменяться с ними местами?

Наш основной инстинкт — страх. И боимся мы на

двести шагов вперед. Мы хотим убежать не от режима, не от тротуарной плитки, а от своего страха. Мы все любим отдыхать, и любим Европу, и нам кажется, что то ощущение покоя и радости, которое мы испытываем на каникулах, — оно будет всегда. Но это не так.

Как только наши чаяния становятся реальностью, это нас травмирует. Мы не хотим уезжать из большой квартиры в маленькую. Мы не хотим работать таксистами. Приятель долгое время сидел в Германии спецкором одного журнала. Получил гражданство. Социализировался. Журнал перестал платить. И он уехал работать в Россию. Другая страна не так легко принимает чужаков, особенно если они целятся на хорошую работу.

Я лично для себя уже давно поняла, что истерические кухонные беседы о том, что «пора валить», — это все такая бытовая (и бессмысленная) психотерапия. Обмен страхами и неврозами. Как бы лично мне ни хотелось думать о себе все самое лучшее, но моя работа — здесь. А значит, и моя жизнь — здесь. Мне нравится путешествовать, мне нравится жить несколько месяцев в другой стране. Это нормально. Но нет никакого смысла всерьез обсуждать эмиграцию, если я не готова подносить в кафе тарелки. А я не готова.

У нас тут вирус страха перед жизнью, поэтому мы ослаблены и несчастны. Ты все видишь под особым углом — через свои собственные страдания. Но надо уже понять, что это не реальность — это диагноз. Может, на трезвый взгляд, эта действительность не станет блистательной или удобной, но здоровый человек хотя бы способен на нечто большее, чем нытье.

Нам сначала нужно выздороветь, а уже потом решать, что мы будем делать со своей жизнью. Иначе нам нигде не будет хорошо.

(«Сноб»)



# Банкетный комплекс ВРЕМЕНА ГОДА приглашает!



Для того, чтобы вечеринка, семейное торжество, деловая встреча или детский праздник удались, нужно правильно выбрать место. Такое место для делового или неофициального мероприятия любого масштаба в Брянске есть — это банкетный комплекс «ВРЕМЕНА ГОДА» в Володарском районе.



**Т**еатр начинается с вешалки, а ваше торжество — с парковки. Гости банкетного комплекса «ВРЕМЕНА ГОДА» не испытают неудобств ни с подъездом, ни с размещением автомобилей, да и устроить шоу фейерверков ничто не помешает. Все это благодаря тому, что банкетный комплекс очень удачно расположен, в отдельно стоящем здании с просторной территорией. Да и добраться сюда из любой части города не составит проблем.

А затем гостей встретит новый, «с иголкой», просторный зал премиум-класса с изысканным интерьером. Или уютный зал поменьше, для более камерных мероприятий. Какой бы вариант вы ни выбрали, вам никто не помешает — «ВРЕМЕНА ГОДА» специализируются исключительно на организации банкетов, и других посетителей не будет.

Простор и уют — вещи, казалось бы, несовместимые. В банкетном комплексе «ВРЕМЕНА ГОДА» они прекрасно сочетаются. В залах свободно размещаются от 60 до 150 гостей, хватит места и для зажигательных танцев, и для спокойного общения по душам — для этого предусмотрены отдельные уединенные зоны.

«ВРЕМЕНА ГОДА» станут идеальным местом для события любого масштаба и характера. Непринужденные дружеские посиделки, свадьба, юбилей, школьный выпускной, деловая встреча, семинар, презентация будут организованы именно так, как пожелает заказчик. Для этого есть все необходимое: прекрасно обустроенная обеденная зона, просторная сцена, оборудование для концертов и презентаций. Банкетный комплекс может выступать в качестве

конференц-зала и площадки для деловых мероприятий. Порадуют и приветливый, доброжелательный персонал, который встретит вас как самых дорогих гостей, и не менее доброжелательные цены.

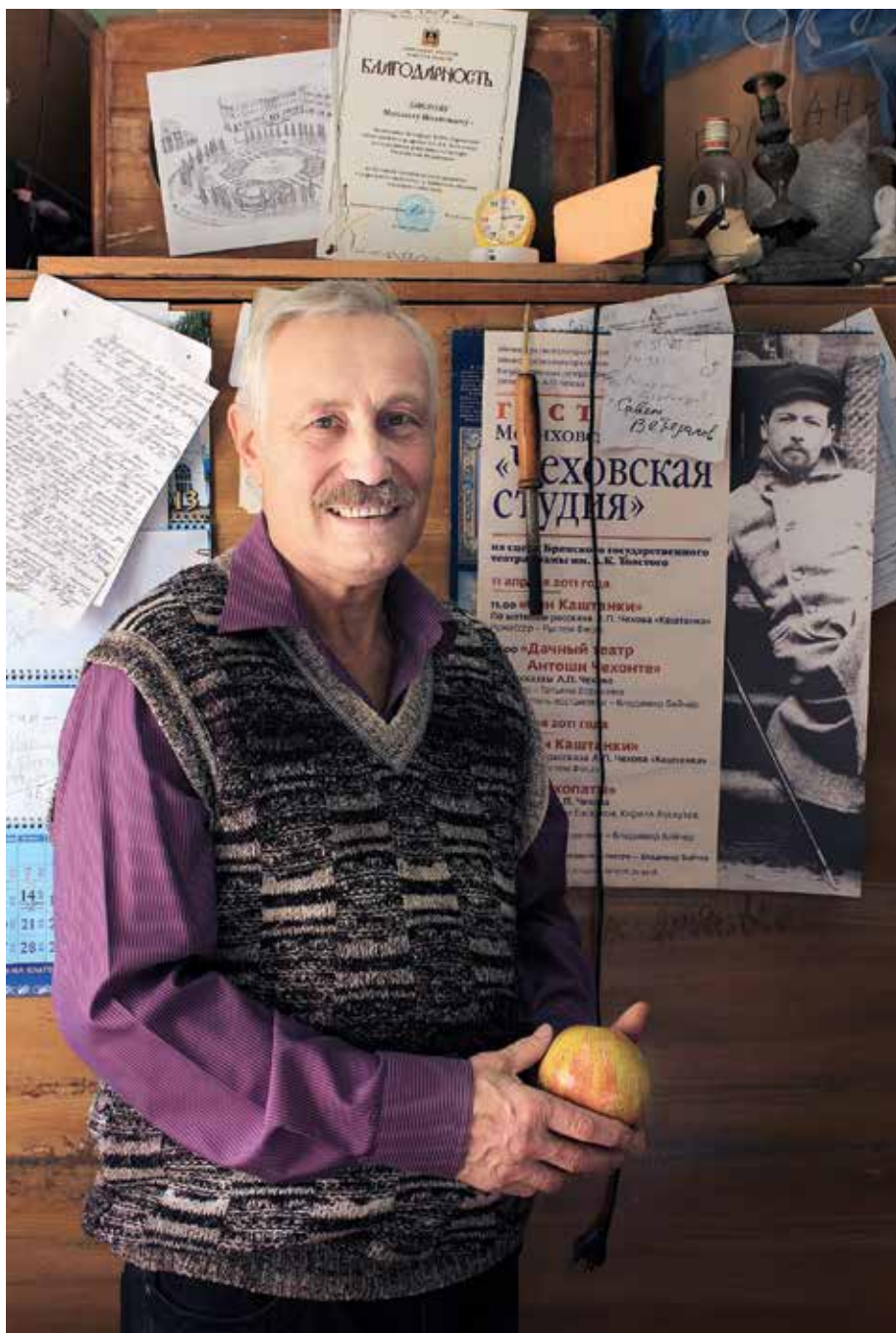
И, конечно же, угощение, которое никого не оставит равнодушным. На ваш выбор — блюда европейской и русской кухни, приготовленные с душой и, что называется, с изюминкой. Чего стоит только разнообразное фуршетное меню: закуски, канапе, блюда азиатской кухни от опытного суши-мейкера.

**Банкетный комплекс «ВРЕМЕНА ГОДА» — сезон отдыха со вкусом!**

Мы ждем вас по адресу:  
г. Брянск, бульвар Щорса, 1  
Тел.: 296-296, 906-503-37-53

# Чудеса Михаила Боброва

Заведующий бутафорским цехом Брянского областного театра драмы имени А.К.Толстого, заслуженный работник культуры России Михаил Бобров отметил 65-летие.



## ЧУДО СЦЕНЫ

Без чудес не обошлось, когда Михаил Бобров был артистом и играл на брянской сцене озорного Ветра в сказке «Ищи ветра в поле» или пирата — Робинзона в детском спектакле «Остров сокровищ». Ну, как иначе отыщешь принцессу или клад? Его Деду Морозу-волшебнику верили ребяташки на утренниках в детских садах и школах.

И так вышло, что многие чудеса делалось Михаилу Ивановичу творить своими руками. Например, волшебного дракона, выдыхающего дым и пламя, или говорящую щуку, исполнявшую любое желание, или кувшин Старика Хоттабыча.

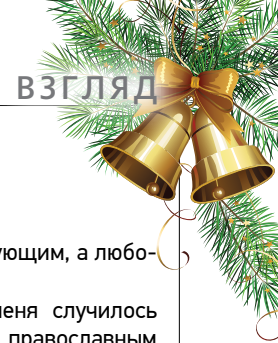
Боброву предложили заняться бутафорией, когда трагически погиб искусный театральный мастер Дерябин. Пришлось постигать тайны ремесла в мастерских питерской Александринки у знаменитого мастера Виктора Вострецова. Но там огромные цеха с мастерами: оружейники, скульпторы, бутафоры-специалисты по фруктам, цветам, посуде. А в брянской драме ему пришлось одному быть на все руки мастером. И декорации, и реквизит — все на нем.

Спектакли про Великую Отечественную требовали особых декораций и реквизита.

— Было интересно работать с художником Борисом Ентиным. Его любили, хотя он нас и ругал часто. Фантазия у него работала. У нас в «Рядовых» были готические храмы, скульптуры, руины. Колоссальная работа! И сирень мы делали, которую герой Валерия Мацапуры потом ломал. Какие тогда были артисты! Какие спектакли! До слез доводили.

Я не люблю, когда декорации мертвые. Надо, чтобы они работали на спектакль. Был момент у нас в спектакле «Кукушкины слезы». Режиссер Михаил Скандаров поставил задачу: как хотите, но надо, чтобы в зале аплодисменты начались в момент, когда герой (его играл Валерий Мацапура) приглашает к столу с угощением свою даму (Светлану Сырянку) и срывает





салфетку. И мы сотворили такую курицу на столе в позе арабески, с рюшечками! Она сорвала аплодисменты!

Проницательные зрители аплодируют не только артистам. Когда в спектакле по Островскому «Не было ни гроша, да вдруг алтын» в постановке Михаила Скандарова и сценографии Александра Малыгина открывался занавес и зритель попадал в золотое осеннее Замоскворечье, зал обычно взрывался аплодисментами.

Фетинью в том спектакле играла замечательная Инга Хотяновская. На сцене лестница стояла. Я ей подсказал: у нас об такую спину чесали. Она эту сцену с таким юмором подала. И Скандаров находку принял. И зрители оценили.

Мы идем в театр либо за эмоциональной разгрузкой, либо что-то получить для ума и сердца. Идем как ребенок за чудом. Там же другой мир! А уж если театр нас заставляет думать и потом долго не отпускает, то это уже высший пилотаж.

Бывает, что и сам прослезиться сидя в зрительном зале. У Додина

в Малом драматическом смотрел «Московский хор» Людмилы Петрушевской, так вообще весь спектакль проревел. Это было грандиозно! Театр небольшой. Сцена маленькая и вся — нагромождение из кроватей-шкафов. Актеры потрясающие это все успешно обживают. Господи, как же так можно играть! Режиссура грандиозная. Вдохнул! И выдохнул только в антракте.

Нет, театр никогда не закончит свое существование. Потому что он сидит глубоко в каждом из нас. Взять хотя бы те же колядки. Мы в детстве наряжались в то, что было, углем, сажей разрисовывали рожицы и шли по домам, устраивали представления. Вот вам и первый актерский опыт.

### ЧУДО СЛОВА

Классиков Бобров не просто читает, он их заново проживает. Проникается их мыслями, чувствами. В каждом — Гоголе, Розанове, Тургеневе, Чехове — находит свое, сокровенное, и тогда сам готов поде-

литься находками со всеми. Так у Боброва появился цикл необычных литературных встреч в арт-гостиной Выставочного зала на бульваре Гагарина, в Художественном музее и в самом театре. Студенты, филологи, журналисты, библиотекари, артисты открыли для себя Боброва-рассказчика. Он не биографию пересказывал. Он делился откровением и не скрывал свое изумление перед бездной и тайной таланта.

— И Тургенев, и Чехов, и Гоголь, и Розанов — они же и сегодня для нас живые, реальные. Жаль, что у нас в театре Тургенева не ставят. Все больше в Орле. И трилогию по Алексею Константиновичу Толстому мы не делаем. А там столько всего!

А вы знаете про Ивана Андреевича Крылова, как он влюбился тут у нас на Брянщине? Я вычитал в одной книжке, что у него в Карачеве были родственники. Он ездил с ними на Свенскую ярмарку. В ограде Подарь был родник по дороге на нынешний Брянск-второй. Крылов познакомился там с дочерью протопопа Покровского собора Анной Констан-

тиновой. Они полюбили друг друга. Она была очень образованная девушка, замуж не вышла и стала настоятельницей Белопесочного — Зарецкого монастыря, за заводом «Арсенал» был такой. А ее родной брат был зятем Михаила Ломоносова. Вот какие люди у нас жили.

Когда начинаешь изучать человека Лескова и писателя Лескова, то это такие противоположные личности. Как их совместить, состыковать? Он был очень противоречивым, страшно мучился и страдал от этого, но другим быть не мог. Я не могу сказать, что тоже его изучил. Там копать и копать! Его язык — это нечто запредельное.

### ЧУДО ВЕРЫ

— Стать верующим не так просто. Мы не воспитаны в вере. У нас все приобретенное. Не врожденное. Я заходил и раньше в церкви: посмотреть иконы, интерьер, архитектуру. Как-никак русский человек.

Но не молился, был не верующим, а любопытным.

Но вот какое чудо у меня случилось с Александром Свирским, православным святым. Однажды мне подарили брошюру о нем. Стал молиться и однажды, поцеловав изображение десницы, почувствовал запах церковный. Мироточие было за неделю перед Пасхой. Потом у меня появляется неодолимое желание поехать в Свирский монастырь в Ладейное поле за Петербургом. С паломниками нас довезли только до Питера. Я говорю руководителю группы, что поеду в монастырь один. Приехал в Ладейное поле — уже темно. А еще километров 10 надо ехать. На чем, неясно. Беру такси за тысячу рублей. Приезжаем, а там ни души. Я вошел в ворота. Водителя попросил подождать. Он со скрипом согласился. Вижу вдалеке какой-то человек, я его окликнул. Он подходит и ведет меня к храму. Только я вступил в храм — слезы сами полились. Меня привели к этой раке, где мощи Свирского. Я рыдал и не мог ни одной молитвы прочитать. Монах вышел, оставил меня одного. Я положил пожертвование от одной бабушки и так, провывши, ушел. Такое вот было потрясение и откровение.

### ЧУДО ПО-ДОМАШНЕМУ

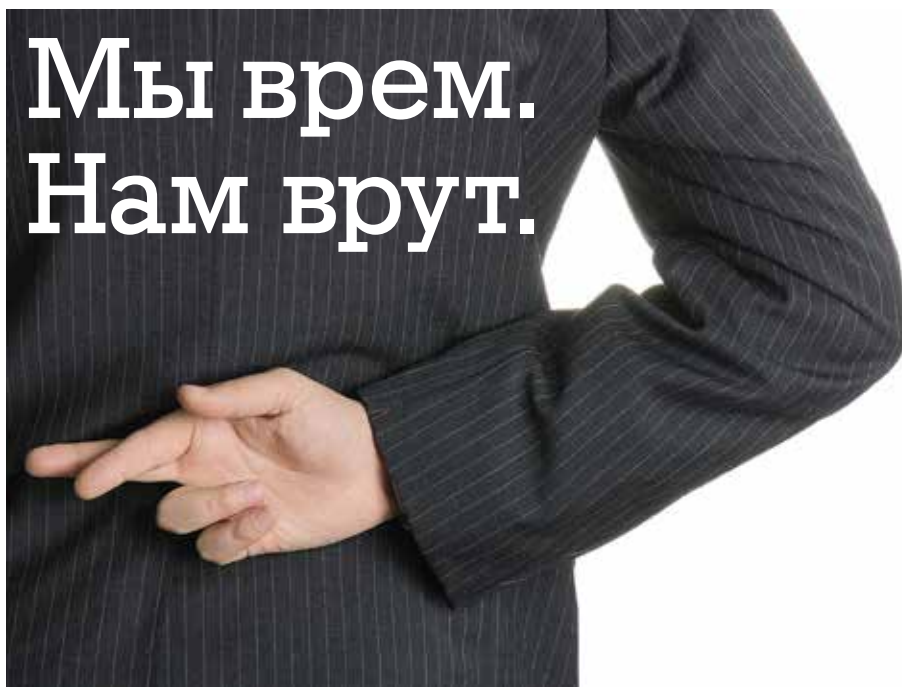
— В прошлом году в начале сентября на Ахтубе пропал наш сын. Он взрослый, за сорок. Оказалось потом, он ночью заблудился в зарослях на острове. Но мы ж не знали! Зашел в церковь, попросил у старушки иконку. Она спрашивает, какую дать? «Какую рука возьмет, — отвечаю. Беру у нее иконку — «Нечаяная радость».

А через три часа сына нашли.

Но кроме чудес свыше бывают и самые обыденные, которые по силам нам самим сотворить, — считает Михаил Иванович. Он умеет готовить и оформлять поистине сказочные блюда. Все глотают слюнки, когда на столе у Бобровых «Щука фаршированная» или блюдо «Гнездо глухаря». Трюфеля неземной красоты. Розы из картошки. И все это самое настоящее, не бутфорское. Без чародейства и волшебной палочки, а своими руками сделанное.

— Человек я в быту сложный. Моя супруга Неля Александровна меня такого столько лет терпит, хотя лучше меня во много раз. В театре мы с ней работаем в разных цехах. Она заведует пошивочно-костюмерным цехом лет тридцать. Вырастили сына и дочь. А теперь и три внуки у нас, такая радость, такое чудо!

Татьяна РИВКИНД  
Фото Никиты ЕВТИХОВА



# Мы врем. Нам врут.

Американский психолог Роберт Фелдман, сделавший карьеру на изучении вранья, утверждает, что даже самый правдивый человек, разговаривая с незнакомцем, врет в среднем четыре раза за десять минут. Разговаривая с родственниками или близкими друзьями, мы обманываем еще чаще.

**В**ранье может быть совсем безобидное — произносятся такие, мы даже не замечаем, что наврали (например, «отлично выглядишь»). А может быть и серьезное — когда мы и сами знаем, что врем (например, «дорогая, я никогда тебе не изменял»).

Большинство из нас считают, что их-то как раз обмануть нельзя: мы всегда знаем, когда нам врут. Но это не так. Психологи утверждают, что чаще всего понять, что вам врут, если врун способный, практически невозможно. Проведен эксперимент, в котором участвовало 15 тысяч человек. Им показывали видео, в котором люди врут и говорят правду, и просили распознать, где им наврали. С заданием справилось меньше половины опрошенных.

Или вот чему бы вы ни учили своих детей, сами-то вы отлично знаете, что врать полезно. Тот же Фелдман провел очень интересное исследование и выяснил, что самые популярные дети в школе как раз те, кто умеет хорошо врать — потому что с ними интересно. И действительно, у всех нас есть знакомые, которые обманывают сладострастно, с фантазией; и даже зная заранее, что они врут, слушаем мы их с большим удовольствием. Но даже в сущ-

ности правдивым людям иногда приходится врать, хотя им это делать и не нравится.

Интересно, что уже появились школы, где учат... врать. Вот некоторые советы.

**1.** Взвесьте все за и против и примите окончательное решение, что наврете. И после того, как решение принято, больше в нем не сомневайтесь. Вранье очень легко определить именно из-за внутренних сомнений, которые мучают вруна. Морально это или аморально? Правильно или неправильно? Честно или нечестно? Уже неважно. Если решили врать, врете.

**2.** Перед тем, как наврать, подумайте, что будет, если выяснится правда, и насколько это вообще вероятно. Если вы ввали на эту конкретную тему раньше — и вам верили, — то, возможно, вам удастся повернуть то же самое опять. Ловили ли вас на лжи люди, которым вы планируете наврать? Есть ли свидетели «правды», которые потенциально могли бы подорвать вашу историю? И, наконец, что будет, если правда раскроется.

**3.** Очень важно понимать, зачем вы вообще врете. Что вам с этого? Помните, что чем реже вы врете, чем сильнее ваша репутация «правдивого» человека, тем сильнее

вам будут верить. А это значит, что, если не размениваться на мелкое вранье и сберечь этот «капитал» на тот момент, когда вам это действительно будет нужно, эффект будет сильнее — никто в вас не усомнится. В общем, если врете, врете по-крупному. Вон, как политики успешно врут.

**4.** Попастся на вранье легче всего, когда рассказываешь историю в первый раз. Если хорошенько проработать все детали вранья заранее, чтобы не пришлось ничего придумывать на месте, вероятность успеха возрастает в несколько раз. Вы на эту тему уже кому-то ввали — и во второй раз про одно и то же насочиняете намного эффективнее, потому что потренировались. И более того, в этот раз вы не создаете вранье, а вспоминаете его — то есть делаете ровно то же, что бы делали, пересказывая правдивую историю.

**5.** Сложнее всего определить вранье, которое не совсем вранье. Чем больше правдивых фактов в вашей истории, тем сложнее будет уличить вас в том, что вы говорите неправду. Также правдивые факты приводят к тому, что слушатель задает меньше вопросов. А чем меньше вопросов, тем меньше вероятность того, что вас раскроют.

**6.** Секрет хорошего вруна — он отлично видит и чувствует, что творится в голове у того, кому он врут. Разным людям подходит разное вранье.

**7.** История, которую вы рассказываете, должна быть максимально короткой. Вруны часто проваливаются на том, что начинают рассказывать бесконечные истории с большим количеством подробностей, потому что все это продумали заранее. Продумать вранье важно до мельчайших деталей, но не нужно выдавать их все, пока вас не спросят.

**8.** Если нужно кому-то наврать, делайте это сразу. Не начинайте разговор с каких-то других тем, надеясь, что это поможет вам собраться с силами. Не поможет. Первым делом нужно наврать, пока собеседник еще не пригляделся к вам, не привык к вашим жестам и не умеет считывать подтексты в ваших словах. Сначала вранье — потом правда.

**9.** Не отводите глаза, но и не смотрите прямо в зрачки человеку, которому врете. Смотрите на его лицо в целом.

**10.** Улыбайтесь. Ученые утверждают, что, когда люди говорят правду, они чаще улыбаются. Я вот сейчас улыбаюсь, когда понял, что пора завершать эти полезные заметки.

**Сергей АКИМОВ,**  
психолог





# Эпоха мутантов

Мы живем в эпоху гендерных мутантов. Сколь бы страшно это ни звучало, существа, сменившие привычных мужчин и женщин, не опаснее генно-модифицированных продуктов.

**Н**ужно просто привыкнуть к тому, что «настоящих» очень скоро совсем не станет. Или они окончательно перейдут в категорию «предметов роскоши», примерно как виниловые диски в условиях тотального господства MP3. Найти непросто, стоят дорого, скрипят, но круто же. Настоящий винил!

Впрочем, винил — это вещь, а мы о людях. С людьми, скорее всего, дело будет обстоять так. Я уже вижу объявление на сайте знакомств для «настоящих»: «Мужчина, средних лет, крупный, с пивным животом и вредными привычками, пахну собой, брови сросшиеся, в носу и ушах — волосы, уважаю треники, встретится со скромной полной девушкой, без образования, которая согласится не работать, растить детей и кормить семью домашней едой. Пилатес, йога, травяные чаи, брокколи и Кастанеда исключаются. За тофу и Борхеса могу поколотить».

Эти «настоящие» будут уже не совсем настоящими. Просто некоторые гендерные мутанты найдут извращенную прелесть в скрупулезном воспроизведении повадок давно вымерших «настоящих». Уверен, что откроются даже специальные курсы по наращиванию пивных животиков и созданию плавных женских форм, складок и складочек. А еще женщин станут тренировать разговаривать тихо, опустив очи долу, смеяться, прикрывая ротик ладошкой и густо краснея. Мужчин будут учить подавлять в себе неконтролируемое желание вынести мусор или опустить за собой круг в уборной. Словом, «настоящие» станут модной субкультурой посреди выжженного гендерной революцией поля, по которому будут слоняться мужеподобные женщины со своими адвокатами и мужчины с тщательно увлажненной кожей лица. Чтобы не оказаться под судом по обвинению в визуальном изнасиловании, они научатся прятать бесстыжие глаза в газету или любоваться цветочками.

Мир больше никогда не будет прежним. Говорят, это хорошо, потому что инь и ян борются и в мужчине, и в женщине. Столетиями «настоящие» подавляли в себе склонности либо инь, либо ян, в зависимости от собственной половой принадлежности. Современный мир больше не нуждается ни в грубой физической силе, которая ассоциируется с мужчиной, ни в бесконтрольном размножении, на которое столетиями были обречены



женщины. Фаллос как фрейдистский символ мужского господства отправлен в исторический музей, где его уже давно дожидается корпулентная Венера, не влезающая ни в одно кутюрное платье. Да, конечно, мужчины еще носят брюки, а женщины — юбки, но последние вполне освоились с брюками. Модные дизайнеры не первый сезон настойчиво предлагают мужчинам попробовать юбки. И некоторые пробуют.

Древнекитайские философы назвали бы это балансом инь и ян, который является глобальной целью мироздания. То есть мужчина в юбке — это, оказывается, не фрик, как вы подумали, а точка вселенской гармонии, венец многовекового противоборства инь и ян у китайцев, Пуруши и Пракрити у индуистов, ора и кли у каббалистов, мужика и бабы — у всех остальных. Жаль, если скоро запретят миллеровский «Тропик Рака» как экстремистскую книгу. Но к этому все идет.

Николай УСКОВ

# Как всей семье питаться на 7 тысяч рублей в месяц

Мы ничего особенно для экономии не делаем, просто покупаем только то, что нужно и полезно. И никаких хитростей, оптимизации расходов и прочего мы не придумываем. Все продукты поделены на три категории: те, которые постоянно лежат на нашем столе, те, которые мы покупаем иногда, и те, от которых отказались из принципа.

## ПОСТОЯННЫЕ

**Фрукты и овощи.** Их покупаем на рынке. В сезон получается очень дешево, в несезон все равно дешевле, чем в магазине, а выбор больше и качество лучше. Фрукты-овощи — это основа нашего рациона. Особенно летом и осенью. К примеру, 10 кг фруктов и овощей, купленных на рынке, в прошлый раз обошлись в 300 руб. Этого количества нам хватает примерно на неделю.

**Рыбу** мы покупаем только целую и только российскую. Во-первых, так можно быть уверенными в ее свежести. Во-вторых, местная рыба полезнее. В-третьих, она дешевле.

В-четвертых, ее не поливают хлоркой и прочей гадостью. Когда-то я не чувствовала этих «чудесных ароматов» (когда питалась полуфабрикатами и все мои вкусовые рецепторы были напрочь забыты), но вот уже пару лет мы с мужем совершенно не можем есть все эти филе из супермаркетов.

Из рыбы мы покупаем окуня, судака, форель (они стоят 100–300 руб. за килограмм). Еще можно покупать леща и щуку, они тоже местные и недорогие. Готовим рыбу преимущественно целиком (запекаем в духовке, а если маленькие окуньки, то жарим на сковородке), но если вдруг рыба большая (2 кг и больше), то разделяем на стейки или филе.

Курицу тоже покупаем целиком. Это значительно выгоднее, чем брать отдельные кусочки. Потом либо запекаем в духовке целиком, либо (чаще) разделяем на несколько частей: филе — отдельно, ноги-крылья — отдельно и спинка. На спинке получается очень наваристый бульон, в который я добавляю картошку, морковку и морскую капусту (а могу еще рис, чечевицу или вермишель), и вот полноценный обед уже готов. Остальные части, если не готовятся сразу, убираются в морозилку, и потом я их достаю по мере необходимости. Очень удобно.

Я не очень слежу за скидками в магазинах. Но если, придя в магазин, мы видим, что на наши любимые макароны/рис/муку и т.д. сегодня скидка, то покупаем сразу побольше, впрок. Иногда экономия выходит очень существенная.



Из молочных продуктов мы покупаем молоко, кефир, ряженку, сметану и сыр. Все самое простое, наших производителей. Сладкие йогурты иногда покупаем, но очень редко и в основном где-то в пути, когда ребенок уже голодный, а нормально поесть возможности нет.

Напитки мы пьем домашние. Это, в первую очередь, чай и компот. Компот варю из фруктов, которые не успели съесть вовремя и которые уже не выглядят так аппетитно, как хотелось бы. Либо покупаю на рынке специальную «компотную» смесь.

Выпечку готовим сами. В основном, пеку по простым проверенным рецептам: шарлотка, безе, овсяное печенье, бретонский пирог. Стоимость такой выпечки получается просто смехотворной: например, шарлотка стоит 40–50 руб. И это не кусочек пирога! Это целый большой пирог, который мы едим два-три дня!

Если заготавливать фрукты-овощи на зиму еще во время осенних ярмарок, можно сэкономить очень много денег и времени, вытаскивая из морозилки, например, уже готовый набор для домашнего рагу, который можно просто кинуть на сковородку и потушить. Помимо ягод или каких-то замороженных овощей в морозилке периодически появляются домашние котлеты, вареники, raviольки, клецки и т.д.

## ПРОДУКТЫ, КОТОРЫЕ МЫ НЕ ПОКУПАЕМ ПРИНЦИПИАЛЬНО

Мы не покупаем полуфабрикаты. Как-то мы поздно возвращались домой, уже было пора спать, а ничего готового дома не было. Мы зашли в магазин и купили там рыбные палочки. Упаковка стоила 200 руб. Внутри оказалось десять палочек, и, съев их, мы вообще не почувствовали, что поужинали. На 200 руб. можно было купить 1–2 кг рыбы.

Не покупаем колбасы, соусы, мясо (мы его не любим), готовую выпечку, консервы, соки и газировку, дорогие деликатесы и алкоголь. В год мы покупаем ровно одну бутылку белого вина, для готовки.

## ПРОДУКТЫ, КОТОРЫЕ ПОКУПАЕМ РЕДКО

Скажу сразу: мы тратим мало по той простой причине, что тратить больше у нас нет возможности. В некоторые месяцы у нас появляется возможность тратить чуть больше, в такие месяцы у нас увеличиваются расходы на орехи и сухофрукты, ягоды. Удовольствие дорогое, но вкусное и полезное. В обычное время обходимся фруктами, но если есть возможность, то начинаем покупать чернику, смородину и т.д. Если летом, то свежую, если зимой, то замороженную. Покупаем какао-масло и какао-бобы. И мед — это любят мои мужчины.

Анна ПРОСВИРНИНА

САЛОН  
**Виртуоз**  
Школа парикмахерского искусства  
Жанны Сичковой  
Все виды парикмахерских услуг  
ул. Фокина, 65, тел. 74-51-80  
с 9:00 до 20:00



# Любимый кофе

С каждым новым зимним восходом просыпаться становится все труднее. Вся надежда — на кофе. У нас входят в моду заведения, где подают только кофе.

**Ч**тобы отличить сваренный хороший кофе от плохого, экспертом, в принципе, быть не нужно. «Неправильный» кофе имеет дефекты, которые заметит даже непрофессионал: горечь, привкус жженой резины, металла, другие негативные ноты. Это все следствие ошибок, допущенных в процессе обработки.

Хороший кофе для приготовления дома тоже выбрать очень легко, достаточно учесть пару моментов. Первое — у кофе есть свой срок годности, и он не такой большой, как хотелось бы. В зеленом виде, при соответствующих условиях хранения и правильной упаковке, кофейные зерна могут храниться до года. Но после обжарки зерна хранятся всего 30 дней, и как раз в течение этого времени кофе достигает пика своего вкуса. Поэтому на пачке с зернами, которую вы покупаете, должна стоять точная дата обжарки зерна.

В идеале должны быть указаны сорт кофе, страна, регион, способ обработки, высота произрастания, разновидность деревьев, год урожая (не больше года от текущей даты) и дата обжарки (срок годности, 30 дней, отсчитывается именно от этого числа). Простое обозначение «100% арабика» не подойдет — это все равно, что сказать «вино из винограда».

Первенство по видам приготовления — у капучино. Вообще в России больше любят кофе с молоком, в отличие от той же Америки — там популярен черный. Думаю, что главное, чтобы кофе был хороший и качественный,

а разбавленный он при этом молоком и кипятком или нет, не так важно.

Честно говоря, пробовала я хороший, вкусный кофе в Италии буквально пару раз, в Милане и во Флоренции. И всем своим друзьям, которые направляются туда отдыхать и предвкушают, как будут потягивать прекрасный капучино, сразу говорю, чтобы особо не надеялись попробовать нечто выдающееся. Лучше не рассчитывайте на идеальный кофе в Италии. Зато была в отличных кофейнях в Скандинавии, Великобритании. На мой вкус. Но, разумеется, хорошие места для кофеманов есть везде.

Довольно часто то, что люди определяют на вкус как «крепкий кофе», может таковым и не являться, ощущение крепости чисто субъективное и больше зависит от вкуса напитка, а не содержания кофеина. Вообще, в хорошем, правильно обработанном высокогорном кофе кофеина не так много. Думаю, что бодрящий эффект — это чисто психологический момент, в действительности все не так критично. Но поскольку я не врач, утверждать не буду.

А вот кофе без кофеина мне непонятно. Зачем? Можно ведь попросить приготовить просто некрепкий кофе, добавить воды, молока. Кстати, в Бразилии сейчас пытаются вырастить кофейное дерево, которое плодоносит ягодами без кофеина. По-моему, пока еще у них не получилось.

Увы, растворимый кофе — это совсем другой продукт. Его не делают из качественных



сорт, это раз. И два — для создания гранул зерна подвергают чрезвычайно длительной варке, ягода такого не любит. Но это опять-таки кому что нравится.

Кстати, в обычном супермаркете хорошего кофе, к сожалению, чаще всего не найти, и это факт. Это не пафосное заявление, и обусловлено оно вопросами того же срока годности и хранения кофе. В супермаркетах часто продается пережаренное зерно с горьким вкусом. Поэтому покупать кофейные зерна нужно у проверенных обжарщиков или в специализированных магазинах. Также сейчас очень популярен формат кофейной подписки, когда каждый месяц вам присылают необходимое количество свежего кофе.

**Анна ЦФАСМАН, эксперт кофе**



## Лучшая кофейня города — 2014!

16 декабря прошел финал чемпионата на звание ЛУЧШАЯ КОФЕЙНЯ ГОРОДА! Финалистам чемпионата в нелегкой борьбе за призовые места пришлось доказывать свои профессионализм и мастерство. Победителем стала кофейня «Кофе-Тюр», второе место — «Safe Crema», третье место присуждено развлекательному комплексу «Сити Холл». Организаторы мероприятия, компания «Кофейный Рай» и обжарочное производство MikAle, благодарят всех участников и спонсоров чемпионата за желание развиваться самим и развивать кофейную культуру в нашем замечательном городе!





## Правда и мифы о пальмовом масле

Долгое время в России пальмовое масло было известно преимущественно в узких кругах пищепрома и любителей экзотической кухни. Широкая общественность узнала о его существовании в конце 2011 года, когда были обнародованы результаты мониторинга качества молочных продуктов.

**Л**юди с удивлением обнаружили, что половина продаваемой в стране молочки (сливочного масла, сыров, сгущенного молока, сметаны и творога) сделана из пальмового масла и других растительных жиров. Закон не запрещает использовать их при изготовлении продуктов питания, но обязывает производителей называть такую продукцию по-другому — спредом, сгущенкой, «сметанным продуктом», «творожным продуктом», «сырным продуктом», а также указывать «пальму» в составе на этикетке. Как оказалось, в нарушение закона производители утаивают настоящий состав продукта, выдавая его за 100%-молочный. Выражаясь юридическим языком, вводят потребителей в заблуждение.

Чтобы выяснить всю подноготную «пальмы», мы обратились к независимому эксперту — лицензированному диетологу Евгении Кобыляцкой, автору книги «Как пережить изобилие или Вся правда о похудении».

**— Так пальмовое масло вредно или полезно?**

— Пальмовое масло близко по составу к сливочному, и даже чуть-чуть полезнее, за счет наличия ненасыщенных жиров (МНЖК и ПНЖК). Но, конечно, оно не выдерживает сравнения с оливковым. Одна столовая ложка оливкового масла содержит 14 г жира, из которых 10 г — это суперполезные мононенасыщенные жирные кислоты, предотвращающие сердечнососудистые заболевания.

**— Говорят, наш желудок не в состоянии переварить пальмовое масло, и оно скапливается на стенках кровеносных сосудов. Что здесь правда, а что — нет?**

— Желудок все прекрасно переваривает. А главную опасность для кровеносных сосудов представляют транс-жиры, их основной поставщик — маргарины и дешевые маргариновые смеси для жаренья. Ферменты в организме не распознают чужака, а печень реагирует на транс-жир так же, как на стресс — вырабатывает больше холестерина, который и скапливается на стенках кровеносных сосудов.

Маргарины чрезвычайно удобны для пищевой промышленности — они дешевые, гидрогенизация продлевает срок хранения, тогда как жидкие растительные масла быстро прогоркают.

Здоровье сосудов зависит от многих факторов, в частности, от общего количества и качества жиров в вашем меню. Согласно рекомендациям Американской Ассоциации кардиологов, 25-35% калорий дневного меню должны приходиться преимущественно из полезных жиров: оливкового масла, авокадо, рыбы, орехов и семечек. Из них только 7% калорий — из насыщенных.

Если вы придерживаетесь рекомендаций служб здоровья, то есть заправляете свежий салат оливковым маслом, часто едите запеченную рыбу на обед, перекусываете грецкими орешками и миндалем, а не конфетами, и следите за количеством и жирностью молочных продуктов в вашем меню, то одно печенье к чаю, в состав которого входит пальмовое масло, не принесет вам особого вреда. Другое дело, если вы едите это печенье пачками, а процент жира в вашем меню регулярно превышает норму и источниками его являются «неполезные» жиры: жирное мясо, копченые колбасы, пончики во фритюре (во время жарки в кипящем масле образуются транс-жиры), салями, ветчина, кексы, торты, мороженое, — вот тогда ваши кровеносные сосуды в опасности.

**— В России производители молочных продуктов зачастую не указывают на этикетках, что в состав входит пальмовое масло. Некоторые считают, что покупатели однозначно выберут 100%-молочные. А в Финляндии специально добавляют «пальму» в молочные продукты. На Ваш взгляд, какие полезнее — с добавлением пальмового масла или без него?**

— Подозреваю, что пальмовое масло — меньшее зло, которое можно найти в списке ингредиентов на упаковках переработанных продуктов: творожных масс, плавленых сырков, спредов и молочных десертов. Переработанные молочные и другие продукты могут также содержать много сахара, соли, консервантов, красителей, стабилизаторов, искусственных ароматизаторов и усилителей вкуса. Безусловно, выбирайте натуральные, без добавок.

**— О пальмовом масле также говорят, что это сильнейший канцероген, и что развитые страны давно отказались от ввоза его для пищевого использования. Это соответствует действительности?**

— Нет, я не обнаружила данных о канцерогенности. Высокое потребление жиров в целом увеличивает риск онкологических заболеваний. Многие страны действительно отказались от ввоза пальмового масла, но по другой причине.

Когда службы здоровья многих стран признали, что транс-жиры небезопасны для здоровья, пищевая промышленность стала искать достойную замену маргаринам. Пальмовое масло вполне подошло для этой цели: оно значительно дешевле сливочного, долго сохраняет свежесть, и при добавлении в продукты дает приятную кремовую консистенцию. К тому же наличие его в продукте привлекает вегетарианцев и тех, кто старается употреблять больше растительной пищи и меньше животной, не отказываясь от нее совсем.

Татьяна ЮРАСОВА





# Здоровые зубы — залог красивой улыбки!

Стоматологическая клиника «ТЕСТ» более десяти лет в Брянске осуществляет все виды стоматологических услуг. Это профилактика и гигиена, терапевтическая помощь детям и взрослым, хирургия, ортодонтия, все виды протезирования, имплантация, рентгенодиагностика и компьютерная визиография, зуботехническая лаборатория. О принципах работы клиники и новейших технологиях в области стоматологии корреспонденту «Точки» рассказала директор СК «ТЕСТ», Заслуженный врач РФ **Лилия ТЮРИНА**.

— **Лилия Вячеславовна, какие слагаемые успеха клиники?**

— Для нас очень важна безопасность здоровья пациентов. В клинике созданы все условия для дезинфекции и стерилизации стоматологического инструмента с последующей стерильной упаковкой. В работе применяются исключительно высококачественные материалы, которые гарантируют отличный результат. Сохранить естественный зуб, его функцию и эстетическую форму — главная задача наших врачей. За годы работы нами был накоплен богатейший клинический опыт, собрана команда профессионалов. Врачи клиники регулярно проходят курсы по повышению квалификации и участвуют в мастер-классах. Мы стремимся оперативно осваивать новейшие технологии. Высокий уровень сервиса, наличие всех специалистов в одной клинике позволяет решать возникающие вопросы на профессиональном уровне и экономить время пациента.

— **Говорят, что залогом красивой улыбки является набирающая популярность эстетическая стоматология. Что она в себя включает?**

— Это профессиональная и индивидуальная гигиена полости рта, в том числе снятие зубных отложений. К эстетической стоматологии относится восстановление цвета группы или целого ряда зубов по специальной щадящей методике. Мы осуществляем ортодонтическое лечение дефектов и аномалий развития зубных рядов как у взрослых, так и у

детей. Недавно на смену системе отбеливания зубов Zoom в нашу клинику пришла Zoom AP, отличающаяся сокращением продолжительности процедуры и значительным улучшением качества отбеливания. В клинике уделяется большое внимание профилактике. Проведение ряда мероприятий позволяет укрепить иммунитет зубов и их здоровье, устранить чувствительность эмали.

— **Что такое имплантология зубов?**

— К сожалению, бывают клинические случаи, когда терапевтическое лечение невозможно. Тогда на первое место выходят ортопедические способы лечения, то есть протезирование, включая имплантацию отсутствующих зубов даже в самых сложных ситуациях. Имплантация зубов — это операция по установке зубного импланта с последующим креплением на него искусственной коронки. Мы широко применяем данный метод протезирования благодаря ряду преимуществ: эстетике, универсальности, долговечности, функциональности. Процедура является безболезненной и не влечет дополнительных расходов клиента. В клинике накоплен опыт лечения пациентов даже с полным отсутствием зубов при помощи имплантационных систем.

— **Используются ли в СК «ТЕСТ» компьютерные технологии?**

— Одним из последних достижений нашей клиники является применение в ортопедической стоматологии технологии CAD/CAM, которая предназначена для выполнения зуботехниче-



**Персонал стоматологической клиники «ТЕСТ» поздравляет всех жителей Брянска с Новым годом и Рождеством! Пусть в ваших домах всегда царит добро, уют, счастье! Здоровья вам и вашим близким! Чаще дарите этому миру свои прекрасные улыбки!**



**Лилия ТЮРИНА,  
директор СК «ТЕСТ»,  
Заслуженный  
врач РФ**

ских работ: изготовления коронок, мостовидных протезов, абатментов для имплантов, литевых моделей протезов. Оборудование работает с различными материалами, в том числе с прочным диоксидом циркония. Основные преимущества новой технологии перед классическим способом изготовления зубных протезов — точность изготовления, автоматизация, практически исключая возможность ошибок, сокращение сроков изготовления зубных коронок.

**Беседовала Марина ОРЛОВА**

**г. Брянск, ул. Дуки, 65 (здание МПСУ, ост. Курган Бессмертия). Тел.: 8 (4832) 64-94-64, 34-03-43**

**В СВЯЗИ С НАЛИЧИЕМ ПРОТИВОПОКАЗАНИЙ  
НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ**



# Короче говоря

Спорить — это так вульгарно. В приличном обществе всегда придерживаются одного и того же мнения.

Оскар УАЙЛЬД

## ДАВНИЕ ОБИДЫ

Наш фотограф пошел получать деньги за выполненный частный заказ. Четыре тысячи, как договорились. А заказчик вдруг сказал, пораздумав, что четыре тысячи он все же не даст. Слишком дорого. Даст две тысячи. Достал толстую пачку тысячных и две бумажки отслонявил. Фотографу отказать бы вообще от денег этого козла, но он человек небогатый, характер не выдержал, уступил, деньги взял.

И это дело ныне обычное, когда человек с деньгами без зазрения совести унижает человека без денег, не держит слово. Скорее всего, некогда и его эдак обижали, а теперь, поднявшись, он мстит всем подряд за давние обиды. Особенно, если не встречает отпора.

## СВОБОДА И КАРТОЧКИ

Свобода является нам в мелочах. Ну, кто помнит сегодня, что такую ерунду, как визитную карточку, в СССР было позволено печатать только по особому разрешению. А таких разрешений никто не давал. Какие визитные карточки, барская прихоть, когда народ живет трудно? А народ у нас всегда живет трудно, как бы жизнь ни менялась.

Вот, вроде, сегодня и карточки может печатать кто угодно, да только радости от этого нет. Может, потому, что избранности по этой части не осталось.

## НА СОЛИДОЛЕ

Помню, папа рассказал, как после тяжелого ранения в 42 году оказался в деревне на Тамбовщине. Было голодно, он жарил брюкву на техническом масле солидоле. И ел.

И ничего, не помер.

Я спросил: «Как же так?»

А он, улыбаясь, ответил: «Вкусно!»

## О СЛАВЯНСКОЙ ПЛОЩАДИ

Новых брянских начальников каким-то боком занесло на четыре дня в Вену, на некий культурный форум, где они презентовали проект реконструкции Славянской площади (это Набережная) в Брянске. И вот, в официальных прессводках — разговоры про возможных австрийских инвесторов, установление партнерских связей между Брянском и Веной и др.

Если смотреть на эту историю трезвым взглядом, то для начала было бы полезнее с самой скандальной реконструкцией площади разобраться на месте, в Брянске, — что нужно, а что — нет. Тем более, главный реконструктор, бывший мудрявый депутат облдумы поспешно сдал мандат и убыл в иные веси, где, видно, бюджет гуще и конфеты слаще. Да и московский инвестор, судя по федеральной прессе, попал под уголовное дело. Время ли сегодня новые потемкинские деревни, на манер прежней власти, городить?

Ну, и какие тут австрийцы, дамы и господа? Зачем их смущать, беспокоить?



## ЧТОЙ-ТО ТОЙ-ТО

Маленький Дима (3,5 года) достал маму одним и тем же вопросом по любым темам: — А той-то?

И вот, в очередной раз, когда мальчик так спросил, мама нашлась и ответила: «А той-то!»

Дима удивился. Но молчал недолго и тут же уточнил:

— А той-то той-то?

## ЗАДАНИЕ

То девушка в редакцию позвонит, то молодой человек напишет. Дескать, дай-те мне задание, и я схожу, напишу, себя покажу, людей удивлю. А ведь по жизни дело обстоит совсем наоборот.

Мы сами выбираем себе задания и темы, сами штурмуем высоты и толь-

ко эдак выясняем, что мы стоим и кому нужны наши вопросы и ответы. Помню, год я мучился с двумя девицами с филфака брянского университета. Придумывал темы, писал планы задания, объяснял с кем и о чем надо поговорить. И все впустую. Плавать самостоятельно они так и не научились.

А то и вовсе мамы звонят, утверждают, что их ребенок очень способный, надо только помочь ему немного. Беда, да и только.

## НЕПОХОЖЕЕ ПОХОЖЕЕ

После возвращения в 1985 году из Ульяновска в Брянск и перехода в такую же областную партийную газету, что и на Волге, я еще раз убедился, что ничего похожего даже среди похожего не бывает. В Ульяновске тогда вообще жили побогаче и поинтереснее, чем в Брянске, как-то все менялось быстрее, чем в Брянске, где не менялось ничего. Хотя вот деталь: в Брянске еще продавали сыр, а в Ульяновске сыра нигде не было, зато в магазинах имелись куры. Очень поучительным стало знакомство с некими, так сказать «скрытыми пружинами» брянских отношений. Например, начальникам отделов в «БР» давали в пайках копченую колбасу, а простым журналистам — нет (в «Ульяновской правде» для всех сотрудников паек был одинаков). Помню, в один из первых дней на новой работе на планерке дежурный по номеру восславил статью коллеги-журналистки, а та мгновенно в ответном слове восславил заметку самого дежурного. Такая незамутненная брянская простота симпазантов для меня была вновь. Ну, а когда официально лучшему на тот момент журналисту редакции торжественно вручили медаль за освоение земель Нечерноземья, я был добит вконец. Этот лучший журналист уже получил квартиру за то, что написал книжку за первого секретаря обкома партии, а теперь обрел и медаль. Помню, коллеги обступили награжденного, осыпая его похвалами, а я осознал, что для этой дружной компании я всегда останусь чужим.

Так и случилось.

Юрий ФАЕВ





**РАДУГА ОКОН®**  
оконный магазин

# Самое лучшее, самое шоколадное, прямо сейчас



Оконный магазин «Радуга окон» неустанно готовит для своих покупателей приятные сюрпризы в виде всевозможных акций и бонусов. В Новый год «Радуга окон» тем более не могла оставить жителей города без подарка и объявила с 25 декабря «Сезон шоколадных цен». Генеральный директор сети оконных магазинов «Радуга окон» **Валентина СНИГИРЁВА** приоткрыла завесу новогодней «шоколадной» акции.

— **Валентина, расскажите подробнее про необычную акцию от «Радуги окон».**

— Новогодние праздники — самое сладкое, самое лучшее время в году. Мы тоже решили подарить нашим покупателям сладкий подарок — шоколадные цены с 25 декабря. Скидки и бонусы на продукцию и услуги магазина останутся непременно. А в подарок — фирменный шоколад от «Радуги окон» с лотереей внутри обертки. «Шоколадные» призы — это сертификаты на тысячу, две тысячи рублей и главный приз — окно под «ключ» в подарок.

— **Традиционный вопрос под новогодние праздники — что хорошего случилось в ушедшем году в компании?**

— Если говорить об экономических показателях, то несмотря на общее падение строительного рынка мы увеличили продажи. Больше пришло заказчиков, больше заключили договоров. Радует, что прирост покупателей произошел не столько на фоне рекламы, сколько из-за числа рекомендаций. Нас рекомендуют — замечательный результат. Звание «Лучший товар года» по ЦФО — полученное нами в ушедшем году тому подтверждение.

Так же у нас появилась собственная служба сервиса и технического контроля как отдельное подразделение. Два раза в год специалисты службы обзванивают заказчиков и напоминают о сервисе оконных конструкций. Мы любим своих покупателей и хотим, чтобы наша продукция служила им дольше.

И главное, чем запомнился 2014-й, — «Радуга окон» стала особенно семейной компанией. В семьях сотрудников родилось четверо малышей. Приятно, когда твои коллеги — счастливые люди, я как руководитель за всех рада.

— **Наверное, непросто удерживать доверие покупателей в сложные финансовые времена?**

— Политика компании клиентоориентирована. Покупатели знают, что у нас всегда есть для них приятные сюрпризы. Это акции «товар дня, недели или месяца», всевозможные бонусы, оптимальные цены. В условиях финансовой паники мы не поднимаем стоимость оконных конструкций. У нас есть возможность держать цену за счет больших складских запасов.

— **Установка оконных конструкций — серьезный процесс для заказчиков. Какую роль при этом играет яркая внешняя тематика магазинов?**

— Мы стараемся представить себя на стороне заказчиков. Людям хочется не только заняться установкой окон, им важно получить при этом положительные эмоции. Вот мы и продаем окна с эмоциями и позитивом. Легкий корпоративный цвет в отделке офисов поднимает настроение, отвлекает от ежедневных проблем, настраивает на лучшее. Новинка ушедшего сезона — ростовая кукла на улице в виде замерзшей, которая угощает жевательной резинкой. В недалеком будущем у нашей куклы появится «ростовой» друг.

— **Что год грядущий вам готовит?**

— То, что сами сделаем и чего добьемся. Вплотную приступили к реализации проекта «Окна с сигнализацией». На оконную конструкцию устанавливается определенная фурнитура, которая издает звуковой сигнал. Для Брянска это будет абсолютно новый проект, я уверена в его актуальности.

Кроме того, разрабатывается проект на основе нанотехнологий — стеклопакет с возможностями изменения структуры — например,

прозрачное стекло может стать матовым или затемненным нажатием одной кнопки. Обязательно чуть позже расскажем читателям «Точка» подробнее об этом интересном проекте.

[www.raduga-okon.ru](http://www.raduga-okon.ru)



## ПОЗДРАВЛЕНИЕ

*Искренне поздравляю всех с Рождеством! Желаю в это удивительное январское время испытать самые лучшие чувства — любовь, гармонию, радость, душевный уют, приподнятое настроение, веру в доброе и хорошее. Пусть в вашей жизни не будет огорчений и разочарований, ведь гораздо лучше — жить полной жизнью и улыбаться каждый день! С праздником, друзья, с Рождеством!*

Генеральный директор сети оконных магазинов «Радуга окон»  
**Валентина СНИГИРЁВА**





## Виталий СЫРОВАТКО: На излете Советской власти



**СПРАВКА:** Виталий Григорьевич СЫРОВАТКО — председатель Брянского облисполкома (1989–1991 годы), до этого — инструктор ЦК КПСС, первый секретарь Краснодарского крайкома ВЛКСМ. В настоящее время — на пенсии, живет в Москве.

— После Чернобыльской аварии с группой работников ЦК меня послали в длительную командировку для решения на месте вопросов по преодолению последствий катастрофы. В то время про «мирный атом» все мы мало что знали. В частности, я тогда, как позже выяснилось, схватил большую дозу радиации. И вот эта поездка, спустя несколько лет, стала поводом для назначения на работу в Брянск.

### ПО НАПРАВЛЕНИЮ ЦК

Председатель облисполкома Поручиков готовился уходить на пенсию. В ЦК принялись искать ему замену. Мне и предложили. Случилось это в 1989 году. В Брянске я вначале поработал в обкоме партии секретарем по оргработе, стал депутатом областного совета, ну и после этого получил формальное право быть назначенным на должность председателя исполкома областного Совета народных депутатов.

К слову сказать, я знал о письме брянских ветеранов партии, ранее отправленном в ЦК. Во второй половине восьмидесятых, в горбачевскую перестройку, стало возможным появление и таких писем. Авторы письма жаловались на проявляемое недоверие к местным кадрам со стороны ЦК при назначении руководителей

на первые должности. Так, и Крахмалев, проработавший в области многие годы, и Домна Комарова, и Попов, и Сизенко — все были назначенцами из других регионов. Как понимаю, ЦК согласился с упреком ровно наполовину. Первым секретарем обкома партии был избран Войстроченко Анатолий Фомич, свой, брянский, до этого недолго он работал первым секретарем брянского горкома, а на советскую работу прислали человека из Москвы — меня.

Сегодня принято хулить почти всё, что делалось тогда в СССР. Но если взять хотя бы кадровую работу, считаю, что тогда она была поставлена лучше, чем сейчас. Будущие крупные руководители проходили всю цепочку управления, и к моменту решающего назначения обычно были готовы к новой роли. Я, к примеру, в Краснодарском крае дошел до должности первого секретаря крайкома комсомола, побыв на партийной работе, потом меня взяли в ЦК в аграрный отдел. Я много чего увидел, с многими из руководителей познакомился. И считаю это большим плюсом для дела.

Я и прежде был знаком с Анатолием Фомичом Войстроченко, у нас установились хорошие рабочие отношения. И человек он был в высшей степени



достойный, трудолюбивый, внимательный к людям. Но была одна черта, которая, я убежден, делу мешала. Он не прошел обкатку делом в другом регионе или в ЦК, «варился» только в одной области. Его простор была область. Это он, кстати, придумал Праздник брянской гармошки. А вот московских кабинетов, как я видел, побаивался. Ездил в Москву по делам с неохотой, а ведь только там все и решалось. Помню, ему не дают толстую папку писем с важными просьбами в министерства, а он съездит, но письма так и не отдаст, привезет обратно...

К слову, за год до этого в ЦК мне предлагали вернуться в Краснодарский край на высокую должность, но я не согласился. Подумал, что прежний груз отношений, знакомств, связей будет делу мешать. Не поехал.

### **ПЕРВЫЕ ВПЕЧАТЛЕНИЯ**

В первую же командировку по области я осознанно отправился один, без сопровождающих. Поездил по колхозам, посмотрел, как люди живут. И, конечно, многое на Брянщине меня удивило. Не говорю даже про ужасные дороги, потом, на что денег хватило, мы подправили. Удивил, в первую очередь, крестьянский быт. Стоял конец восьмидесятых, а домишки в деревнях почти все были черные, серые, иные под соломенными крышами, что у нас, на юге, представить было просто невозможно. Нет палисадничков, нет цветов у домов, бабушки в черных фуфайках, в домах скудная утварь, и главное — обратил внимание, что во многих деревнях хаты ставят не на красной линии, как везде заведено, а в глубине двора, на задах.

Спросил водителя, местного: почему так? А он ответил: так ведь люди осторожничают, прежде чем дверь открыть, из-за занавески наблюдают, оценивают, кто к ним идет и зачем — друг или враг? А мне подумалось, как крепко и как долго брянцев должна была жизнь испытывать, чтобы к такой осторожности приучить. Зато, если познакомишься, если тебя примут, — то все для тебя сделают, все, что есть, на стол выставят, — это тоже особенная брянская черта.

Ну, и еще что запомнил. Везет водитель по району, одну деревню проезжаем, и он сообщает: «Москва», другую — «Берлин». Я вначале и не понял, в чем дело, а он эдак для меня отмечал, какая деревня в войну была партизанской, а какая — полицейской (значит, большой полицейский стан там находился). И вот это все помнилось много лет спустя.

### **В МОСКВУ ЗА ДЕНЬГАМИ**

Приезжому человеку на новом месте всегда не просто, а в Брянске, где вообще годами мало что менялось, тем более. Но я к этому был готов, потому что никогда не торопился свое мнение высказывать прежде, чем другие мнения не выслушаю. Брянск мне понравился своей чистотой, даже эдакой уютностью. Помню, тогда с подачи Фомича в областном центре взялись повсеместно фонтаны ставить, бордюры белили еженедельно. Была такая наивная вера, что это будет не только способствовать украшению города, но и повышению культуры населения. Хотя последнее, конечно, — вопрос не такой простой. Так вот, фонтанами увлеченно занялись, а я выяснил, что в городе

практически нет ливневой канализации. Помню, поехал в Госплан, к Масленникову, я его неплохо знал, выбивать деньги на ливневку. Так тот поразился, не поверил: «Не может быть, чтобы в полумиллионном городе не было ливневой канализации!» Хотя так и было. Так что одим из моих первых поступков — выбил деньги на ливневку, и ее начали делать. Кстати, тогда на должность городского головы заступил Вохрушенков Анатолий Егорович. И он мне понравился своей цепкостью, отношением к делу. Осторожный, говорил мало, а делал много, по крайней мере, все, что было в его силах.

Конец 80-х стал временем усугубляющегося дефицита. Мы во власти тогда сами многого не знали и не понимали. Помню, талоны ввели почти на все, даже на мыло. И каждая область, как и наша, пыталась удерживать у себя товары и продукты, потому что именно нам на местах приходилось держать ответ перед населением.

### **В ОЧЕРЕДИ ЗА ВОДКОЙ**

Помню показательную историю про водку. 26 декабря 1990 года. С разных сторон дошли меня разговоры о водочном дефиците. Я решил сам посмотреть, что и как, отправился в гастроном на улице Фокина. Очередь огромная, мужики томятся, орут, один, по соседству со мной, особенно разошелся. Кричит: не останюсь, сам до власти дойду, до Сыроватко, все ему расскажу. Тут я и открываюсь, что я Сыроватко и есть. Разговор в очереди получился горячий, но я обещал: сделаю все возможное, чтоб каждый, что ему положено по талонам, к празднику получил.

И оттуда, благо, что рядом, отправился на ликеро-водочный завод, к директору выяснять, в чем дело. И директор говорит, мол, водки мы произвели достаточно, но не можем развезти по точкам, потому что развозит водку торговля, а у нее не хватает ни машин, ни грузчиков. В общем, пришлось мне звонить генералу в корпус ПВО, который тогда стоял в Брянске, уговорил его дать нам машины и солдат. За три дня мы развезли водку. А далее директор ликерки заявил, что у него фонды на Брянск закончились, он должен поставлять водку в Москву и иного сделать не вправе.

Пришлось мне ругаться с Госпланом, брать решение на себя. Потом из ЦК звонили мне несколько раз, угрожая, что исключат меня из партии за самоуправство. Но я не уступил. Объяснял, что только водочного бунта в славном партизанском крае не хватало. И от меня отступились.

### **ДИКОВИННЫЕ ВЕЩИ**

В исполнительной власти работать было сложнее, чем в партийном аппарате, потому что за все непростые вопросы народного хозяйства отвечал именно облисполком. Во время работы в Брянске с 89 по 91 годы половину рабочего времени я провел в поездках в Москву. Выезжал в четыре утра, на подъезде к Москве завтракал прямо в машине и сразу отправлялся по министерствам и ведомствам, выбивал и согласовывал для области выделение фондов, которые в ту пору были дефицитнее денег. В решении этих дел мне помогал круг знакомств, завязанных еще во время работы в комсомоле и в ЦК. Как могли, мы ставили брянские пред-



приятия осваивать выпуск товаров народного потребления, — для области это был плюс, наличные деньги. К примеру, мебельщики в ту пору в области имели неплохие позиции. Но буквально от месяца к месяцу становилось работать все тяжелее. Линию Горбачева на местах не одобряли, он ведь, по сути, расшатывал основы партии. Но спорить с ним опасались.

Случались и совершенно диковинные дела. В разгар очередной уборки картошки на Брянщине выяснилось, что на заправках и базах кончилось горючее. Я отправил шифровку в Москву, просил помочь, но получил ответ, что сделать ничего нельзя, случилась авария на нефтеперегонном заводе, вот и возник дефицит солярки. Я просил дать горючего на уборку из Госрезерва, ведь он существовал, этот Госрезерв. Но такое решение на себя в Москве никто так и не взял, так ушла под снег часть брянского урожая. А мне и сейчас представляется, и, кстати, демократ Гавриил Попов в своей книге это подтверждает, что все эти дефициты возникли не случайно. Иначе как объяснить, что прежде все в стране было, а потом ничего не стало.

#### **ЧУДЕС НЕ БЫВАЕТ**

Между прочим, в бытность мою в ЦК (где я работал с 81 по 89 годы) я ездил в рабочую командировку в Штаты и изучал, как поставлена работа у фермеров, потом принимал участие в подготовке тяжелейшего доклада о работе нашего сельского хозяйства. Ничего тогда не решили, да решить и не могли. Наша отрасль, конечно же, технологически выглядела отсталой и к тому же была тотально

недофинансирована. Мы дотировали свой аграрный сектор на 2-3 процента от ВВП, а американцы — на 15 процентов. Это были несоизмеримые деньги. И вот смотрите, кто сегодня в первую очередь добывается в России успехов в аграрном секторе — большие компании, у которых есть доступ к кредитам, технологиям, современному менеджменту. Только они и могут прокормить страну. А в конце 80-х в брянских районах финансов, удобрений, техники обычно хватало лишь на несколько хозяйств, хотя в каждом районе их было не менее двух десятков. На Брянщине я видел доярков, которые по десять лет не ходили в отпуск, потому что им было некому на это время оставить своих коров, да и большая часть работ на фермах осуществлялась вручную.

Так что в экономике чудес не бывает.

#### **ПОМОГАТЬ СИЛЬНЫМ**

Чтобы быстрее войти в брянские дела, я выработал такой режим работы: дневное время отдавал плановым, текущим делам, зато по вечерам часто совершал поездки, особенно на предприятия непрерывного производственного цикла. О конкретных поездках обычно предупреждал за час-два, чтоб не устраивали показухи. И ездил не для того, чтобы устроить разнос, так сказать, прямо на производстве, а чтобы понять, чем можно помочь ведущим брянским предприятиям. Мое твердое убеждение: помогать надо сильным, кто умеет и главное — хочет работать лучше. Так и строил свою деятельность на посту председателя Брянского облсполкома. Помню, как встретил новый 1990 год в Бежице на сталь-

заводе. С рабочими из третьей ночной смены отметили его кружками с молоком. На БМЗ ездил несколько раз, и каждый следующий — в новое производство, — завод таков, что за один раз его не осмотреть и не понять. Мое восхищение административной хваткой, знанием дела до мелочей вызвал тогдашний генеральный директор Артур Чебриков, который, как помню, до директора дослужился из простых рабочих. Своей самостоятельностью и независимостью суждений подкупала директор кондитерской фабрики Светлана Шишонкова. Титаном в своем деле был директор стародубского колхоза «Красный октябрь» Георгий Лобус, по большинству показателей в его хозяйстве работали не хуже, чем на моей родной Кубани.

Все эти встречи не только помогали понять состояние дел на предприятиях, но и давали возможность быстрее разобраться в узких местах. Ведь обычно после такой моей поездки на предприятие были другие — теперь вместе с директором в Москву, в отраслевое министерство, где мы предметно решали конкретные вопросы и практически всегда нам сопутствовала удача. К примеру, не помню, чтобы тогда в Москве нам в чем-то с Чебриковым отказали, хотя он и признавался, что работает на пределе, — уже по БМЗ было видно, как на глазах рушились десятками лет отлаженные технологические блоки, внутренние цепочки и экономические связи.

#### **РАНЬШЕ ВЫСТРЕЛА НЕ ПАДАТЬ**

На работе я получил занную дачу в Белых Берегах. В оппозиционной

советской власти газете про эти обкомовские дачи всякую ерунду писали. А между тем в моем дачном доме были такие кривые полы, покрытые линолеумом, что когда жена их мыла, просила меня посидеть, не ходить, чтобы я не убился. Окна в щелях, дуло страшно, старая казенная мебель и разномастная посуда, — на стол неудобно ставить. Это к вопросу «о роскоши», в какой мы, номенклатурщики, жили тогда. И вот на эту дачу я приезжал обычно ближе к ночи, потому что в привычку взял: пока все запланированное с утра не сделаю, с работы не уходить.

Я для себя по жизни выработал правило: раньше выстрела не падать. И в Брянске работал, выкладывался с полной отдачей. В 91 году меня перевели на работу в Верховный Совет РСФСР, назначили председателем комиссии по национальному и государственному устройству. Крушение нашего государства я там пережил, и пережил очень тяжело. Секретарем Президиума Верховного совета работал с новым составом избранных депутатов. Очень горячее было время, жена постельное белье в Белый дом привезла, я часто и спал там, в рабочем кабинете. И так происходило до осени 1993 года, до расстрела Белого Дома. Тогда я и ушел, работал потом в «Мострансгазе».

Я не для себя работал, я работал для народа, — так скажу, и это не просто слова. А вспоминая сегодня Брянщину, она, как в старой песне, стала берегом, с которого я унес свой заветный камень: любовь к людям труда, любовь к России.

Записал Ю.Ф.



# Мгновение



Владимир ХРОМЕНКОВ. Груши

**И**стинный художник видит то, что не замечают другие. Вот купил я груш, а Хроменков зашел, увидел, попросил: «Дай сфотографирую!» А вроде, ну что тут фотографировать, в чем может быть фокус? Да и вообще ныне все вокруг фотографируют, тут же в сеть выкладывают, просто получается девятый вал плохих и заурядных фотографий.

А Владимир Викторович на кухонном столе груши расставил, со светом поколдовал, и получилась загадочная, в духе старых голландцев картина, где груши выглядят, как люди, а газовые шланги на стене, как змеи. Такие вот чудеса.

Для справки: в ушедшем году пять работ члена Союза художников России Владимира Хроменкова приняты в основную коллекцию Русского музея.

Юрий ФАЕВ

# История с фотографией



## Воскресник на картошке

Середина 1950-х. Молодые. Понятно, в деревню приехали. Но кто? Между прочим, это аппарат Брянского обкома комсомола — люди и тогда заметные, а затем многие и вообще пошли высоко.

А как просто одеты! И какие хорошие лица!

Насчет тогдашней помощи города деревне, думаю, лучше всего высказался замечательный организатор сельхозпроизводства Герой Соцтруда Королькевич. В 1959 году его от-

правили спасти колхоз в почепской глубинке, над которым одновременно шефствовали и обком партии, и облисполком. И вот шефы осенью старательно по выходным приезжали собирать картошку, а местные пьянствовали и лишь растаскивали по дворам с колхозных полей, что городские не собрали. И сильно бедовал этот колхоз, даже имеющий влиятельных шефов.

Новейшая брянская история выяснила: для того, чтобы снова, уже

в двадцать первом веке, собирать миллион тонн картошки, совершенно не нужно столько шефов, нужна качественная техника, новые технологии, хорошие семена, нужно иное отношение к земле работающих на ней.

И все же эти поездки на уборку многие потом запомнили на всю жизнь. Было весело! Ведь далеко не все способны объединиться для дела сами, зато с готовностью соединяются, когда жизнь велит.

**Юрий ФАЕВ**





# Что «у них» едят под Новый год

У нас — оливье да холодец с горчицей. А в других странах — что? Вам интересно? Мы собрали информацию.

## В ДАНИИ

Датчане начинают новогодний ужин с вареной трески и выпаренной капусты. То есть эти странные люди на праздниках едят то, что не каждый из нас стал бы добровольно есть даже на диете. Зато когда уже кажется, что нет никакой надежды, наступает десерт. Вот тут-то и становится понятно, почему все начиналось так тоскливо. Они просто пытались оставить побольше места.

Итак, традиционный новогодний десерт — это пирамида из 18 рядов марципанов, облитая шоколадом, карамелью, ванильным кремом и взбитыми сливками. В общем, чувство вины за набранные килограммы наступает, стоит увидеть это блюдо, еще до того, как его удастся попробовать. Это кулинарное чудо обязательно нужно доесть в ту же ночь — тогда в новом году вас ждет финансовое благополучие.

А еще тарелку из-под десерта нужно разбить об дом соседа или близкого друга — чтобы и ему перепало немного вашего благополучия.

## В ИТАЛИИ

Итальянцы обязательно едят свинину на Новый год. Жирный поросенок символизирует плодородную землю и много денег. Если их нет на целую свинью, подойдут и острые свиные сосиски, но отступить от традиции нельзя ни в коем случае, а то и в следующем году денег не будет. Еще обязательно нужно съесть что-нибудь круглое — чтобы в следующем году вам сопутствовала удача. Когда все насытятся, нужно обойти квартиру и прямо в окно выкинуть из нее все старые вещи, а то для новых не будет места и они в ваш итальянский дом не придут.

## В ЯПОНИИ

В рыбный бульон окунают обжаренные на гриле биточки, слепленные из вареного риса. Биточки должны быть круглые, чтобы ваша удача шла по кругу и всегда к вам возвращалась. Еще нужно поесть максимально длинной лапши, которая символизирует максимально длинную жизнь.

Японцам очень важен не только вкус новогодней еды, но и цвет. Для финансового



процветания нужно съесть что-то красное и что-то белое для того, чтобы в дом пришло счастье — розовое (например, креветок).

Едой обязательно нужно поделиться с друзьями, соседями или теми, кому в жизни повезло не так, как вам. Это принесет удачу.

## НА ФИЛИППИНАХ

Филиппинские семьи устраивают традиционный новогодний ужин, в котором главное, чтобы вся еда была округлых форм — на удачу. Особенно важны фрукты. На столе их должно быть ровно 12 разновидностей — по одной для каждого месяца. Желательно при этом не использовать яблоки и манго. Никаких суеверий про эти фрукты нет, просто они почему-то считаются бездарными и не праздничными.

В отличие от датчан, которым важно, чтобы к полуночи все было съедено, филиппинцы, наоборот, обязательно оставляют на столе как можно больше еды. Это очень плохая примета — начинать год с пустым столом. Если послушаться, таким стол и останется. Филиппинцы тоже считают, что если на Новый год съесть поросенка, то озолотитесь.

## В ИСПАНИИ

Если успеть проглотить 12 виноградинок по одной за каждый месяц года, пока часы бьют 12, ваше самое заветное желание будет исполнено, а также вас ждет счастье, удача и всяческое благополучие. Если на какой-то виноградине оступились — знайте, в том месяце, который она представляла, ваш ждут какие-то трудности. Зато вы теперь предупреждены.

Еще испанцы любят поесть на Новый год мяса — это должно привлечь в дом деньги.

## В США

Неважно, что есть, важно — с кем. Американцы считают, что с кем Новый год встретишь, с тем его и проведешь. Так что очень важно, чтобы вокруг вас были только люди, которые вам нравятся. Еще — важно съесть что-нибудь зеленое, чтобы были деньги.

В южных штатах на Новый год очень популярно блюдо «Hopppin' John» («Скачущий Джон»). Очень острое, оно состоит из свинины, риса, черных бобов и тушеных овощей. Считается, что поглощение этого блюда приносит удачу.

Сергей ПЕТРОВ



## Портрет с птичкой

По окончании литературного вечера в библиотеке к пожилому литератору Максиму, подошла женщина и, явно смущаясь, подарила собственноручно написанный портрет. Его (!) портрет. Большая акварель в застекленной рамке. На портрете были помещены улыбающаяся голова Максимова с сахарными зубами, как у Щелкунчика, рядом такого же размера горшок с геранью плюс большая птица в профиль, похожая на сойку.

— По памяти написала, я на одном из ваших вечеров побывала, — призналась женщина.

— А птичка зачем? — растерявшись, спросил Максимов.

— Для красоты, — ответила художница, и своим простодушным ответом вогнула Максимова в полный ступор.

Надо сказать, что вечера Максимова обычно проходят с успехом. И аплодисменты, и цветы. Хотя для него и странно, что находится публика, в основном, женщины, готовые придти и слушать. Прежде на вечерах поклонницы дарили Максиму цветы, зонтик, шелковый шарф, даже скромные суммы в конвертах (говорили: на издание новой книжки), но вот портретов не дарил еще никто. С этой женщиной писателя ничего не связывало, он даже не был с ней знаком. Ну, зачем этот портрет? Просто неловко. Да и люди кругом! Не торопятся расхотиться, смотрят. Что было делать? Что бы вы сами в таком случае сделали? Решились бы сказать, дескать, не надо мне, гражданочка, вашего ужасного портрета? То-то! Как такое скажешь? Да и за что человека обижать?

И вот принимает Максимов портрет, благодарит, но сдержанно. А женщина эта, в общем, ничего, но одетая плоховато, как Максимов видит, следит за его реакцией. Но так ведь и он следит за женщиной, и делать нечего — вступает на рискованный путь неискренних комплиментов. Его старый друг научил: если не знаешь, что сказать, а говорить надо, то самое лучшее произнести нечто вроде «Это неожиданно!», «Чрезвычайно интересно!» В итоге и не врешь, и при этом выглядишь умно, как все, кто говорит неясно и расплывчато. Вот и Максимов добавляет беспроняжные «Неожиданно!», «Интересно!» Тревожный взор художницы умягчается. Максимов книжку подписывает на память с добрыми словами, просто добрейшими. С картиной под мышкой и цветами (два букета в тот вечер подарили) бежит вниз по лестнице, к гардеробу.

Хватит с него таких испытаний славой.

Дома жена встречает сухо. Видит большой пластиковый пакет.

— Что там у тебя?

— Да вот, картину подарили на вечере.

Он портрет бы и не показал. Но как тут не покажешь?

В прихожей жена рассматривает картину. Задумалась. Наконец, произносит:

— А птица какой породы? И вообще зачем она здесь?

Откуда Максиму знать, какой породы птица и зачем она здесь? Он картин не пишет.

— Она сказала: для красоты.

— Она — это кто?





— Художница.  
 — И давно это у вас?  
 — Второй раз в жизни вижу.  
 — Две встречи, и она уже твои портреты пишет? Интересно! Кстати, ты на картинке на Щелкунчика похож.  
 И без перехода:  
 — Ужин разогревать?  
 — Разогревай, — вздыхает Максимов.  
 Портрет отнесен на захламленную лоджию и поставлен на старый комод лицом к стенке. От греха подальше.  
 Ужинает Максимов на кухне в одиночестве.  
 Ночью он ворочается, вспоминает вечер и не может заснуть. Какая все-таки загадочная женщина! Ну, зачем? И поче-

му я? Похоже, одинокая. Действительно, странная какая-то.

Но с другой стороны, размышляет Максимов, вот пишет он и пишет свои истории. И тоже — зачем? Славы нет и не будет, это давно понятно. Деньги писательские труды приносят копеечные. Нет очевидного смысла в его писаниях. Разве что вдруг наступает время, и начинает томиться сердце, и мысль точит: вот это бы надо записать, чтобы не пропало, не сгнуло, вот про это непременно надо рассказать. И память о дорогих, в большинстве давно ушедших и, казалось бы, всеми забытых людях вновь возвращается, пусть ненадолго, но все-таки.

Вот, из соседней библиотеки сообщили, что две Максимовым переданные кни-

ги сперли с абонеента. А ему и не жалко. Старинный друг мельком обмолвился, как в дальней стороне встретился с одноклассником. И они вдруг заговорили, заспорили о герое одного из максимовских рассказов. Они оба когда-то учились у этого невероятного человека. И, получается, неважно, что они говорили там, в кафе у Эйфелевой башни, а важно, что вспомнили.

«Так может все и не зря», — шепчет, засыпая Максимов. И ему снится подаренный портрет. Неизвестная птица вдруг поворачивает голову и выдает первую трель, а потом — еще. И звуки все лучше, и все удивительнее.

Как она поет!

## Писатель Малинин и жены

Во время оно к нам часто заходил в редакцию писатель Вася Малинин. Русак, вьющиеся волосы, голубые глаза. Компанейский такой товарищ сорока лет. Всегда у Васи была с собой новая забавная история, и его рассказы разнообразили наши суровые, испорченные газетным цинизмом и водкой будни.

Малинин был славен безумствами. Из творческой поездки в Чехословакию он умудрился вывезти купленный на барахолке парабеллум. И с восторгом был принят на перроне вокзала сотрудниками КГБ, сильно скучавшими без работы. Именно Малинин украл у ветерана — разведчика Кочмарева — приключенческую повесть, взятую для редактирования. Поменял имена героев, перепечатал на машинке и выдал ее за свою. И за это был показательно бит клюкой старого разведчика прямо в правлении местной писательской организации. А когда я услышал про бурную дискуссию местных литераторов о том, кто внес больший вклад в русскую литературу, и узнал, что одному из них в споре сломали нос пепельницей, я не сомневался, что страдальцем за литературу оказался именно Вася. Так оно и было.

Испытания преследовали Малинина на каждом шагу. Другой бы на его месте давно пропал, сломался, погиб, но не Вася. Легкий, просто легчайший нрав помогал ему жить и выживать. Даже очевидные гадости он делал столь искренне и просто-душно, что на него редко кто обижался.

Вася писал ужасные книги за больших начальников, строчил очерки про передовиков производства, не вылезал из творческих поездок. И не только по мо-

лочно-товарным фермам и красным уголкам, но и за рубежи нашей счастливой Родины. Вы спросите, что он искал там, за этими рубежами? В Штатах Василий на скудные выделенные доллары купил двадцать женских паричков, которые потом выгодно перепродал нашим местным модницам. Оказавшись в городе Париже, после долгих уговоров, убедил старшего, исключительно только в смысле обогащения писательского опыта, посетить какой-нибудь секс-шоп. Посетил. Правда, бедного Васю от полноты полученных впечатлений тут же вытошнило на улице, прямо у дверей секс-шопа, хотя, вроде, по этой части он как раз знал немало.

Дело в том, что Вася отличался редкостной любвеобильностью и чисто биологически не мог долго жить в одном гнезде. Так он вил и вил новые гнезда, заводил новых жен. К нашему знакомству он был женат четырежды. И это не считая бесчисленного множества случайных баб.

Имелась у Малинина невероятная способность, которую я не знал больше ни у кого. Только он, негодяй, поскоренькому овладев, к примеру, в подсобке Выставочного зала очередной культурной дамой, умудрялся еще и попросить у нее денег в долг. Суммы просил небольшие, сроки возвращения долга обещал короткие. И что интересно, практически всегда был вознаграждаем, ни разу не получив по творческой морде.

Долгов, понятно, не возвращал.

И вот теперь он влетел в редакцию радостный, чтобы сообщить о замечательном известии. Старшая дочь Маруся

(у Васи было пятеро детей от разных браков) выросла до необходимого возраста, после которого он по закону мог не платить на дочь алименты.

Малинин летал по нашей комнатке на крыльях и говорил, говорил. Но вдруг, словно тень накрыла незамутненное чело писателя. И спустя мгновение Василий поделился открытием:

— Юр, я вот сейчас подумал, Это ж ужасно! Я вдруг понял, что моя нынешняя жена Людка (Прим.: на 15 лет моложе, работник торговли) ничем не лучше моей третьей жены Мирки, а уж второй и вовсе в подметки не годится. Людка пилит и пилит, денег требует бесконечно. А вот вторая моя жена Наташка была совсем другой. И поговорить с ней можно было о культурном, и готовила лучше, а в постели — просто волшебство.

— Ну, и зачем бросил?

— Гнусный кобеляро, — тут же покаялся Василий. Он вообще легко грешил и калялся.

Странно было видеть печальным писателем Малинина. Он все жаловался и жаловался, сколько сил потрачено, сколько квартир добыто и потеряно, жены алиментами терзают, месяц назад попал под проработку на партячейке. А получается, что вторая жена явно лучше четвертой.

Наверно, дабы утешить нашего печальника, немедля выпить бы с ним, суровой мужской слезой промыть окаменевшие сердца.

Да вот беда — не пью я на работе. В принципе, никогда! Так и отпустил беднягу без утешения.

Юрий ФАЕВ



# Покупка крупы во время кризиса

Чаще всего, чтобы понять, как жить сейчас и что нас ждет впереди, лучше всего вспомнить прошлое и там поискать ответы. Из журнала «Русская жизнь», которого давно нет, в качестве минимизации нынешних страхов, мы извлекли переписку двух умных писателей о страхах 1998 года.

## Из частной переписки двух московских писателей

**1 Александр ТИМОФЕЕВСКИЙ —  
Татьяне ТОЛСТОЙ**

Дорогая Танечка, сел я вам тут писать письмо, да чайник сломался. И я пошел искать чайник.

Я заходил в ларьки, павильоны, магазинчики, большие витринные пассажи, именуемые галереями, и вновь спускался в переходы, устремляясь к ларь-

кам. За это время я видел трусы, чулки и бюстгалтеры, большой выбор часов и почему-то бриллиантов, парфюмерию всех марок, очень странные сувениры, и снова трусы, и много часов, и все виды запахов, и сверкающие ряды камней.

Чайники отсутствовали. Я понимал, что московские магазины не про чайники и не должны быть про них, они

торгуют грандмарками, то бишь ценностями, мне совершенно безразличными. Центр нашего города ничуть не изменился, он, как и встарь, обслуживает культурные интересы москвичей и гостей столицы. Это ведь как у Пушкина: с помощью «Чудного мгновенья» достигается чудное мгновенье, с той только разницей, что сейчас, когда мир стал демократичнее, стихи, выставленные в витрине, доступны всем. Каждый их читает, каждый их пишет. Это лишь кажется, что там лежит стопка трусов, на самом деле это амфибрахий, анапест, ямб. «Трусики-слипы Claire. Трусики-стринги Mary. Трусики-макси Nadine». Это женское снаряжение. А вот и мужское, оно, как и положено, простодушнее: «Боксеры „Самец“, Девчо-о-онки налетай!!!» Но при этом, заметьте: «бережная стирка не более 40 0С». Чем не метафора, почему не поэзия?

Только поняв, что это культурный язык, можно понять и другое. Например, почему Родина наша стала коллективной Ахматовой и каждый год с напряжением, с надрывом ожидает августа. Анна Андреевна все же имела для этого





нехилые резоны: в августе был расстрелян муж, арестован сын, в августе же нарисовалось постановление Жданова. А сейчас что? Один 1998 год. Но это дефолт, крах всего. Вместо слипов, стрингов и макси — соль, спички, крупа. Конец культурного языка, а с ним Claire, Magu и Nadine, то есть утрата всех обстоятельств, всех фигур, всех навыков брачного танца.

Не подумайте, что я смеюсь, — ничуть. И уж совсем не хочу сказать, что владею другим культурным языком, более развитым, менее подверженным дефолту. Точнее, хочу сказать, что владею им скверно, чему недавно получил печальнейшее подтверждение. Милая подруга Женя притащила показать вышивку, которую я тут же и купил. Вышивка эта — картина метр на метр, а может, и боле, тридцатых, решил я, годов XIX века, то есть времен «нашего всего». На ней диковинно-литературный сюжет. Изображено итальянское, конечно же, палаццо с тяжелыми драпировками, скульптурой в нише и огромным полукруглым окном в сад. На мраморном полу видны следы борьбы — разломанный меч. На ступеньках картинно, лицом вниз, лежит стражник, демон-

стрируя все пластические изгибы, собственные юности. Он то ли убит, то ли молит о пощаде. Настырная деталь: на ногах у него лапти. Слева, аккуратно под итальянской скульптурой, и тоже в лаптях, стоит добрый молодец с саблей. У него — оперная статья, румянец во всю щеку и развесистая славянская борода, как у графа Алексея Константиновича Толстого. А справа, на верхних ступеньках, девушка в развевающихся одеждах заслоняет собой юношу в шароварах и красных сафьяновых сапожках. Над юношей, кажется, что мусульманским, икона Божьей Матери с Младенцем, рядом на аналое лежит Библия. За окном сад, за садом, на горизонте — то ли исламизированные купола, то ли минареты с оглядкой на православие: задний план стерт до полной профессиональной неразличимости.

Полазив по книжкам, нашел источник.

Выяснилось, что картина, с которой сделана вышивка, написана в 1827-м, принадлежит барону Шарлю Штейбену, по-нашему Карлу Карловичу — сыну вюртембергского офицера. Самая знаменитая его картина — портрет Суворова, а та, что вдохновляла мою

вышивальщицу, называется «Эпизод из юности Петра Великого. Царица Наталья Кирилловна защищает Петра от стрельцов, ворвавшихся в собор Троице-Сергиевой лавры». Вот такой там сюжет, такой там Константинополь, такой мусульманский юноша. Всю жизнь мечтал иметь дома портрет любимого царя, а получив, не опознал.

Пережив это позорище, я углубился в сюжет и понял, что, действительно, есть такая легенда, согласно которой стрельцы настигли Петра в Троице и хотели убить его прямо в алтаре, но Наталья Кирилловна, указав перстом на икону, спасла сына от неминуемой гибели. В ней соединены два одновременных обстоятельства — бунт стрельцов в 1682 году и бегство Петра в Троицу в 1689-м.

На бравурный 1689-й жуткий 1682-й не похож ничуть. Действие тогда происходило в Кремле. И Наталье Кирилловне не удалось никого защитить — оба ее брата были порублены, как капуста. Как 1689 год не похож на 1682-й, так вышивка не похожа на картину. Но вышивальщица верит в пальму, в Россию, похожую на Италию, и в этой чудесной стране у Натальи Кирилловны случилось то, что не вышло на Родине, — спасти Афанасия Кирилловича от смерти.

Я не могу отойти от этой вышивки. Ее месяц за месяцем, год за годом творила какая-то вдохновенная и занудная дворянская девушка с прекрасными глазами. Она не бегала за чайниками, не рыскала по Тверской в поисках трусов и бриллиантов, не ужасалась при наступлении августа. Она делала свою трудоемкую и однообразную работу.

ПОТОМ ВЫСТУПАЛ  
КИРИЕНКО И ПРОСИЛ  
НЕ ПОДДАВАТЬСЯ  
ПАНИКЕ И НЕ  
СКУПАТЬ ПОПУСТУ  
ПРОДУКТЫ. ВСЕ  
ПОНЯЛИ, К ЧЕМУ  
ДЕЛО ИДЕТ, Я ТОЖЕ,  
И НЕМАЛО ПОБИЛАСЬ  
В ОЧЕРЕДЯХ, КУПИВ  
10 КГ ГОРОХУ, 10 КГ  
ЛАГЕРНОЙ ЧЕЧЕВИЦЫ  
И СКОЛЬКО МОГЛА  
УНЕСТИ ГРЕЧКИ.



**Офисное помещение  
в центре Советского района 16,7 м<sup>2</sup>**

**АРЕНДА**

**Бизнес-центр  
МЕТРОПОЛИС**

ул. Красноармейская, 128 (ТЦ Таксопарк)

- Удобный подъезд
- Хороший ремонт
- Городской телефон
- Парковка
- Охрана

**Стоимость – 520 руб/м<sup>2</sup>**  
(коммунальные услуги включены в стоимость)

**тел.: 355-188, 8-910-239-29-53**  
**Оксана Васильевна**

Так прошли у нее двадцатые, а может, и тридцатые годы, лучшая русская эпоха, «наше все», короткий, как девичий, золотой век. Но осталась картина, вымечтанная, намоленная. Антикварщица Женя попросила за нее \$2 500. Это 100 штук трусов, или 30 банок духов, или 10 поддельных часов, или 1 грамм бриллиантов.

## 2 Татьяна ТОЛСТАЯ — Александр ТИМОФЕЕВСКОМУ

Дорогой Шуручка, ваша башня из слоновой кости повернута к капиталистической Москве задом, к демократической — передом. Так как вы ездите на машине, то ничего не знаете. Я же простой пешеход. Можно сесть на метро и доехать до нашей ярмарки на Менделеевской, где вы вдобавок к чайнику прикупили бы еще и швабру.

Также можно проделать еще более длинное путешествие на метро и уехать в крошечную даль, где, как месяц над лесом, печаль, — и купить десять чайников различного фасона и скорости закипания. Можно даже отринуть все электрические новинки и взять чайник обычный, эмалированный, цвета морской волны с оранжевым цветком. Но тогда вам придется съехать с квартиры, ибо он обезображивает помещение так, что даже уже будучи выброшенным, помнится долго.

Впрочем, я рада, что вы сходили в народ и узнали, каково ему.

По-моему, вы это забыли про кризис, так как у вас во лбу не загорается тревожная красная лампочка домохозяйки, а вот у меня загорается.

Вы, помнится, хотели макарон, ха-ха.

Унесенные ветром были ваши макароны! Народ уже хватал с полок страшные американские остатки — прозрачные мешки ростом с пятилетнего ребенка, набитые воздушно-кукурузными несъедобинами, вроде упаковочного материала. Американцы их, по-видимому, едят, но в спокойном состоянии, русский же человек — только в приступе отчаяния. Тут я увидела позабытую было с брежневских времен сцену: взятку продавцу. Женщина сунула продавцу деньги, и он извлек откуда-то из-под халата пачку риса. Оба озирались. Я кинулась к нему — подкупать купца.

— У вас есть рис, — шепнула я, — дайте.

— Нет риса, — отвечал он.

— Я знаю, что есть. Я заплачу.

— Последнюю пачку вот даме отдал.

— Я вам не верю.

— Говорю: последнюю, женщина, нет риса, — сказал он и отошел.

(Я мысленно отметила лингвистическую тонкость: баба с рисом — это дама, а баба без риса — просто женщина.)

Тут кассирша на выходе стала взывать:

— Пятьсот рублей никто не разменяет? Пятьсот рублей?

Но граждане угрюмо молчали, ожидая подвоха: ведь курс полз вверх, а доллар вниз, или черт его знает куда, и мало ли оно как обернется, и вообще. А меж тем образовался затор у кассы.

Я побежала к кассе и совершила следующее преступление: вымогательство и шантаж.

— Я разменяю вам пятьсот рублей, — сказала я, понизив голос, — а вы мне за это принесете две пачки риса. Нет,

лучше три. Три. Я знаю, что рис есть. Его не может не быть.

Кассирша подумала и согласилась. Она сбегала в загатник и вынесла мне три пачки риса. И не успела я расплатиться, как откуда-то сбоку вынырнула интеллигентная старуха, которая схватила одну из моих пачек, крепко прижала к груди, кинула кассирше деньги и убежала.

И я на ее месте сделала бы то же самое.

Впрочем, на месте продавца, кассирши, дамы с рисом, да и всех прочих я тоже делала бы то же, что и они, — все модели поведения совершенно естественны, понятны, оправданы и животны, все сливается в естественную органику выживания, и как же нашему ловкому, тертому, битому народу не вспомнить навыки восьмидесятых, сороковых, двадцатых? Поиграли в капитализм — и будя! А теперь с мешками на товарных поездах к теплому морю, пряча керенки в промежностях и уврачиваясь от комиссаров! Так и знали, мы так и знали!..

Потом выступал Кириенко и просил не поддаваться панике и не скупать попусту продукты. Все поняли, к чему дело идет, я тоже, и немало побилась в очередях, купив 10 кг гороху, 10 кг лагерной чечевицы и сколько могла унести гречки.

Набила крупной кухонные антресоли. Прошло три года. Все заросло глубиной, все зацвело тишиной. И как-то я открыла забытый шкафчик с крупной — и оттуда, из 98-го года, выпорхнула стая маленьких белых бабочек, словно в романе «Сто лет одиночества». А крупы не было — одни трупки. **T!**



# Дорогие друзья!

От всей души поздравляю вас с наступающим Новым годом и Рождеством!

Пусть этот год будет для вас щедрым на прекрасные события, теплым и добрым, удачным и творческим. И если он принесет с собой перемены, то пусть они будут самыми радостными, достижения — грандиозными, а мечты — исполнимыми. Желаю, чтобы трудности были преодолимыми и велик процветанию и успеху.

Вячеслав ЗЕНЦОВ, директор КСК «Путевка»





# Замечательные Дятьковские врачи

Удивительный народ — брянские краеведы.

Ни политические кризисы, ни волнение рубля не мешают им собирать средства и выпускать новые интересные книжки. К таковым я отношу книжку докторов Владимира Итунина и Владимира Хохлова «Знаменитые дятьковские врачи».

Обсуждая эту книжку на очередном заседании клуба «Краевед» в областной библиотеке, один из гостей заметил, что вот неплохо бы копнуть тему пошире, обратиться с письмом в соответствующий департамент брянского правительства и предложить написать нечто подобное, но уже в областном масштабе. Но в том-то и фокус, что казенный подход такому делу в принципе заказан. Процесс восстановления исторической памяти, пусть и по фрагментам, в жизни получается не от того, что начальство приказало, а потому, что чье-то сердце захотело.

Пожалуй, упомянутую книжечку скорее было бы правильнее назвать Замечательные, а не «Знаменитые дятьковские врачи», но это, в конце концов, не столь важно. Важнее другое — Хохлов и Итунин, в Дятьково работающие многие десятилетия, посчитали важным собрать сведения, сохранить в памяти земляков истории жизни своих замечательных предшественников. Кто-то — как основатель гигиенической науки в России Петр Доброславин и первая женщина-хирург в России Вера Гедройц — работал в дятьковской округе относительно недолго и большую славу обрел в столицах. Другие — Иван Гусев, Сергей Онохин, Виктор Понизов — практически всю жизнь отра-

ботали в здешних местах. Сравнить масштаб их дел — занятие бессмысленное, но при всей разности характеров, устремлений, судеб — авторы убедительно доказывают это, — герои книги похожи в одном — в самоотверженном отношении к делу, поразительной честности и участливости к людям, даже в мелочах.

Эти узнаваемые при чтении детали порой говорят о них и времени больше пространных книг. Вот доктор Петр Доброславин — первый дятьковский доктор в истории. Самим Мальцовым приглашен, чтоб открыть больницу в тогдашнем селе. И вместо формального врачевания одним из первых в России принимается изучать вопрос весьма чувствительный для капиталиста Мальцова — причины профессиональных заболеваний в Дятьково, начинает бороться за улучшение условий труда рабочих, подготовил и защитил (на латыни! — таков тогда был порядок) научную диссертацию по теме, ставшей для него главной на всю жизнь.

Вот удивительная Вера Гедройц — первая в России женщина-хирург, выучившаяся в Швейцарии (в России тогда, в конце XIX века, женщин в медицину еще не пускали). Человек невероятного темперамента и страстности, она всей самоотверженной, яркой жизнью и работой своей — в больницах, фронтовых госпиталях, в написанных учебниках и мемуарах, изменившая сам порядок вещей и отношение к женщине в медицине, в частности.

Вот — бесребренник и подвижник доктор Иван Попов с начала 30-х до конца 80-х врачевавший и оперировавший в Дятьково. Вспоминали, что когда при выписке больным порой не на что было добраться до дома, старый доктор, у которого имелось единственное пальто, сам давал деньги на проезд, помогал, чем мог.

Поражает судьба партизанского доктора Сергея Онохова, с больной ногой и двумя помощниками с рюкзаками за спиной — это и есть весь партизанский госпиталь — он скитался по лесам и болотам, спасая десятки, сотни раненых. А еще просто трудно поверить, как одному человеку, в данном случае главврачу районной больницы Виктору Понизову, по силам оказалось сдвинуть целую гору — построить и запустить в районе более трех десятков новых объектов здравоохранения.

Все это сюжеты о людях, которых называют в народе «штучными», которые непонятно почему оказываются в этом месте, а не в том, — вот тогда и везет несказанно этому, в данном случае дятьковскому «месту». «Везет» спасенными жизнями, «везет» яркими примерами подвижничества, наблюдая которые хочется верить в человека, и люди вокруг непременно становятся добрее и лучше.

Вот и появление подобной книжки именно в Дятьково видится делом совершенно не случайным. Спасибо доктору Хохлову, спасибо доктору Итунину.

Юрий ФАЕВ

# Что хорошего?

На традиционный вопрос журнала отвечают читатели «Точки».



**Вячеслав ТУЛУПОВ,**  
*глава Брянской городской администрации:*

— Хорошо, что жизнь протекает в нужном русле, а еще меня ждет радостное событие — седьмой раз стану дедушкой! Мои три дочери поддерживают улучшение демографической ситуации. Старшей внучке сейчас 15 лет, младшей годик исполнился. Дай Бог здоровья маме, приятного сюрприза мы ждем в феврале. Надеюсь, ко дню рождения бабушки это произойдет.



**Семен КОЛЕСНИКОВ,**  
*шеф повар ресторана «Chester», победитель телевизионного шоу «Адская кухня»:*

— Недавно в нашем ресторане побывал известный ресторатор Аркадий Новиков. В рамках презентации мраморной говядины от компании «Мираторг» он провел мастер-класс — готовил «Тар-тар из говяжьей вырезки». Просто невероятная удача — работать на одной кухне с таким человеком!



**Елена ЗИМАКОВА,**  
*владелица сети салонов маникюра и педикюра «Пальчики»:*

— 2014 год был очень ярким на события. Мы развиваемся, растем, идем только вперед. Принято решение об открытии нового салона «Пальчики», который будет находиться в нашем городе по адресу проспект Московский, 5. Я и все мои коллеги буквально живем этим новым салоном и стараемся как можно быстрее представить его нашим гостям. Договорились с нашими друзьями из сети фитнес-клубов «Икс-фит», и совсем скоро «Пальчики» появятся в каждом фитнес-клубе «Икс-фит».



**Алексей КУБАРЕВ,**  
*руководитель группы компаний «Мегаполис»:*

— Хорошего много: в 2015 года планируем открыть еще одно кафе, предприятие по производству строительных материалов и начать строительство нового отеля. Также есть интересные проекты в сфере жилищного строительства. Задачи поставлены, и мы начинаем воплощать идеи в жизнь.

Расспрашивала Наталья КОРНЕЕВА

## Продается дом с охотничьими угодьями

В 120 км от Брянска. На территории — русская баня, беседка, хоз. постройки, живописное озеро. Площадь угодий 13000 га





# Выставки



Нина КИРЮХИНА. Речка в деревне Свинцы



**В**городском выставочном зале на улице Горького (в помещении Детской художественной школы) прошла выставка живописи Нины Кирюхиной. Необычная выставка и необычная для художника судьба. К искусству Нину влекло с детства и свои первые картинки она опубликовала в «Пионерской правде» (кто подзабыл, тираж у той газеты был в несколько миллионов экземпляров). Но позже необходимость иметь постоянный заработок привела к тому, что Нина стала экономистом и всю жизнь проработала на БМЗ. Живописью занималась от случая к случаю. И только получив от государства скромный пенсион, наконец, смогла свои нерастроченные силы посвятить искусству.

Специалисты быстро найдут в работах Кирюхиной парафраз работ Ван Гога и Матисса, но это ни в коей степени не умаляет свежесть, яркость и духовную силу работ брянской художницы, которая законы живописи постигала в одиночестве. Написанные в три любимые краски — желтая, красная, синяя — работы

Кирюхиной несут море солнца, и никого не оставляют равнодушными. Как говорит она сама — я хочу возвысить людей, деревья, травы, цветы. Для сумрачного нашего города эти картины являют собой праздник света.

Кстати, у Кирюхиной за небольшой срок — это уже четвертая персональная выставка.



# НАША КОЛЛЕКЦИЯ





*Ресторан, который давно ждали!*



Казан-кебаб из ягненка



Шурпа

**Японская и узбекская  
КУХНЯ**

**СЧАСТЛИВЫЕ  
ЧАСЫ — «1+1»**

Заказав любое блюдо или напиток, второе такое же вы получите бесплатно с 12:00 до 18:00 и с 0:00 до 6:00

**Бизнес-ланч по будням за 109 Р**

В субботу и воскресенье работаем до 8 утра



Лагман



Суп по-ташкентски



Горячая лепешка Нон



Самса



Ханум



Люля-кебаб



Шашлык из ягненка

**ул. Фокина, 37, тел. 8 (4832) 59-99-25**



# АТЕЛЬЕ МЕБЕЛИ

www.mebel.ru

8-800-500-22-11

# Mr. DOORS



Реклама.

© Ателье Мебели с 01.12.2014 по 31.01.2015 г.  
ИП Гринев В. С.

МЕБЕЛЬ НА ЗАКАЗ • БЕСПЛАТНЫЙ ЗАМЕР И ДИЗАЙН-ПРОЕКТ • ОТ МОДЕРНА ДО КЛАССИКИ  
ГОСТИНЫЕ • ГАРДЕРОБНЫЕ • ПРИХОЖИЕ • ДЕТСКИЕ • СПАЛЬНИ • ШКАФЫ-КУПЕ • КУХНИ  
МАТЕРИАЛЫ И ФУРНИТУРА ЛУЧШИХ МИРОВЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ • БЕССРОЧНАЯ ГАРАНТИЯ

ДЛЯ ТЕХ,  
КТО ЛЮБИТ СВОЙ ДОМ



**В честь наступающего 2015 года предлагаем скидку 15% на все коллекции мебели!\***

Брянск, ул. Дуки, 62а (здание гостиницы «Турист»). Тел. 68-15-76