

ЖУРНАЛ ДЛЯ ПЕРВЫХ ЛИЦ

ТОЧКА!

БРЯНСК

Генеральный директор компании «Евро Дизель ВР»
Алексей КОВАЛЕНКО:

16+

Всегда ставить высокую планку

Стр. 14



ОФИСНАЯ ПОДПИСКА • ИМЕННАЯ ДОСТАВКА

Август
2014

С праздником!



От всей души поздравляем коллег, брянских строителей, с профессиональным праздником — Днем строителя! Сегодня Брянск может гордиться своими мастерами. Город растет, развивается и хорошеет. Именно строители своим трудом и вдохновением создают новое «лицо эпохи». Желаем вам, друзья, новых удачных проектов и трудовых побед.

ООО «Горожанин»

Жилой комплекс «Сказка» — это:

- Применение в строительстве экологически чистых материалов
- Большие кухни, просторные ванные комнаты, застекленные лоджии
- Теплый вентилируемый фасад здания
- Приточная вентиляция
- Французское витражное остекление (профиль KBE)
- Бесшумные грузовые и пассажирские лифты
- Установка энергосберегающих стеклопакетов Stiss
- Идеально ровные стены в квартирах
- Современная система отопления с использованием импортных радиаторов и труб
- Вода из артезианской скважины
- Собственная газовая котельная
- Многоуровневая парковка с собственными парковочными местами, удобный въезд-выезд (не является публичной офертой)
- Наличие пристроенного торгового центра
- Ландшафтное озеленение
- Обустроенные детские площадки и зоны отдыха
- Полное сопровождение сделки: от формирования пакета документов до получения ключей и оформления прав собственности на приобретаемое жилье
- Выгодные варианты оплаты — индивидуальный подход к каждому клиенту
- Возможность приобретения квартиры в рассрочку или с помощью ипотечного кредита. Возможна оплата с помощью средств, предоставляемых по сертификатам ветеранов ВОВ, на материнский капитал, в рамках действующего законодательства.



Застройщик: ООО «Горожанин». Ипотека предоставляется банками-партнерами: ОАО «Сбербанк России» Брянский ОСБ №8605, ООО «Брянский» Филиал №3652 ВТБ-24, Брянский филиал «Транскапиталбанк» (ЗАО)

Хотите окунуться в атмосферу тишины, покоя и гармонии?

Приобретайте жилье в новостройках ЖК «Сказка» — только здесь вы поймете, что значит уютный дом!

Офис продаж: г. Брянск, ул. Фокина, 193. Тел: (4832) 33-83-83

E-mail: skazka32@gmail.com, www.жк-сказка.рф

полный комплекс техники для кормозаготовки

Прицепной кормоуборочный комбайн STERN



Двойное измельчение - грубое измельчение роторным режущим агрегатом и доизмельчение измельчителем - что повышает качество заготавливаемого корма

Комбайн **управляется** из кабины трактора посредством гидросистемы, что облегчает работу механизатора

Надежный привод, состоящий из карданной передачи с предохранительной и обгонной муфтой, мультипликатора известных европейских производителей и цепной муфты значительно продлевает срок службы комбайна

Удобный доступ ко всем рабочим органам

Специальный материал **самозатачивающихся ножей** ротора обеспечивает чистый срез и исключает возможность излома ножа при наезде на препятствие



ТД «Агровектор»,
Брянский район, с. Супонево,
ул. Московская, д. 570
тел. (4832) 92-30-69, тел./факс 92-24-39

РОСТСЕЛЬМАШ
Агротехника Профессионалов



Тигран и Артуш Мурадян



Кафе «ОЧАГ» — вкус гостеприимства

В Брянске на улице Красноармейской открыло двери еще одно кафе-ресторан «Очаг», основанное семьей Мурадян. В распоряжении гостей уютный зал, приятный интерьер, вкусная домашняя кухня и радушие персонала. Когда душа требует чего-то особенного, колоритного вас ждут в кафе-ресторане «Очаг».

Кафе-рестораны «Очаг» — как раз из таких мест отдыха, которые можно назвать теплыми, доброжелательными, гостеприимными и по-семейному душевными. Здесь к каждому гостю относятся с вниманием и заботой. В «Очаге» вас ждет широкий ассортимент армянских, грузинских и европейских блюд, приготовленных исключительно из продуктов высокого качества. Предлагается огромное количество аппетитных блюд на мангале.

Повара кафе с удовольствием приготовят для гостей вкуснейшие с пылу с жару хинкали и хачапури, шашлык из разных сортов мяса и рыбы, люля-кебаб, долму, чахохбили, кюфту и множество других угощений. Плюс — свежая выпечка, напитки высокого качества, закуски и нарезки.

«Очаг» — это отдых с душой. Добродушные и гостеприимные хозяева всегда готовы пообщаться с гостями. Заведение — идеальный выбор для дружеского или семейного ужина, юбилея, корпоратива, дня рождения или свадьбы. А живая музыка и караоке станут достойным обрамлением отдыха в кафе. В песенном каталоге найдутся композиции на любой вкус: джаз, рок, народные песни, популярные хиты всех времен и народов.





Кафе-ресторан «Очаг»
 г. Брянск, ул. Красноармейская, 83
 тел.: 8 (4832) 36-72-00,
 8-963-210-00-00

Кафе-гостиница «Очаг»
 г. Брянск, п. Кузьмино-2,
 ул. Центральная, д. 63
 тел. 8 (4832) 92-51-91



Василий ШИДЛОВСКИЙ,
генеральный директор
ООО «БрянскСтройПодряд+»

Коллеги, друзья!

От всей души поздравляю вас с Днем строителя!

Согласитесь, есть ли еще профессия, сам смысл которой настроен только на созидание и добрые перемены? Именно по делам в строительстве можно с большой точностью оценить состояние дел в экономике. Брянщина все активнее строится, значит, мы вновь развиваемся, идем вперед.

Приятно отметить, что наша компания не только отличается в бизнесе, но успешно реализует социальные проекты. Как уроженец села Воронок Стародубского района несколько лет назад я решил подключиться к обновлению спортивной базы и поддержке детских секций по футболу, руководителем которых — прекрасный тренер Владимир Скоробогатов. По рекомендации нашего замечательного борца Виталия Минакова я привез в Стародубский район тренера по вольной борьбе Эльмана Гусейнова и финансирую его работу. Сегодня здесь, в секциях, занимаются более двухсот ребят, которых мы смогли заинтересовать спортом, оторвали «от улицы». Ребята из Стародубского района уже не раз отличались на областных и региональных состязаниях. Кому-то покажется, что все это далеко от наших прямых занятий на стройке, но я убежден: истинные строители всегда смотрят в будущее, думая не только о новых домах, но и о людях.

Желаю вам, друзья, строители Брянщины, дальнейших успехов в вашем благородном труде во имя великой России.

Счастья, здоровья и мирного неба вам и вашим семьям!

Инженерно-технический состав ООО «БрянскСтройПодряд+»



Toyota Camry

ВАША ВЫГОДА ДО 80 000 рублей*



TOYOTA

СТРЕМИТЬСЯ
К ЛУЧШЕМУ



* Акция действительна до 31.08.2014 г. Подробности у менеджеров отдела продаж и на сайте www.br.toyota-avtomir.ru.



**Уполномоченный партнер Тойота в Брянске
ООО «Автомир-32»**

г. Брянск, ул. Авиационная, 7, тел. 8 (4832) 58-95-95





Наши поздравления!

Дорогие друзья!



Роман ЛЕДЕНЁВ,
директор ООО «Океан плюс»



Павел МИСЕЮК,
директор ООО «Томич»

***Брянская Гильдия промышленников и предпринимателей
поздравляет вас с днем рождения!***

Желаем, чтобы ваша жизнь, как яркая мозаика, складывалась из радостных, незабываемых событий, оптимизма, приятных сюрпризов, свежих идей, интересных встреч, экзотических путешествий и убедительных побед. Все перемены в судьбе мы желаем воспринимать как любопытные круизы со счастливым финалом и удачно разрешёнными трудностями. Пусть каждое утро встречает яркими солнечными лучами и улыбками близких людей! С днем рождения!



Директор ООО «ПСК Монтажник» Валерий БОРДОНОС: Брянская Гильдия промышленников и предпринимателей – за общее процветание и успех

— **М**огу гордиться, что в Брянской Гильдии я состою участником практически с момента ее основания. Вступление в сообщество совпало со становлением и развитием моего бизнеса в сфере строительства. Для меня как офицера запаса, бывшего военного летчика слова о долге, чести, ответственности, крепком слове никогда не были пустыми. Придя в предпринимательство, я также опирался и опираюсь на честные взаимоотношения с партнерами в бизнес-процессах. Принципы брянского партнерства промышленников и предпринимателей полностью совпадают с моим видением жизни, товарищества, дружбы. Уважение к другим бизнесменам, помощь партнерам ассоциации в трудную минуту лежат в основе. Мы не остаемся один на один со своими проблемами, чувствуем поддержку единомышленников. Это дорогого стоит.

Дорога в Гильдию открыта для бизнесменов и топ-менеджеров, зарекомендовавших себя успешными, интересными людьми. Численный состав партнерства пополнить не трудно, мы к этому и не стремимся. Да, наши ряды каждый год становятся все шире, но исключительно за счет достойных кандидатов, соблюдающих законы общества. Почти все члены сообщества связаны нитями взаимовыгодного делового партнерства. Но нас не связывает принадлежность к какой-то одной политической партии, это не влияет на общую позитивную атмосферу среди членов Гильдии. Мы хотим участвовать в решении проблем города и области, для этого у бизнесменов есть опыт и возможности. Мы все за процветание Брянской области, ее жителей, за возрождение промышленности и сельского хозяйства, развитие малого и среднего предпринимательства, торговли.

У меня на рабочем столе, уверен, как и других коллег, — различная гильдийская атрибутика. Каждый год на день рождения партнерства все участники получают блокноты, ручки, флажки,



календари и другие аксессуары с символикой ассоциации. Хочу донести до всех потенциальных кандидатов в Брянскую Гильдию промышленников и предпринимателей то, что наша сила в объединении, ведь решить любую проблему намного легче сообща, чем поодиночке.

Записала Ирина МАЛОВА

С ДНЕМ



**АВДЕЕВ
Сергей
Александрович,**

президент МК
«Катюша»



**АНДРИЯНОВ
Игорь
Александрович,**

генеральный
директор
ООО «КомСтрой»



**АФОНИНА
Тамара
Петровна,**

руководитель
агентства DHL
в Брянске



**ВАНИНСКИЙ
Леонид
Аронович,**

генеральный
директор
ООО «СтройГарант»



**ГАВРИЛИН
Юрий
Петрович,**

директор
ООО «Премиум
Лак»



**ГАВРИЛОВА
Марина
Александровна,**

звезда
брянской сцены,
Народная артистка
РСФСР



**ГАПЕЕНКО
Юрий
Петрович,**

секретарь
регионального
отделения партии
«Единая Россия»



**ДАВЫДОВ
Виктор
Михайлович,**

генеральный
директор
ООО «Мегалом»



**КАСАЦКИЙ
Александр
Иванович,**

вице-губернатор
Брянской области



**КОЧЕРГИНА
Валентина
Ивановна,**

директор
управления
Федеральной
почтовой связи
Брянской области



**ЛАВРУШИН
Михаил
Егорович,**

актер Брянского
театра драмы имени
А.К. Толстого,
Заслуженный
артист России



**ЛАГУТИН
Сергей
Иванович,**

первый заместитель
генерального
директора
УК ООО МК
«Катюша»

Уважаемые коллеги и партнеры!

Поздравляю вас с профессиональным праздником — Днем строителя! Желаю процветания вашему бизнесу и успеха в осуществлении намеченных планов. Крепкого здоровья, семейного благополучия!

Ян СУХОТА,
генеральный директор ООО «Брянская жилищная лифтовая компания»



рождения!



МИСЕЮК
Павел
Леонидович,

депутат Брянского
городского Совета
народных депутатов



НУРОЯН
Гаррий
Георгиевич,

генеральный
директор
ООО «Автопром»



ПАВЛЮЧЕНКО
Наталья
Владимировна,
председатель

Брянской областной
организации
Общероссийского
профсоюза
работников
госучреждений.



ПISКУНОВ
Игорь
Алексеевич,

генеральный
директор
ОАО «КАМАЗ
авторемонт»



РЕПНИКОВ
Андрей
Николаевич,

генеральный
директор
ООО «УК „ВИСТ“»



РЕШЕТНЕВ
Виктор
Сергеевич,

генеральный
директор компании
«МБ»



СОЛОМЕНЦЕВ
Андрей
Леонидович,

военный комиссар
Брянской области



СОРОКИН
Виталий
Иванович,

Генеральный
директор
ООО НПО
«Электронтехника»



ШИДЛОВСКИЙ
Василий
Иванович,

генеральный
директор
ООО «Брянск-
Стройподряд+»



ШПИГОЦКАЯ
Наталья
Владимировна,

региональный
директор
по Брянской области
ОАО «Восточный
экспресс банк»

Поздравляем
всех читателей,
родившихся
в августе, желаем
благополучия
и счастья!

Редакция
журнала «Точка!»

Нам все по силам!

От имени коллектива поздравляю коллег по строительной отрасли Брянщины с профессиональным праздником. Как не заметить, что наша работа — всегда под серьезным контролем, и, в первую очередь, самих брянских жителей. И эта высокая планка контроля — еще одна причина, по которой мы должны работать и работаем быстро и качественно.

Хочу отметить отрядный факт, что профессиональный уровень подрядных строительного-монтажных организаций Брянщины растет, сегодня им по силам объекты большого уровня сложности. В канун праздника желаю всем труженикам нашей отрасли творческой работы, благополучия и счастья.

Николай ЧЕРКАСОВ, директор ООО «Сантех-альянс»





Земляки!

Брянской области исполнилось 70 лет. По этому случаю в области прошли негромкие празднества, — сегодня у области нет денег на громкие празднества, а федеральная власть теперь выделяет большие средства, просто — миллиарды, как недавно Смоленску, только на большие даты.

Но, впрочем, что мы опять о деньгах? Ведь, скорее, стоит отметить другое. Людям, мало знакомым с историей, кажется, что административное деление в России — вещь постоянная. А это вовсе не так. Великолукцы, арзамасцы, балашовцы с грустью вспоминают о недолгих минутах своего областного величия — в 50-е годы там тоже учреждали области, но продержались они недолго. Зато наша, слепленная в конце Великой войны из нусочков соседних областей, цела, с годами сформировала некую новую, брянскую, идентичность.

70 лет назад область создавали под конкретную задачу. Во-первых, Брянск с Бежицей давно переросли областной Орел, которому починались, по населению и уровню экономики. Во-вторых, надо быстро восстанавливать разрушенную войной землю, а сделать это было проще, если перенести сюда органы управления. Решение было вынужденным, но верным. Область, как говорится, состоялась.

При этом нельзя не признать, что по типу, общественной психологии, к примеру, жители Стародубья существенно отличаются от жителей клетнянских лесов, где и земля похуже, и народ живет поплше. Или, помню, возвращались на машине из командировки и подхватили по дороге мужика, жуковского, который шел из гостей, от рогнединской тещи. И всю дорогу мужик бранил рогнединских и славил жуковских. У первых — воды, дескать, не допросишься, зато у вторых — попросишь водички, а тебе выносят молочка, — потому что жуковские вот такие, душевные.

Думаю, просто конкретно не повезло мужику. И даже, если некие «районные» отличия в области, население которой по статистике на 98 процентов состоит из русских, наверно, имеются, это не отменяет главного. Как старое вино за 70 лет, так и мы укрепились в брянском свойстве.

Все мы — брянские, все мы — земляки!

Юрий ФАЕВ

Журнал для первых лиц
ТОЧКА!
БРЯНСК

Журнал «Точка! Брянск», учредитель и издатель ООО «БАСКО», зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций по Центральному федеральному округу. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС-1-802095 от 31 августа 2006 года.

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ООО «БАСКО»
241047, г. Брянск, ул. Слесарная, 17

АДРЕС РЕДАКЦИИ:
241050, г. Брянск,
ул. С. Перовской, д. 83, офисы 8, 9

e-mail: t-bryansk@bk.ru

ТЕЛЕФОНЫ:
67 44 08
64 44 44

АРХИВ «ТОЧКИ!»:
www.t-bryansk.ru



РЕДАКТОР
Юрий Фаев

НОМЕР ПОДГОТОВИЛИ:
Ирина Малова, Сергей Куприянов
(тексты)
Марина Грекова (верстка, дизайн)
Константин Цунер, Юрий Ронжин (фото)

РЕКЛАМНАЯ ГРУППА
Татьяна Сокоренко
Елена Береснева
Наталья Королева
Ирина Смолко
Светлана Щепелина

Рекламно-информационный журнал № 8 (93) август 2014 г. Тираж 3000 экземпляров. Цена свободная. Распространение: именная офисная доставка и подписка. Отпечатано: ОАО «Издательство „Высшая школа“ Филiaal „Смоленский полиграфический комбинат“», 214020, г. Смоленск, ул. Смольянинова, 1. Заказ № 38652. Подписано в печать: 01.08.2014 г. Выход в свет 11.08.2014 г. Все товары, рекламируемые в журнале, подлежат обязательной сертификации, все услуги — лицензированы. За содержание рекламных материалов редакция ответственности не несет. Для читателей старше 16 лет.

Вы хотите купить свежий номер «Точки»? Тел. 67-44-08

ЦИТАТА

Разорительный пластик

«Влияние пластиковых карт на экономику осуществляется через рост потребления. Каждый экономист знает, что карточка эмоционально облегчает траты, а статистика даже показывает, на сколько. Обладатель карты в среднем оставляет в магазине на 30% больше, чем человек с наличными».

«Эксперт»

РЕПЛИКА

Ищите сами!

Под многообещающим названием «Инициативы для пользы дел» пресслужба городской администрации Брянска распространила релиз о заседании круглого стола, посвященного проблеме выделения земельных участков для многодетных семей в областном центре.

Эта проблема для города острейшая, и городские власти никак ее решить не могут. В соответствии с принятым федеральным законом в очереди на получение земельных участков сегодня стоит почти 1400 многодетных семей, а получили участки только 80. С такими темпами дети в этих семьях состарятся раньше, чем до них дойдет очередь на землю. Ситуация, действительно, крайне непроста, свободной земли в Брянске нет. И потому власти то отнимут под участки выгон для скота на окраине Бежицы, то выделяют участки на Мамоновке на свалке, что сразу вызывает протест прокуратуры. Сегодня рыночная цена участка земли в Брянске, и не в центре — как минимум миллион рублей, возможно, и по этой причине бесплатная раздача идет так туго.

Представители власти на Круглом столе даже предложили многодетным самим попробовать искать в городе свободные участки, а потом сообщать об этом городской администрации. Эта идея выглядит одновременно и циничной, и совершенно утопической.

Земля многодетным нужна под застройку, а не для прокормления. Как вариант можно было бы предложить многодетным вариант совместного и самостоятельного строительства чего-то, вроде таунхаусов. Тогда бы им земли потребовалось в четверо-пятеро меньше. А еще как не вспомнить, что в пойме Десны и вокруг Брянска пустуют сотни гектаров неизвестно (или вернее — хорошо известно) кем купленной земли. Одно-го участка хватило бы на всех.

Не хватает одного: силы и воли самой брянской власти.

Редакция журнала «ТОЧКА! Брянск»



- натяжные потолки (любой сложности, многоярусные, фотопечать)
- натяжные стены
- подвесные потолки (зеркальные с гравировкой, акриловые фотопечатью, 3d анимация)
- наливные 3D полы
- художественная роспись (полы, стены, потолков, фасадов)
- аэрография
- интерьерная печать
- dipline свет без проводов

8-952-963-02-27
8-962-148-14-12
 пр-т Московский, 86
 www.3Dsalon32.ru

ЦИФРЫ

красноречивее слов

1000 000

собственных рублей выделил на проведение баскетбольных соревнований любительской лиги «Школьный мяч» уроженец Клинцов, знаменитый баскетболист, заслуженный мастер спорта Валерий Фридзон.

Минимум 33

млрд долларов ежегодно составят, по оценке *Российского комитета гражданских инициатив* (руководитель *Алексей Кудрин*), убытки для экономики *Украины* из-за осложнившихся отношений с *Россией*.

С объемом ВВП в

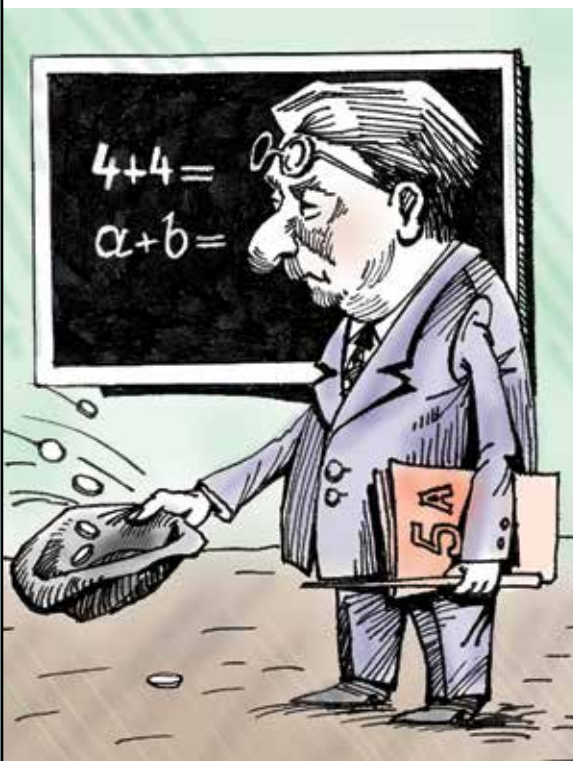
3,4

трлн долларов Россия вышла на шестое место в мире, следом за Германией.

Крупнейшей экономикой мира в номинальном выражении по-прежнему являются США с ВВП в раз-мере \$16,8 трлн. (РБК)

Брянская область, по данным журнала «Деньги», оказалась в десятке самых бедных регионов России по уровню средней зарплаты —

менее 20 000 рублей в месяц.



За 2800

рублей можно будет напрямую

доехать в августе из Москвы до Крыма. Поезда из Москвы будут доезжать до Керченской паромной переправы, где их погрузят на паромы. Добравшись до полуострова, поезда продолжат свой путь. Время в пути составит около 40 часов.

164

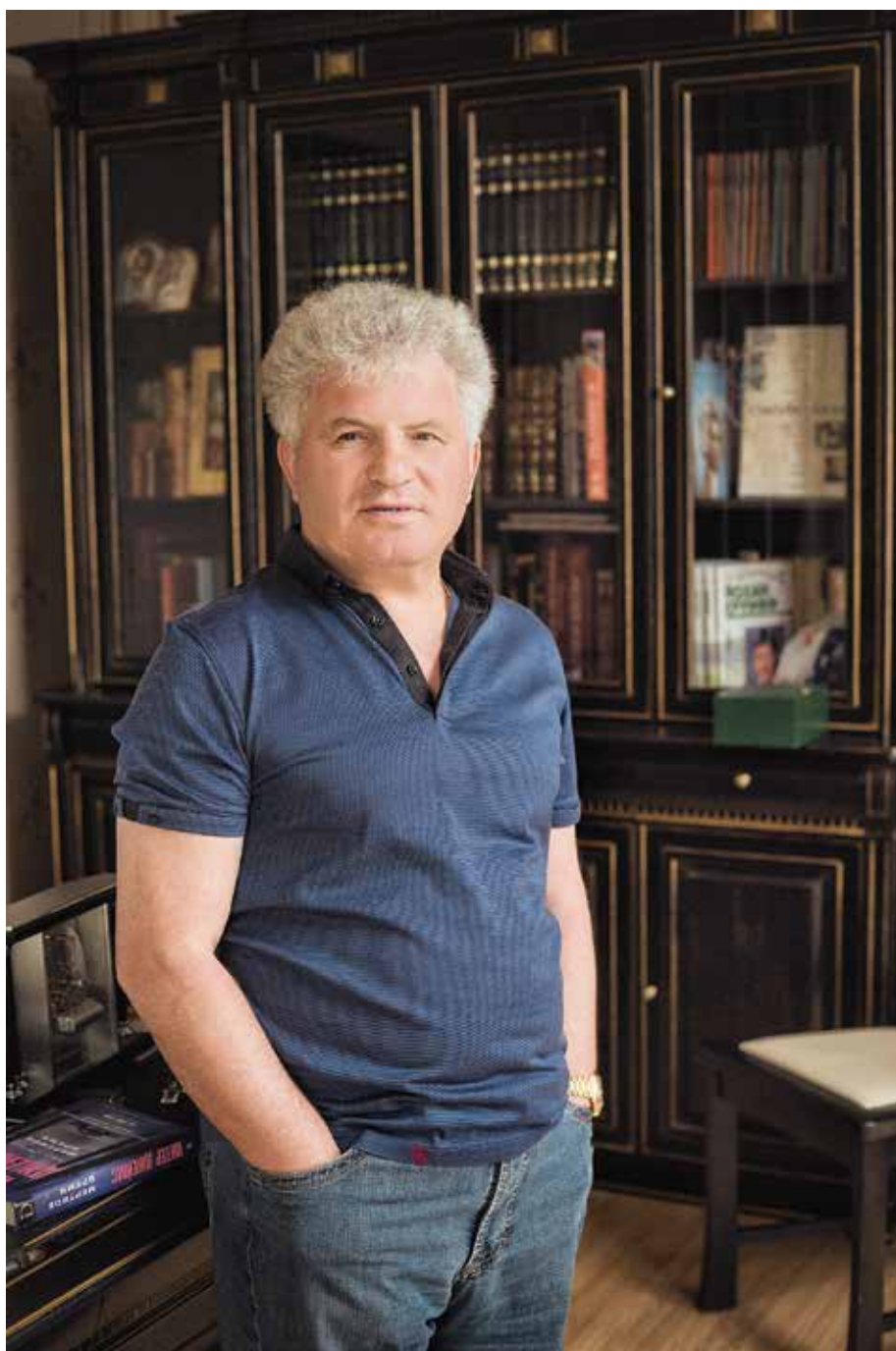
млн рублей — больше всех среди деятелей культуры в России заработал за прошлый

год знаменитый режиссер, художественный руководитель Мариинского театра Валерий Гергиев. 58 млн рублей составил доход Владимира Спивакова, художественного руководителя и главного дирижера Национального филармонического оркестра и Государственного камерного оркестра «Виртуозы Москвы». В тройке лидеров по доходам — известнейший российский актер, художественный руководитель МХТ имени Чехова Олег Табаков. В прошлом году он получил из разных источников 42,6 млн руб.

30

млн евро составят новые инвестиции агрохолдинга «Мираторг» в Брянской области. Компания планирует в 2015 году организовать выпуск

шкур крупного рогатого скота для салонов автомобилей европейских марок Mercedes, Audi и BMW, а также для производителей дорогой кожгалантереи.



Есть люди, с которыми всегда интересно разговаривать об их профессиональной деятельности. Всегда найдутся новые темы, идеи, проекты... К тем, кто о работе может говорить бесконечно и с особой любовью, относится директор ЗАО «Созидатель», Заслуженный строитель России **Валерий ГОРОДЕЦКИЙ**.

— *Валерий Михайлович, как дела в «Созидателе», что и где строите?*

— Основной задачей компании остается возведение качественного, комфортного и доступного жилья. Сейчас мы работаем над тремя объектами в Брянске, продолжаем строительство комплексов жилых домов по улице Дуки, 59 и по улице Крахмалева. Самым масштабным проектом на сегодня является большой комплекс — на 800 квартир — по улице Взлетной в районе «старого аэропорта».

— *По какому принципу Вы подбираете подрядные организации?*

— Действительно, важной составляющей успеха является умение подобрать надежных подрядчиков, выполняющих работы качественно и в срок. Нашими постоянными партнерами сегодня являются более двадцати фирм, которым мы всецело доверяем, и чья добросовестность и компетентность проверена многолетним опытом. На условиях подряда они выполняют различные виды строительных, отделочных, электро-монтажных и сантехнических работ, благоустройство территории. Каждый дом — это наше общее дело. Мы всегда знаем, что не подведем дольщиков и не допустим срывов сроков сдачи домов в эксплуатацию. Это, можно сказать, кредо «Созидателя» — оправдать доверие людей. И от подрядчиков требуем того же.

— *Какова, на ваш взгляд, сейчас главная проблема строительной отрасли?*

— Здесь за последние десятилетия мало что изменилось. В регионе сохраняется катастрофический дефицит квалифицированных рабочих рук и грамотных специалистов в сфере строительства. Очень малый процент выпускников строительных вузов идет рабо-

Новый облик нашего города — от «Созидателя»!

тать по профессии. Еще меньше молодые стремятся стать каменщиками, отделочниками, хотя сегодня это перспективные и хорошо оплачиваемые профессии. Это проблема государственного уровня. А мы для себя решаем ее путем продуманной и эффективной кадровой политики. Убежден: надо стимулировать опытных специалистов, привлекать талантливую молодежь, чтобы с уверенностью смотреть в будущее.

— Как бы Вы определили свое отношение к профессии строителя?

— Чтобы состояться в этой профессии, нужно до самозабвения любить свою работу, жить ею. Это я знаю по себе. Не представляю себя в другой профессии. Сколько времени, душевных сил, мастерства нужно вложить, чтобы сказать: «Я умею строить», чтобы потом в созданных тобой домах людям было тепло, комфортно, уютно!

Мы в «Созидателе» сумели создать настоящую команду профессионалов и энтузиастов своего дела. Есть талантливые люди и среди опытных кадров, и среди молодежи. Прораб Виктор Михайчиков — всю жизнь в строительстве, молодые прорабы Павел Дышлюк и Евгений Халявин — уже проявили себя как перспективные специалисты.

— В Брянске стали все больше строить жилье. А что продолжает волновать застройщиков?

— Мы должны не просто строить жилье, а создавать жизненную среду. Сегодня нужно говорить не столько о наращивании объемов, сколько о переходе на новый уровень качества. Я считаю, панельные дома — это



Комплекс жилых домов по ул. Взлетная в районе «старого аэропорта»

прошлый век, пора о них забыть. Из кирпича жилье получается качественнее по всем параметрам, знаю это по собственному многолетнему строительному опыту. Но и здесь нужно двигаться вперед — столько современных материалов появилось, столько возможностей для создания еще более добротного и эстетичного жилья.

Ну, а проблемы? Стоимость земли под застройку в Брянске стремительно растет. На городских застройщиков возложены кабальные обременения по подключению и строительству коммуникаций, это приводит к удорожанию строительства примерно на 20 процентов, что ложится дополнительным бременем на дольщиков.

— А что ответите, когда говорят: себестоимость строительства у нас низкая, а жилье стоит дорого?

— Низкая себестоимость строительства в Брянске — это миф. Она ничем не отлича-

ется от столичного региона, городов-миллионников. И даже выше, так как мы сдаем дома высокой строительной готовности. А вот цена за квадратный метр аналогичного жилья в Москве в пять-шесть раз выше. Вот и приходится региональным застройщикам выкручиваться.

— Что пожелаете строителям в профессиональный праздник?

— Процветания строительному комплексу Брянщины! Чтобы для тех, кто умеет и хочет работать, были созданы все условия, чтобы качество жилья опережало время, чтобы новоселы были довольны нашей работой. И не забывать, что строительство — это тот локомотив, который движет всю экономику страны. С праздником, добра, успехов и благополучия всем тем, кто создает облик наших городов, лицо современной России!

Беседовала Ирина ИВАНОВА

ДРУЗЬЯ И ПАРТНЕРЫ О ЗАО «СОЗИДАТЕЛЬ»

Александр ЛАГУТИН,
директор ООО «СОБОР»:

— Стремление к безупречной работе, а не погоня за прибылью за счет ухудшения качества строительства, высочайший профессионализм и глубокая порядочность — эти, столь редкие в наше время качества, в полной мере характеризуют ЗАО «Созидатель» и его руководителя Валерия Городецкого.

Николай ЧЕРКАСОВ,
директор ООО «Сантех-Альянс»:

— Нам приятно сотрудничать с такой серьезной и стабильной организацией, как «Созидатель». Я уверен, их успех зависит, прежде всего, от руководителя. Валерий Городецкий не просто Заслуженный строитель, он строитель от Бога. От своего коллектива и от подрядных организаций он требует высокого качества выполняемых работ. В профессиональный праздник желаю сотрудникам ЗАО «Созидатель» достатка, а компании — дальнейшего процветания!

Александр СИВЕРИН,
генеральный директор ООО «Новатор»:

— Я лично знаю Валерия Городецкого, как руководителя около 30 лет. Мы выполняем на объектах «Созидателя» монтаж систем вентиляции. Валерий Михайлович — грамотный, ответственный человек, ас в строительном деле. А его компания является достойным представителем строительной отрасли Брянщины. Большую роль в успехе наших партнеров, как мне представляется, играют опытные кадры, профессионалы своего дела, грамотные специалисты.

Александр ЛАПТЕВ,
директор группы компаний «Ламар»:

— Очень важно, когда руководитель сам знает процесс строительства до мелочей. Валерий Михайлович каждый день на объектах. Нечасто встретишь директора, который сам лично приезжает на все строящиеся дома и проходит по этажам. Неважно, дождь на улице или снег. Такая профессиональная

закалка позволила Городецкому создать стабильную фирму с репутацией надежного застройщика с отличным качеством работ. Проектная документация всегда настолько четко отработана, что никаких вопросов у подрядчиков не возникает. Они — отличные строители!

Иван ГИНЫКИН,
генеральный директор
ЗАО «Брянское ППЖТ»:

— Выполняем субподрядные работы на всех объектах, которые возводит «Созидатель». Это компания с серьезным подходом к делу, за плечами у директора строительство таких известных объектов как цирк, новый аэропорт, больницы, киноконцертный зал «Дружба» и другие. Огромный опыт позволяет Валерию Михайловичу успешно работать, строить удобные и красивые дома. Уверен, что наше сотрудничество продолжится. Желаю дальнейших успехов «Созидателю»!



**Генеральный директор компании «Евро Дизель ВР»
Алексей КОВАЛЕНКО:**

Всегда ставить высокую планку

— На чем строится философия вашего бизнеса? Ваша компания невелика на фоне других топливопродávающих сетей на Брянщине, и сразу — успех?

— Философия проста. Надо сделать не так, как у других, внести что-то такое, чего еще не предложил никто. Наш бренд «Евро Дизель ВР» стал заметен благодаря сотне мелочей и деталей, реализованных в АЗК «У самолета». Функциональность, красота и сервис создали автозаправке нынешний статус. Самая мощная пропускная способность

— двенадцать автомобилей одновременно, «скоростная» заливка топлива в бак (в резервуарах стоят насосы напорного типа), все топливо — только класса Евро-5, несколько операторов — заправщиков, ресепшн с тремя операторами-кассирами (Прим.: очереди в таком случае исключаются), вежливые сотрудники, возможность гостям отдохнуть за чашкой кофе и просмотром кино на мониторах в зале. К тому же здесь теперь просто красиво: панорамный вид из окна торгового зала на зеленую зону, необычная, мощная

вечерняя подсветка — все это работает на позитив.

— А российская символика в офисе заправки как появилась?

— Это была моя идея. На стене — герб России, Брянской области и флаги, в том числе, четырехметровый — на крыше. В других странах не стесняются поднимать флаг своей страны. Это хорошая традиция, тем более, мы патриоты своей страны.

— В компании новые идеи придумываете именно вы?

— Просто мне интересно новое. Никогда в жизни не было

Компания «Евро Дизель ВР» (сеть из четырнадцати заправок в Брянске и области) недавно ярко заявила о себе проектом полной реконструкции заправки «У САМОЛЕТА». Здесь сотрудники компании обкатывают технологии и приемы, которые намерены использовать и на обновлении других своих объектов. Мнение генерального директора компании «Евро Дизель ВР» Алексея Коваленко — для себя всегда надо ставить высокую планку.

такого, чтобы я сидел ровно и чего-то ждал. Я всегда сам приближал перемены. Для себя сформулировал правило: вставать, если упал и идти дальше, не смотреть назад, верить в лучшее. Я вырос в семье с обычным достатком, подсказывать мне пути в бизнесе особо некому было. Закончил БГИТА, когда там еще была военная кафедра и горжусь, что получил военную подготовку. Потом был финансово-экономический университет. Работал на одном из известных брянских предприятий торговым агентом, потом — сетевым менеджером, затем супервайзером. В 23 года у меня в подчинении было 13 человек. Потом реализовал пару успешных проектов. Продолжал думать об открытии нового дела, и тут случай помог. Встретил на автозаправке старого знакомого. Побеседовали, и я понял, чем хочу заниматься. Так и приступил к торговле топливом. Горжусь, что ни копейки не взял в долг ни у кого. Всего, что сейчас имею, добился сам.

— **Что в бизнесе самое сложное?**

— Уж точно не только технические новации. В конце концов, все решают люди. Самое сложное — доказать и убедить сотрудников работать и общаться с клиентами так, чтобы потом те вновь приезжали именно к нам. День за днем, день за днем сам проводил «разъяснительную работу». К счастью, сотрудники поняли, что наш престиж — это и их хороший заработок. Хотя и сегодня есть еще над чем поработать.

— **Над чем — конкретно?**

— Процесс улучшений бесконечен. Я всегда рассуждаю так. Как бы я хотел, чтобы ко мне

относились? Например, я хочу не терять время, если идет слив топлива из бензовоза в емкости. У нас ведь как бывает: заезжает водитель на АЗК и узнает, что заправиться пока нельзя и непонятно, сколько ждать. Ну, и уедет, и мы потеряем клиента. Вроде, и мелочь, но существенная. Мы решили установить при въезде на АЗС цифровые панели с информацией о сливе топлива, которые будут указывать время, сколько минут осталось до возможности заправиться. Если торопится автолюбитель, то проедет, если есть несколько минут в запасе — подождет. Тем более, что у нас можно за чашкой кофе неплохо это время провести.

И таких идей много.

— **Как определяете свой характер?**

— Я человек счастливый и всегда стремлюсь к лучшему. У меня и родители такие, я больше пошел сам в себя, так говорят близкие. Но при этом от отца взял прекрасное качество — доброту. Мои сотрудники говорят мне, что иногда я слишком мягок к людям. Но я считаю, добра много не бывает. А еще животных люблю — есть кошка София и о лошади мечтаю.

— **Вам, кажется, нет и тридцати. А дальше — что?**

— Компанию продолжим развивать, реконструировать другие заправки. Впрочем, бизнес, деньги — это здорово,

но это еще не вся жизнь. Считаю, что обеспеченный, сильный человек по своей программе жизни обязан делиться, помогать бедным, слабым.

В голове — ряд проектов, нацеленных на благотворительность. Планирую выстроить их в единую программу помощи, по которой 30 копеек с каждого проданного литра топлива будут перечисляться на нужды детских домов области. Придумаем видеоролики социальные, чтобы приезжающие на АЗК водители знали, что они тоже помогают детям. Это будет живое и полезное дело.

**Беседовала
Ирина НИКОЛАЕВА**

МНЕНИЯ БРЯНСКИХ АВТОЛЮБИТЕЛЕЙ О ЗАПРАВКЕ «У САМОЛЕТА»



**Артем ФИЛИППОВ,
предприниматель**

С некоторых пор заправляюсь здесь постоянно. Отметил для себя, что машина стала меньше «есть» бензина. А еще вижу, что все честно здесь наливают, до грамма. Я бы сказал, что это одна из лучших автозаправок в городе. И в плане внешнего вида, и сервиса, и качества топлива.



**Елена КУЖЕЛОВА,
юрист**

Мне нравится качество топлива на этой автозаправке, и обслуживание выше всяких похвал. Впервые я приехала заправлять машину, когда они здесь только открылись под новым брендом. Мне сразу выдали карточку на скидку. Отмечу

вежливый персонал, и это тот уровень, которого пока не достигли на других брянских АЗС. Получается, что своим примером коллектив «Евродизель» показывает другим, каким должно быть цивилизованное обслуживание. Плюс заправка очень удобно расположена. И выезд недалеко, и до центра — рядом. Теперь по моей рекомендации мои друзья тоже здесь заправляют свои авто.



**ВЛАДИМИР,
профессиональный водитель**

Посчитал: пятый раз приезжаю на эту заправку. Качество топлива здесь отличное, а железо не обманешь. Заправил, и просто песня, как едет машина. Мы едем сегодня далеко, берем топлива про запас с собой, ведь на трассе еще неизвестно, чем заправишься. Достойный сервис. Девчонки на кассе молодые, симпатичные, вежливо общаются.

**Юрий ГЛЫБАЧКО,
менеджер**

Приехал сюда по совету друзей и не пожалел. Очень хороший бензин, это



даже по внешнему виду топлива заметно. Сервис на высоте. Не успел подъехать, подходит заправщик. Бензин заливают, на удивление, быстро и бесшумно. Спросил: откуда такая скорость, — мне сказали, что специально приобрели новейшие насосы.



**Инна СТЕПИНА,
руководитель салона красоты**

Друзья посоветовали попробовать здесь заправить автомобиль. И сделала вывод: очень даже неплохо все организовано. Наверно, таким и должно быть обслуживание на АЗС. Хочу пожелать молодому бренду «Евродизель» сохранить этот высокий уровень сервиса и развиваться дальше.

Сергей КИСЕЛЕВ:

Просто мы хорошо строим!

Строить не просто много жилья, а в первую очередь, — хорошие, добротные дома — в этом видит главную задачу строительной компании «САКС» ее руководитель Сергей Киселев.



— Сергей Иванович, где и какие дома сейчас строит «САКС»?

— В работе — несколько комплексов. Это высотки на пересечении улиц Спартаковской и Станке-Димитрова, одна из которых будет сдана в эксплуатацию в 2014 году, комплекс из 9-этажных домов по улице Бурова, в сторону Володарского района. В стадии проектирования многоэтажки в Фокинском районе напротив «Вечно-го огня». В планах — приобретение большого земельного участка там же в Фокинке для комплексной жилой застройки с возведением всей сопутствующей инфраструктуры.

— Вы однажды заявили, что критерий для оценки комфортности домов может быть только один — поставить себя на место покупателя квартиры. До сих пор придерживаетесь такого мнения?

— Я еще более утвердился в этом. «САКС» практикует комплексный подход в создании комфортных условий проживания в возведенных нами многоэтажках. Продумываем все: планировку, площадь комнат, удобные прихожие, большие 12-14-метровые кухни, высоту потолков, выбираем и устанавливаем качественные окна и радиаторы, монтируем хорошие инженерные системы, предусматриваем в проекте красивые импортные лифты. К примеру, жильцам гораздо приятнее иметь автономное отопление, чем зависеть от общих котельных. Поэтому делаем поквартирное отопление.

Наша компания не «сажает» многоэтажные дома на минимальном клочке земли, выдерживает соотношение площади домов к размерам земельного участка. Наконец, стены умеем делать ровно. А если наши планы комплексной застройки в Фокинском районе реализуются, то новоселам

там можно будет позавидовать: мы планируем построить магазины, детский сад и все необходимое для удобной жизни.

Компания остановила свой выбор на каркасной, безригельной технологии зданий. Я считаю, применение данной технологии дает плюсы как для застройщиков, так и для жильцов. Строителям проще работать в зимних условиях, не нужно тратить силы и средства на прогрев площадей. А новоселы получают качественные перекрытия и отличную шумоизоляцию.

— Вас не смущает, что улучшая комфорт в будущем доме, вы неизбежно повышаете цену жилья?

— Покупатели пусть сами делают выбор между качественным жильем и дешевым. Да, наши квартиры, может быть, подороже стандартных предложений, но к моменту сдачи дома они все бывают раскуплены, а дома, к слову, мы сдаем всегда раньше срока. Это о чем-то говорит. И высокий спрос



объясняется не нашими рекламными усилиями. Успешно работает «сарафанное радио», и мнение людей в этом случае не обманешь.

— Кого из команды «САКС» можете отметить как настоящих профессионалов своего дела?

— Я благодарен всем сотрудникам за качественную работу, но особо хотел бы отметить главного инженера Александра Жихарева, начальника производственно-технического отдела Галину Казанову и главного бухгалтера Татьяну Стралюк.

— Кому доверяете обслуживание построенных «САКС» домов?

— Все без исключения построенные нашей организацией дома берет на обслуживание управляющая компания «Служба эксплуатации «САКС». Коллектив службы очень ответственно относится к своей работе. Мы заинтересованы, чтобы жалоб со стороны жильцов было как можно меньше.

Просто мы строим хорошо, ну, а стремимся работать еще лучше.

Беседовала Ирина МАЛОВА



ПОЗДРАВЛЕНИЕ

День строителя — праздник людей многих профессий, выбравших для себя призвание создавать. Строительство жилья, нужных людям объектов — это прямая забота о завтрашнем дне! Компания «САКС» поздравляет всех работников строительного комплекса области с профессиональным праздником. Особую благодарность и слова поздравления хочется адресовать нашим партнерам и подрядчикам — компаниям «Отделстройсервис», «Электросервис», «СтройСити», «Монтаж-сантехника», «Стройсервис», «Стройдеталь и К», «Брянский завод силикатного кирпича», «Проект-Плюс», «ССМ-Проект».

Спасибо вам, коллеги за отличную работу, прекрасные проекты, креативные идеи. И пусть каждый новый построенный вами дом будет красивее и удобнее предыдущего! С праздником!

Директор компании «САКС» Сергей КИСЕЛЕВ



Выбор надежной и хорошей строительной компании в наше время сделать непросто. Застройщик должен иметь не только необходимые разрешительные документы, портфолио объектов, но и хорошую репутацию в городе, профессиональные кадры. Генеральный директор строительной компании «Инстрой» Александр Ванинский рассказал, какое жилье строит фирма и какие объекты будут введены в эксплуатацию в ближайшее время.

— Александр Аронович, вас как строителя с большим опытом работы радует, что в Брянске так много новостроек?

— Строительство на сегодняшний день — это одна из наиболее интенсивно развивающихся отраслей в нашем городе. Это означает: конкуренция на рынке высока, что идет на пользу покупателям жилья. Люди могут выбрать себе квартиру по цене и душе. Я горжусь, что «Инстрой» вносит свой вклад в процесс строительства, соиздание — это хорошо.

— Где сейчас находятся строящиеся компанией дома?

— Мы ведем строительство в каждом районе города, кроме Фокинского. У нас пять действующих объектов. В Володарском районе строим жилой комплекс из 14-этажных домов повышенной комфортности в районе улицы Красный Маяк. По улице Кольцова почти готовы и в IV квартале сдаются 13 тысяч квадрат-



Дома, в которых хочется жить

ных метров жилой площади. По улице Бежицкой в районе памятника Болгарским патриотам возводим жилой комплекс на 27 тысяч квадратных метров жилья. Сдача первой очереди планируется на 2015 год. В Бежице строится по улице Почтовой комплекс из пяти многоэтажек, первую очередь сдадим в следующем году. Объекты сдаем каждый год, примерно 7000 квадратных метров жилья вводим в строй. Есть и перспектива дальнейшего строительства, это радует.

— **На какое жилье делает акцент компания?**

— Если вкратце, на комфортное, удобное, красивое внешне и по доступной цене. Строим либо кирпичные, либо кирпично-монолитные дома, других материалов не используем. Если взять строящийся жилой комплекс по Бежицкой, то людям здесь понравится жить. Рядом лес, поля, недалеко река, остановка общественного транспорта. Планировка квартир разработана с учетом удобства проживания. Трехкомнатные квартиры там



общей площадью не меньше 90 квадратных метров, двухкомнатные не менее 80-ти, однокомнатные — около 50 квадратов. Семье будет приятно вместе обедать и ужинать в просторной кухне. В части квартир предусмотрены по две лоджии, из которых открывается прекрасный вид на Бежицкий район. В данном комплексе получат квартиры дольщики, пострадавшие от недобросовестных застройщиков несколько лет назад. Первые новоселы смогут заехать в квартиры, я надеюсь, в следующем году.

— **Любая строительная компания зависит от работы подрядчиков. Вас не подводят подрядчики?**

— Во-первых, в компании «Инстрой» собственный высокопрофессиональный коллектив. Основной костяк работает в строительстве по 15-20 лет. Замечательные прорабы у нас: Олеся Шестакова, Андрей Печеный, Евгений Цыганков. Почти все специалисты — выпускники БГИТА. В этом году пришло молодое пополнение специалистов. Что касается подрядчиков, то нам с ними повезло. По проектам рабо-

таем с «Проект плюс», по железобетону — со «СтройСервис», Клинцовским заводом строительных материалов и Брянским силикатным заводом (поставщики кирпича), по бетону — с компанией «Евробетон», по отделке — «Отделстрой-Сервис», по специализированным механизмам — СУМ, по благоустройству территории — «Кар-Диан-Строй» и с многими другими поставщиками и подрядчиками. Всем благодарны за сотрудничество и качественное выполнение работ.

С ДНЕМ СТРОИТЕЛЯ!

Уважаемые строители-коллеги и партнеры, новоселы и дольщики! Позвольте искренне поздравить вас с нашим общим праздником — с Днем строителя! Разрешите от всего сердца пожелать вам крепкого здоровья, выгодных контрактов, финансового благополучия и личного счастья! Желаю вам достичь больших высот на вашем поприще, а также осуществить все планы, мечты и желания! Пусть все, что вы создаете своими золотыми руками, стоит века и радует людей своей красотой и надежностью! Всяческих вам благ и жизненных радостей! С праздником!

**Генеральный директор
компании «Инстрой»
Александр ВАНИНСКИЙ**



С праздником!

В канун Дня строителя хочу поздравить с замечательным профессиональным праздником всех строителей Брянщины.

Более пяти тысяч человек сегодня работают в строительной отрасли. Не так уж и много, если помнить о почти полутораmillionном населении области, но дела строителей заметны всем. Именно благодаря труду строителей на глазах меняется Брянщина, становится лучше и краше областной центр, где за последние годы появилось немало ярких зданий. Отвечая на вызовы времени, брянские строительные компании научились работать быстро и качественно.

От имени коллектива нашей компании хочу пожелать своим товарищам строительной отрасли удачи в делах, уверенности в завтрашнем дне, осмотрительности, творчества, умения понять дух происходящих перемен и воплотить эти важные перемены здесь и сейчас, на брянской земле.

Счастья, здоровья вам, дорогие коллеги и друзья.

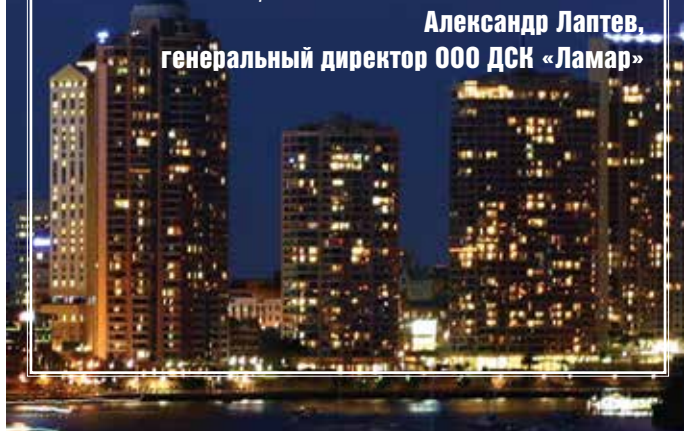
Дмитрий АГАПОВ, собственник ТРЦ «Мельница»

С Днем строителя!

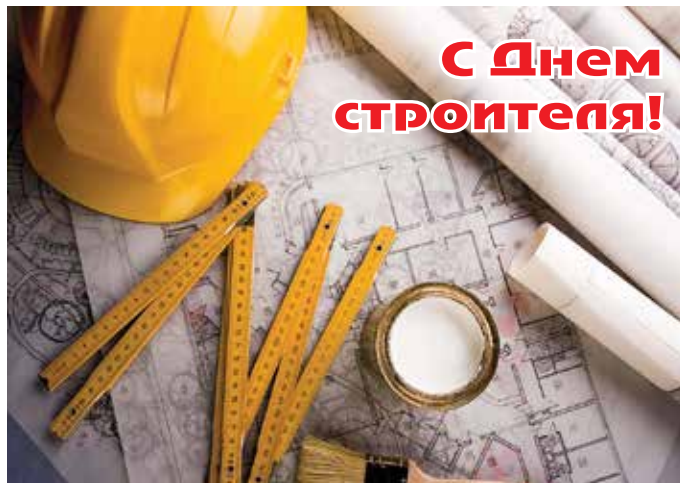
Недавно в федеральных СМИ была распространена информация о том, что в России за полгода введено в строй жилья на треть больше, чем годом раньше. На подъеме — и брянская стройиндустрия. И это добрый знак. Ведь как температуру по градуснику, так и состояние дел в стране можно с точностью определить по числу строительных кранов. Чем больше строек, тем очевиднее движение вперед.

В канун День строителя хочу пожелать всем труженикам нашей отрасли хорошей творческой работы: новых дел и новых свершений.

Александр Лаптев,
генеральный директор ООО ДСК «Ламар»



С Днем строителя!



Уважаемые коллеги, дорогие друзья!

Поздравляю вас с профессиональным праздником! Мы, оконщики, напрямую зависим от вашего успешного труда. Чем лучше дом, тем ярче смотрятся в нем наши аксессуары — современные и качественные окна. Приятно видеть, как на глазах меняется, молодеет наш прекрасный город.

Успехов вам, друзья, в достижении новых трудовых высот, счастья, благополучия, здоровья, финансовой стабильности!

Коллектив ООО «Корина-траст»

ЛУЧШИЕ МЕСТА ПОД СОЛНЦЕМ

КВАРТИРЫ В КИРПИЧНОМ ДОМЕ В ЦЕНТРЕ СОВЕТСКОГО РАЙОНА

- Огороженная территория
- Собственная детская площадка
- Автономная котельная



С проектной декларацией можно ознакомиться на сайте www.bis32.ru. Ипотека предоставляется банками-партнерами ОАО «СБЕРБАНК РОССИИ», ЗАО «ВТБ 24», ОАО «БАНК РОСТ»

344-0777

ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС «ДУЭТ»

Уд. Дуки, ост. «Противопожарный центр»
(Ост. «Радиотовары»)

**ИПОТЕКА!
РАССРОЧКА
0%**

Осталось
3 квартиры!



Открыта продажа
второй очереди!



МАСШТАБНЫЕ ПРОЕКТЫ

На стене кабинета директора — в рамках благодарности от партнеров по бизнесу, одна из недавних — результат совместной работы с застройщиками знакового объекта для Брянска — торгово-развлекательного центра «Аэропарк» в районе старого аэропорта. Работу на этом объекте Наталья Васильева называет сложной и интересной: «Мы рады, что нам удалось успешно отработать нашу часть проекта — работы по внешнему остеклению фасада и установке уникальной входной двери».

УДИВИТЬ ЗАКАЗЧИКА

Нюансы обретенного опыта по установке необычных светопрозрачных конструкций компании вскоре предстоит отработать на новых проектах.

С крупными объектами, по признанию директора, работать не только ответственно, но и интересно. Теперь это новое самостоятельное направление в рамках развития предприятия. Васильева признается, что как руководитель всегда только радуется, когда коллективу есть над чем поломать голову и удивить заказчиков. А уж если проект, как говорит директор, «архитектурный», значит, — интересный, «с изюминкой», то есть, где развернуться. Для воплощения таких необычных идей нынешний строительный рынок предлагает широкий перечень материалов, в том числе, и разные виды стекла. Сочетание разных видов стекол сегодня позволяет добиваться не только яркого внешнего вида здания, но и совершенно разных свойств конструкций. Фирменный

РЕШАТЬ ЛЮБЫЕ ЗАДАЧИ

Рынок услуг по остеклению домов на Брянщине — один из самых конкурентных в стройиндустрии, за клиентов здесь жестко соперничают несколько десятков компаний. Как компании «ЗСК «Фасады» в этих непростых условиях удается оставаться на плаву, привлекать новых и новых заказчиков, — рассказывает директор компании Наталья ВАСИЛЬЕВА.

знак компании — попытаться в каждом проекте предложить и сделать нечто особенное, чтобы обычное, как многим кажется, окно, вдруг заиграло, засветилось новыми, удивительными красками.

НЕ ПУТАТЬ КВАДРАТНОЕ С ЗЕЛЕНЫМ

Лето — самая горячая строительно-ремонтная пора, самое время для остекления домов, особняков и загородных коттеджей. Обещания сделать все «дешево и сердито», которыми пестрят объявления в рекламных газетах, чаще всего не предполагает достойного качества услуг, убеждена Наталья Васильевна: «К сожалению, из-за сложившейся экономи-



ческой ситуации, оконные компании стремятся предлагать более дешевые материалы и комплектующие, но, согласитесь, что снизить цену без потери качества до бесконечности просто невозможно!»

Будучи опытным специалистом, она советует обращать внимание на следующее: какие материалы предлагает компания, как монтирует и обслуживает, что обещает в итоге. При кажущейся одинаковости услуг уровень качества отличается разительно, вот почему, по образному определению нашей собеседницы, сравнивать «квадратное с зеленым» неуместно.

В компании говорят, что готовы сегодня предложить клиентам не просто стандартные окна, а комплексные решения, то есть полный спектр услуг по остеклению объекта. На сегодняшний день предлагаемый выбор вариантов остекления удовлетворит не только самых требовательных и взыскательных клиентов, но и позволит реализовать смелые проекты дизайнеров и архитекторов. Окно — это лицо дома, и если вы хотите нечто особенное, в Брянске на такой запрос покупателя готовы откликнуться лишь немногие. И «ЗСК «Фасады» в этом списке — в первом ряду.

Компания заработала свою репутацию надежного и проверенного партнера в результате успешной творческой работы. И сегодня уже этот авторитет работает на компанию.



Наши поздравления!



БЫТЬ УСПЕШНЫМИ!

Уважаемые коллеги, поздравляю вас с профессиональным праздником, Днем строителя! Мы по праву можем гордиться своей профессией, благодаря которой преображаем и украшаем любимый город, меняем к лучшему облик родной Брянщины, создаем условия для комфортной жизни людей. Каждый наш с вами проект становится достоянием земляков. Желаю вам быть успешными в своем деле и счастливыми в собственном доме.

Удачи, благополучия и новых творческих успехов.

Вячеслав ГЛАДКИЙ,
директор ООО «Компания «Европейские окна»

ПУСТЬ ВАМ СОПУТСТВУЕТ УДАЧА!

Рада поздравить с профессиональным праздником коллег и партнеров по стройиндустрии. Год от года в Брянске растет число красивых новых зданий, которые радуют глаз, в которых комфортно жить и работать. Спасибо вам, коллеги, за эту красоту.

Желаем вам благополучия, успехов, новых строительных высот, реализации смелых творческих планов и новых современных объектов. Пусть удача сопутствует вам во всех начинаниях! С Днем строителя!

Наталья ВАСИЛЬЕВА,
директор ООО «ЗСК «Фасады»





Ольга ГРОЗЕВА: «Акварель» — это наша мечта сделать Брянск лучше!

Современные проектные организации в Брянске сегодня разительно отличаются от тех, которые имелись в городе еще с десяток лет назад. Они стали мобильнее и производительнее, оснащены современной техникой. О новых задачах проектировщиков и роли архитектуры в облике Брянска наш разговор с главным архитектором проектного института «Акварель», Почетным архитектором России — Ольгой ГРОЗЕВОЙ.

— *Ольга Александровна, в одну фразу, что такое «Акварель»?*

— Сегодня «Акварель» — это 36 специалистов всех профилей, необходимых для создания полноценного проекта. Это творческий союз профессионалов, которые действительно любят Брянск.

— *Откуда такое необычное название фирмы?*

— Вы знаете, я люблю технику рисования акварелью, когда-то сама увлекалась живописью. Но в первую очередь, название «Акварель» — это наша мечта сделать Брянск другим, сделать его лучше. Город должен быть расцвечен, но при этом не быть пестрым.

Архитектор по своей роли и предназначению проектирует городскую среду. Мы же хотим, чтобы в наших квартирах было комфортно жить, готовить, принимать гостей, отдыхать. Город — это тоже наш большой дом. И поэтому мы стремимся, чтобы на каждой улице, проспекте, во дворе было уютно и красиво. И я надеюсь, что «Акварель» вносит свой вклад в благоустройство Брянска и улучшает облик города.

— *Судя по этим словам, для Вас Брянск родной город?*

— Вообще-то я воронежская. Закончила Воронежский инженерно-строительный институт. Приехала в Брянск по распределению в 1979 году. Именно здесь я поняла, что архитектура — это мое. И проработала не три, как вначале планировала, а тридцать три года! Теперь могу сказать, что Брянск — мой родной город.

— *Расскажите о создании «Акварели», как все начиналось, с какими сложностями столкнулись? Или наоборот — все было гладко?*

— «Акварель» создали в 2005 году. Все мы разные: отличаются и города, и образование, и, пожалуй, самое сложное — поколения, существуют различные мнения и подходы. Но, возможно, за счет этого у нас и получается достигнуть результата, молодежь и ветераны хорошо дополняют друг друга.



Конечно, были сложные периоды, но даже кризис 2008 года мы стойко выдержали, и затем вновь стали расти. Всего мы осуществили около ста проектов, и я как главный архитектор «Акварели» отвечаю за каждый из них лично.

Мы первыми в Брянске запроектировали 19-этажные монолитные дома в микрорайоне «Речной» в Володарском районе. Из десяти домов «Речного» семь делает «Акварель». Также занимаемся обустройством территории: на берегу Десны планируется ресторан, в микрорайоне будет часовня Александра Невского.

Ряд наших объектов отлично вписались в застройку города, например, магазин «Калита» на въезде в Брянск. Мы спроектировали ряд жилых зданий: 11-этажный дом с поквартирным отоплением по ул. Костычева, 14-этажный дом по ул. Романа Брянского и мн.др.

При этом мы работаем и по области. В Новозыбкове будет строиться ледовый дворец по нашему проекту и медицинский объект — патологоанатомический корпус ЦРБ.

Еще очень интересный проект был у нас на Дальнем Востоке. «Акварель» принимала участие в разработке архитектуры духовно-просветительского центра на острове Русский по заказу православной епархии Владивостока. Компания «Энергостройпроект» участвовала в дальневосточном строительстве и привлекла нас к этой работе. Проект собора был одобрен епархией.

— Церковь — заказчик необычный. Всегда ли удается найти общий язык?

— Находить общий язык с клиентом — это часть нашей работы. Конечно, порой бывает непонимание, но мы стараемся рассмотреть ситуацию с разных углов и в итоге найти компромисс.

— Каковы сегодня роль и возможности архитектора на Ваш взгляд?

— Я являюсь членом общественного градостроительного совета при областной администрации. Раньше работала и в городском совете. Нас, архитекторов, в Брянске не так уж много. В брянской организации Союза архитекторов — меньше сорока человек. На мой взгляд, архи-

Мнение о Грозовой:

«По натуре Ольга Александровна — это и есть акварель, это вкус, красота, отзывчивость. Но с элементами жесткой температуры, когда нужно проявить характер. Она не показной, а настоящий благотворитель. Помогает многим без афиширования. Никто часто не знает про ее добрые дела и безвозмездную помощь».

Владимир ВОРОНИН, директор проектного института «Акварель»

тектор должен быть полноправным участником градостроительного процесса.

Увы, то, что предлагает архитектор, не всегда совпадает с планами инвесторов. В результате происходит постоянный спор между архитектором и предпринимателем. Мы объясняем, что здесь нельзя строить дом выше 5 этажей, а инвестор рассчитывает на 17-этажный, мы говорим, что здесь должна остаться улица, а на нее уже есть план с застройкой. Конечно, очень хочется, чтобы к архитекторам больше прислушивались. Чтобы создавать правильную, комфортную городскую среду, важно учитывать мнение специалистов. А то в итоге в Брянске образуются транспортные пробки, невозможно расширение улиц, не выполняется градостроительный план развития города.

К сожалению, в Брянске пока довольно много проблем, в том числе из-за скудной базы материалов для отделки фасадов. В соседних городах: Белгороде, Орле, Курске — производится до 13 видов разноцветного кирпича, многоэтажные здания штукатурят, облицовывают современными материалами. И нам тоже хоте-

лось бы иметь такую возможность для улучшения облика города.

В настоящий момент ситуация усложняется и тем, что от Союза профессионалов почти ничего не зависит, хотя контролировать вид города их прямая обязанность. В Брянске даже нет должности главного архитектора! Вместо этого — начальник управления по строительству и развитию города. А это человек профессиональный, но у него совсем другие полномочия, иные задачи и приоритеты. Союз архитекторов обращался с письмом к руководству города с просьбой объявить конкурс на замещение вакантной должности и найти специалиста, который бы руководил всей градостроительной политикой.

— Чем вы привлекаете клиентов? Какие гарантии даете?

— Наши проекты идут на «ура», думаю, в первую очередь из-за отношения к делу. Мы честны с клиентами и всегда проектируем, как для себя. Мы очень серьезно относимся к экономической составляющей. Предлагаем конструктивные решения в нескольких вариантах и выбираем вместе с заказчиком наиболее выгодный.

«Акварель» объединила настоящих профессионалов, поэтому наши дома получаются красивыми с удобной планировкой квартир. И весьма важно, что мы выдерживаем сроки проектирования. Мы пунктуальная компания. И, на мой взгляд, в наш стремительный и требовательный век — это отличное качество.

Беседовала Татьяна РИВКИНД

г. Брянск, ул. Дуки, 65,
тел.: 599-313, 8-905-177-60-94,
8-962-142-44-11

ПОЗДРАВЛЯЕМ!

Проектный институт «Акварель» поздравляет с Днем строителя!

Желаем всем проектным и строительным организациям вдохновения, роста заказов и качественного их выполнения, легкого разрешения проблем, позитивной атмосферы в вашей компании, уверенности в завтрашнем дне и отличного финансирования!

Пусть ваши планы будут осуществляться на 100%. Успехов вам в созидании!

И особенно поздравляем наших замечательных и надежных партнеров: строительный холдинг «БКЖС», ООО «Речное», ООО ЖК «Солнечный остров», ООО УСК «Надежда», ЗАО «Лик», ООО «Перспектива», ЗАО «Созидатель», ЗАО «Монолитстрой».

Коллектив института «Акварель»

Постоянное развитие, движение вперед!

Исполняется 70 лет Брянскому специализированному управлению механизации — ОАО «СУМ»

Свою историю предприятия ведет с марта 1944 года, когда в Брянске был создан отдел главного механика при СМУ «Ярославлстрой» в составе треста «Моспромстрой». Его задачей стало оказание оперативной механизированной помощи строителям в строительстве новых и восстановлении разрушенных войной объектов промышленного и гражданского назначения.

В ту пору в небольшом участке механизации работало несколько десятков рабочих, занимавшихся изготовлением гвоздей, дверных и оконных петель. Именно здесь была произведена сборка первого парового экскаватора, предназначенного для копки котлована под турбинный цех Брянского паровозостроительного завода (ныне «БМЗ»).

Год от года наращивая силы, участок с 1961 года превратился в крупнейшее специализированное управление механизации управления строительства «Брянкстрой».

Ветераны коллектива своими руками и энергией в тяжелые военные и послевоенные годы организовывали и внедряли механизацию все возрастающих объемов строительных работ.

Шли годы, место паровых экскаваторов стали занимать мощные экскаваторы российских заводов с емкостью ковша 0,5–1,25 м³ с высокой производительностью. На смену маломощным бульдозерам ДТ-54, поступили мощные 100–180 сильные бульдозеры челябинского и вновь построенного брянского завода. Особенно бурно шло поступление автомобильных и передвижных стреловых кранов с грузоподъемностью 7–25 т.

Начался резкий рост жилищного строительства, и потому на предприятии начали осваивать новые модели башенных самоподнимающихся кранов с повышенной грузоподъемностью до 10 тонн, высотой подъема до 16 этажей и вылетом стрелы до 30–40 метров.

О генеральном директоре Сергее ДОНЦОВЕ:

29 лет коллектив возглавляет наш коллектив заслуженный строитель России Сергей Харитонович Донцов. Когда-то он начал здесь свой трудовой путь машинистом бульдозера.

В трудные 90-е годы только благодаря большому жизненному опыту, экономически грамотной взвешенной политике, вере в людей Сергей Харитонович сумел сохранить коллектив, технику. Отличительной чертой Донцова является целеустремленность, порядочность в отношениях, партнерская доброжелательность и всегда доброе и внимательное отношение к человеку труда. Он умеет вселять в людей веру в успех.



Сергей ДОНЦОВ

Для обеспечения производительной работы новой сложной техники потребовались квалифицированные кадры механизаторов. Руководство предприятия, профсоюзная организация принимали самые действенные меры по закреплению опытных работников на производстве. Был взят курс на строительство объектов собственной базы с социально-бытовым обслуживанием, улучшение жилищных условий трудящихся.

Анализируя пройденный коллективом 70-летний путь, мы можем с гордостью сказать, что это был путь постоянного развития и движения вперед. С активным участием нашего предприятия восстановлены многие брянские заводы, возведены жилые дома и целые микрорайоны, школы, больницы.

Так заведено, что механизатор первым приходит на стройку, а уходит последним. Зачастую, кабина экскаватора, бульдозера или крана, являлась для него и бытовкой, и столовой. Но несмотря на все неудобства и трудности, и сегодня наши опытей-

шие работники с большой теплотой вспоминают годы работы на предприятии. Да и как можно забыть радость труда, когда под твоим управлением заработал на стройке собранный тобою паровой экскаватор, первый автомобильный кран грузоподъемностью целых три тонны, первый башенный кран, способный поднять две тонны, после монтажа которого, боялись снимать расчалки с якорей. Все было впервые!

Наш механизаторский коллектив пережил труднейшие годы перестройки, и ныне мы забыли про задержку заработной платы, наш труд востребован. Механизаторы «СУМ» вносят достойный вклад в работу строительного комплекса Брянщины. Однако, всевозрастающая конкуренция в строительной отрасли, несвоевременная оплата выполненных работ обязывает руководство предприятия постоянно искать выход из сложных ситуаций путем поиска взаимного понимания, улучшения качества работы механизмов, обновления стареющей техники.

Сегодня мы выражаем особую благодарность коллективам генподрядных организаций, с которыми мы прошли этот славный путь, ежедневно помогая друг другу. Особо хочется отметить коллективы:

ЗАО «Созидатель» (руководитель Городецкий Валерий Михайлович),

ЗАО «Монолитстрой» (Стручков Александр Николаевич),

ОАО «Комплект» (Капустин Валентин Яковлевич),

ООО «Инстрой» (Ванинский Александр Аронович),

ОАО СКФ «Комфорт» (Драников Владимир Егорович),

ООО «Творец» (Артамонов Виктор Александрович),

ООО «БСК» (Огурцов Юрий Михайлович),

ООО «Союз мастеров» (Захаров Константин Евгеньевич),

ЗАО «ЛИК» (Лобанов Владимир Петрович).

Михаил ЗЕНЧЕНКО,
председатель профсоюзного комитета
ОАО «Специализированное управление механизации»

МНЕНИЯ КОЛЛЕГ И ПАРТНЕРОВ

Валерий ГОРОДЕЦКИЙ,
генеральный директор ЗАО «Созидатель»,
Заслуженный строитель России:

— Мы знакомы с Сергеем Харитоновичем Донцовым не один десяток лет. Знал его еще до того как Сергей стал возглавлять управление механизации. Донцов — из редкой категории руководителей, которые приходят не просто руководить, он всем сердцем отдается работе, поэтому и «СУМ» многие годы успешен. Сергей Харитонович знает абсолютно все тонкости своего дела, знает все о своих работниках, машинах и механизмах.

Отличительная черта Донцова — его принципиальность, и при этом нам всегда удается найти общий язык и взаимопонимание. Если я к нему обращаюсь за помощью, он никогда не отказывает, он ко мне обращается, я ему всегда помогаю.

Горжусь дружбой с Сергеем Харитоновичем и желаю процветания коллективу Брянского специализированного управления механизации.

Александр СТРУЧКОВ,
генеральный директор ЗАО «Монолитстрой»:

— На каждом объекте компании «Монолит» мы сотрудничаем со «Специализированным управлением механизации». Я лично знаком с директором управления Сергеем Харитоновичем Донцовым около 25 лет. «СУМ» такая организация, где вопросы порядочно-



ПОЗДРАВЛЕНИЕ

Механизаторский коллектив сердечно поздравляет всех строителей Брянщины с профессиональным праздником Днем строителя.

Строители всегда находятся во главе созидательных сил общества, успешно решая самые сложные задачи! Желаю вам, дорогие коллеги, дальнейших успехов в благородном труде во имя великой России.

Здоровья Вам, благополучия, успехов!

Сергей ДОНЦОВ, генеральный директор
ОАО «СУМ», Заслуженный строитель России

сти, обязательности, надежности и качества выполняемых работ стоят на первом месте. И еще ответственность — когда в трудную минуту, чтобы работа шла быстрее, они могут обеспечить работу в две смены. В «СУМ» сложился крепкий профессиональный костяк, за счет этого компания держит высокие позиции на строительном рынке. Желаю «СУМ» еще долго оставаться на плаву, предоставляя заказчикам такие необходимые услуги.

С 70-летием коллектив предприятия и особые поздравления руководителю компании Сергею Донцову!

Валентин КАПУСТИН,
генеральный директор ОАО «Комплект»:

Предприятие «СУМ» я бы назвал уникальным. Оно смогло удержаться на плаву, даже перейдя на новые формы хозяйствования, не растеряли заложенный годами имидж ответственной, надежной организации и продолжают успешно работать. Это заслуга коллектива предприятия и конечно, его директора Сергея Донцова. Сергей Харитонович — руководитель с большим стажем работы в строительном комплексе, человек слова и дела. Он находит общий язык со всеми добросовестными организациями. Благодаря усилиям директора и коллектива «СУМ» востребован и развивается.

Поздравляю предприятие с 70-летием и желаю всему коллективу удачи, успехов и процветания!

ОАО «Специализированное
управление механизации»

г. Брянск, ул. Бурова, 16,
тел.: 8 (4832) 56-64-15, 56-74-03



Группа компаний «ГородЛифт»: Надежность, качество, комфорт

Знаете ли вы, с какой скоростью движутся лифты в брянских многоэтажках? Мы, если признаться, тоже не знали, пока не побеседовали с директором «Группы компаний «ГородЛифт» Дмитрием БАРАНЧИКОВЫМ. На рынке поставок, монтажа и обслуживания лифтов это брянское предприятие работает всего три года, но уже успело завоевать доверие клиентов и сформировать серьезный портфель заказов.

— Дмитрий Васильевич, расскажите, чем занимается компания «ГородЛифт».

— Наши услуги — это вся цепочка: от поставки оборудования до технического и аварийного обслуживания лифтов и эскалаторов российского и зарубежного производства. По желанию заказчика можем предоставить полный пакет услуг или отдельные виды работ,

к примеру, ограничиться только техническим обслуживанием эксплуатируемых лифтов. В 2011 году мы начинали с обслуживания 97 лифтов в многоквартирных жилых домах Фокинского района. За три года утроили количество объектов и сейчас проводим сервис трехсот подъемных устройств. А первый монтаж новых лифтов силами компании

сделали в трехподъездном многоквартирном доме по улице Романа Брянского и эти лифты взяли на обслуживание.

— *Насколько востребованы услуги вашей компании?*

— Брянск активно застраивается, город растет. Увеличивается потребность в инновационных, интересных предложениях по подъемным механизмам. У нашей компании есть все возможности, чтобы успешно сотрудничать и с крупными заказчиками, и небольшими строительными организациями, ТСЖ и управляющими компаниями. Большая часть брянских лифтов, несмотря на принятую городскую программу обновления, требует замены. Актуальной становится установка подъемных механизмов грузоподъемностью 300-500 кг в двух- и трехэтажных загородных коттеджах.

Мы являемся партнерами производителей качественных и надежных лифтов и подъемных механизмов в России, Беларуси, Франции, Болгарии, Германии. На сегодняшний день наша компания ведет ряд проектов в Брянске по монтажу лифтов в многоквартирных домах, которые возводят строительные предприятия ОАО «Комплект», ОАО СКФ «Комфорт», ООО «ПИК», ООО «БИКО». Также производим замену устаревшего лифтового оборудования в ТРЦ «БУМ-Сити». Успешно поработали с организациями ООО «САКС», ЗАО «ЛИК», устанавливали подъемные механизмы в двух домах в ЖК «Речной», готовимся монтировать в третьем. Красивый современный лифт ОТИС установили в отеле «Мегаполис», в торговом центре на улице Бежицкой немецкий лифт компании ThyssenKrupp Elevator. Кстати, на сайте «ГородЛифт» можно ознакомиться со списком наших партнеров и заказчиков.

Если же говорить об обслуживании эксплуатируемых лифтов, то и здесь работы непочатый край. Мы не боимся брать на сервис старые лифты, лифты в общежитиях и «неблагополучных» домах. Между прочим, самому старому лифту, за которым мы присматриваем, 35 лет. Наша компания разработала специальную программу по эстетическому восстановлению пришедших в негодность кабин, покрытия пола, панели приказов, потолка, установлению систем безопасности — вандалозащитной аппаратуры видеонаблюдения. К слову, с помощью записи с таких камер управляющие компании несколь-

ко раз находили владельцев забытых вещей, да и хулиганов вычисляли.

— *Обычно мы вспоминаем о тех, кто контролирует работу лифтов, когда тот останавливается или ломается. А как вы обеспечиваете качественное обслуживание лифтов?*

— Внутреннее устройство лифта скрыто от глаз горожан и в обиходе кажется нам вполне простым. На самом деле лифт — это сложный электрический механизм и имеет по классификации повышенную степень опасности. Безопасности лифта нами уделяется первостепенное значение. Огромная ответственность возлагается на монтажников и электромехаников предприятия, которые обеспечивают монтаж, техническое обслуживание и бесперебойную работу подъемных устройств.

Высококвалифицированный, опытный работник в нашей профессии — самое ценное. В коллективе есть люди, имеющие за плечами 30-летний опыт работы в лифтовой сфере. Хотел бы отметить электромехаников 5 разряда Владимира Даронина, Олега Писарева, Игоря Салтыкова, монтажников Александра Зубарева, Алексея Зайцева, а еще сказать спасибо нашей молодежи. Профессия электромехаников нервная, грязная и отчасти неблагодарная. Работнику надо обладать не только техническими знаниями, но и уметь общаться с жильцами, что порой тоже весьма не просто.

В «ГородЛифт» созданы четыре собственные аварийные бригады. Работают круглосуточно, точно соблюдая временные стандарты. Все лифты под-

ключены к единому комплексу диспетчерского контроля, в каждом районе — свой оперативный персонал. Остановка или неполадка оборудования сразу видны. Можно вспомнить, что в первый год обслуживания старых лифтов у нас было по 35-37 аварийных выездов в сутки. Зато сейчас — 7-8. И это остановки лифтов, которые не обязательно характеризуют качество нашей работы, причинами могут быть неисправная эксплуатация, перебои в работе электроснабжения.

И еще один важный момент хотел бы отметить. Брать деньги за обслуживание и не вкладывать в качественный сервис и запасные части — это не про нас. Дорожим именем и репутацией нашей молодой компании.

— *В какой из брянских многоэтажек в ближайшее время будет установлен скоростной лифт?*

— Обычная скорость пассажирского лифта в жилых домах средней этажности — 1 метр в секунду. В ЖК «Речной» нами будет установлен один из самых скоростных в Брянске лифтов. Он будет возить пассажиров со скоростью 1,6 метров в секунду.

— *Что ждет компанию в ближайшей перспективе?*

— Напряженная работа и развитие. Любые инновационные, стандартные и нестандартные заказы мы готовы сегодня воплотить в реальности. Нет такого подъемного механизма или лифта, который бы мы не смогли смонтировать и обслужить.

Беседовала Ирина МАЛОВА

С днем строителя!

Лето — самая горячая пора для всех, кто работает в строительной отрасли. Не случайно на эту пору приходится профессиональный праздник строителей. Это отличный повод немного передохнуть, подвести промежуточные итоги, осознать нужность своего труда и почувствовать гордость за его результаты.

Группа компаний «ГородЛифт» сердечно поздравляет своих клиентов, партнеров, коллег, всех участников строительной отрасли с профессиональным праздником. Желаем вам успеха и процветания, свежих решений, масштабных проектов, бесконечного упорства и энергии для новых достижений!

Коллектив Группы компаний «ГородЛифт»

Мнения партнеров

Валентин ТАРАСОВ,
генеральный директор
ООО «Речное»:

— Компания «ГородЛифт» поставила лифтовое оборудование и осуществила его монтаж в ЖК «Речной». Здесь строго соблюдаются предзаказные сроки, сроки поставок. Для нас компания нашла оптимальные решения, в отличие от проектных, были улучшены качественные характеристики подъемного оборудования без его удорожания. Проводят качественный монтаж, берут на себя процесс получения необходимых документов в контролирурующих органах. Предлагают гибкие финансовые условия, предоставляют дальнейшее обслуживание лифтов. Очень комфортно с ними сотрудничать.

Алексей КУБАРЕВ,
руководитель группы компаний
«Мегаполис»:

— Хочу заметить, что отель «Мегаполис» — это современный отель бизнес-класса с высоким качеством обслуживания. Вариант лифта фирмы «ОТИС», предложенный «ГородЛифт» полностью совпал с нашими требованиями, — современный, красивый, стильный, с монитором в кабине, по адекватной цене.

Игорь ЛОБАНОВ,
главный инженер ЗАО «ЛИК»:

— «ГородЛифт» производила монтаж лифтов для компании ЗАО «ЛИК» в двух многоквартирных домах в жилом комплексе на улице Степной. Сейчас подписаны договоры на дальнейшее сотрудничество по жилому дому на улице Костычева и третьей позиции на улице Степной. Работают качественно, оперативно, выгодно для обеих сторон. У молодой компании успешно получается завоевывать рынок.

Группа компаний «ГородЛифт»

241029, г. Брянск,
пр. Московский, 49/1
Тел. 8 (4832) 78-10-50
www.gorodlift.ru
gorodlift32@yandex.ru

С высоким качеством управления

Имидж любого торгового предприятия складывается из многих факторов: первого впечатления покупателя, уровня обслуживания, отношения к нему сотрудников предприятия и внутренней атмосферы торгового центра. Весомый вклад в создание привлекательного образа вносят своей деятельностью управляющие компании. Трудно ли обслуживать «АЭРО ПАРК» и «БУМ сити» и поддерживать порядок в торговых-развлекательных центрах? Об этом мнения сотрудников ООО «Брянская управляющая компания».



Валерий ПУГАЧЁВ,
генеральный директор
ООО «Брянская управляющая
компания»:

— Сложно ли управлять типичной городской многоэтажкой? Наверняка, не просто. А теперь представьте себе огромный торгово-развлекательный центр, такой как «АЭРО ПАРК», площадью в несколько десятков тысяч квадратных метров, оснащенный сложнейшей системой инженерного оборудования, котельными, подстанциями, множеством эскалаторов и лифтов, парковкой в несколько гектаров! Безусловно, это во много раз сложнее. Только рациональное управление и качественное обслуживание всех структур



ТОРГОВО - РАЗВЛЕКАТЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР

торгового центра может служить гарантом комфорта и безопасности как покупателей, так и арендаторов ТРЦ.

Помимо всего прочего, в ведении Управляющей компании находится брокеридж — подбор арендаторов и их грамотное распределение на территории «АЭРО ПАРКа». На самом деле, это достаточно сложная задача, так как необходимо постоянно следить за изменениями на рынке коммерческой недвижимости. Управляющая компания ведет работу с каждым арендатором с момента его заселения в торговый центр, четко знает его потребности и особенности эксплуатации помещения: месторасположение, расход электроэнергии, воды, требования к кондиционированию и т.п.

В третьем квартале 2015 года будет сдадена вторая очередь «АЭРО ПАРКа», площадь ТРЦ увеличится до 120 тысяч квадратных метров. Появится еще один гипермаркет немецкой марки «ОБИ», детский торгово-развлекательный центр, который будет нести просветительскую и развивающую нагрузку, увеличится автопарковка, расширится кадровый ресурс управляющей компании, откроются новые рабочие вакансии.

Еще один важный объект, который курирует Управляющая компания, — ТРЦ «БУМ сити». «БУМ сити» — один из крупнейших торговых центров Брянска. Ежедневно он принимает около 15 тысяч посетителей. Следующий, 2015 год, для «БУМа» юбилейный — 25 лет! На протяжении всего

этого времени ТРЦ «БУМ сити» был и по праву остается традиционным местом покупок и отдыха для всей семьи.

За четверть века «БУМ» претерпел несколько архитектурных и внутренних изменений, связанных с необходимостью соответствовать современным требованиям, повышением степени комфорта покупателей и расширением площади для арендаторов. В канун нового 2014 года на 5 этаже ТРЦ «БУМ сити» открылся кино-развлекательный комплекс «ПАНОРАМА», включающий в себя караоке-бар и 5-зальный 3D кинотеатр. Реконструкция «БУМа» продолжится до 2017 года. Уверен, в обновленном виде он не только сохранит, но и увеличит количество своих посетителей.

Елена КРОХИНА,
директор клинингового
подразделения
ООО «Брянская управляющая
компания»:

— Технология поддержания порядка в ТРЦ «АЭРО ПАРК» структурирована и строго соблюдается. Силами коллектива мы обеспечиваем чистоту всего торгово-развлекательного центра и прилегающей уличной территории. Ежедневно, строго по распорядку проводим комплексную уборку внутри центра. К утреннему открытию ТРЦ сверкает идеальной чистотой. Каждые полчаса по графику дежурные уборщики в форменной одежде обходят весь комплекс, ни одна брошенная бумажка не ускользнет от их внимания. Хорошее настроение покупателям создает не только чистота и комфорт в торговых залах. Важно поддерживать эстетически привлекательный внешний вид центра снаружи. С удовольствием ухаживаем за цветочными клумбами, чтобы они радовали наших гостей.



Сергей СОРОЧКИН,
начальник службы безопасности
ТРЦ «БУМ сити»:

— Силы службы безопасности обеспечивают правопорядок в торгово-развлекательном центре. Каждый день у нас тысячи посетителей, в выходные число гостей увеличивается. Сейчас общественный порядок в ТРЦ обеспечивают 40 сотрудников, опытные отставники правоохранительных ведомств. Служба безопасности работает в круглосуточном режиме, тесно сотруд-

ничаем с силовыми структурами. В нашей управляющей компании служба безопасности по итогам работы неоднократно признавалась лучшим подразделением.

Наталья АКСЁНОВА, бухгалтер
ООО «Брянская управляющая компания»:

— В управляющей компании работает около ста человек: администраторы, управленческий аппарат, бухгалтерия, инженерная служба, отдел безопасности. От-

четность всегда в срок, нет серых заработных зарплат. Налоги перечисляем вовремя и в полном объеме. Люди у нас дорожат своим рабочим местом, потому что все делается для работников. Полностью соцпакет, оплата больничных листов, хорошие условия труда, кабинеты, подсобки.

У нас приятно работать!

Ольга АБРАМОВА, начальник
отдела развития ООО «Брянская
управляющая компания»:

— В задачи отдела развития входит комплекс услуг по поиску, привлечению и размещению арендаторов в ТРЦ в соответствии с ранее разработанной концепцией, направленной на создание качественного пула торговых операторов. Пул арендаторов ТРЦ «АЭРО ПАРК» состоит из лучших представителей отечественного и иностранного сетевого ритейла. Активно ведется работа по привлечению местных предпринимателей в качестве франчайзи ведущих торговых брендов. Деятельность отдела развития направлена на повышение покупательского интереса и, как следствие, трафика в ТРЦ «АЭРО ПАРК» через формирование стабильного пула арендаторов.

Беседовала Татьяна КУЗЬМИНА



Компания «Грос»: пять лет спустя

«Результат всегда зависит от людей!» — таков девиз, с которым компания «Грос» родилась, состоялась и продолжает развиваться.



Создавая в кризисном 2009 году нашу фирму, в своем активе мы имели лишь небольшую группу сотрудников с огромным желанием работать и высокими амбициями. За годы работы мы делом подтвердили старое правило: нужно быть одержимым тем, чем занимаешься, тогда и результат будет!

Прошло пять лет - и плоды нашего труда сегодня говорят сами за себя:

- в штате компании более 80 работников;
- мы создали сеть из трех складов и одной базы оптово-розничной торговли «САМОДЕЛКИН», в которых представлен практически весь спектр строительных материалов;
- мы выстроили стабильные и крепкие отношения с большим числом торговых партнеров, мебельными производствами, крупными промышленными предприятиями города и области;
- активно сотрудничаем с крупными застройщиками и подрядными органи-

зациями, компаниями строительной отрасли;

— целенаправленно работаем не только на Брянщине, но и с другими регионами нашей огромной страны, выстраиваем партнерские отношения с нашими добрыми соседями — Белоруссией;

— три года участвуем в тендерах на государственных закупках, успешно снабжаем комплексными поставками магистрали нефтепровода «Дружба», а там, как известно, очень высокие требования к качеству материалов, срокам поставки и документальному оформлению.

Основной целью бизнеса компания «Грос» ставит профессиональную помощь в решении задач снабжения строительными материалами, активное содействие строительной отрасли, как в регионе, так и за его пределами. Это означает, что каждый день мы работаем над поиском лучшего варианта предложения в конкретной товарной группе, ищем варианты

экономии, не упуская из виду качество материала. Мы постоянно совершенствуем свою работу, стараясь быть более оперативными: боремся с перебоями в поставках, повышаем эффективность складской и транспортной логистики. Мы стремимся разобраться в сути каждой проблемы и найти самое простое и адекватное решение.

Чтобы быть ближе к покупателям, мы разработали сайт, освещающий широкий спектр строительных материалов, представленных в нашем ассортиментном портфеле. Недавно мы запустили интернет-рассылки с новостями о компании, товарах и инновациях в строительной отрасли. Мы видим, что наше стремление стать добрыми и верными спутниками на рынке строительных материалов нашло свой отклик.

Тел. 8 (4832) 92-99-17
e-mail: info@gros-stroy.ru

С ПРАЗДНИКОМ!

В канун Дня строителя мы искренне поздравляем всех строителей с профессиональным праздником. Хотим сказать спасибо нашим партнерам за открытые, стабильные и крепкие отношения, основанные на взаимном доверии и уважении. Мы ценим вклад и поддержку, которую вы оказываете нам, и благодарим за хорошие отзывы о нашей работе.

Желаем вам успехов в решении поставленных задач, дальнейшего роста и развития, мира и благополучия вашему дому, вашим семьям, здоровья и процветания.

Оксана ШЕМЕТУН, исполнительный директор и весь коллектив компании ООО «Грос»



С ДНЕМ СТРОИТЕЛЯ!

Дорогие друзья!

Во все времена в большой цене были люди, которые умели строить. И сегодня, пользуясь случаем, мне очень приятно поздравить коллег — строителей Брянщины — с профессиональным праздником.

Пусть ваши руки и впредь не устанут творить чудеса. Желаю вам новых высот в работе, как в прямом, так и в переносном смысле! Пусть всегда ваш труд будет оценен по достоинству, а каждое новое построенное здание будет лучше предыдущих! С праздником!

Михаил КАБАНОВ,
генеральный директор
ООО «Стройдело»,
Заслуженный строитель России

Уважаемые строители!

Поздравляем вас с профессиональным праздником!

Профессия строителя была и, уверены, будет всегда одной из самых почетных и престижных. Строители научились преодолевать сложнейшие экономические испытания. И все благодаря умению эффективно решать сложные задачи, своевременно внедрять прогрессивные материалы и технологии, гибко действовать в постоянно меняющихся рыночных условиях.

Строительство — это отрасль, перед которой стоят крупномасштабные задачи. Искренне желаю вам, друзья, новых успехов.

Здоровья вам и счастья.

Коллектив ООО «Стройдеталь и К»



**ЗАВОД ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫХ ИЗДЕЛИЙ
ООО «СТРОЙДЕТАЛЬ И К»**

...И город становится краше



ООО «КАР-ДИАН СТРОЙ» успешно занимается в Брянске проектами по благоустройству и озеленению придомовых территорий. Директор Беглар АЛВАНДЯН рассказал «Точке» о работе компании.

— «КАР-ДИАН СТРОЙ» предлагает широкий спектр услуг по благоустройству территорий. За десять лет мы накопили большой опыт работы в области благоустройства и озеленения. Он позволяет компании выполнять задачи любой сложности. Заявленные и согласованные сроки мы никогда не нарушаем, заказчики это знают. К тому же, все работы по благоустройству планируем и производим в соответствии с существующими правилами и нормативами. Приступая к благоустройству, всегда учитываем особенности грунта, местности, размер

территории, ее первоначальное состояние.

Чтобы работы по благоустройству и озеленению выполнить качественно, кроме опыта, компания должна иметь современную дорожную технику, использовать хорошие материалы, работать в полном соответствии с проектом и разрешительной документацией, выполнять гарантийные обязательства. Одна из главных причин, почему к работе компании практически нет нареканий, — у нас сложились дружный и опытный коллектив, которому можно доверить самые сложные работы по благоустройству. Получается, что наши дела сами говорят о нас, порой, лучше любой рекламы. Выполненные работы, и с этим согласны наши заказчики, свидетельствуют о высоком качестве услуг «КАР-ДИАН СТРОЙ».

Сегодня график деятельности компании расписан на многие месяцы вперед, но мы готовы браться и за любые новые интересные проекты. А в числе успешных недавно завершённых объектов могу назвать

МНЕНИЕ ЗАКАЗЧИКА

— С компанией «КАР-ДИАН СТРОЙ» сотрудничаем достаточно давно. Она сделала благоустройство придомовых территорий шести построенных нами многоквартирных домов. Сработали оперативно и качественно. Ныне мы заключили с этой компанией договоры и совместно работаем еще на пяти объектах. И знаем, что партнеры нас не подведут.

Александр ВАНИНСКИЙ,
директор ООО «Инстрой»



Поздравляю всех строителей Брянской области с профессиональным праздником. Особые поздравления и пожелания — коллективам и руководителям компаний ООО «Инстрой» и ООО «Творец». Желаю, чтобы ваш труд всегда ценился по достоинству, а каждая работа была лучше прежней! Пусть рабочие будни не приносят утомительной усталости, но удовлетворение своей работой, сделанной на славу! Хорошего вам настроения, крепкого здоровья и вдохновения, чтобы в вашем ремесле не было непокоренных высот!

С Днем строителя!

**Директор компании «КАР-ДИАН СТРОЙ»
Беглар АЛВАНДЯН**

благоустройство территорий по адресу пр-т Станке-Димитрова, 100; ул. Дуки, 58 а; пр-т Московский, 10/11; ул. Литейная, 61; ул. Авиационная, 19; Авиационная, 25 и т.д.

Приятно видеть, что работа спорится. Да и вообще, признаюсь, приятно заниматься делом, благодаря которому шаг за шагом Брянск становится зеленее и краше.

ООО «КАР-ДИАН СТРОЙ»

Тел.: 8-905-104-33-33, 8-961-004-00-05

ТОЧКА! АВГУСТ, 2014



военно-промышленный банк

Банк основан в 1994 году

г. Брянск, ул. Фокина, д. 49

тел.: +7 (4832) 71-72-05

71-72-06

www.vpb.su

ТЕНДЕРНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ БАНКОВСКИХ ГАРАНТИЙ



Вклады
застрахованы

Система
Сравнения
Вкладов

помогаем создавать будущее...

Акционерный коммерческий Банк «Военно-Промышленный Банк» (Закр. акционерное общество) Лицензия Банка России № 3065. Реклама
Материал предоставлен рекламодателем

20
1994 ЛЕТ 2014



ЗАНИМАТЕЛЬНАЯ ИДЕЯ

Темно-серая стена – не просто контрастный фон для яркой детской мебели, это настоящая творческая площадка, где найдется место и затейливым детским рисункам, и решению спорной задачи, и формулам, которые надо обязательно выучить.

МАКСИМАЛЬНЫЙ КОМФОРТ И УДОБСТВО ДЛЯ ВАШИХ ДЕТЕЙ



СТАТУЭТКА KURI,
КЕРАМИКА,
НИДЕРЛАНДЫ



RUBINO

ВЯЗ СВЕТЛЫЙ



КАШПО / КОНТЕЙНЕР
BOX LINE,
CULT DESIGN, ШВЕЦИЯ

ДАНИЭЛА БУЗАТО, ДИЗАЙНЕР ИНТЕРЬЕРОВ

Пространство, наполненное светом и воздухом. Интерьер словно выткан из мягких пастельных тонов фиолетового и голубого. Пол, выполненный в лиловом цвете, и светло-голубая стена также служат созданию атмосферы эмоционального комфорта и умиротворения. Озорства добавляют акценты яркого желтого цвета: текстиль и необычное дизайнерское кресло, которое, безусловно, станет предметом пристального внимания вашего чада и его гостей.



LILLA

ВЯЗ СВЕТЛЫЙ

AZZURRO



ЖИВИ
КРАСИВО

GLORIA



CUBO. LINEA. PUNTO
AMBRA. GLORIA. BRIO

ГОСТИНЫЕ | СПАЛЬНИ
ДЕТСКИЕ | ПРИХОЖИЕ



www.dmi-group.ru | 8-800-555-00-85

РЕКЛАМА. ДИ ЭМ АЙ. ОРАНЖ. Кубо. Линеа. Пунто. Амбра. Глория. Брио.

d.
mi
ОРАНЖЕ
ДЯТЬКОВО



ПАНЕЛЬ, совсем другая панель

Генеральный директор Брянской строительной компании Юрий ОГУРЦОВ будет отмечать День строителя вместе с 250 сотрудниками БСК: инженерами, мастерами, прорабами, монтажниками, крановщиками, штукатурами, малярами. Свою карьеру в Брянске в конце 80-х он начал на строительстве Брянского домостроительного комбината, а после перестройки создал с коллегами Брянскую строительную компанию. Сегодня может получиться целый городок из объектов, построенных на Брянщине компанией Огурцова, которая входит в состав холдинга «Брянский завод крупнопанельного домостроения», единственного на всю область. 80% всего объема строительства компании — панельные дома.

— Юрий Михайлович, есть мнение, что панели — это вчерашний день стройиндустрии. А вы как считаете?

— Позиции критиков восходят к 80-м годам, когда панельные конструкции отвечали лишь первому уровню теплозащиты. С 2002 года мы научились строить из панелей второго уровня теплозащиты, они втрое теплее и не уступают кирпичным и монолитным стенам. В заделке швов применяем новые материалы, которые не пропускают влагу и защищают от холода. Тем более, в заводских условиях проще, чем на строительном объекте, проконтролировать качество работы. Слышимость в панельных домах сегодня удалось тоже снизить. Мы применяем стеклопакеты. Сдаем дома сразу с евроокнами. Внутри делаем звукоизолирующие прокладки, стяжки по полу. Все это снижает воздействие посторонних шумов. Так что можно говорить о необходимости и дальше расширять набор и качество панелей, блоков. К слову, Европа, в основном, строит из блоков, изготовленных на заводе, а не из кирпича. Это просто выгоднее и удобнее.

— Есть спрос у населения на панельное жилье?

— Наше жилье доступнее кирпичного по цене. Спрос на него всегда есть. Сегодня 80% всего объема нашего строительства — коммерческое жилье. У нас клиенты —

люди с небольшим достатком. Мы строим и продаем квартиры по цене не дороже 28 тысяч рублей за 1 кв. метр, тогда как в Брянске уже привычны цены от других застройщиков 35 тысяч рублей за квадратный метр и выше.

Мы также помогаем выполнять государственные программы по обеспечению жильем разных слоев населения. Строим жилье для ветеранов войны, для малообеспеченных граждан, для переселенцев из ветхого жилья, для сирот. Закрываем 70 % городских и областных социальных программ. Много строим в районных центрах: в Севске, в Комаричах, в Локте, в Сельцо. До конца года там сдадим дома.

Цена такого социального жилья опять-таки ниже коммерческой. Она утверждена Министерством регионального развития для Брянской области: один «квадрат» квартиры с отделкой — 26 тыс. 850 рублей. Цена года три не повышалась. В нынешнем году если и будет дороже, то совсем на немного.

Спрос на панельное жилье на Брянщине растет. Если в 2008 году мы сдали 10 тысяч кв. метров жилья, то в 2013 году — 50 тысяч квадратных метров. Впятеро больше! Сдали два дома по улице Красный Маяк на Во-

лодарке, два дома по улице Флотской, дом № 68 на улице Литейной. Наши дома выросли в микрорайоне Орловский Фокинского района, по улицам Северная и Бежицкая. В этом году планируем построить 60 тысяч квадратных метров. Будем участвовать в застройке территории бывшего аэропорта.

— *А как меняется дизайн возводимых вами пятиэтажек?*

— Убежден, панельные дома могут быть и красивыми, и непохожими. И потому мы много работаем над внешним видом наших зданий. Совершенствуем отделку. Готовы обеспечивать остекление лоджий на этапе строительства. Это сделает здание современным и привлекательным.



Пока наши дома возводятся в Брянске не выше 10 этажей. Хотя в Москве панельные дома строят высотой и до 24 этажей. Сейчас вместе с известным московским институтом ЦНИИЭП проектируем здания до 17 этажей.

— *Вы занимаетесь комплексной застройкой микрорайонов?*

— В районе старого аэропорта и на улице Флотской вместе с домами мы возводим и детские сады и школы.

— *В чем главные трудности строителя?*

— Сложно работать с сетевыми компаниями по электроснабжению, канализации, водоснабжению. Когда необходимо подключать дома, порой приходится сталкиваться с тем, что кабель или трубы не проложены нашими партнерами до стройплощадки, как это предусмотрено по правилам. А тогда не по нашей вине срываются сроки сдачи объекта, приходится дополнительно тратить средства на прокладку коммуникаций. Но это проблема не только наша, но и всего города и области.

— *Заселение жильцов в дом — всегда непростой вопрос. Как в эту пору вы, руководитель, строите свою работу?*

— Я лично присутствую на собраниях жильцов при заселении. Хочу, чтобы люди видели: мы ответственности с себя не снимаем и, если надо, готовы устранить любые выявленные недостатки. Замечания, конечно, бывают. Скажем, при установке окон может быть сквозняк, фурнитура не подходит, возникают и другие претензии. Вызываем подрядную организацию.

По домам, которые мы построили, компания несет гарантийные обязательства в течение пяти лет, как это предусмотрено строительным кодексом. И потому тесно работаем с управляющими компаниями. И результат—



ЮРИЙ ОГУРЦОВ:
УБЕЖДЕН,
ПАНЕЛЬНЫЕ ДОМА
МОГУТ БЫТЬ
И КРАСИВЫМИ,
И НЕПОХОЖИМИ.
И ПОТОМУ МЫ
МНОГО РАБОТАЕМ
НАД ВНЕШНИМ
ВИДОМ НАШИХ
ЗДАНИЙ.
СОВЕРШЕНСТВУЕМ
ОТДЕЛКУ.

по нашим домам нет жалоб в вышестоящие инстанции, к депутатам, в горадминистрацию. Все оперативно решаем на месте.

— *Есть у вас трудности с кадрами?*

— Конечно работа у нас нелегкая. Стройка — это не разрезание ленточки под аплодисменты. Это — ветра, дожди, жара и холод. Не всякий выдержит. Из каждых пяти работников, которые к нам приходят, обычно остается только один. Но в последние годы ощутил приток молодежи на стройку. Многих привлекает новая техника и, конечно, стабильный заработок, социальные гарантии. За последние годы мы ни разу не задержали зарплату. В среднем наши рабочие получают в месяц около 20 тысяч рублей, монтажники, крановщики и бетонщики — до 40 тысяч. Так что обходимся своими брянскими кадрами, мы ставку делаем на молодежь. А еще, желая поддержать своих работников, мы намерены обеспечивать ценных специалистов льготным жильем.

Сегодня в коллективе БСК 250 человек. А начинали когда-то с десятка работников. Создавать компанию с нуля мне помогали коллеги — замечательные специалисты. Главный инженер Гуреев Александр Васильевич всю жизнь занимается панельным домостроением. Начальник производственного отдела — Денисенкова Валентина Васильевна воспитала плеяду молодых специалистов высокого класса. Главный бухгалтер Плешкова Оксана Анатольевна создала очень хороший отдел. Я им благодарен за помощь и поддержку. Это моя опора — три «кита», на которых держится наша растущая и развивающаяся год от года компания.

Беседовала Татьяна ЯКОВЛЕВА

Что там, на брянском поле

В пятый раз на Брянщине проведен День поля. Праздник собрал больше тысячи участников, на этот раз — в деревне Гриденки Стародубского района, в фермерском хозяйстве семейства Пуцко.

В хозяйстве Пуцко сегодня обрабатывают более 10 тысяч гектаров. Если мерить прежними категориями, площадь примерно пяти брянских средних колхозов. Смогли заставить современной техникой, освоили новейшие технологии сельхозпроизводства, построили свой элеватор.

Пять лет назад идею обратиться и поговорить о делах, прямо на производстве, на земле, предложил известный стародубский фермер Александр Богомаз, который с тех пор взлетел высоко, став депутатом Госдумы. Ежегодно праздник переезжает из хозяйства в хозяйство. И народу здесь собирается все больше. Особый интерес у компаний, предлагающих новейшую технику и удобрения, — все компании, работающие на Брянщине, побывали здесь и технику показали. Другой вопрос, кому из производителей сегодня по силам купить такую технику?

На праздниках не принято рвать сердце обсуждением проблем. Вот и в Гриденках говорили больше о том, что получается. В Стародубском районе получается постоянно наращивать производство качественного картофеля, и тут стародубцы — несомненные лидеры в области. На передвижной выставке, к слову, было представлено 85 сортов картофеля, в том числе три — английской селекции, а еще — сотни сортов кукурузы, зерновых, рапса и сои.

Поддерживая общий позитив праздника, выступивший здесь губернатор Николай Денин отметил, что общая пло-

щадь брянской пашни превысила уже 800 тысяч гектаров, в последние годы, что ни год, то прирост — минимум 20 тысяч. Область вышла на ведущие позиции в России по производству картофеля.



Были в Гриденках и выставка сельхозтехники, и экскурсии в рамках возможного по образцовым полям, и даже — концерт. И в принципе это совсем неплохо, вопрос только — а зачем собирались-то? Ведь не только, чтоб показывать новые машины и хорошие семена? Представляется очевидной необходимость проработки иных, более конкретных форм встреч аграрников и власти. И не только в форме праздников на далеких полях, а, скорее, рабочих встреч по интересам, семинаров.

Несколькими месяцами раньше, по весне, на областном аграрном совещании в Клетне брянский губернатор отмечал, что 300 тысяч гектаров бывших пахотных земель, больше четверти от всех имеющихся в области, все еще не обрабатывается. И если в Комаричах,



на черноземах, распахали уже все, то в Выгоничах, Дятьково, Клетне смогли вернуть в сельхозоборот меньше половины всех земель, да и в ряде других районов ситуация ненамного лучше. И ведь не сеют, не па-

ольшую часть прибыли от производимой еды и, похоже, давно оторвавшихся от брянской земли и ее проблем. Вот бы и приехали, послушали, посмотрели.

Основная часть победных новостей в брянском агробизнесе сегодня составляют релиаии о новых достижениях агрохолдинга «Мираторг». За несколько лет агрохолдинг получил для хозяйствования больше ста тысяч гектаров земель в разных районах области. Честь и хвала инвесторам, которые смогли привлечь в область миллиарды и миллиарды бюджетных средств. Однако опыт упрощений, в том числе в создании в области новейших латифундий, несет куда большие риски, чем развитие множества средних и мелких хозяйств. А вот им-то выйти на дешевые кредиты и ресурсы, на манер «Мираторга», куда как непросто!

А пока доход работника агробизнеса в России вдвое ниже, чем в среднем по стране, рентабельность производства в большинстве хозяйств позволяет им с трудом сводить концы с концами.

И еще справка: импорт продовольствия в России, по справке «Эксперта», оценивается в 40 миллиардов долларов в год, — это сравнимо с годовой выручкой всех сельскохозяйственных предприятий нашей огромной России, как известно обладающей самым большим в мире полем пахотных земель.

Сергей КУПРИЯНОВ

Дорогие друзья!



От всего нашего коллектива и от себя лично поздравляю работников брянской стройиндустрии с Днем строителя!

Любая стройка сегодня — это коллективный труд компаний самой разной специализации. И все вместе они преобразуют вид городов и поселков, сохраняя кадровый и производственный потенциал, традиции, умение отлично трудиться. Особые поздравления хотелось бы адресовать ветеранам, внесшим неоценимый вклад в развитие и становление строительного комплекса области.

Желаю вам, дорогие коллеги, дальнейших успехов в созидательном и благородном труде на благо Брянщины, во имя великой России.

Счастья, здоровья и новых трудовых достижений!

Константин СВИСТОВЦЕВ,
генеральный директор
ООО УК «БЗКПД»

**С Днем
строителя!**



Уважаемые работники и ветераны строительной отрасли Брянска

Примите самые искренние и сердечные поздравления с профессиональным праздником! Приятно осознавать, что наш труд напрямую связан с преобразованием нашего любимого города. Именно строительная отрасль является локомотивом экономики, дает импульс другим отраслям и, в первую очередь, стройиндустрии. Ведь возведение любого объекта требует участия многих подрядчиков, использования самой разнообразной техники и материалов.

От всей души желаю работникам и ветеранам отрасли, проектных организаций и предприятий индустрии стройматериалов крепкого здоровья, благополучия и новых достижений в труде!

**Директор ООО «Сантехкомплект»
Владимир ЕФРЕМОВ**

Время важнейших решений



Делегация Изборского клуба во время встречи с офицерским составом крейсера «Москва» (г. Севастополь)

Корреспондент «Точки» встретился с Постоянным членом экспертного патриотического объединения «Изборский клуб», руководителем аналитического центра «Копье Пересвета» Олегом Розановым. Разговор — об истинных причинах событий на Украине, возможных сценариях дальнейшего развития событий и вероятных последствиях для России

— *Считаете ли вы происходящие события чисто украинским внутренним конфликтом? Какой видите роль России в этом вопросе, и какие возможны для нашей страны последствия развития конфликта?*

— Убежден, конфликт на Украине, спровоцированный англо-саксонской цивилизацией, свидетельствует, что схватка между русской цивилизацией и Западом вступила в свою решающую фазу. Мир стремительно меняется, и центр силы смещается на Восток, в Юго-Восточную Азию, наши оппоненты

лихорадочно пытаются решить главную проблему для своего дальнейшего доминирования.

Российская Федерация на сегодняшний день в своем урезанном, усеченном виде все еще представляет собой великую империю, контролирующую Евразию. В англосаксонской геополитической мысли север Евразии, где сейчас находится собственно Россия, является Хартлендом — сердцем мира, сердцем суши. И та сила, которая контролирует север Евразии, контролирует глобальный мировой

порядок на планете. Против такого положения вещей и выступает единым фронтом Запад.

На сегодняшний день есть две силы, которые способны истребить жизнь на планете: это американский ракетный ядерный потенциал и русский. Именно наличие ядерного потенциала не позволяет Вашингтону совершить военную агрессию против России. Поэтому заходят с другой стороны. Через столкновение украинцев с русскими, через глобальную военную кутерьму пытаются решить свои геополитические задачи. Понимая, что 150-миллионная Россия и 50-миллионная Украина могут во взаимном истреблении дойти до точки, наши геополитические враги провоцируют именно такой сценарий.

На Украине на сегодняшний день общественное мнение взвинчено настолько, что для них не является вопросом, что они воюют собствен-

Тематическое заседание Изборского клуба в Саратове.
А.А. Проханов объявляет о создании Саратовского отделения клуба,
председателем которого стал Д.Ф. Аяцков



но с самой Россией, что им противостоит регулярная российская армия. И большинство украинцев сегодня доведено до такого состояния, что они готовы стрелять в русских. О таком сценарии развития событий говорил еще Бисмарк: «Надо воспитать в русских антирусских, и потом их столкнуть с собственно русскими! Они должны поверить в то, что они не русские и со всей своей славянской мощью, силой и напором они должны столкнуться!»

В этой связи единственным возможным выходом для России и для всего русского мира является умиротворение военного конфликта на Украине. Способов решения данного конфликта на самом деле немного. На сегодняшний день, как мне представляется, оптимально для Российской Федерации — обеспечить гуманитарную миссию на Востоке Украины через помощь Новороссии (финансовую, экономическую, военную, политическую, гуманитарную), но без прямого военного вмешательства. Еще раз повторяю: помощь Новороссии всеми возможными способами наше государство обязано оказывать.

На Украине осенью ожидается экономический коллапс. И обманывать, нагнетать напряженность

в такой стране, как Украина, можно ограниченное количество времени. Я думаю, к осени на Украине у народа откроются глаза, они увидят ту реальную пропасть, в которую их толкает Запад, и сами же своими силами сметут эту хунту, которая сейчас засела в Киеве, через новый Майдан, через народные выступления, через революцию.

Все случится осенью. Мой прогноз — октябрь-ноябрь. Мы видим, что даже Грузия не потерпела дальнейшего пребывания во власти Саакашвили. С Украиной, я уверен, этот сценарий осуществится еще быстрее. И там будет другая, как мне кажется, дружественная к России, к русским и к украинцам, в первую очередь, власть.

— *Брянская область находится на границе с Украиной. Считаете ли Вы, что для наших жителей возникают угрозы? Какие последствия могут быть вызваны потоком беженцев на территорию Российской Федерации и Брянского региона, в частности?*



— В настоящее время никаких угроз для жителей Брянской области нет. Напротив, происходящие события могут пойти экономике региона на пользу. Мы получаем квалифицированные рабочие кадры одного с нами воспитания, одной культурной среды. На сегодняшний день главная проблема российской экономики, российской государства, и Брянской области, в частности — в депопуляции. Брянская область — регион с отрицательным приростом населения. На протяжении более 20 лет мы физически вымираем. Поэтому, беды в том, что сюда едут родные нам люди, квалифицированные, образованные, такие же, как и мы, я не вижу. Могу только приветствовать. Это придаст новый импульс для региона в целом. Не могу приветствовать только тот повод, по которому они едут. Они бегут от войны, и в этом большая проблема, большая беда.

— *К чему стоит быть готовыми, и что необходимо предпринимать?*

— Надо понимать, Россия — основная страна. Она контролирует до 40% всех полезных ископаемых, которые открыты в мире. И потому Россию никогда не оставляли, не оставляют и не оставят в покое, потому что многим хотелось бы поживиться и прибрать к рукам наши несметные богатства. Поэтому в России всегда будет актуальна одна фраза: «Хочешь мира — готовься к войне!»

Нужно ускоренными темпами модернизировать наши вооруженные силы, нужнократно ускорить выполнение оборонзаказа, увеличить его. Основная волна военной угрозы для России с циклами, рассчитанными известным русским экономистом Кондратьевым, выпадает на 15-18-й год. И, если ты не хочешь быть съеденным, не будь похож на дичь. Россия должна быть сильной.

Считаю, что необходимо вернуть службу в Вооруженных Силах, как это было раньше: два года наши юноши должны служить.

У нас должно возобладать оборонное мышление, оборонное сознание нашей нации. На сегодняшний день мы окружены. По этому поводу есть хороший анекдот. Когда Наполеону сказали о том, что его армия окружена, он сказал: «Прекрасно! Теперь мы можем наступать во всех направлениях!» Вот и мы можем наступать во всех направлениях. Нам нужны качественно другие вооруженные силы, качественно подготовленные и перевооруженные.

Американская военная доктрина подразумевает нанесение одновременного ракетного удара, не ядерного, а крылатыми ракетами в количестве 8-10 тысяч штук на территории противника, что способно привести к полному разрушению инфраструктуры противника, и полностью исключить возможность ответного удара. Мы должны это учитывать. На подходе еще ракеты на гиперзвуке, которые по своим разрушительным способностям превышают потенциал ядерного оружия. И нам необходимо разрабатывать перспективные образцы вооружений, работать не на прошедшую войну, а на возможную будущую, учитывая, что она будет другая.

— *Изборский клуб скоро отметит свой второй год основания. В чём состоит основной вклад клуба?*

— За это время клуб заявил о себе как серьезный аналитический центр, который способен предложить России путь движения вперед, основанный на ее внутренней традиции, патриотизме и ценностях, которые присущи нашему народу. В Изборское сообщество вошли эксперты с различными религиозными, политическими убеждениями. Но всех их объединяет одно и главное — это любовь к своему Отечеству. Мы вместе служим России.

По всем самым злободневным вопросам внутренней и внешней политики Изборский клуб предлагает возможные пути решения появляющихся и накапливающихся

Д.А. Степанов, Н.В. Стариков, О.В. Розанов и Г.С. Полтавченко на заседании Изборского клуба в резиденции губернатора



проблем. Мы видим, что высшее политическое руководство России все больше в своих действиях, заявлениях, в своей риторике опирается на предложения и разработки Изборского клуба.

Участников Изборского клуба можно встретить в любой точке России, где возникает напряжение или появляются точки роста. Изборский клуб делится опытом, своим видением с регионами, региональными элитами, и в то же время получает обратную связь, слышит мнения во всех частях России. При всей многосложности внутренней и внешней ситуации в России, мы видим, что Россия укрепляется, Россия возвращается, Россия возрождается при том, что мир усложняется, ход истории ускоряется.

— *Лидеры Клуба много ездят по России и миру, организуют выездные заседания, встречи с общественностью. Расскажите о ваших последних поездках.*

— Мы только что вернулись из Крыма, где провели очень знаковое выездное заседание. На полуостров мы прибыли не только узнать информацию о новой крымской реальности из первых уст, но и выполнить своеобразную миссию. Мы посетили крымские святыни и места героических славы, откуда собрали горсти земли. Это символический акт. Они будут отправлены

в город Изборск Псковской области, где заложен Холм русского единства и славы — символ воссоединения пространств и времен России.

Главное ощущение: крымчане чувствуют себя русскими в России. Настроения и ожидания у них, скорее, завышенные, но мы обязаны их не разочаровать. Крым вернулся в нынешнюю Россию со всеми нашими болячками, трудностями, коррупцией, нерасторопностью и отсутствием эффективного государственного аппарата.

Впрочем, завышенные ожидания — это, отчасти, и хорошо. Крым может дать ту модель, которая будет способна изменить и саму Россию. Местные жители по праву ожидают от Российского государства реальных дел, реальной помощи. И это позволит изменить и Россию в целом. К примеру, оказалось, что стипендия, которую Украина платила студентам, в пересчете на русские рубли, выше. Поэтому стипендии поднимаются во всей РФ. Крымчане сейчас находятся в состоянии энтузиазма, в состоянии деятельного государственного строительства. И они могут нам сейчас придать тот импульс, которого не хватало. Крым как государственная часть России может выступить инициатором многих важных изменений.

Беседовала Марина ИВАНОВА



Брянскому филиалу Россельхозбанка — восемь лет

В 2006 году начал свою работу Брянский филиал ОАО «Россельхозбанк». За прошедшие годы он вложил в экономику Брянской области около 70 млрд рублей. Сегодня филиал прочно удерживает лидерство в кредитовании агропромышленного комплекса области. Наш корреспондент встретился с директором Брянского филиала Россельхозбанка **Андреем СЕДОВЫМ**, чтобы поговорить об итогах работы и перспективах.

— *Андрей Александрович, каковы итоги работы Брянского филиала Банка в преддверии восьмилетия его образования?*

— Мы открылись в сентябре 2006 года. В 2007 году завершилось становление коллектива. С этим годом мы и сравниваем сегодняшние итоги деятельности филиала. Объем кредитования увеличился в 19 раз. Кредитный портфель — в 13 раз.

Филиал демонстрирует хорошие показатели в кредитовании всех сегментов экономики. За первое полугодие 2014 года предприятим малого и микробизнеса оказана финансовая поддержка в объеме 2,3 млрд рублей. Хочу отметить, что организациям,

не входящим в агропромышленный комплекс, за последние три года выдано почти 11 млрд рублей кредитных средств.

Среди подразделений Брянского филиала наилучших результатов в банковской деятельности достигли Стародубский, Унечский, Погарский, Почепский, Карачевский, Суземский дополнительные офисы.

— *Что, по вашему мнению, лежит в основе положительной динамики работы филиала?*

— В арсенале Банка широкий спектр кредитных продуктов. Наибольшей популярностью среди физических лиц пользуются кредиты на потребительские цели без залогового обеспечения. Многие клиенты

берут средства на развитие базы своего производства — на строительство новых и реконструкцию старых объектов, приобретение новой и бывшей в употреблении техники. Причем, достаточно 10% собственных средств, чтобы успешно завершить намеченный проект, остальную сумму выделяет Банк.

Развитие кредитования в сегменте микро- и малого бизнеса сегодня для нас является одним из приоритетных направлений. В июне в Россельхозбанке стартовал пилотный проект для всех клиентов микробизнеса. Новые решения обладают рядом преимуществ: оперативным рассмотрением заявок, длительными сроками кредитования, возможностью поэтапного финансирования.

— *Это хорошо, что вы учитываете интересы заемщиков. На основе чего происходит оптимизация линейки кредитных продуктов?*

— Прежде всего, на основе адаптации их под текущие нужды производства и детального анализа потребностей клиентов. Специалисты Брянского филиала Банка постоянно проводят круглые столы с представителями малого и микробизнеса, где обсуждаются вопросы повышения доступности кредитов и удобства обслуживания клиентов. Эта работа будет продолжена и в дальнейшем.

Восьмилетние итоги деятельности Брянского филиала Россельхозбанка характеризуются не только ростом ключевых бизнес-показателей, но и существенным повышением эффективности работы сотрудников. Постоянное обучение молодых кадров в сочетании с опытом тех, кто составляет основу коллектива, во многом помогает достигать оптимальных результатов.

— *Кто, по вашему мнению, сегодня добивается наибольших успехов в агробизнесе?*

— Я убежден, что сегодня успешными являются только профессионалы. Причем те, которые нацелены на получение конкретного результата. Новичкам в агробизнесе мы тоже не отказываем в кредитах, но анализируем их начальную деятельность с повышенным вниманием.

Хочу поздравить весь коллектив Брянского регионального филиала Россельхозбанка и его многочисленных клиентов с восьмой годовщиной нашей финансово-кредитной организации! И поблагодарить, прежде всего, Правительство Брянской области за тесное сотрудничество с филиалом, а также коллектив филиала за высокий профессионализм в работе!

Беседовала Светлана КУЗНЕЦОВА

Михаил КРИВОНОСОВ,

заслуженный артист России,
актер Брянского театра драмы



10 августа
заслуженный
артист России
Михаил
Михайлович
Кривонос
отметил свое
55-летие.

Война прошла катком по нашей семье. Мама в оккупацию осталась круглой сиротой. Дед погиб на фронте, бабушка умерла. Папа тоже был в оккупации. И в нашей семье 9 Мая всегда был самый большой праздник. Одной из самых важных для меня ролей стал Леонидик в спектакле «Мой бедный Марат» по Арбузову, он многое повидал, воевал. Я репетировал эту роль еще в студенческие годы, а сыграл только спустя 15 лет.

«Никогда не бей женщину и не предавай Родину». Так наказывала своему сыну наша соседка Анна Романовна. Я это тоже запомнил на всю жизнь. У нас был дружный двор. Мы жили в Могилеве. Играли с пацанами в войну и казаков-разбойников. Из окон был виден Днепр. В детстве я был очень стеснительный. (Это, кстати, черта многих актеров). Однажды увидел спектакль «Девочка и апрель» в театре-студии «Искатели» ДК автозавода. Был потрясен. И вскоре сам решился выйти на сцену.

Первый сценический успех мне принесли... широкие штаны. Я дебютировал в сказке Карло Гоцци в роли Леандра. Был одет в смешные широкие штаны на проволочном каркасе, и уже на следующий день на меня в школе показывали пальцем: «Это тот самый, который в штанах был!»

Если бы я не стал артистом, то был бы, наверное, строителем. После окончания строительного техникума я работал в «Могилевгражданпроекте». И когда приезжаю в родной город, вижу «свои» дома. Приятно. Актерское мастерство постигал сначала в Минске у Зинаиды Браварской, соученицы Георгия Товстоногова. Затем — в Воронеже. Школой жизни стала и воинская служба, армейское братство. До сих пор волнуюсь, когда военные идут торжественным маршем.

Я всю жизнь много работал. Сыгранных ролей — полторы сотни. Вот и проживаешь часть жизни ты другим человеком (Людвиком четырнадцатым, принцем Уэльским, Тютчевым...) или литературным персонажем (Жадовым, Расплюевым, Подколесиным...). Меня это очень привлекает, дает возможность попробовать какие-то новые ситуации и характеры. Считаю: хороший артист еще и психолог. Но играя других, нельзя растерять себя. Важно оставаться самим собой. Я все время в жизни ишу свое.

Я хорошо отношусь к эксперименту на сцене. Мне довелось в свое время поработать в Магнитогорском театре под началом замечательного режиссера-экспериментатора Валерия Ахатова. Я сыграл у него в чеховской «Чайке» Треплева, о котором тоже давно мечтал. Знаменитая фраза моего героя «Нужны новые формы!» актуальна и по сей день.

Странно, но многие годы мне не доводилось играть в гоголевских пьесах. И вот недавно наконец-то встретился с Гоголем. Сыграл Подколесина в «Женитьбе». Мне за эту работу не стыдно, да и спектакль, считаю, получился.

Когда я приехал в Брянск, Валерий Мацапура в театре был уже легендой. Для меня работа с народным артистом России Мацапурой стала замечательной школой. В спектакле «Ангел мой» мы вместе репетировали Тютчева. После его кончины мне перешла роль Крутицкого в спектакле «Не было ни гроша, да вдруг алтын» по Островскому. Это такой скряга — русский Гобсек, из жадности всю жизнь притворявшийся нищим.

Быть артистом непросто. Актер, как и все остальные работники театра, не должен бедствовать. С приходом нового директора жизнь в театре и творческая, и материальная изменилась к лучшему, но проблемы остаются. Случайно узнал, что в Калуге, например, где недавно гастролировала брянская драма, финансирование театра в пять раз больше брянского. А у нас на этот год финансирование сокращено. На зарплате это пока не сказалось, но расходы на постановки спектаклей будут урезаны. Наверное, это в честь Года культуры.

Если отменяют звания артистам, я не буду горевать. В моей жизни, по крайней мере, с получением «заслуженного» мало что не изменилось. Но не верю, когда кто-то из актеров утверждает, что он нечестолюбив. Успех — это стимул в нашей профессии, да и не только в нашей.

Надо радоваться и малому. Главная моя страсть — театр. Но есть и другие удовольствия. Обожаю собирать грибы. Люблю готовить. Неплохо умею вязать, — девчонки на лекциях научили. Сейчас вот, во время отпуска, занят ремонтом квартиры. Пригодились навыки строителя.

Записала Татьяна РИВКИНД



Брянский проект Ильченко

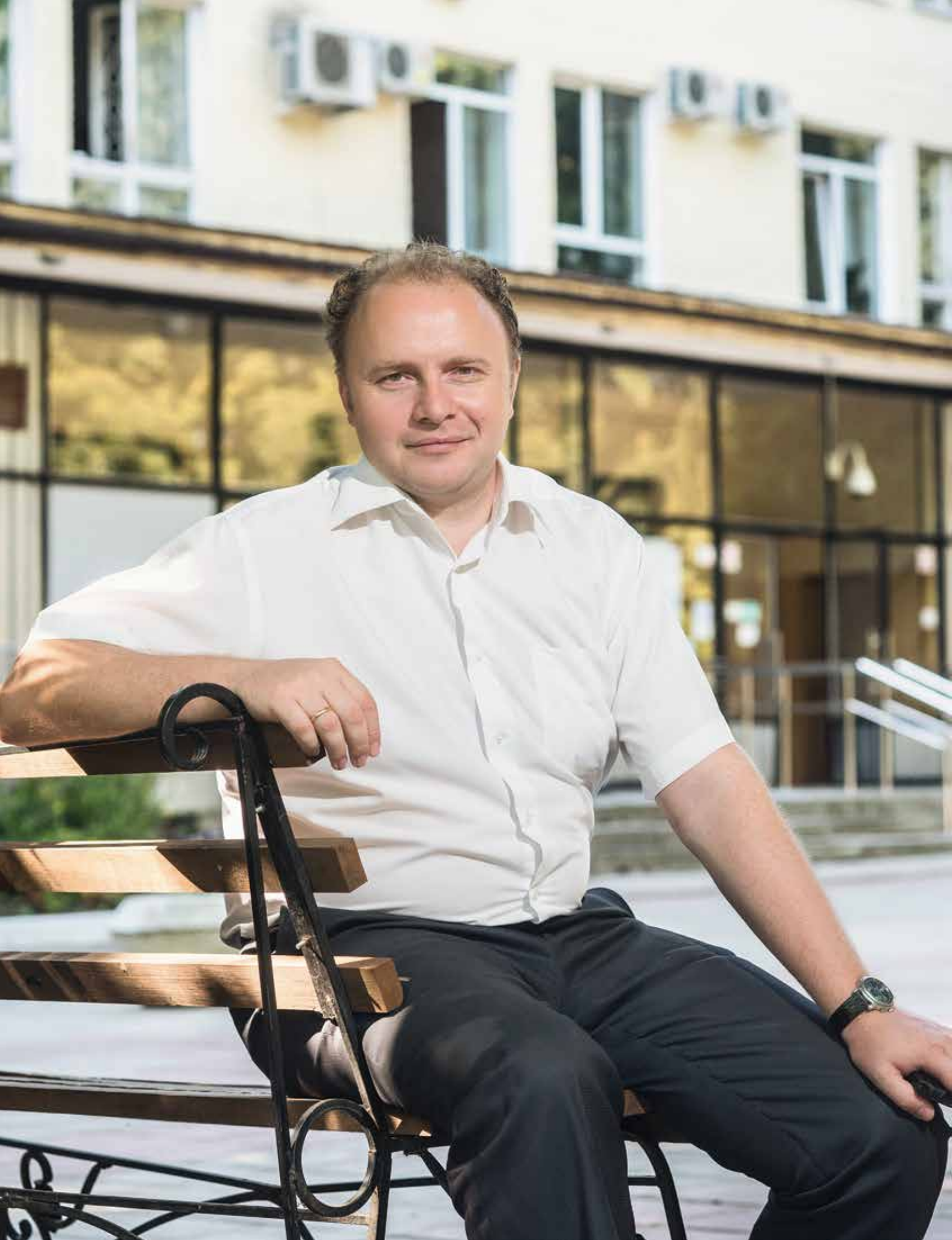
Экземпляр маленькой газеты «Брянский проект» попал ко мне случайно. Посмотрев газетку, подивился, порадовался и решил непременно встретиться с редактором Евгенией Семеновной Ильченко.

Встретились, познакомились. Оказалось, она — из «Брянскгражданпроекта», где проработала многие годы. И все это время собирала документы, фотографии, составляла альбомы (они и сегодня целы!) по новостройкам аж с послевоенного времени. Целый шкаф удивительных материалов в итоге был собран. И тут ее позвали редактировать газетку саморегулируемой организации строителей и проектировщиков (руководитель Нестерец). Вместе с профессором Александром Городковым они, помимо всего прочего взялись за составление летописи брянской архитектуры с именами, фотографиями, увлекательными подробностями. Так вместо прежнего мертвого информлистка появилась интересная газета, пусть и для узкого круга интересующихся. Истории творчества и жизни некогда знаменитых брянских архитекторов Лебедева, Гринберга, Василия Городкова и многих других благодаря усилиям Ильченко обрели новых читателей. Под ее началом редактора вышло всего 18 выпусков «Брянского проекта», которые по-своему стали культурным событием в жизни нашего города.

Человек редкой неугомонности, Евгения Семеновна возглавляет совет ветеранов брянских проектных организаций (при СРО НП «БРОП»), который объединяет около трехсот ветеранов проектной отрасли. А еще вместе с Городковым устраивают передвижные выставки по истории брянской архитектуры (при финансовой поддержке «БРОП» и БГИТА). Сейчас работают над новым, необычным выставочным проектом «История одной улицы или брянская „золотая миля“».

Вас интересует, что это за миля? Евгения Семеновна отвечает: «Скоро и это узнаете».

Юрий ФАЕВ
Фото Владимира ХРОМЕНКОВА



БГИТА — новые планы, новые проекты

Ректор Брянской государственной инженерно-технической академии Валерий ЕГОРУШКИН рассказал о новых проектах, в которых участвует вуз

ПОДГОТОВИТЬ «УПРАВДОМОВ»

Требования к компетенции сотрудников жилищных управляющих компаний становятся все жестче. По новому законодательству с сентября управляющие компании обяжут лицензироваться и периодически подтверждать профессионализм своих «управдомов». Тут как раз и придут на помощь образовательные программы академии — курсы повышения квалификации или переподготовки сотрудников жилищно-коммунальной сферы.

На сегодня БГИТА — единственное высшее учебное заведение региона, которое предлагает данные программы и может квалифицированно вести подготовку специалистов управляющих компаний. На курсах дают знания, необходимые коммунальщикам в каждодневной работе: менеджмент, бизнес-планирование, организация технической эксплуатации жилых строений — так вкратце выглядит перечень дисциплин программ для «управдомов».

ПОПОЛНИТЬ ЗАПАС

Военную кафедру в БГИТА решено вернуть спустя шесть лет после ее закрытия. В высших учебных заведениях заново создается система военной подготовки студентов. Чтобы попасть в число ВУЗов, вновь выпускающих дипломированных специалистов и одновременно кадровых солдат и офицеров, академия разработала и представила в Министерство обороны предложения по созданию новой кафедры.

По итогам мониторинга инженерно-строительная академия, единственная из брянских высших учебных заведений, вошла в программу организации военной подготовки студентов по военно-учетным специальностям солдат и сержантов.

Ректор считает, что возвращение военной подготовки пойдет на пользу как академии, так и студентам. Уже сейчас можно говорить об увеличении числа абитуриентов, а следовательно — более высоком конкурсе и возможности выбрать из абитуриентов лучших. Актуальным становится и главный довод за возврат военных кафедр. Сразу после окончания академии молодые специалисты могут реализовать себя на профессиональном поприще, будучи в ранге представителя запаса Вооруженных сил РФ.

В любом случае, как говорится, процесс запущен, и первого сентября в БГИТА начнутся занятия на военной кафедре. Кадровый состав для военной подготовки отчасти сохранился прежний. В зависимости от схемы программы преподавательский пул будет меняться или дополняться.

ПОТЕНЦИАЛ АКАДЕМИИ В ДЕЙСТВИИ

В 2017 году в Брянской области, в Красном Поге, состоится грандиозное культурное событие федерального значения — празднование 200-летия со дня рождения поэта и писателя Алексея Константиновича Толстого. Инженерно-технологическая академия принимает в подготовке торжества активное участие, разрабатывая план восстановительных работ в музее-усадьбе. К юбилею писателя усадьбу необходимо привести в исторический вид, насколько позволяет нынешнее состояние бывшего графского имения.

Валерий Егорушкин поясняет, почему именно академии доверили провести обследование исторических зданий, сооружений и мемориального парка. У академии есть не только опытные специалисты, но и новая передвижная лаборатория, которая дает возможность максимально точно обследовать буквально каждый сантиметр построек и разработать планы по воссозданию исторического облика усадьбы.

Громадную работу предстоит проделать по парку, измененному временем и людьми до неузнаваемости. Тут найдется дело для лесников и экологов — отыскать те самые, исторические, деревья, которые видел Толстой, и придумать, как их сохранить. И если эта проблема решаема, то вопрос проектирования инженерных сетей, по словам ректора, пока с трудом поддается согласованию. Впрочем, наше научное учреждение обладает компетенцией и необходимым оборудованием для проведения подобных работ, и потому, считает Егорушкин, во избежание удорожания работ нецелесообразно привлекать к их выполнению сторонние иногородние организации. Академия готова сделать все от нее зависящее, чтобы начать реализацию проекта реконструкции.

Ирина МАЛОВА

ПОЗДРАВЛЕНИЕ

Мы гордимся, что 90 процентов инженерных работников строительной отрасли области — наши выпускники! Профессия строителя как никакая другая требует всего багажа знаний, и академия всегда готова помочь его приобрести.

Желаю брянским строителям — настоящим и будущим — опыта, ответственности, живой смекалки. Пусть Вас всегда сопровождает хорошее настроение, крепкое здоровье и вдохновение.

С Днем строителя!

**Ректор Брянской государственной инженерно-технологической академии
Валерий ЕГОРУШКИН**



Наталья ПАВЛЮЧЕНКО: Мой Профсоюз — мой попутный ветер

Юбилей отметила Наталья Владимировна Павлюченко — председатель Брянской областной организации Общероссийского профсоюза работников государственных учреждений. Мы расспросили ее, как она пришла к любимому делу, в чем видит сегодня необходимость профсоюзов, как руководителю не потерять себя как личность и как женщину, и о многом другом.

Без малого пятнадцать лет работаю в областной организации Профсоюза. Первое образование финансовое, затем, уже работая в Профсоюзе, закончила Институт профсоюзного движения при Академии труда и социальных отношений в Москве. К любимому делу меня привела судьба. Считаю, нет ничего труднее, чем работать с людьми, но и нет ничего ценнее, чем помогать людям.

Многие не понимают значения профсоюза. Считают, что это организация типа «собес», которая обязана решать все социальные проблемы работника. Или, например, часто слышу такие высказывания: «Зачем мне вступать в профсоюз? Мои дети выросли, подарки не нужны». Эти люди живут одним днем: заплачу рубль, а хочу получить два. Но ведь чудес в жизни не бывает. Сегодня необходимо думать и решать самим, каким будет завтра, в каком обществе будут расти наши дети и внуки. Надо определить: или мы хотим возврата к крепостному праву, работе без договора и зарплате в конверте, или жить в цивилизованном обществе, где труд в нормальных условиях оплачивается пропорционально затраченным усилиям согласно заключенному договору. Профсоюз — это сплоченный коллектив, а вместе легче решать проблемы.

В любом конфликте лучший путь разрешения — это поиск компромисса. Отраслевые профсоюзы, входящие в Федерацию независимых профсоюзов России, представляют интересы работников по защите их трудовых прав. Трудовые

конфликты неизбежны, ведь в любой организации есть две стороны: работники и работодатель. У каждой свои интересы. Но у обеих сторон есть и общая цель — развитие и процветание организации, совершенствование технологического процесса, поддержание порядка и дисциплины в коллективе. И здесь главенствующую роль играет профком как связующее звено между руководителем и работниками.

Работа должна приносить удовлетворение. Моя работа научила меня слышать и понимать людей. Стараюсь видеть в каждом человеке только хорошее и не замечать мелочей. Общение с добрыми, открытыми людьми всегда приносит положительный опыт, заряжает позитивной энергией. Восхищаюсь профессионалами, уважаю ответственных людей. Очень ценю в людях трудолюбие и инициативу. А когда есть желание, можно преодолеть все трудности, а не ждать, когда создадут тебе комфортные условия.

Работая на производственном предприятии, я стояла на очереди на получение жилья. Поэтому соглашалась с переводом на любую работу, и когда открыли свою заправочную станцию, меня перевели туда кладовщицей-заправщицей. Работа новая, материальная ответственность огромная, иногда от бессилия и усталости плакала дома. Тогда решила обустроить свой «закуток», попросила местного художника раскрасить мрачные стены, покрасили с мужем в выходной окна, сшила шторы, и «заправка» стала уютной, а работа — в радость.

Помочь всем невозможно. Председатель профсоюзной организации, увы, не маг и волшебник, способный один защитить всех, а организатор общих действий членов профсоюза при отстаивании своих трудовых

прав. И каждый, кто к нам обращается за помощью, — ее получает. Она разная: правовая, материальная. Порой просто выслушаешь человека, поговоришь, а он говорит: «Спасибо, Вы мне очень помогли!».

Каждая новая книга — открытие для себя чего-то нового, интересного, познание себя. Сейчас, откровенно скажу, мало читаю классической литературы, все больше профессиональной: методички, брошюры, инструкции, законы. Времена катастрофически не хватает. Работа заполняет 10, а то и 15 часов каждого прожитого дня. А еще помогаю мужу строить дом, есть участок с садом, цветником и огородом. Как и любой женщине, хочется оставаться привлекательной, на это тоже время надо.

В этом году наша семья увеличилась, у меня родилась внучка Маргарита! Это счастье, которое невозможно высказать словами. Я мама двоих дочерей, но этот цветочек в нашем саду особенно нежный. Молю Бога, чтобы она росла здоровой и счастливой девочкой в процветающей стране России.

2014 год — особый и для всей брянской земли. Мы отметили 70-летие образования области. Наша областная организация также в декабре отметит 70-летие. Хочу, чтобы для наших профсоюзных активистов этот день стал настоящим праздником. Пригласим руководителей организаций, ветеранов.

Мечтаю, чтобы люди в нашей стране имели свою гражданскую позицию, научились чувствовать себя великой нацией, а не просто русскоговорящим народонаселением. А для этого необходимо учить детей с детского сада любить и уважать свою страну, ее законы, заботиться о пожилых людях, сохранять традиции и творить добро.

Записала Аля ШИШКИНА

«ЕвроЗабор»:

комплексные решения для благоустройства и спорта

ПРЕДЛОЖЕНИЕ СООТВЕТСТВУЕТ СПРОСУ

Компания «ЕвроЗабор» идет навстречу возрастающему спросу на качественные российские продукты, соответствующие европейским нормам стандарта качества и дизайна.

«ЕвроЗабор» предлагает широкий ассортимент продукции, реализуемой на брянском рынке. Это современные системы ограждения торговых марок Grand Line и Fensys, готовые спортивные площадки «под ключ», калитки, откатные и распашные ворота, заборы из двустороннего профлиста на оцинкованном каркасе, травмобезопасные резиновые рулонные покрытия — все это доступные по цене и высокие по качеству решения для благоустройства объектов городской инфраструктуры, сельского хозяйства, дворовых территорий, частных владений.

Основные параметры панельных ограждений: ширина проема 2,5 или 3 метра. Пруток панели по диаметру может быть 4 или 5 мм. Высота панелей — различная, от нее и зависит цена за погонный метр готового ограждения. Наиболее популярные высоты — 2 м, 1,8 м и 1,5 м.

Например, полностью готовое ограждение (панель, столб, крепления) 1,8 метра по высоте и 3 метра по ширине можно приобрести этим летом по 776 рублей за погонный метр!*

ПОСТАВИЛ И ЗАБЫЛ

Панельные ограждения от компании «ЕвроЗабор» предназначены для ограждения самых различных объектов во дворах, в парках и скверах, в частных домах и на дачных участках, на территориях образовательных и лечебных учреждений, площадок различного назначения.

Качество окраски опор и панелей ограждения удовлетворяют любого, даже самого взыскательного покупателя. Автоматизированное производство компонентов ограждения обеспечивает высокий уровень качества и позволяет оперативно выполнить различные заказы.



Панельные заборы не надо красить весной, за ними не надо ухаживать. Панели оцинкованы и окрашены полимером. Гарантия до начала коррозии — 10 лет!

Особенно популярными такие ограждения стали на дачных и загородных участках.

Панельные ограждения имеют ряд бесспорных преимуществ перед традиционными глухими заборами:

- Уголок любимой природы не закрыт, можно с утра до вечера любоваться пейзажем. Ограждение сливается с летней зеленью, не затеняет и не «давит».
- Труды по благоустройству собственного участка не останутся незамеченными — участок приобретает современный красивый вид ухоженного загородного дома.
- Обеспечивается не меньшая безопасность, чем у обычного забора — панельный забор надежно ограждает участок.
- Нет необходимости ухаживать за ограждением каждую весну. Девиз такого забора — «поставил и забыл».

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ СПОРТИВНЫЕ ПЛОЩАДКИ

Компания «ЕвроЗабор» предлагает в этом году комплексные решения для устройства спортивных универсальных площадок. На сайте компании www.fensys-bryansk.ru есть описание комплектации стандартных вариантов спортплощадок различного назначения — для игры в футбол, волейбол, баскетбол, теннис. По заданию заказчика компания разработает и рассчитает спортплощадку любых параметров.



На спортплощадках применяются предлагаемые компанией «ЕвроЗабор» травмобезопасные, ударогасящие покрытия из резиновой крошки — плитка и рулонные покрытия, сделанные методом бесшовного нанесения на твердое основание — бетонную стяжку или асфальт.

Мягкая плитка и брусчатка из резиновой крошки выпускается в разнообразной цветовой гамме. Технология бесшовного нанесения травмобезопасных резиновых покрытий позволяет использовать их на различных поверхностях — беговых и тренировочных дорожках, пандусах, ступенях, входных площадках, местах, где установлены спортивные оборудование, детские игровые комплексы. Высококачественная плитка и брусчатка торговой марки EcoStep уже хорошо известна в стране. Теперь она представлена и в Брянской области.

Вся продукция, поставляемая на брянский рынок компанией «ЕвроЗабор», прошла ряд испытаний, качество продукции подтверждено соответствующими сертификатами.

Образцы продукции можно увидеть в офисе компании, а подробную информацию получить на сайте и у менеджеров компании.

Компания «ЕвроЗабор»

www.fensys-bryansk.ru

Адрес офиса: ул. Фокина, д. 21-а, оф. 14

Тел.: 8 (4832) 36-07-97, 33-08-24

* Цена дана для прямого ровного участка без углов. Ограждение рассчитывается и продается поэлементно.

ВМСТ



Компания «ВИСТ»: история продолжается

Компания «ВИСТ» отмечает 17-й день рождения. Начав в 1997 году с небольшой фирмы по поставке высококачественных персональных компьютеров, «ВИСТ» вырос до предприятия, состоящего из сети компаний по оказанию комплексного пакета услуг в сфере IT и коммуникационных технологий и работающего по всей стране. Наш корреспондент встретился с Андреем Репниковым, генеральным директором группы компаний «ВИСТ».

— Андрей Николаевич, что сейчас представляет из себя группа компаний «ВИСТ»?

— Это несколько компаний, работающих в сфере информационных, консалтинговых и телекоммуникационных услуг. «Вист-Софт» занимается разработкой и поддержкой программного обеспечения, интернет-компания «Компьютерные технологии» — передачей данных и защитой информации, «Компас» поставляет компьютерное оборудование для корпоративных клиентов. Отдельно можно отметить компанию «Вист-Коммуникации». Она продолжает свою деятельность в Брянской области, несмотря на то, что давно вышла за рамки региона и реализует проекты по всей стране, работая зачастую в очень сложных условиях на Дальнем Востоке, Крайнем Севере, Сибири и Кавказе. Но, в первую очередь, любая компания — это люди! Ни один проект не возможен без надежного кадрового потенциала.

— Что же это за интересные проекты по всей стране и как региональной компании завоевать доверие клиентов?

— Развиваясь, мы более глубоко и профессионально подошли к уже не новому для нас направлению — строительству в области связи. С 2009 года «Вист-Коммуникации» как инжиниринговая компания активно продвигается в этом направлении и, используя собственные

ресурсы — производственную базу, технологии, кадровый потенциал, стала полноценной строительной компанией. Сегодня нам по плечу решения любой сложности в области телекоммуникаций, систем коммуникационного жизнеобеспечения и интеллектуального контроля предприятий.

Не могу сказать, что было легко работать в других регионах, но мы это сделали. Упорно участвовали в тендерах, искали проекты, в которых смогли бы показать все свои возможности. Правильно говорят, что дорогу осилит идущий, и мы начали с очень тяжелых во всех отношениях проектов, за которые просто не хотели браться другие компании, работающие в этой сфере. Это были и Новгородские болота, и мерзлота Нового Уренгоя, и сопки Находки. Первые работы выполнили на «отлично» и нас заметили. С тех пор послужной список «Вист-Коммуникации» постоянно пополняется. Так что штабы компании действуют одновременно в нескольких регионах, и везде работают сотрудники нашей компании.

— Чтобы участвовать в таких проектах, вероятно, нужно обладать не только серьезным подходом к делу, но и уверенностью в себе?

— Постоянное движение вперед — политика «ВИСТ». Компания начинала с продажи компьютерной техники и занимала лидирующие позиции на рынке, но поиск

новых направлений, стремление быть актуальными к запросам рынка и запросам клиентов привели нас к пониманию, как нужно развиваться дальше. На какой-то момент такой темой стали услуги в области локальных вычислительных сетей, затем глобальных и сетей интернет, потом строительство в области связи.

На данный момент у нас есть все, чтобы выполнять серьезные заказы для серьезных предприятий по строительству коммуникационных сетей и выступать генподрядчиком крупных проектов, строить большие объекты связи. Компания имеет свой парк специализированной техники, в том числе машины горизонтально-наклонного бурения, экскаваторы, бульдозеры и кабелеукладчики от известных зарубежных производителей. Это позволяет нам прокладывать коммуникации в самых труднодоступных местностях.

Сегодня компания сосредоточена на отрасли строительства — телекоммуникации и связь. Любой проект будет выполнен на самом высоком уровне, и я считаю персонал компании профессионалами в этом деле.

Отдельно хочу поблагодарить Брянский Государственный Технический Университет (БИТМ), родной ВУЗ для большинства наших сотрудников.

— Каковы же планы дальнейшего развития?

— На ближайшее будущее они тоже связаны с коммуникациями и строительством. Логичным шагом на данном этапе истории компании станет открытие собственного производства. Ищем площадку, ведем переговоры с инвесторами. В работе проект завода по выпуску различных видов кабеля. Мы — брянское предприятие, и будем расти на родной земле и дальше развивать наш регион.

Беседовала Ирина МАЛОВА

ПОЗДРАВЛЕНИЕ

Дорогие друзья, коллеги, партнеры! Поздравляю вас профессиональным и значимым для всех праздником — Днем строителя! Хочу пожелать вам не останавливаться на достигнутом. Пусть вам сопутствуют новые интересные проекты и новые трудовые успехи. С праздником!

Генеральный директор группы компаний «ВИСТ» Андрей РЕПНИКОВ

Дебют LADA Granta лифтбек в Брянске



Автосалон «Брянск-Лада» представил новую модель компании «Автоваз» — лифтбек LADA Granta. На презентацию LADA Granta в новом кузове были приглашены гости, для которых организаторы подготовили возможность пройти тест-драйв на новом автомобиле, а также конкурсы с призами, вкусные угощения и выступления артистов.

При разработке кузова конструкторы особое внимание уделили линиям крыши и нижней кромки окон. Вдоль боковин идут молдинги, зрительно удлиняющие автомобиль. Кроме того, было решено изменить зеркала заднего вида на «спортивные». В итоге дизайн Lada Granta стал более динамичным.

При разработке лифтбека перед дизайнерами стояла задача создания динамичного современного автомобиля, первый опыт оказался удачным! Дизайн лучше — комфорта больше, — гордо говорят разработчики! Автомобиль стал оснащенным, современным, со свежим дизайном, новым уровнем качества.

Новая модель LADA — это знакомый, хорошо зарекомендовавший себя седан, только в новом кузове с массой улучшений. Появились новые тормоза, а подвеска в люксовой версии стала жестче, что положительно отразилось на динамике новой Лады. Такой автомобиль, как и планировалось, рассчитан, скорее, на молодых активных водителей, ценящих уверенное поведение машины на дороге на различных скоростях. Но и автолюбителей постарше также заинтересует Гранта Лифтбек — внушительный багажник при складывании задних сидений превращается поистине в огромный. Дачники оценят по достоинству и большой дорожный просвет и традиционно отличную проходимость переднего привода. Моторы также не подведут. Под капотом находятся уже всем знакомые по Ладе Калине и Гранте моторы, причем выбрать двигатель можно как из восьмиклапанных, так и более мощных 16-клапанных.

Безопасность автомобиля на порядок выше, чем у всех предшественников Гранты Лифтбек: имеются подушки безопасности водителя и переднего пассажира.

Специалисты компании поработали и над интерьером. В частности, появились детали серебристого цвета, обрамляющие многие элементы салона: блок переключения КПП, ручки дверей, воздуховоды.

Обивка сидений машины также скроена по-новому. Теперь она выполнена в темно-сером цвете с выделяющейся белой строчкой. Претерпело изменения и багажное отделение. К привычному ковровину добавились пластиковые детали.

Что касается силового агрегата автомобиля, то покупателям предлагаются на выбор три разных двигателя. Два из них —



16-клапанные мощностью от 98 до 106 л. с., третий — 8-клапанный, способный выдавать порядка 87 л. с. Важной деталью всех моторов является шатунно-поршневая группа, выполненная из облегченных металлов. Lada Granta лифтбек получился гармоничным и практичным автомобилем, достойным занять места в топках российских продаж, — в этом убеждены гости презентации.

Галина КОНДРАТЕНКО,
генеральный директор компании «Брянск-Лада»,
официального дилера ЛАДА:

— Девиз нового автомобиля, лифтбека LADA Granta, — «Для тех, кто молод». Это первый лифтбек в истории LADA. Мы уверены, что он займет достойное место в семействе ладовских моделей и понравится автолюбителям. Наше мнение — ее стоит покупать!

В рейтинге самых продаваемых машин в России марка LADA уверенно держит первое место. До конца 2014-2015 с заводских конвейеров сойдут еще шесть новых моделей. Начиная с сентября, мы планируем каждый месяц презентовать автолюбителям новые разработки концерна альянса Рено — Нисан Автоваз.

В настоящий момент продажи Лада занимают 1 место в рейтинге продаж легковых автомобилей. За первое полугодие 2014 года продано автомобилей больше в Брянской области, чем за полугодие 2013 года. Этот интересный факт говорит о том, что Брянск любит Ладу!

ВПЕЧАТЛЕНИЯ О НОВОМ АВТОМОБИЛЕ



Ирина МЕДВЕДЕВА,
главный редактор журнала
«Автомобильный журнал»:

— Компания «Брянск-Лада» приглашает принять участие в тест-драйвах ладовских автомобилей. Будущие владельцы могут сами оценить машины марки LADA. Лифтбек LADA Granta, на мой взгляд, интересная городская машина - при невысокой цене огромное количество опций, коробка-автомат, подушки безопасности плюс невысокие эксплуатационные расходы.



Александр МЕРКУШИН,
ОО «Брянский» Филиал ВТБ 24 (ЗАО):

— Убежден, у каждого из нас на определенном этапе жизни должна быть своя LADA. Что касается лифтбека LADA Granta, то эта машина, думаю, станет палочкой-выручалочкой и хорошей помощницей в любых условиях. Она сочетает в себе функциональность и красоту. Желаю, чтобы лифтбек LADA Granta занял уверенные позиции в своем классе. Кстати, мы рады предложить выгодные кредитные продукты.



Дмитрий РОЩИН,
руководитель ООО СГ «Компаньон»
в Брянске:

— «Брянск-Лада», по моему мнению, на сегодня — единственный клиентоориентированный автосалон в Брянске. Ну, а мы в дополнение предлагаем страховые программы, экономящие клиенту значительные средства. Планируем сотрудничать с салоном и по новой LADA Granta. Это достойная машина в своем сегменте.



Елена БЕЛОУСОВА,
руководитель отдела компании
ООО «Фирма ТРАК»:

— Мы много лет являемся поставщиками в салон легкомоторных масел. Сегодняшнее событие очень важно для автосалона и для нас. Желаем «Брянск-Лада» и дальше успешно расти и развиваться, пополнять модельный ряд и радовать автолюбителей новинками.



Татьяна ДВОРЯК,
директор филиала ООО СК «Цюрих»
в городе Брянске:

— С салоном «Брянск-Лада» мы сотрудничаем много лет в рамках программы страхования кредитных автомобилей и по добровольному страхованию. Очень приятно работать с такими коммуникабельными, ответственными людьми. Когда обновляется модельный ряд автомобилей — это приятное событие. Возросший спектр предложений позволит увеличить объем продаж.



Сергей КНЯГИНИН,
заместитель директора по розничному
бизнесу филиала ОСАО «Ингосстрах»
в городе Брянске:

— Автосалон «Брянск-Лада» — наш «исторический» партнер. Мы разработали специальные страховые продукты, нацеленные на автомобили LADA. Они учитывают специфику машин отечественного производства и приемлемы по цене. Также мы осуществляем партнерские отношения в рамках восстановительного ремонта авто. Желаем салону успешных продаж, развития и процветания. Лифтбеку LADA Granta — продвижения на рынке и популярности у автолюбителей.

**Компания «Брянск-Лада» —
официальный представитель
ОАО «Автоваз» в Брянске**

**Брянск, ул. Культуры, 1А
Тел. +7 (4832) 55-55-55
www.bryansk.lada.ru**

Дача и воля

Дача — одно из немногих русских слов, известных иностранцам. Однако объяснить европейцу или американцу, почему это столь экономически нелепое предприятие так популярно в России, ненамного проще, чем перевести на иностранный язык слово «воля».

Разговоры в поездах если не начинаются с дач, то точно на них сворачивают. Во время одного из них достаю калькулятор, вспоминаю табличку какой-то лаборатории социальных технологий и начинаю занудствовать: «С шести соток можно собрать 240 кг картошки, 95 кг свеклы, 73 кг помидоров, 36 кг огурцов...» Женщины в купе начинают отвлекаться, а я продолжаю: «...40 кг лука, 10 кг чеснока, 30 кг клубники, по 40 кг яблок, слив и груш, 65 кг кабачков и 35 кг капусты». Все это еще желательно поделить на два, так как таких заядлых дачников-фермеров на самом деле по пальцам пересчитать. Подобный урожай на московском рынке стоит примерно 50 тысяч. Эти деньги куда проще получить за счет подработки. Но ведь еще нужно покупать рассаду, инвентарь, платить за удобрения, делать взносы, тратиться на проезд и т. д. В ответ люди морщатся, соглашаются и продолжают говорить если не про вкусную и полезную картошку, то про отдых с лопатой, хобби или — реже — крестьянские корни и тягу к земле.

Впрочем, при очень низкой зарплате и доход с дачи — тоже доход. Тем более, если вариантов альтернативного трудоустройства практически нет. В СССР фрукты-овощи в магазинах были, но ассортиментом не баловали, да и качеством тоже. Люди постарше помнят, например, повсеместную подгнившую или мерзлую картошку. На колхозных рынках качество было не в пример выше, но питаться с рынка могли себе позволить далеко не все. Так что имевшие в распоряжении земельные участки частенько использовали их в продовольственных целях. Те, у кого участка не было — рассказывает старшее поколение — нередко завидовали огородникам, так как те питались значительно лучше.

К 1990 году доли картофеля и овощей, выращиваемых в подсобных хозяйствах, составили 66% и 30%. В 1990-е годы россияне вернулись к продовольственному самообеспечению. По картофелю пик пришелся на 2002 год (91,3%), а по овощам — на 1998-й (77,9%). Привычка оказалась очень сильной. Так, в 2013 году на огородах выращивалось 82% картофеля и 69% ово-

щей, в деревнях держали 60% всех коров, 72% овец и коз и производили 48% всего молока в стране. Объем импорта овощей и картофеля на фоне этой продовольственной машины кажется ничтожным: соответственно 3 млн и 500 тыс. тонн против 10,2 млн и 24,8 млн тонн, произведенных на личных участках.

Есть дачники, которые воспринимают дом как инвестицию. Но на самом деле шесть соток — товар малоликвидный, продается с большим трудом, чаще всего с огромной скидкой к заявленной цене. Стоит упомянуть, что в царское время в конце XIX — начале XX века загородные дачи стоили огромных денег, так что их дешевле было арендовать. Впрочем, и дачи тогда арендовали совсем для иных целей.

Иррациональность поведения российских дачников уходит корнями в далекое прошлое. Феноменальная популярность дач на рубеже XIX-XX веков — это, с одной стороны, дань моде.

У богатейшего класса буржуазии в качестве примера для подражания перед глазами были дворяне-помещики, жившие на два дома вплоть до середины XIX века (здесь дача в роли поместья для среднего класса). Затянувшиеся крепостнические отношения привели к тому, что усадьба как основная форма пространственной организации частной жизни дожила в России аж до XIX века; в Западной Европе уже успели к тому времени о такой картине подзабыть. Добывать еду в России почти всегда было принято внутри усадьбы, поэтому, когда города стали уплотняться и появились слободы (ремесленно-торговые поселения — эта схема будет воспроизведена со своими особенностями в СССР), огороды и сады выносили за их черту, разделяя жилье на две части. Интересно, что многие мещане на таких участках в пригородах Москвы и Санкт-Петербурга осуществляли личную продовольственную программу вплоть до 1861 года.

К революции 1917 года Россия подошла крестьянской страной — в деревнях проживало 75-80% населения — и фактически без рынка жилья. В Англии и Уэльсе, например, тогда столько же людей жило в городах. Подобного уровня урбанизации Россия смогла достичь только в 1992 году (74%), хотя индустриализацию и переселение крестьян в города советские власти проводили в сжатые сроки и зачастую насильно. В 1922 году в городах жило 15% россиян, в 1940-м — уже 34%, в 1959-м — 52%, а в 1970-м — 62%. То есть в садовых товариществах в начале 1960-х картошку выращивали если не бывшие крестьяне, то их дети.

Феномен современных дач — результат советских экспериментов. В Европе землей многие века распоряжался рынок, а у нас — государство. На Западе жизнь за городом — удел состоятельных граждан, а в СССР благодаря упражнениям с шестью сотками доступ к природе стал внеклассовым, хотя изначально целью раздачи участков было производство дополнительного продовольствия.



В отличие от Запада в России в начале 1990-х был случайно создан замечательный механизм запуска субурбанизации, который послужил готовым каналом оттока населения из растущих городов к природе. В Европе таких госканалов никогда не было.

Неудивительно, что «там» о дачах ничего не слышали. За пределами России о них знают только в Восточной Европе, где также были социалистические эксперименты, и, может быть, в Скандинавии, где летнее имение — это просто домик в лесу или на берегу красивого озера. В Швейцарии, например, о дачах узнали только потому, что русские даже в эмиграции пытались обзавестись вторым жильем.

Сами российские города сегодня также мало похожи на классические в западном смысле этого слова. Они не имели возможности развиваться как сообщества и как среда, комфортная для

жизни, а были лишь точками для размещения производительных сил. После войны в Европе вырос уровень жизни, и горожане стали предъявлять спрос на большие пространства и малоэтажное жилье. В СССР же тем временем с помощью хрущевки решали вопрос послевоенной разрухи. Жить в таких городах бывшим крестьянам было тяжело, и дача была единственной отдушиной; в этой роли она выступает и сегодня.

Работать на своей пригородной собственности россияне, видимо, не перестанут еще долго: будут сказываться и низкие доходы, и неудовлетворительное качество сельхозпродукции в продаже, и просто крестьянская привычка копать огород.

Есть, правда, и совсем внеэкономическое объяснение феномена российских дач. По словам социолога Симона Кордонского, советский и постсоветский человек ведет распределенный образ жизни (квартира, машина, гараж, погреб, дача), живет так, чтобы ловчее убегать от государства. Россияне исторически не дове-

НАШ ЧЕЛОВЕК ВЕДЕТ
РАСПРЕДЕЛЕННЫЙ
ОБРАЗ ЖИЗНИ
(КВАРТИРА,
МАШИНА, ГАРАЖ,
ПОГРЕБ, ДАЧА),
ЖИВЕТ ТАК, ЧТОБЫ
ЛОВЧЕЕ УБЕГАТЬ
ОТ ГОСУДАРСТВА.
РОССИЯНЕ
ИСТОРИЧЕСКИ
НЕ ДОВЕРЯЮТ ТЕМ,
КТО НАХОДИТСЯ
У ВЛАСТИ, ОДНАКО
ПРЕДПОЧИТАЮТ
НЕ БОРОТЬСЯ
С НИМИ, А УХОДИТЬ
В ДРУГУЮ
РЕАЛЬНОСТЬ.

ряют тем, кто находится у власти, однако предпочитают не бороться с ними, а уходить в другую реальность. Людям нужны гарантии выживания в их постоянном стремлении убежать от государства, и они готовы вкладывать в обеспечение этих гарантий свое время и деньги, практически не считаясь с издержками.

Дача всегда была территорией применения русской воли — это слово невозможно точно перевести на другие языки. На дачу тащат награбленное на работе, которая нужна для обеспечения совокупного жилья. Поэтому любая агрофирма в глазах россиян — это, в первую очередь, бизнесмен, желающий разбогатеть на своей картошке, чтобы затем вырученные деньги увезти на свою дачу. Тут экономика бессильна. Особенно в России, где вся жизнь построена на борьбе «реальности» и «зазеркалья».

Артем НИКОЛАЕВ

ЛАНДШАФТНЫЙ ДИЗАЙН

- УСТРОЙСТВО ВОДОЕМОВ, КАСКАДОВ, ФОНТАНОВ, АЛЬПИНАРИЕВ, ГАЗОНОВ
- СИСТЕМЫ АВТОМАТИЧЕСКОГО ПОЛИВА **Иригер**: 37-07-49, 66-23-15

г. Брянск, ул. Луначарского, 15

ПРОДАЖА ДЕКОРАТИВНЫХ ДЕРЕВЬЕВ И КУСТАРНИКОВ: 37-17-01
ул.Литейная, д.15, ост. Стальзавод

www.sadssk.ru

Детские игровые и спортивные площадки

Компания «Мастерфайбр-Десна»
ул. Бежицкая, 54, оф. 202
8 (4832) 58-92-86
8-919-195-78-94
www.mfdesna.ru

ООО «ТЕЛС» г. Брянск, ул. Фокина, 72
tells-br@mail.ru

- Прямые городские номера
- АТС для офисов и учреждений
- Системы производственной связи
- Конференц-связь с мобильными абонентами
- Оборудование IP-телефонии, ЛВС

Тел. (4832) 72-40-75 ■ Факс 59-40-33

Сотовый поликарбонат
Доставка Установка

КОМПАНИЯ **ВОЛЯ**
ПРОИЗВОДСТВО ТЕПЛИЦ

ООО «ТЭФ-СЕРВИС», г.Брянск, ул. Почтовая, 38, оф. 12
Тел.: (4832) 51-31-80, 58-40-27, 72-00-19

дизайн-студия ШТОР **ЮПИТЕР**
odin13@yandex.ru

Шторы

ГЕРМАНИЯ, ИСПАНИЯ, ТУРЦИЯ

- РИМСКИЕ • РУЛОННЫЕ • БАМБУКОВЫЕ •
- КАРНИЗЫ • ЖАЛЮЗИ

Изготовление заказов за 1 день

Приглашаем архитекторов и дизайнеров к сотрудничеству
Дом быта, пр-т Ленина, 67, к. 113, 74-19-71, 8-915-534-96-47

ИП Цыганова И. СЗТНП

Эко-точка

чистота и гармония

Маленький принц Антуана де Сент-Экзюпери говорил: «Есть такое твердое правило. Встал поутру, умылся, привел себя в порядок — и сразу же приведи в порядок свою планету». Наша маленькая планета — это наше тело и наш дом.

ЭКОТОЧКА предлагает комплекс товаров для содержания этой маленькой планеты в чистоте и гармонии. В ЭКО минимаркете представлено все жизненно необходимо для оздоровления, сохранения красоты и молодости. ЭТО товары для взрослых и детей:

- здоровое и рациональное питание, в том числе, здоровый перекус,

- натуральная косметика и средства гигиены,

- экологически чистые моющие средства для гигиены дома и офиса,

- устройства для очистки и структурирования воды.

Что отличает Экоточку от подобных маркетов? Несомненно, высокое качество и широкий ассортимент товаров. И все это в одном месте, в пространстве доверия с внимательным консультантом, который подберет вам любые товары по индивидуальному запросу.

Каждый хочет жить долго и все, что нужно — это настро-

иться на потребности своего тела, привести в гармонию свои жизненные процессы в соответствии с природой. Человек — часть природы, а природа — основа и источник жизни человека. «Природа дает достаточно, чтобы удовлетворить потребности», — сказал римский философ и поэт Луций Анней Сенека.

Руководствуясь этим принципом, в Экоточку и подбираются товары.

Прежде всего, это правильное питание, которое поддерживает слаженную работу организма и тем самым обеспечивает здоровье нашему телу. Экоточка предлагает масла, крупы, напитки, шоколад и другие продукты, в том числе, для веганов и диабетиков. А чего только стоят здоровые сладости для радости детей! Продукты для беременных и кормящих мам! Ведь здоровье человека складывается еще в утробе, потом укрепляется в детском возрасте, а уж поддерживается во взрослом состоянии.



Забота о теле при помощи натуральных и органических продуктов — это не роскошь, а важная составляющая нашего здоровья.

Придуманные природой, роскошные дары оказывают бережное действие на Ваше тело, щедро одаривая его красотой и здоровьем. Передает нашему телу свои живые природные свойства органическая косметика, изготовленная только из естественных ингредиентов, таких как травы, корни, масла и цветки растений, а также особой воды. В ее состав не входят синтетическая химия и нефтепродукты, поэтому натуральная косметика не вызывает аллергических реакций и не имеет проблем с раздражением и «усталостью» кожи.

Органическая или биокосметика заботится о коже, ак-

тивизируя в ней защитные и обменные свойства, восстанавливает ее силы, что так важно в современном городе.

Косметические средства Dr. Hauschka — это натуральные ингредиенты, отборные лекарственные растения, оригинальная концепция их обработки. Основная идея — особый подход к уходу за кожей и к косметическим изделиям: сама кожа обладает способностями к самостоятельному питанию и регенерации, а средства по уходу за кожей помогают поддерживать эти функции.

Доверить природе уход за своим телом — прекрасный выбор в условиях городской среды. Да и зачем использовать искусственное, если естественное работает гораздо лучше?

К примеру, дезодорант Кристалл Свежести — 100% натуральный продукт горно-вулканического происхождения. Чудесный дар природы, экологически чистый, солевой минерал, мощная альтернатива химическим дезодорантам.





Травяные гели, пасты и бальзамы для чистки зубов на основе натуральных компонентов лечебно-профилактического действия позволяют при высоком очищающем и целебном эффекте не нанести вред организму в целом, очищают зубы и ухаживают за деснами.

Научно-технического прогресс — причина загрязне-

ния окружающей среды. Оградить себя от вредного воздействия на улице трудно, а вот дома возможно создать комфортную атмосферу, используя средства без вредных ингредиентов и раздражающих запахов. Природа создала бактерии для утилизации отходов жизни. Это послужило созданию нового поколения продуктов — мощных



**ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ В МИР ЗДОРОВЬЯ,
КРАСОТЫ И ГАРМОНИИ!**
пр. Ленина, 6А, ТРЦ Родина (цоколь)
www.eco-tochka.ru



пробиотиков с бактериями, которые вытесняют «болезнетворные бактерии».

Экологически чистые средства для мытья посуды с сильным моющим эффектом только из натуральных ингредиентов экономичны в использовании, защищают кожу рук. А органические средства для посудомоечных машин придают посуде естественный блеск и чистоту, препятствуя возникновению накипи на нагревательных элементах.

С натуральной бытовой химией «без химии» вы сделаете уборку без ущерба для здоровья, приложив минимум усилий. Стиральные экологические средства не нанесут вред

ни вашей коже, ни окружающей среде, ни вещам, ни стиральной машине.

Для создания природной атмосферы в доме и офисе предлагаются ароматерапевтические средства — аэропротекторы Ребион.

Эфирные масла представляют собой сложнейшие комплексы, это не только запахи, но и физиологические биорегуляторы многих жизненно важных процессов. Летучие вещества растений выполняют роль аэровитамин. Поэтому они способны оказывать сложное регуляторное воздействие. Использование АЭРОВИТАМИНОВ РЕВИОН компенсирует недостаток в помещении летучих молекул из растений, оказывая воздействие (иммуноукрепляющее, тонизирующее, релаксирующее и т.д.) идентичное прогулке на природе в курортной зоне.

Для читателей журнала при посещении
разовая скидка — 10%
без ограничения по времени использования





Игорь НЕПОМНЯЩИЙ,
поэт (Брянск)

Новые СТИХИ

Ничего не следует бояться —
Даже горькой участи паяца,
Нищего шута при короле,
Незачем бояться на земле.
Никого не следует страшиться:
Стоит лишь единожды решиться —
И не будет страха никогда
В сердце, не свободном от стыда.
Стыд и страх едва ли совместимы:
Где один — другому места нет,
Нет и быть не может карантина
Для души, явившейся на свет.
Что и чем судьбу определяет,
Вряд ли чтоб узнать в пути земном...
...А душа себя овеществляет
Только в Слове. Только в нем одном.

Смотреть на то, как корчатся слова,
Покуда их талдычит госбратва,
Которой все на свете трын-трава, —
Смотреть на то почти невыносимо
Для сына твоего, родная речь,
Для твоего тоскующего сына...
И как тебя от срама убережешь
В те дни, когда из ножен рвется меч?..
И вряд ли чтоб с согласия серафима...

К ПОРТРЕТУ ВОСЬМИДЕСЯТНИКОВ

...А сколько нас мурыжили,
Утюжили, манежили,
А сколько раз мы слышали
Про все кабы да ежели...
Но все же как-то выжили

(Спасибо, хоть не вешали!)
И тем себя утешили,
Что жили — будто не жили...

ЗИМНЕЕ УТРО

Холод. Сумерки. Барокко
Крон каштановых. Сорока
На железе водостока
Будто ведьма и карга.
...Как же в мире одиноко:
Нет ни друга, ни врага,
Ни в Отечестве пророка —
Лишь снега, снега, снега...
...А на жизни след ожога,
Как пятно от утюга...

СМЕРТЬ ВОЛЬТЕРА

Вот уже лицо его, как маска,
Гаснет жизни сальная свеча,
Но еще не сорвана повязка
С глаз его рукою Палача.
Не тогда ль с улыбкою сатира
Утвердил он, пряча торжество:
«Если б Бога не было у мира,
Следовало б выдумать Его...»
Двести лет прошло — и даже свыше —
После тех неосторожных слов,
Но не стал за эти годы тише
Стук о доски срезанных голов.
Ах, еще покажется бесценна,
А кому-то даже и мила
Славная задумка Гильотена:
Механизм для производства зла.
Два столба, мясницкий нож меж ними
На тугой защелке закреплен.

Острый месяц в сумеречном дыме
На парижский всходит небосклон.
И не знает ученик Вольтеров,
Как легко он этот путь пройдет:
От философов до Робеспьеров,
Со скамьи Горы — на эшафот...

КАНАТОХОДКА

Если надо,
То, меняя реквизит,
Восторгая,
Умиляя и страша,
Вдоль каната
Над ареною сквозит
Цирковая
Полудетская душа.
Ах, оставь ее
Свободной навсегда
От бесчестия
Казенных новостей,
От бесславия
Публичного стыда,
От возмездия
Непрожитых страстей...
Балансируя
Под куполом, она,
Точно с лирою,
С отвагою дружна.
Как легко она,
Взлетев под небосвод, —
В гриме клоуна —
Над бездною идет...

ПРОЗАИК И ПОЭТ

У первого рука легка:
Как говорится, без запинки
Им выбивается строка
На электрической машинке.
Где важное, а где пустяк, —
Прозаик очень здраво судит
И знает, что, когда и как
В его повествованье будет.

А этот пишет от руки
На нелинованном листочке
И дарит строчке узелки,
И петельки, и завиточки,
И комкает черновики,
И радуется проволочке.
И видит, хоть и далеки,
Как в темном в зеркале тоски,
Во мраке моря — маяки,
Во мраке сердца — огонечки...

ОБ АВТОРЕ. Заслуженный учитель России, преподаватель брянской гимназии № 1, кандидат филологических наук, автор двух монографий и четырех стихотворных сборников (дважды номинировались на всероссийские премии имени А. Григорьева и И. Бунина).



Как у Джеймса Бонда

Скорость как в «Такси», а любовь — только как у «Мужчины и женщины». Посмотрев многие фильмы, начинаешь мечтать о машинах главных героев. Мы составили рейтинг фильмов, после просмотра которых благодаря маркетологам хочется бежать в автосалон.

Плача над романтическим фильмом или весело смеясь с друзьями над новой комедией, мы даже не задумываемся, что все эти эмоции уже просчитаны маркетологами. Фильмы с рекламой уже существующих в реальной жизни товаров вышли на высочайший уровень. Они приносят огромные кассовые сборы, за них дают «Оскары» и «Пальмовые ветви». А мы тем временем подсознательно начинаем мечтать о машине, как у Джеймса Бонда, и спим и видим, как подержанный Chevrolet окажется инопланетным пришельцем.

МУЖЧИНА, ЖЕНЩИНА И... FORD MUSTANG

Немногие знают, но легендарный фильм Клода Лелюша «Мужчина и женщина» 1966 года, завоевавший две премии «Оскар» и «Золотую пальмовую ветвь», стал одним из самых ярких примеров рекламы авто. Зрители, захваченные романтической историей любви молодой вдовы в исполнении Анук Эме и профессионального автогонщика, которого мастерски исполнил Жан-Луи Трентиньян, не заметили ловкого рекламного трюка.

Под музыку композитора Френсиса Лея зрителям демонстрируют два автомобиля — ярко-красный кабриолет Ford Mustang, на котором Трентиньян катает главную героиню. Также в кадре часто появляется спортивный Ford, на котором он выступает в Ралли Монте-Карло и даже

в 24-часовых гонках в Ле Мане. Таким изящным маркетинговым ходом Генри Форд решил продвинуть в Европе этот мощный спорткар, взорвавший американский авторынок 1960-х годов. Впервые модель была представлена в Америке в 1964 году, и за неполный год было продано более 263 тысяч экземпляров.

Чтобы покорить сердца европейцев, был придуман красивый фильм, который стал рекламной площадкой для американских машин с неистовым скакуном на капоте. Кадры из фильма даже использовались в рекламной кампании Ford. Старания Форда не прошли зря: Ford Mustang стал самым популярным классическим автомобилем в Европе.

МОДА НА ДЖЕЙМСА БОНДА

Моду на автомобильную рекламу ввел Альберт Брокколи — продюсер серии фильмов о Джеймсе Бонде. С 1964 года Бонд в безупречном костюме на Aston Martin DB5 побеждает самых опасных злодеев. Именно тогда самый известный суперагент в мире сел в классический DB5 в фильме «Голдфингер».

Серебристый автомобиль с неотъемлемыми наворотами от заботливого мастера Q присутствовал в большинстве фильмов о Бонде независимо от того, кто из автомобильных компаний становился главным спонсором франшизы. Конечно, в арсенале слуги Ее Величества побывали и танки, и несколько BMW.

Побывали в списке бондомобилей и Lotus Espri, и Toyota 2000GT Convertible, и Aston Martin V12 Vanquish. Классический Aston Martin DB5, оснащенный новыми опциями, использовался Бондом в прологе фильма «Шаровая молния». На нем же исключительно в личных целях агент 007 путешествовал в фильмах «Золотой глаз», «Завтра никогда не умрет», «И целого мира мало».

НАЗАД В БУДУЩЕЕ И DELOREAN

Наверняка создатели легендарного фильма «Назад в будущее» выбрали спортивный автомобиль DeLorean DMC-12 по тем же соображениям, что и сумасшедший доктор Эмметт Браун. На вопрос главного героя о том, почему именно DeLorean стала базой для межвременных путешествий, он ответил:

Автомобиль действительно выглядит стильно и современно даже для наших дней. Однако в 1970–1980-е годы, когда выпускался DeLorean, к машине возникало множество претензий. Если кузов мог выдержать более 30 лет эксплуатации в жестких условиях, то техническая начинка оставляла желать лучшего.

Например, у машин постоянно ломались коробки передач. Дело было в том, что модель собирали неквалифицированные рабочие далеко не на лучшем оборудовании. В итоге на складах компании в Северной Ирландии скопилось около 2 тыс. машин, которые и простояли там вплоть до выхода фильма. После премьеры их быстро раскупили ярые киноманьяки и поклонники фантастической кинокартины. До прекращения производства в 1983 году было сделано около 9 тыс. DMC-12. Примерно 8 тыс. экземпляров сохранилось до наших дней.

ТРАНСФОРМЕРЫ И АВТОМОБИЛИ-ПРИШЕЛЬЦЫ

В еще одной фантастической кинематографии «Трансформеры» главную роль вовсе играют автомобили. И делают это весьма эффектно. Именно в них превращаются пришельцы, прибывшие на землю из космоса. Две воюющие космические расы — автоботы и десептиконы — могут принимать вид обычных гражданских автомобилей и грузовиков, при этом сохраняя все свои неземные способности.

Любимыми персонажами фильма стали Chevrolet Camaro, который исполняет роль гонщика-задиры Бамблби, грузовик Western Star — он вырастает в предводителя положительной и благородной расы автоботов.

В суперкоманде также Chevrolet Stingray, Hummer 2 и множество спорткаров и экспрессивных автомобилей. После выхода фильма, встречая эти автомобили на улицах, невольно представляешь себе, как они превращаются в инопланетян.

Сергей КОРОЛЕВ



Два поэта

В канун очередного дня рождения нашего замечательного земляка А.К.Толстого мы рискнули, по примеру Плутарха, рассказать о нем, сравнив с другим нашим замечательным поэтом.

У Брянщины два официально замечательных поэта — Федор Иванович Тютчев (1803-1873) и Алексей Константинович Толстой (1817-1875). Казалось бы, поэты, земляки, в одно время жили, но не дружили меж собой, не были близки. Оба и при жизни, и после нее оказались, так сказать, неизвестно знамениты: во втором ряду славы, — не сравнить с Тургеневым или другим Толстым, Львом Николаевичем. Хорошо хоть, пусть и с опозданием, советская власть на своем излете заново построила на казенные деньги (прежние — пожгли) усадьбы классиков. Чтоб не зарастала, однако, народная тропа. Музеи в Овстуге и Красном Рогу получились, конечно, пустоватые. Но где на них наберешься старинной обстановки, когда все так дорого? И теперь у каждого раз в году свой праздник.

ПРО ТЮТЧЕВА

Литературоведы вздыхают, что наш душенька Федор Иванович был с ленцой, стихов написал немного, хватил на одну нетолстую книжицу. И поэм увесистых, чтоб со значением, у него нету, все короткие стихи-то. Как тут особенно прославиться? То сочинял усердно, то бросал сочинительство на годы. Печататься не торопился. Возможно, потому, что понимал: печатай или в списках

раздавай, а все равно захотят прочесть человек сто, не более. В отличие от некрасовских, стихи Тютчева народу, так сказать, были не особенно близки. Издать первую книжку его уговорил Тургенев, вторую — чуть ли не силой — Аксаков, и эти 1800 экземпляров потом не могли распродать десять лет.

Рост Тютчев имел небольшой, рано начал лысеть. Не ухватист, небогат, гордец. Одевался небрежно, плохо. На некоторых фотографиях выглядит просто смешным. Очень долго прослужил за границей в посольствах на мелких должностях. К концу жизни, однако, дослужился до статского генерала.

Большой силой духа не обладал, важные решения Тютчеву давались очень тяжело. И при этом на женщин он воздействовал воспламеняюще. Все его жены и любовницы, ну разве кроме последней, Денисьевой, были красавицы, все без исключения были Тютчевым страстно увлечены. А одна, Элеонора, даже пыталась заколоть себя кинжалом, когда узнала об измене мужа.

Писатель Сологуб, светский человек, вспоминал, что много слышал рассказчиков, но ни один не производил столь чарующего впечатления, как Тютчев. Когда он начинал говорить, рассказывать, все мгновенно умолкали. Помучил он множество женщин...

В 1841 году Тютчев писал

жене: «Когда я перестаю быть существом любимым, я превращаюсь в существо весьма жалкое». Говоря красивыми словами, неутолимая жажда любви его преследовала всю жизнь. Страдал, но жить иначе не мог. И в семьдесят любил не менее горячо, чем в двадцать.

Страстями жил человек. Одно слово — Поэт!

Овстуг называл раем. Тютчевы владели лишь частью большого села. Особенно поэт дорожил видом с балкона и считал его милее швейцарских. Но долго жить здесь не мог, томился, впадал в хандру.

Стихи свои Тютчев сочинял как бы между делом. Душою стремился в большую политику, составлял международные проекты, однако, никого ими не увлек. Прожив большую часть жизни за границей, письма писал только по-французски, хотя обладал изумительной чуткостью к русскому языку.

Учеников в поэзии не имел. Многие русские философы считали его своим учителем, отмечая космизм Тютчева. В действительности всенародными стали всего несколько его стихотворений, которые попали в школьные учебники. Литературовед Дурылин полагал, что Тютчев и не писал стихов, но составлял заклинания, коды которых ему диктовала Высшая сила. «Природа знает не хочет о былом. Ей чужды наши призрачные годы».

ПРО ТОЛСТОГО

Это ж совсем другой случай, господа! Возьмите мальчика из очень богатой семьи, отделите его от общества, отправьте в деревню, дайте книги, хороших учителей, но лишите друзей-сверстников, и вы обязательно в итоге получите застенчивого мечтательного романтика. Знаменитый Карл Брюллов портрет юного графа А.К. нарисовал, — просто байронического облика молодой человек. С собой хорош необыкновенно, силен невероятно, рубль в трубочку сворачивал, а пудовую гирию через избу в шутку перекидывал. В молодости в Петербурге в месяц проживал по три тысячи рублей, невероятные деньги ему маменька давала с регулярностью. Балы, знаете ли, скачки, театры. Ко двору приближен, наследник престола Александр — в близких друзьях. Весь мир у его ног. Да вот проблема: ему после одинокого детства в выдуманных мирах оказалось пребывать проще, чем в реальной действительности, да и характером мягковат. Все отринул. Ну почти все.

Крайне узок круг именитых российских дворян, все они были между собой в родстве или свойстве. Наш А.К.Толстой в родстве и с Л.Н.Толстым, и с нашим Ф.И. Однако в отношениях это ничего не значило. Л.Н.нашего А.К. как писателя в грош не ставил, просто читать не советовал. Даже сегодня такое слышать обидно. А ведь брянский Толстой по человеческим характеристикам был, безусловно, выше и чище своего великого дальнего родственника, вот только в личных делах ему не везло.

Самое безумное дело, господа, это жениться по необыкновенной любви. Редко когда от этого потом счастье бывает. Однако, что толку в назидательных беседах, когда их никто не хочет слышать?

Свою избранницу А.К. встретил на балу (помните

«Средь шумного бала?..»), ну и пропал. Софья Андреевна ради А.К. от мужа ушла. Очень умная была женщина. Знала четырнадцать языков, прекрасно пела и, когда хотела, могла вести чарующие беседы. Влюбилась в себя А.К. раз и навсегда.

Вершина их любви — 1855 год, когда Толстой добровольцем отправился на войну. Под Одессой заболел тифом, и Софья помчалась спасать Алексея. Это был подвиг. Две трети солдат полка Толстого умерли от тифа. Но случай влюбленных спас, они остались живы. Но пожениться они смогли только восемь лет спустя, после смерти матери Толстого, которая противилась этому браку до последнего своего дня. Может, что-то предчувствовала?

А потом получилось так: А.К. любил Софью беззаветно, всю жизнь ее любил, а та позволяла себя любить. В конце концов, с большой сворой переживших в имения графа родственников и прихлебателей они практически разорили богача А.К.. Есть свидетельства, что после смерти Толстого она большую часть писем мужа сожгла, оставив с вымарками лишь те, где писатель признавался ей в безграничной любви.

И мне так кажется, что за писателя она мужа не считала. Было б иначе, может быть, мы бы знали совсем иного Толстого. А он до странности был одинок: ни литературного кружка (времена сочинения Козьмы Прутков не в счет). Ни моральной опоры. Ему лично чувствовалось в своем имени в Красном Роге. Сочинил здесь исторический роман «Князь Серебряный», свои драмы про царей Ивана Грозного, Федора Иоановича и Бориса Годунова. Драмы ставили, запрещали. Некоторые, вроде Тургенева, ругали за тяжелый стих, другие, вроде историка Костомарова,

восхищались психологическим погружением автора в русскую историю.

ВЕЛИКИЙ ПУШКИН
В СВОЕМ ЗНАМЕНОМ
СТИХОТВОРЕНИИ
«ПАМЯТНИК» ВЫСКАЗЫВАЛ
НАДЕЖДУ: «И ДОЛГО БУДУ
ТЕМ ЛЮБЕЗЕН Я НАРОДУ,
ЧТО ЧУВСТВА ДОБРЫЕ
Я ЛИРОЙ ПРОБУЖДАЛ...»
НО В МОЕМ РАЗУМЕНИИ,
ОТНОШЕНИЯ ПОЭТОВ
И НАРОДА ВО ВСЕ ВРЕМЕНА
ВЫГЛЯДЯТ НЕДОСТАТОЧНО
БЛИЗКИМИ. ПО ОПРОСАМ,
СРЕДИ ВЗРОСЛЫХ ГРАЖДАН
В РОССИИ СТИХИ ЛЮБИТ
И ЧИТАЕТ РЕГУЛЯРНО ОДИН
ЧЕЛОВЕК ИЗ СТА.

И вот интересно: А.К. хотел от жизни, как ему думалось, немного: заниматься искусством и любить. С любовью — все получилось мучительно и больно, с литературой — не то, о чем мечталось: славы настоящей он не изведал.

Пошляки в таких случаях замечают, что имярек по жизни заслуживал большего. Ну, а кто ж не заслуживает большего? И все-таки наш пример особый: уж очень хороший человек был А.К. Вне литературы Гончаров отмечал его добрый, открытый, честный и всегда веселый характер. Достоевский отзывался об А.К. так: «Такой прекрасный, добрый человек». Тургенев вспоминал о Толстом, что «когда случился со мной мой неприятный случай... никто мне не выказал столько сочувствия, как он».

Другого тона отзывов о Толстом нет. Так и есть — последний Рыцарь.

...И народ. Великий Пушкин в своем знаменитом стихотворении «Памятник» высказывал надежду: «И долго буду тем любезен я народу, что чувства добрые я лирой пробуждал...»

Но в моем разумении, отношении поэтов и народа во все времена выглядят недостаточно близкими. По опросам, среди взрослых граждан в России стихи любит и читает регулярно один человек из ста. Спасибо школе, где насильственным путем проходят классиков, а то бы и вовсе их позабыли.

Увы, есть черта, которая объединяет и Ф.И. и А.К.: крайне узок был круг их читателей, да и сегодня не широк. На празднества к поэтам многие ныне ездят, чтобы селфи у памятников сделать, хотя лучше бы книжечку купить, да и почитать бы стихи хоть раз в год.

Когда-то меня сильно поразило свидетельство из мемуаров дочери Тютчева. На праздник в Овстуге помещиков пришли крестьяне поздравить, и хозяева с балкона в толпу стали баранки бросать. Очень меня огорчила такая форма общения поэта и народа. У А.К. в имени из общественного склада, в страхе возможного голода устроенного, управляющие крестьянское зерно и вовсе украли, вывезли. Так что крестьяне решились в Петербург написать жалобу.

Наши замечательные поэты — не чета соседу, помещику Фету — увы, были ужасно непрактичными, бесхозяйственными. И от народа, в ту пору в большинстве своем неграмотного, были весьма далеки. Однако, когда, кроме советских времен, близость к крестьянству или рабочему пролетариату определялась как доблесть?

И Тютчев, и Толстой, как могли, пытались понять ускользающие смыслы бытия. Мне видится, что именно в этом, а не в отточенности рифм и образности слов непреходящая ценность этих искренних, тонких людей. И счастье, что они вдобавок оказались еще и поэтами.

Юрий ФАЕВ



Арина ХОЛИНА,
писатель

Украина. Секс после революции

Украинки не хотят покупать нашу еду («сделано в России») и не хотят заниматься сексом с нашими мужчинами (кампания «Не дай русскому!»). А если муж, например, русский? Ну ладно, неважно.

Этот призыв отказать в сексе агрессорам, конечно, глупая и бездарная выходка. С нацистским душком. На еврейках нельзя было жениться немцам, если помните. Но оказалось, что не все так просто. Секс-индустрия и революция на Украине связаны друг с другом.

В британской The Guardian вышла статья «Одинокие сердца на Украине». О том, что в эпоху перемен разразился настоящий бум интернет-знакомств. «После разговоров онлайн, после поездки в Одессу и после флирта на бурных свиданиях большинство мужчин летят домой все такими же одинокими и гораздо более бедными», — пишет автор книги о поиске украинских невест Шон Уолкер.

Он говорит, что в прошлом году по заданию журнала ездил в Одессу и интервьюировал двадцать девять мужчин, которые искали на Украине жену. В основном женихи — американцы, но есть и британцы, итальянцы, мужчины из Саудовской Аравии.

Уолкер общался с агентством «Анастасия Интернешнл», которое сейчас пытается изменить имидж с агентства, подбирающего «невесту по почте», на что-нибудь более современное. Реклама гласит, что поиск женщин на Украине — это как «встретаться с моделью, но с семейными ценностями вашей бабушки». Пауза. Бурный смех. Аплодисменты. Агентство устраивает знакомства по интернету и свидания. При этом оплата берется за каждую минуту общения в сети.

Уолкер рассказывает о Тодде, мужчине, который несколько месяцев откладывал пять тысяч долларов на поездку в

Одессу. Он выбирал из 1500 кандидаток, чтобы остановиться на двух, которые — сюрприз! — не ответили на его звонки, когда он, наконец, оказался в городе.

Другой американец, Стивен, встречался с женщиной, в которую влюбился и которой собирался сделать предложение. Он встречался с ней и встречался, пока не закончились деньги, после чего девушка сказала, что ей надо подумать и что она даст ответ, когда он в следующий раз приедет в Одессу. Но когда Стивен приехал, она не вышла на связь.

Девушка из этого бизнеса, которую Уолкеру удалось разговорить, сказала, что сейчас это новая доходная тема — «эмоциональная проституция». Женщины увлекают мужчин, те приезжают в Одессу, встречаются с «невестами» (без секса), тратят деньги на такси, рестораны, подарки, гостиницу, а потом уезжают домой разочарованными и по-прежнему одинокими.

Она также рассказала, что на волне последних революционных новостей стало больше желающих приехать на Украину и найти себе там жену. Ресурс Sugardaddyforme («сладкий папочка для меня») сообщает, что за последние месяцы у них рекордное количество украинцев, которые заполняют анкеты.

Я все к тому, что сразу после пенсионеров жертвами любых потрясений становятся женщины. И на Украине с

этим особенно плохо. Точнее, за ее пределами, куда украинки едут зарабатывать деньги.

И вот думаешь: до какого же состояния надо было довести страну, чтобы так унижить своих женщин?

Среди заурядных американцев существует миф, что в России все девушки готовы стелиться перед мужчиной. Мифом этим мы, в основном, конечно, обязаны началу 90-х и газете Exile, где была регулярная колонка про податливых русских красавиц. И, несмотря на то, что русских считают всего лишь затравленными дурами, оно все равно обидно до жути, если на девушках твоей страны стоит этот штамп — «дешевая шлюха».

Все ругают украинских Femem, которые по всему миру возят свои сиськи и прямо ими протестуют против сексплуатации. Я, правда, при всем старании так и не поняла прямую связь между буферами и протестом, но, по крайней мере, внимание к проблеме женщин они привлекают.

И все же любое правительство, которое допустило такой масштабный экспорт секс-услуг, недостойно власти. Плохие новости, конечно, в том, что последний коллапс только усилил интерес к украинскому рынку секса.

Обычные американцы ринулись скупать дешевые билеты на Украину — в надежде найти себе жену по дешевке. Ведь западные мужчины — они тоже не святые. Ясно, что у них есть надежды, что украинская жена будет скромной и покладистой. И эти мужчины — они не молоды и не хороши собой. И еще эти мужчины безумно удивлены тому, что десять лет назад украинка поехала бы с любым куда угодно, лишь бы сбежать, а сейчас новое поколение невест просто вытряхивает из них деньги.

Да, это нечестно. Но я в этой ситуации на стороне женщин, которых государство списывает со счетов. Женщины — самая уязвимая часть общества во время революционных потрясений, а те, кто пытается этим воспользоваться, явно не ангелы с нимбом на голове.

(«Сноб»)

НОВАЯ ДОХОДНАЯ ТЕМА — «ЭМОЦИОНАЛЬНАЯ ПРОСТИТУЦИЯ». ЖЕНЩИНЫ УВЛЕКАЮТ МУЖЧИН, ТЕ ПРИЕЗЖАЮТ, ВСТРЕЧАЮТСЯ С «НЕВЕСТАМИ» (БЕЗ СЕКСА), ТРАТЯТ ДЕНЬГИ НА ТАКСИ, РЕСТОРАНЫ, ПОДАРКИ, ГОСТИНИЦУ, А ПОТОМ УЕЗЖАЮТ ДОМОЙ РАЗОЧАРОВАННЫМИ И ПО-ПРЕЖНЕМУ ОДИНОКИМИ.

Блондинка на миллион



Окрашивание от технолога-консультанта компании Астория Косметикс (Ollin Professional) Олеси ХРАМЧЕНКО

Образ модели от стилиста-парикмахера салона «БиGOODu» Натальи КИСЕЛЁВОЙ

На сегодняшний день окрашивание волос в ослепительный яркий блонд остается одной из самых популярных процедур в салонах красоты. Интересно, что покидая парикмахерское кресло, новоиспеченные блондинки часто даже не догадываются, с какими сложностями связано их волшебное преображение и какого уровня мастерства оно требует от стилиста.

Как добиться красивого и «дорогого» цвета волос при окрашивании в блонд, знает даже не каждый парикмахер. Вот почему превращение в блондинку должен осуществлять только опытный мастер.

Но даже светлые после окрашивания волосы очень быстро начинают желтеть, если за ними неправильно ухаживать (и уж тем более, если не ухаживать вовсе). Осветленные волосы достаточно быстро утрачивают былую силу, блеск и красоту. Блонд — самый привередливый и дорогой в ношении цвет. Будьте готовы потратить немало времени и средств, чтобы сохранять свой цвет идеальным.

Блондинки никогда не выходят из моды. Но каждый сезон дарит свои особенности в оттенках и техниках окрашивания. В нынешнем сезоне блонд становится как никогда чувственным. В моду входят холодные оттенки с розово-фиолетовым подтоном. Окрашивание в такие тона делает образ невероятно женственным и нежным, особенно если дополнить его укладкой в виде локонов.

Сегодня на рынке представлено много продуктов по уходу за осветленными волосами. Порадовала нас и компания Ollin Professional. Линия Ollin Shine Blond специально создана для натуральных светлых или осветленных и окрашенных в цвета блонд волос. Вся продукция этой серии создана с учетом потребностей светлых волос и служит для деликатного ухода, сохранения оттенка и блеска!

Активные компоненты линии Shine Blond — экстракт эхинацеи пурпурной, который обладает прекрасными увлажняющими и укрепляющими свойствами, стимулирует микроциркуляцию и улучшает клеточный метаболизм. Содержит SIRT-1 специальный класс белковых веществ, которые активно препятствуют старению. Растительные масла с повышенным содержанием Омега-3 и Омега-6. Служат для восстановления и поддержания оптимальной влажности в волосе и препятствуют возникновению секущихся кончиков. Серицин — белок, выделенный из шелка, вырабатывается гусеницами тутового шелкопряда, образует легкую и тонкую защитную пленку-вуаль на волосах, не утяжеляя их.

Все большей популярностью в уходе за осветленными волосами пользуется услуга бионизации волос от Ollin Professional. Это процедура регенерации волос на восстановительной линии BioNika. Бионизация пред-

назначена для сильно поврежденных волос в результате неоднократного агрессивного воздействия разных факторов: механического воздействия, неблагоприятной внешней среды, поврежденных в результате химической обработки, использования нарощенных волос и афрокосичек. Эта салонная процедура позволяет восстановить даже самые испорченные волосы и поддерживать их качество на протяжении долгого времени.

Одним словом, довольно трудновыполнимое и дорогое это удовольствие — быть эффектной блондинкой. Но ухаживая за вашими волосами с любовью и терпением, они порадуют вас неотразимостью и привлекательностью.

▼Окрашивание красителем Ollin professional ▼Восстановление волос Ollin professional

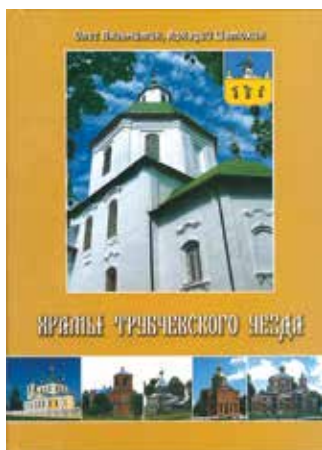
▼Образ модели: салон-парикмахерская «БиGOODu»



БиGOODu

Семейная парикмахерская

ул. Пушкина, 75, тел. 28-30-07. vk.com/bigoodu32. bigoodu@yandex.ru



СКВОЗЬ ТЬМУ ЗАБВЕНИЯ

Брянский краевед Олег Вязьмитин вместе с московским любителем истории и фотографом Аркадием Шатохиным выпустили книгу «Храмы Трубчевского уезда». Недавно она была отмечена Брянской областной библиотекой как лучшая брянская книга года.

По словам Вязьмитина, с Шатохиным они познакомились случайно. Московский историк издал книгу по истории храмов Жиздринского уезда, в который во время оно входила и часть селений Брянщины. Встретились, переговорили и решили сделать такую же книжку по Трубчевскому уезду. За Вязьмитиным осталась работа в архивах и библиотеках, за Шатохиным — поездки по деревням, фотографии и встречи с местными жителями. Очень помогли авторам, как они сами признают, архивные наработки и обмеры ряда сельских храмов, сделанные сорок лет назад знаменитым брянским архитектором и краеведом Василием Городковым.

В результате по содержанию книга несколько отошла от привычного канона историко-архитектурных описаний, была пополнена живыми свидетельствами селян и фотографиями. В книгу вошли описания истории 77 сельских храмов не только Трубчевского, но и Выгоничского, Жирятинского, Навлинского, Почепского, Суземского, Погарского районов в селениях, по старому административному делению входивших в состав уезда.

Одно из открытий для читателя — образ тотальной катастрофы, которая постигла трубчевские храмы. Чудом в Пензенской области, свидетельствуют авторы, в запасаниках местного музея обнаружен старый список Чолнской иконы. Да и вообще. Не считая чудом уцелевшей иконы Свенской Божьей матери, находящейся ныне в Третьяковке, да икон старообрядцев из Стародубья, почти все в советское время было уничтожено, переплавлено, разрушено, сожжено. Казалось, что и память сожжена, но, оказалось, это не так.

Сильной оказалась историческая, дореволюционная часть, которую можно проследить по выходившим на рубеже XIX–XX веков брошюрам — церковным описаниям. Эти книжки, совершенно недоступные сегодня, ранее переиздал на радость любителям тот же Вязьмитин. История драматического советского периода бытования трубчевских храмов по книжке просматривается более скупо. Немногочисленные старожилы чаще всего мало что могут рассказать. Зато ярче многих откровений говорят сделанные Шатохиным фотографии старых храмов. Уцелели в огне времени только некоторые из них. Где-то фотограф снимал просто «места

бывших храмов». И это выглядит печально и горько. Впечатляет и прием сравнения фотографий, там, где имелась возможность получить старые фото: что было — что стало.

Можно высказать к книге претензии по языку, который порой стремится к церковному, а это вряд ли уместно для такого серьезного, в полной мере научного и светского издания. Сама идея выпуска книжек «по уездам» сегодня не кажется вполне понятной. Жаль, что авторы прошли в описании мимо некоторых ярких сюжетов, например, трубчевского «восстания на религиозной подкладке» в начале двадцатых годов. Оно случилось после расстрела пьяным комиссаром во время крестного хода чтимой иконы Чолнской Божьей матери. Наверно, стоило бы рассказать и про трубчевских священников-новомучеников, погибших в тридцатые годы. Но при всех замечаниях нельзя не отметить огромный и бескорыстный труд авторов. На книгу они потратили два с половиной года. Как это модно ныне говорить, проект был реализован исключительно на личном энтузиазме и за счет средств самих краеведов. И странно, что местная светская и церковная власть с равнодушием отнеслись к труду историков.

Как бы то ни было, история создания этой книги, которая, по нашему разумению, должна быть в каждой библиотеке региона, в полной мере подтверждает правило. Мгла забвения отступает только перед трудом и подвигом истинных энтузиастов. Вот нашлись таковые и по крупицам возвратили нам, казалось бы, давно исчезнувшую картину старого крестьянского мира.

Говорят, что из прежних (Прим.: на территории области) семиста храмов ныне восстановлено или восстанавливается около двухсот. Кстати, в книге в цветных вкладках приведены изображения, как знаменитых, чудом сохранившихся старых, так и заново построенных храмов. Многие из упомянутых в книге деревень сегодня почти утратили своих жителей: привычный счет — налицо один дом от былых десяти. Значение этих невероятных перемен нам еще предстоит понять и осознать. А пока новые храмы растут только в поселках, деревнях, сохранивших производство и жажду развития, и это также по-своему логично.

Это уже другая жизнь. Не лучше, не хуже прежней, но другая — в которую помогли нам заглянуть и вспомнить прошлое авторы книги «Храмы Трубчевского уезда».

Юрий ВАСИЛЬЕВ

ТУРИЗМ



Туры в разные страны мира с вылетом из Москвы и Минска.
Вылеты в Турцию и Грецию из Брянска.

Туристическая компания
«Клуб Путешественников»
Пр-т Ленина, 8а
Тел. 66-34-25
E-mail: club_travels@mail.ru



Что нужно знать, прежде чем купить-продать?



Редакция журнала «Точка» решила выяснить потребности жителей нашего города в первичном и вторичном жилье, а также разобраться в тонкостях и секретах работы риэлтора. На наши вопросы ответила руководитель агентства недвижимости «Рай» **Екатерина ГРИНЁВА**.

— Что должен знать человек прежде, чем приобрести жилье? Как не попасть впросак?

— В первую очередь, клиент должен определиться между первичным и вторичным рынком. Когда объект недвижимости выбран и дело подходит к сделке, клиент должен потребовать проверить объект приобретаемой недвижимости. Сделать это очень легко: риэлтор предоставляет выписки из ЕГРП (единый государственный реестр прав) в которых есть вся необходимая информация об объекте. И главное для покупателя выяснить — нет ли обременений по жилью. Также клиенту необходимо помнить, что главным документом на объект недвижимости является Свидетельство на право собственности. А тонкостей много. Например, риэлтор должен проследить, чтобы площадь жилья в свидетельстве и кадастровом паспорте не отличались. Может быть просто описка, но из-за нее

сделку могут приостановить уже в УФРС, а это дополнительные нервы и хлопоты.

— На что риэлторы вашего агентства обращают внимание в первую очередь при работе с объектом недвижимости?

— Объект, его состояние и документы. Если есть проблемы с документацией, то в первую очередь мы устраним их. Кстати, в агентстве «Рай» трудится кадастровый инженер, который готов выполнить межевание участка или сделать технический паспорт для дальнейшей постановки на кадастровый учет и получения всех необходимых документов.

— Для агентства недвижимости это довольно редкая услуга.

— Действительно так. Причина: недостаток специалистов. Ведь чтобы стать кадастровым инженером, необходимо специальное обучение, нужно сдать экзамен и получить разрешение на этот вид деятельности.

— Скажите, каков спрос в Брянске на аренду жилья?

— В августе спрос на аренду жилья растет за счет студентов приезжающих на учебу. Если же говорить о ситуации шире, то сегодня все больше горожан решаются на ипотеку. Растет понимание, что гораздо выгоднее вкладывать средства в собственную квартиру по ипотеке, чем в съемную.

— Говорят, что для оформления ипотеки нужно большое количество справок.

— Это миф. Агентство сотрудничает со многими банками, а главные партнеры — «Сбербанк» и «ВТБ 24». Заявку на ипотеку в эти банки риэлтор помогает заполнить прямо в офисе, и он же собирает необходимые справки. Бонусом для наших клиентов является скидка (1%) по ипотеке. При участии агентства значительно сокращается срок рассмотрения заявки. Есть дополнительный бонус для клиентов сначала продающих, а затем покупающих объект в агентстве «Рай». На приобретение объекта (вторая сделка) действует скидка 50% на услуги агентства. Для клиента, продающего свою квартиру, услуги агентства оказываются БЕСПЛАТНО!

— Расскажите о сотрудниках.

— Они замечательные! (смеется) Очень опытные, у каждого за плечами не один год работы. Я считаю, что каждый человек выполняет свою работу хорошо, когда любит ее! Наш девиз: «Мы движем недвижимое». Сейчас открыта дополнительная вакансия риэлтора. Между сотрудниками организовано производственное соревнование. По результатам года лучшего сотрудника агентства ждет поездка на отдых в Турцию в пятизвездочный отель.

Беседовала Татьяна СМЕРНОВА

ПОЗДРАВЛЕНИЕ

Коллектив АН «Рай» поздравляет строителей Брянщины с профессиональным праздником! Строитель — особенная профессия! Ответственная и очень важная. Спасибо вам за расовое, комфортное и удобное жилье.

ул. Фокина, 37А
Тел.: 72-51-01, 72-56-01

Короче говоря

«Министр Чжао Гао поставил перед чиновниками оленя и сказал, что это лошадь. И всех, кто возразил, что это олень, потом казнили как неблагонадежных. Так воспитывалось безусловное послушание».

(Из истории древнего Китая)

МАЛЕНЬКИЙ СТОЙКИЙ ВАСЯ

За завтраком, употребляя творог, Вася (4 года) как обычно попросил добавку меда. Как обычно, мед начисто съел, а творог — нет.

— Еще две ложки съешь, — сказал по-доброму строгий папа, — и свободен.

В ответ Вася сказал свое знаменитое: «мммммммм», что на его языке означает резкое несогласие.

— Тогда иди в ванную и думай, — сказал папа.

Вася отпротестовал думать в ванную, где продолжил творожную забастовку. А папа, как настоящий гуманист, не повышая голоса, через дверь повел малоуспешные переговоры с непокорным младшим сыном.

Речь, конечно, шла не о двух несчастных ложках творога, которые надо зачем-то съесть непременно, а о вещах куда больше серьезных. Девушка Саня в таком случае давно бы уступила папе, и Катя, наверное, выбросила бы белый флаг, и, тем более, правильный мальчик Котей. Вот только маленький Вася не уступал, отказывался возвращаться к столу. Даже под угрозой, что его сегодня, в выходные, не возьмут в гости.

Тогда мудрая Лида попросила сына:

— Можно я ему в ванную отнесу тарелку, и Вася там творог съест?

— Можно, — вздохнул отец, он же сын, подуставший от своей принципиальности. — Ты только сама за него не съешь.

И Вася съел творог, — даже не две ложки, а три. И покинул ванную. И вернулся в любимую семью, как говорится у древних, со щитом.

Конфликт был исчерпан.

А тут еще говорят, что Вася — ни на кого в семействе не похож, а вообще — вылитый я. Огорчаться ли мне? Может, радоваться?

БОРОДА

Костя отрастил такую роскошную, седую, лопатой бороду, что, учитывая представительный вид и осанку, его стали путать со священником. На улице подходят просветленные тетушки

и просят, чтобы батюшка их благословил. Получается не совсем удобно.

В три часа ночи, в поезде на украинской границе наш пограничник посмотрел на Костю, сравнил личность с изображением на фото, где таковой бороды у Кости не имелось, и уточнил:

— Священный сан приняли?

— Нет, я ученый, еду в Российскую Академию наук.

— А какова цель поездки?

— Изучаю архив академика Вернадского, книгу составляю.

— Тогда доктором наук вам статья, — весело пожелал пограничник. — Или вы уже доктор?

В ЭКСПЕДИЦИИ НА ТИБЕТЕ РУССКИХ СТУДЕНТОВ-БИОЛОГОВ ПРЕДУПРЕДИЛИ, ЧТО ЗДЕСЬ, В ГОСТЯХ, НАДО ВЕСТИ СЕБЯ АККУРАТНО. НАПРИМЕР, НЕЛЬЗЯ СТРЕЛЯТЬ ОГАРЕЙ — ТАКИХ УТОК, ПОТОМУ ЧТО БУДДИСТСКАЯ ВЕРА ЭТИХ ПТИЦ ОСОБО ЗАЩИЩАЕТ.

С кустистой, кудрявой бородой Кости связана еще одна свежая история.

Внучка восьми лет, Любаша, забежала к ним пообедать. Ела супчик и время от времени задумчиво посматривала на деда и его бороду.

А потом, когда Костя провожал внучку, в дверях он услышал, как Любаша негромко пробормотала, для себя:

— Ну, просто реальный Дед Мороз!

ОХОТА НА ОГАРЯ

В экспедиции на Тибете студентов-биологов предупредили помимо прочего, что здесь, в гостях, надо вести себя аккуратно. Например, нельзя стрелять огарей — таких уток, потому что мягкая буддистская вера этих птиц почему-то особо защищает.

Студент Коля, сильный такой малый предупреждение не услышал, пошел и застрелил огаря. Съел в одиночку,

и в ту же ночь у него сгорела палатка. Коля был некурящий, скорее всего, фонарик замкнуло. Однако, палатка культурно так сгорела: вещи пропали, но Коля выскочил, уцелел.

На завтра Коля опять пошел на охоту. Залез на гору и там застрелил еще одного огаря. А через день пришла телеграмма, что умерла его горячо любимая бабушка.

В общем, отправили глупого Колю домой, от греха подальше. (Митяй рассказал).

УРОКИ ВОСПИТАНИЯ

Старая учительница Лидия Петровна для приработки согласилась заниматься с мальчиком, первоклассником.

Первый вопрос, который она задала матери: «Вы сына бьете?»

— А что делать, если он не слушается, — с вызовом ответила женщина.

Семья, как говорится, — из грязи в князи. Недавние деревенские. А теперь — квартира в двух уровнях, дорогая машина, мать не работает, да и бабка здесь же болтается без дела. Зачем им помощница? Хозяин поднялся на нефти, мрачный, все время в командировках. Женщины все время на мальчика кричат. В первом классе (!!) ему учительница ставит колы по поведению.

А Лидя присмотрелась: нормальный парнишка, только очень живой. И в школе ему скучно. Уроки они стали делать за час вместо прежних трех. Гуляют, разговаривают. Через месяц — признание: «Тетя Лидя, я тебя люблю». Вроде, все наладилось. Но однажды мать позвонила: «Надо забрать Артема из школы».

Лидия Петровна тут же поехала, но из-за пробок задержалась на пять минут. А мать, оказывается, для страховки отправила в школу за мальчиком и бабушку. В школьном холле Артем увидел их двоих и побежал обниматься не к бабушке, а к Лиде.

Вечером позвонила мать и отказала Лидии Петровне от места.

Причину не объяснила.

Юрий ФАЕВ



Мало кто знает, откуда началась мода на бриллианты, а ведь было времечко, когда никакой такой моды не было.

Причина была очевидной: не имелось экономических предпосылок для массового спроса на такие украшения. Меж тем, обычно именно массовый спрос и решает все в бизнесе.

Знаменитая история про леди Астор, которая ушла под воду на «Титанике» со всем своими драгоценностями, осталась лишь поводом для сплетен: и зачем эти богатые покупают столь дорогие безделушки?

И вот в 50-е годы прошлого века продавцы украшений в самой богатой стране мира США обнаружили, что на глазах незаметно вырос новый слой потребительниц роскоши, потому что в американских семьях появился небывалый прежде достаток. Теперь нужно было только подтолкнуть их к приобретению новых украшений. Помог это сделать Голливуд. В десятках фильмах с помощью скрытой рекламы от ювелирных компаний был реализован один и тот же сюжет: при помолвке жених перед лицом взволнованной избранницы открывал бархатную коробочку уже не с обычным золотым кольцом, а с кольцом с камушком — бриллиантом.

Результат не заставил себя ждать. Реальным женихам пришлось волей-неволей отправляться в ювелирные магазины, ибо жених без бриллиантового кольца теперь смотрелся, как какой-то несерьезный. Проект был успешно реализован, и в итоге сформирована была совершенно новая ниша потребления.

Ну, а у нас России примерно такую же роль сыграла в начале нового века песенка популярнейшей тогда группы «Виагра» с рефреном «Лучшие друзья девушек — бриллианты». Девушки из «Виагры» действительно смотрелись роскошно. Упомянутые слова обрели славу модной поговорки. Как это теперь говорится, появился новый тренд. Ведь, что ни говори, а восторженные фразы вроде «чистый бриллиант» и сегодня звучат как похвалы высшей пробы.

Максим АФИНОГЕНОВ



Объявляем старт акции «Бриллиантовое селфи»!

Победительница станет обладателем эксклюзивного кольца с бриллиантом в 1 карат, созданного по индивидуально разработанным эскизам.

Для участия нужно:

- Быть подписчиком страницы «Смоленские бриллианты» в социальной сети Facebook (<https://www.facebook.com>), для этого нажмите кнопку «Нравится» на главной странице группы.
 - Сделать селфи в украшениях от Ювелирной группы «Смоленские бриллианты».
 - Селфи можно сделать как в собственных украшениях бренда «Смоленские бриллианты», так и воспользоваться услугами ювелирного салона «Смоленские бриллианты» в Брянске.
 - Разместить фотографию в сети Instagram (<http://instagram.com>) с хэштегами #Smolenskdiamonds и #diamondselfie.
 - Опубликовать ссылку на фотографию, размещенную в сети Instagram, в социальной сети Facebook на странице «Смоленские бриллианты» в разделе «Публикации на странице» с хэштегами #Smolenskdiamonds и #diamondselfie.
 - Каждая участница может опубликовать неограниченное количество фотографий, НО засчитывается только одна фотография участницы, набравшая наибольшее количество голосов.
 - Участница, чья публикация наберет наибольшее количество отметок «нравится», станет обладательницей эксклюзивного кольца с бриллиантом в 1 карат!
 - Засчитываются только отметки «Нравится», которые собрал Ваш пост на странице «Смоленские бриллианты» в социальной сети Facebook.
- Итоги будут подведены 1 декабря 2014 года.

Напоминаем, также действует акция «Продли лето с нами»: все покупатели, совершившие покупку в салоне «Смоленские бриллианты» до 31 августа, получают купон, дающий право на участие в розыгрыше путевки на две персоны на один из зарубежных курортов.

ООО «Смоленские бриллианты». Предложение действует с 15.05.2014 до 31.08.2014 г.

Бриллиантовое селфи

<http://www.smolenskdiamonds.ru/diamondselfie/instruction.pdf>

ул. Грибоедова, д. 3, тел.: 72-31-67
smolenskdiamonds.ru



В сорок первом

Предлагаем фрагмент из воспоминаний жителя Брянска Якова Ивановича Поручикова, сохраненных его семьей

Яков Поручиков:
«А.С.Пушкин сказал:
«Неуважение к предкам
есть первый признак
безнравственности».
Мы теперь все грамотные,
следовательно,
должны быть людьми
культурными, не
забывать о благородстве
и человеческом
достоинстве и должны
оставлять своему
потомству «картину»
прожитого».



...Началась война, и Сда- точную контору, где я работал руководителем, переподчинили Орловской областной конторе «Заготскот». Я, как и некоторые другие, имеющие «бронь», был привлечен к несе-

нию службы в местной противоз- воздушной обороне. По ночам до утра мы находились на казар- менном положении в фойе Брян- ского Госцирка, прекратившего работу в связи с войной. Состо- яла наша рота из шестидесяти

человек, разбитых на три взвода. Одним из взводов командовал я. Практических действий нам не пришлось долго ждать. В конце июля 1941 года в одиннадцатом часу вечера появились немецкие бомбардировщики. Над железнодорожной станцией они вы- бросили большое количество осветительных ракет. Медленно спускаясь на парашютах, ракеты так ярко освещали местность, что было можно свободно читать газету. Началась бомбежка, и сразу же во многих местах воз- никли очаги пожара. Наша рота на двух автомобилях выехала к месту поражения, но прибли- зиться к станции мы не смогли. Немецкие бомбардировщики группа за группой сбрасывали бомбы на железнодорожный узел. Горели и взрывались стоя- вшие на путях цистерны с гор- ючим, слышались страшные крики людей. И лишь после того, как прекратилась бомбежка, мы смогли въехать на станцию. Перед нами открылось ужасное зрелище. Были разбиты два эшелона с беженцами, прибыв- шие из западных районов Укра- ины и Белоруссии. Многие были убиты и искалечены. Был разбит воинский эшелон из вагонов и платформ «КВ» (Клим Ворошилов) и другим воору- жением. Горели пристанционные постройки, а здание вокзала было разрушено до основания тяжелой бомбой. Раненых мы укладывали в машины и пере- возили в город, размещали в сохранившихся школах и боль-

ницах. Город горел, и я сильно переживал за судьбу своих родных, так как наш дом находился близко от центра.

С тех пор авианалеты происходили почти каждый день. Пострадали центральные кварталы Брянска, был уничтожен городской цирк, его куполообразная крыша была сорвана взрывом. Дежурившие на крыше два бойца ПВО погибли.

В связи с приближением фронта в августе 1941 года Брянский мясокомбинат прекратил свою деятельность, приступил к демонтажу оборудования и эвакуации. Прекратилась и работа возглавляемой мной сдаточной конторы. Снабжение войсковых частей мясом в живом виде было передано Брянской межрайонной конторе «Заготскот», которую предложили возглавить мне.

Горкомом партии я был утверждён в должности управляющего, с возложением на меня обязанностей по снабжению мясом в живом весе войсковых частей 50-й армии. Свободный от поставок скот я был должен направлять вглубь страны на Мичуринский мясокомбинат Тамбовской области.

Воинские части, по согласованному мной с Упродснабом армии графику, вместо мяса принимали живой скот, основную часть которого сами забивали на бывшей городской скотобойне. Скот принимался и доставлялся в части красноармейцами. Ежедневный отпуск скота составлял около 25 тонн.

Когда главного бухгалтера конторы забрали в армию, ушли и другие бухгалтеры. Счета на оплату предъявлять было некому, нового главбуха найти не могли. Функции конторы в это время заключались в приемке гуртов скота с запада, передаче скота воинским частям и документальное оформление этих операций.

Гурты скота, адресованные Брянскому мясокомбинату из западных районов, продолжали поступать. Загоны на скотобазе иногда по несколько дней были переполнены. В таких случаях

прием гуртов прекращали, скот задерживали на подножном корме на Брянских лугах у Десны.

Главной моей задачей в то время было не допустить перебоев в снабжении армии мясом. Возникли большие трудности в работе. Не хватало рабочих по уходу за скотом и для его охраны. Плохо было с питанием. Хорошо, что хлебозавод в Брянске II работал до последних дней и обеспечивал всех нас хлебом.

В первых числах сентября 1941 года произошел такой случай. Около семи часов вечера заходит ко мне вооруженный лейтенант милиции с двумя милиционерами. Лейтенант спрашивает: «Вы товарищ Поручиков?» Я отвечаю: «Да».

— Примите от нас скот, — говорит лейтенант. Открывает планшет и передает мне гуртовые ведомости на скот. — Мы большой гурт пригнали.

В документах значилось около двухсот голов крупного рогатого скота и свыше трехсот овец.

Лейтенант пояснил, что скот был собран милицией в районе Могилева. Его сопровождали гонщики из прифронтовых районов. Возможно, узнав, что их местность занята немцами, они бросили гурты и ушли домой. Милиции пришлось взять его под охрану. А потом милицейской школе, которая готовилась к эвакуации, поручили доставить скот в Брянск на мясокомбинат.

По пути следования они присоединили к своему гурту и брошенный гонщиками скот с металлическими бирками на ушах. Спрашиваю, — Где ваш скот? — На лугу возле моста через Десну. — Но мясокомбинат эвакуирован.

Я предложил им (в команде было 25 сопровождающих) гнать скот дальше, на Мичуринский комбинат, но лейтенант категорически отказался. Что делать? Поехали на луга. Подъезжаем к стойбищу, гурт огромный, много дойных коров. Много овец, горит костер, в ведре варится баранина, в нескольких ведрах молоко.

Стояла теплая погода, милиционеры вокруг костра отдыхали. Я еще раз предупредил лейтенанта, чтобы завтра пораньше скот был на мясокомбинате, и собрался уходить, но лейтенант предложил подвезти меня до дома на автомобиле.

На следующий день рано утром на велосипеде я приехал на мясокомбинат. Проезжая через Черный мост, я обратил внимание на луг, где вчера был скот, пригнанный милиционерами, но там никого не было. Я подумал, что свой гурт они уже пригнали на мясокомбинат. Но, приехав туда, не обнаружил ни скота, ни милиционеров. Наши рабочие мне рассказали, что вчера, перед вечером большой гурт коров и овец в сопровождении милиции и автомашин по шоссе проследовал мимо мясокомбината в направлении Карачева. Да, подумал я, лейтенант со своим взводом предпочел не спеша двигаться со скотом в Мичуринск, есть баранину и пить молоко, чем идти в военкомат и отправиться на фронт. Видимо, им все же понравилась профессия скотогонщиков.

В сентябре гурты скота из западных районов шли все реже, и к концу месяца скот поступал для 50-й армии только с восточных районов Орловской области. Фронт с каждым днем приближался к нашему городу, усиливались и бомбежки. В конце сентября нам пришлось оставить дом, семью вывезти на территорию мясокомбината и поместить в пустующем общежитии. Немцы комбинат не бомбили, и пока ни одна бомба не упала на его территорию. Трубочевск и Почеп уже были заняты немцами, фронт находился у поселка Жирятино и у деревни Воробейна в тридцати пяти километрах от города. По вечерам в Брянске была слышна оружейная канонада. Уверенность в том, что Брянск не будет сдан врагу, с каждым днем таяла. Я решил, что в случае сдачи города пой-

ду в партизанский отряд, но что тогда будет с семьей? Жене с детьми без средств, с одними узелками нужно бросать свой родной дом и все годами нажитое, ехать в неизвестность, в неведомый край, где было ужасно. Но и здесь оставаться уже было нельзя. Решили уехать в тыл, в город Ливны, куда были вывезены дети детсадов. Нашел лошадь и телегу. И отправил их в сторону Карачева в потоке отступающих военных частей и беженцев. Признаюсь, с трудом сдерживал слезы.

В последнюю минуту Анна Михайловна возвратила мне чемодан с наиболее ценными вещами: нижней одеждой и несколькими отрезами шерстяной ткани, велела закопать в нашем сарае под полом. Была надежда, что мы все же вернемся. Этот чемодан я привез домой, под полом в сарае вырыл яму, вложил в эту яму большой сундук, опустил чемодан, головку швейной машины и закопал.

Шли тревожные дни, скот продолжал поступать только с восточных районов области, резерв скота на скотобазе и в гуртах на лугах с каждым днем сокращался. Мне предписали выехать в деревню Домашово под Брянском и организовать прием скота от жителей из личных подворий. На крупный рогатый скот выдавать специальные обменные квитанции с правом получения по этому документу от контор «Заготскот» равноценного скота по новому месту жительства. Выехали с приемщиком и кассиром. От населения было принято и тут же передано войскам 50-й Армии — около 100 коров по обменным квитанциям за моей подписью и печатью. Понимаю, это было несчастьем для жителей села, лишившихся коров-кормилиц.

К концу сентября запасы сена на мясокомбинате для передержки скота закончились, а сено на лугу в стогах разобрали кавалерийские части. Я вынужден был с небольшим аппаратом сотрудников перебраться на Брянск II

на территорию межрайонной конторы «Заготскот», где имелись запасы прессованного сена. Мясокомбинат немцы не бомбили.

Со мной работали в последние дни шесть человек. Бухгалтерия отсутствовала. Составлять счета для предъявления в банк было некому. Документы и чековые требования на принятый скот войсковыми частями я собирал и складывал в сейф. Общая стоимость переданного армии неоплаченного скота к концу составляла уже свыше двух миллионов рублей. Продолжались бомбежки, и мне пришлось лично тушить термитные зажигалки. Зажигательные бомбы были небольшие, с литровую бутылку.

Утром четвертого октября 1941 года стало известно, что немцы прорвались к Орлу и заняли его. Брянск оказался в окружении. 5 октября мной была передана войсковой части последняя партия крупного скота около пятидесяти голов. На этом моя работа прекратилась. Все шло к тому, что Брянск не сегодня, так завтра будет занят немцами, и придут они со стороны Орла. Уволив рабочих и выплатив им зарплату, я на лошади с заготовителем Жуковым поспешил в Брянский Госбанк, чтобы по чеку взять денег. Я надеялся, что директор банка Крупник не откажет в выдаче, но надежды мои оказались напрасными. Крупник, ссылаясь на отсутствие кассира, денег не выдал, обещал выдать утром в половине девятого следующего дня, т.е. 6 октября. Я убеждал его в том, что немцы могут быть в Брянске даже сегодня, но это не помогло. Крупник утверждал, что банк будет выезжать не ранее, как завтра в 12 часов дня. — Приезжайте пораньше, сказал он.

В расстроенном состоянии и с обидой на этого Крупника я поспешил в село Супонево в Брянский райком партии, чтобы получить консультацию на случай неожиданного появления немцев. (райком в связи с бом-

бежками города находился в супоневской средней школе на окраине Брянска). Секретарь райкома Михаил Петрович Ромашин был на месте. Он предложил нам приехать в Белые берега на БРЭС в штаб партизанского отряда, а затем в лес к партизанам. Ромашин упаковывал партийные документы, спешил уехать в Белые берега. Он сказал, что в Карачеве идут бои, и, видимо, Карачев сегодня будет сдан немцам. Есть единственный путь выхода из окружения — на Хвостовичи, через деревню Большое Полпино. На всякий случай дал мне адрес явки в штаб отряда, угостил пачкой махорки.

Так я с заготовителем Жуковым и уехал. Прибыв в свою контору, занялся подготовкой документов к эвакуации, составил перечень дел, подлежащих уничтожению, и сжег эти документы. Документы, подлежащие эвакуации, бухгалтерские и оперативно — отчетные за 1941 год, упаковывал и подготовил к вывозу. Чековые требования войсковых частей на переданный им скот уложил в объемистый портфель.

Шестого октября после бессонной ночи, в половине девятого утра я был уже в Госбанке. Портфель с чековыми требованиями и документами на прием скота взял с собой. В госбанке я застал только двух женщин. На полу валялись разбросанные документы. Одна из них, кассирша, сказала, банк ночью уехал в Хвостовичи. Обманул меня Крупник. Много позже я узнал, что при отступлении Крупник решил ограбить собственный банк. На костре сожгли несколько пачек денег, а акт составили на одиннадцать миллионов. Эту аферу раскрыли и Крупника расстреляли.

А я поехал взглянуть на свой дом, где каждую дощечку сам строгал и прилаживал, взглянуть в последний раз. В доме было тихо, пустынно и сиротливо. Зашел в сарай. Заветное место, где спрятан чемодан — в порядке. С большим волнением пристально

посмотрел на свое сокровище. Потом прикрыл ворота и уехал.

Денек был тихий и погожий. Брянск не бомбили, оставляли город для себя. В городе стояла мертвая тишина, как бывает перед грозой. Последние брянские учреждения выехали еще вчера. Редкие люди на улицах торопились куда-то. В конторе сторож Маруся мне сказала, что счетовод Петин самовольно запряг в телегу самую хорошую лошадь, положил вещи, мешок овса и уехал на свою родину в Навлю. Ну что же, ругать счетовода Петина у меня уже не было оснований.

Нужно было торопиться с выездом. В конторе была хорошая обстановка: диваны, дорогие стулья и столы. Особенно богато был обставлен красный уголок на втором этаже. Жаль было такого богатства, созданного большим трудом людей. Я позвал в контору сторожа Марусю (фамилии ее не помню) и все имущество передал ей под честное слово на временное хранение.

Спешно погрузил в повозку подготовленные документы. Взял с собой свое походное имущество: подушку, две простыни, суконное одеяло и меховую медвежью полость от выездных санок. (Она мне потом крайне пригодилась во время дорожных ночевков).

Главной моей задачей было сохранить и вывезти из окружения портфель с чековыми требованиями воинских частей на переданный им скот. Распрощавшись с конторой и сторожем, с заготовителем Жуковым мы отправились в долгий путь. Осторожно, чтобы не встретиться с немецкими танками, выбрались на шоссе в сторону Карачева. Путь был свободен, и мы у мясокомбината свернули в лес на дорогу, ведущую в сторону Большого Полпино. На эту дорогу сворачивали и отступавшие военные. Мы влились в поток отступающих и вместе с ними правились на восток.

Это было 6 октября 1941 года. Единственный путь выхода из окружения проходил через лес-

ные дебри и болота по узкой малопроезжей дороге, где шли колонны девушек из московских институтов и из Подмоскovie, ранее мобилизованных на рытье противотанковых траншей. Немцы обошли эти траншеи.

Отступающие передвигались медленно. На узкой лесной дороге обгон на автомобиле был невозможен, особенно, когда некоторые машины буксовали. Это крайне затрудняло продвижение военной техники. Мы прошли Хвостовичи и пошли на Белев. Осень 1941 года оказалась холодной. 9 октября пошел первый снежок.

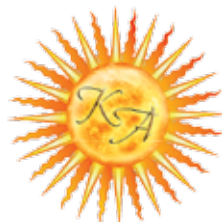
Несколько раз солдаты у меня попробовали отобрать лошадь, но меня выручило обстоятельство, что я имел удостоверение от Главупрснаба (Главное управление продовольственного снабжения) 50-й армии, да и шли мы в сплошном потоке.

Только на девятый день пути, лунной ночью мы добрались до Белева. Я решил захватить в Белевскую контору «Заготскот». Было около 12 ночи, но управляющий конторой, пожилой мужчина, еще не спал. Принял нас по-человечески, даже как-то по-родственному. Дал мяса и мешок овса для лошади. Даже не поспав, мы двинулись на Елец.

В Ефремове я вызвал по телефону Елецкую контору «Заготскот». На проводе оказался сам управляющий Орловской конторой «Заготскот» Михаил Кузьмич Голубев. Он обрадовался моему звонку. На тринадцатый день мы прибыли в Елец, куда перебрались руководители Орловской областной конторы «Заготскот». Но работники бухгалтерии и планово-финансового отдела остались в оккупированном Орле, архив конторы был брошен. Руководители объясняли, что бежали, спасаясь от немцев.

Голубев сразу же предложил мне должность главного бухгалтера областной конторы. Он был очень доволен, что я сохранил и доставил в Елец денежные документы на крупную сумму. **Т!**

«Александра»: фабрика чудес



Классика мебельного искусства и эксклюзивные шедевры интерьера, стандартные проекты и индивидуальные инновационные разработки — в концерне «Александра» готовы воплотить в жизнь самые оригинальные идеи мебельного интерьера. Об этом разговор с идейным вдохновителем и создателем концерна, генеральным директором предприятия Вячеславом БОЛЯСОВЫМ.

— Вячеслав, как бы вы сами определили направление, в котором работает мебельный концерн «Александра»?

— Выделять одно направление я бы не стал. «Алексадре» интересно производить любую мебель — от мягкой до офисной, от шкафов-купе до зеркальных межкомнатных перегородок. Я считаю, что производство мебели — это творчество. Наша цель — создание гармоничной, эстетически привлекательной мебели. Мебели, которая создает праздник и радует каждый день.

— Каким образом вы строите ваше сотрудничество с клиентами?

— Мы готовы предложить самые разные варианты, в том числе услугу подбора мебели по мировым каталогам и ее изготовление на нашем производстве. В процессе творчества в концерне наравне с дизайнерами участвуют и мебельщики, те, кто воплощают задумки в жизнь. Я заметил: люди, которым неинтересно создавать и творить, надолго у нас не задерживаются. Зато амбициозные, креативные сотрудники с нестандартным мышлением успешно реализуют себя в компании. Наша команда работает на развитие и расширение сферы услуг постоянно. Со временем появились хорошие наработки, сформировалось сильное звено среди ребят из сторонних коллективов, с которыми проработали уже не один год. В своей нише они просто уникальны, например, наши ребята-краснодеревщики. Им просто цены нет, работают со всеми самыми современными материалами, в том числе на водно-дисперсной основе, регулярно посещают выставки, их продукция вывозится даже в европейские страны. Вот теперь мы рады, что их производственная база стала нашим подразделением по ветке ценных пород древесины.

— С какого момента вы почувствовали, что компания — на правильном пути?

— Отправной точкой считаю начало сотрудничества по производству и поставкам мебели для «Сбербанка». Мы смогли предложить бан-

ку необычный проект мебельной обстановки для офиса в Фокинском районе, который отличался от предложений других компаний. Дизайн-макет был придуман предприятием очень быстро, прочертили каждую деталь, тумбочку, стойку, дверь, показали руководству головного офиса в специальной компьютерной программе. И как итог — «Сбербанк» дал нам возможность попробовать себя. Ставка в интерьере была сделана на «округлые», мягкие формы мебели. Также интересный наш проект по дизайну реализован в офисе банка на улице Бежицкой, — водопад, льющийся по зеркальной стене, стойки из искусственного камня, стеновые панели в стиле хай-тек.



Успешное сотрудничество с банком продолжается и по сей день. Во многих офисах «Сбербанка» Брянской, а теперь уже и Орловской областей стоит мебель производства «Александра». Не менее увлекательной была работа по мебельному интерьеру в Брянском театре драмы, по городским остановочным комплексам. Среди клиентов концерна — медицинские, строительные, промышленные организации.

— А почему эти компании решили сотрудничать именно с вами?

— Многие фабрики делают упор на точное производство, выдают стандартную мебель. У нас к каждому заказчику — индивидуальный подход. В этом главный плюс «Алексадры».



— А что дальше? Что впереди?

— У нас есть собственные производственные площади, которые позволяют и производить мебель из любого сырья, и собирать. В настоящее время особое внимание — производству кухонной мебели, шкафов-купе. Мы можем предложить широчайший спектр кухонь — от самых дешевых до элитных, фасады от самых простых пленочных до итальянских массивов. Плюс любой размерный ряд, все дизайнерские задумки готовы воплотить. Предприятие растет, и мы готовы развиваться дальше, удивлять заказчиков своей продукцией.

— Вне работы чем в жизни интересуетесь?

— Что касается хобби, то, наверно, для меня — это когда удается организовать отдых на дикой природе, выезд за город палаточным лагерем, на удивительные места, благо, таких хватает в наших краях, возможно путешествие на автомобиле куда-нибудь на «край земли», чтобы обязательно с близкими и родными мне людьми. У меня замечательная семья — двое детей: сын Никита 13 лет, дочь Саша 7 лет, любимая жена Олеся.

Беседовала Ирина МАЛОВА

КОНЦЕРН «АЛЕКСАНДРА»
г. Брянск, ул. Фрунзе, 83А (р-н Телецентра)
Тел. 8 (4832) 92-20-81, www.or32.ru

История с фотографией



На празднике у монумента Дружбы

Эту фотографию я выбрал из толстой пачки фото, которые принес в редакцию «Точки» Анатолий Фомич Войстроченко, последний секретарь Брянского обкома КПСС.

Фомич для людей сведущих — фигура во многом знаковая. Человек хороший, вышел из сельских избачей, любил праздники, чего уж там! К слову, Праздник брянской гармошки, ныне благополучно канувший в лету, в свое время придумал именно он, вместе с Лобусом.

На нашем фото середины 80-х — Войстроченко, понятно, в центре, тогда полный сил и энергии. Праздник в Климовском районе, который еще не получил странного названия «Стык», в первые

годы его сочинения еще был трогателен некоей провинциальностью. Еще не ужесточились границы, еще не обострились противоречия между народами, и думалось, что как народное гуляние — братание он еще и может сложиться во что-то настоящее и искреннее.

Не получилось.

Год за годом в канун праздника я непременно направлял молодых репортеров туда, к границе, в надежде, что наконец все же удастся собрать живой

и интересный материал, записать истории о дружбе, которую принято называть братской.

Не могу понять, почему это не вышло ни разу, а каждое следующее собрание на границе становилось все пафоснее, все дороже и скучнее.

И почему за этой дружбой надо было ехать так далеко в открытое поле? Все хотел у Фомича спросить, но не успел — умер Фомич.

Юрий ФАЕВ

БУРЖУА ПРЕДСТАВЛЯЕТ ПРОЕКТ

ЗАСВЕТИСЬ

Зажги свою звезду!

Если ты умеешь петь, танцевать, читать стихи, играть на губе или пиле, «Лаунж бар Буржуа» даёт тебе шанс проявить себя, засветиться на сцене самого стильного заведения города!

Оставляй заявку на участие на сайте <http://www.burzhua-bar.ru> и по телефону 52-76-86

... ПРИХОДИ, ВЫСТУПАЙ, ВЫИГРЫВАЙ ...

ПОБЕДИТЕЛИ ПОЛУЧАТ ПРИЗЫ ОТ СПОНСОРОВ

СУПЕРПРИЗ ТУРПУТЕВКА

МЕГАПРИЗ ОТ ГЕН. СПОНСОРА

ФИНАЛ КОНКУРСА
31 АВГУСТА

**ЦАРЬ
МЕБЕЛЬ**

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР

Лаунж Бар
БУРЖУА
ТЕЛ. 52-76-86



НАШБРЯНСК
.RU
содержит
информацию
издание
ИНФОРМАЦИОННЫЙ СПОНСОР

Красота!

У вас имеется новый дачный дом, а вокруг... пустота. Чахлые островки какой-то зелени, коряги и унылая серая земля. И вы в задумчивости почесываете голову: с чего начать благоустройство участка? С разработки плана, конечно!

Незаменимым помощником в разработке плана ландшафта служат специальные программы, где можно с помощью мышки и творческого воображения воссоздать на экране монитора любую картинку: вот тут вы построите баньку, здесь разобьете газон, а там создадите декоративный водоем или альпийскую горку.

А если вы не настолько хорошо владеете компьютером, чтобы работать с 3D-изображениями, план ландшафтного дизайна можно схематично нарисовать на миллиметровой бумаге в масштабе 1:100. Как основу используйте имеющийся у вас план дачного участка. Перенесите его на миллиметровку и приступайте к зонированию вашего участка. Конечно, план можно заказать специалистам, но насколько приятнее попытаться все спроектировать самому!



Прикиньте, где у вас будут находиться хозяйственные постройки, например, банька, летний душ, беседка и прочие строения, где вы планируете выделить местечко под газон, а где намереваетесь посадить сад, разбить клумбы, грядки и т.д. Наметьте маршруты перемещения по участку. Определите главное: маршрут от ворот до дома, от дома до хозяйственных построек, гаража и мест отдыха: беседки, пруда, лужайки и пр. При зонировании участка старайтесь избегать прямых линий, пусть ваши дорожки и тротуары будут фигурно изогнуты, так ландшафтный дизайн станет выглядеть эстетичнее. И сразу определите размер и конфигурацию тех мест на даче, которые не планируете видоизменять в ближайшие годы: гараж, беседка, бассейн, баня и пр. От этих мест и «пляшите».

При зонировании участка учитывайте его характерные особенности и рельеф местности. Определите направление дренажных канав (если они потребуются), продумайте схему освещения и проводки электрокабеля. А когда станете зонировать участок непосредственно на местности, используйте деревянные колышки, соединяя их обычной веревкой.

Вторым этапом создания ландшафтного дизайна своими руками является строительство. Между прочим, вы сами можете соорудить на своем участке замечательную баньку, летний душ, симпатичную беседку. И жена будет гордиться вами!

При сооружении дачных построек, требующих наличия котлована под фундамент, вынутую землю либо равномерно распределите по всему участку, либо пофантазируйте, как можно использовать образовавшиеся земляные насыпи.

Вынутая из котлована земля представляет собою мрачную серую насыпь. Превратите ее в эксклюзив! Создайте многоступенчатую альпийскую горку, а если позволяет местность и на участке есть вода, совместите горку с небольшим водоемом. Его можно оформить фонтаном и симпатичными садовыми фигурками. Можно декорировать насыпь камнями в виде пирамиды (говорят, это благоприятно сказывается на энергетике местности) либо сделать из нее своеобразный подиум для садовых цветов.

Фантазируйте!

Ариадна КОСМАЧЕВА



**ЕСТЬ ВСЁ:
ОТ ОТВЕРТКИ
ДО ТРАКТОРА**

ул. Костычева, 70

30-70-70

Все
инструменты .ru

www.vseinstrumenti.ru

**Не упустите
свой шанс!**

ТехМаркет рекомендует

Всем гачникам и огородникам огромный выбор современной техники для сада, гачи, парка. Гарантия от 2 до 3 лет

Мотоблоки • Газонокосилки • Электрокосилки • Садовые тракторы • Воздуходувки
Водяные насосы • Фонтаны • Шланги • Ручной инструмент
Снегоуборочная техника и многое другое

Всем покупателям
скидка до 20%
на садовую технику*

PUBERT • MasterYard • CAIMAN



Предложение действительно до 01.09.2014. ИП Будаков А.И.

**Большой выбор
инструмента**

Мотоблоки
от 12000 руб.

Дачный труд в удовольствие

Мощная, эффективная и долговечная техника
Французское качество. Японский двигатель. Низкие цены

Ул. Дуки,60. Тел.64-92-23, ост. «Гостиница «Турист»

www.mirinstrumenta.ru

Что хорошего?

Читатели «Точки» отвечают на традиционный вопрос журнала



Рубен ЕГИЯН,

владелец сети магазинов «Классика Вкуса»:

— Нам привезли восемь новых сортов зернового кофе. Теперь помимо Брянска открываем новые магазины «Классика Вкуса» в Белгороде и Орле.

Сын окончил школу и сдал ЕГЭ. Подали документы в два технических ВУЗа, ждем ответов. Дочь сдала ГИА и поехала отдыхать в Болгарию по путевке от Департамента образования Москвы, как отличница.



Наталья СКРОБОВА,

директор рекламного агентства «РИМ»:

— Наша компания по индивидуальному заказу впервые изготовила 3D сувенир. По сборочным чертежам методом выращивания из гипсополимера. Теперь мы смело можем сказать, что готовы изготовить любую продукцию заказчика в качестве сувенира или модели в 3D, которая будет полностью соответствовать образцу, и станет сувениром — визитной карточкой компании.



Семен КОЛЕСНИКОВ,

шеф-повар ресторана «Честер»:

— У нас очень много хорошего на работе в последнее время произошло. Успешно работает летняя площадка, постоянно расширяется и обновляется ассортимент фирменных блюд. Сегодня мы можем побаловать наших посетителей рагу из кролика, бараньим сердцем на гриле с картофельным драником. А еще угостить домашним лимонадом — яблочным, имбирным и даже огуречным.



Юрий БАРАНОВ,

генеральный директор ООО «Новые линии»:

— У меня радостное событие — родилась внучка! Смотрели с женой на эту кнопочку — в ней чувствуется наша порода. Вступил в права дедушки, буду теперь кохать и лелеять нашу крошку, наблюдать за тем, как она растет.

Беседовала Наталья КУЗНЕЦОВА

БАСЕЙНЫ. ОТОПЛЕНИЕ
ЕВРОТЕРМ

- БАСЕЙНЫ от сборно-разборных до стационарных
- Любые виды отделки • ОБОРУДОВАНИЕ для бассейна
- СРЕДСТВА по уходу за водой бассейна в наличии и на заказ
- НОВИНКА!** Композитные чаши от европейских и белорусских производителей

Пр-т Ст. Димитрова, 54 а
Тел.: (4832) 67-43-75, 72-46-96

e-mail: evroterm32@mail.ru
www.evroterm32.ru



Автобусные туры **«ЛЕТО-2014»**

Русалка-тур
туристическое агентство

АДЛЕР, Анапа (ст. Благовещенская: база отдыха «Гвоздика», база отдыха «Искра»), Кабардинка,

Дивноморское, Геленджик

РАННЕЕ БРОНИРОВАНИЕ

Греция из Брянска

Вылеты из Москвы: Испания, Тунис, Болгария,

Египет, Турция, Греция, Марокко

САНАТОРИИ И КУРОРТЫ РОССИИ И ЗАРУБЕЖЬЯ

ВСЕ ВЕЛИКОЛЕПИЕ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

(туры в СПб каждую среду

с выездом из Брянска)

г. Брянск, ул. Грибоедова, д. 1

тел.: (4832) 74-35-22, 72-21-57

e-mail: rusalka-tour@mail.ru, www.rusalka-tur.ru

 **БЕЛЬ-ТУР**
АГЕНТСТВО ВЫГОДНЫХ ТУРОВ

Ул. Ромашина, 1а ☎ 74-11-59, 74-01-65
(вход со стороны стадиона «Динамо»)

Ул. 22 Съезда КПСС, 8 ☎ 51-02-79, 51-52-30

www.belltur.ru

ГРЕЦИЯ ИЗ БРЯНСКА И МОСКВЫ **ТУРЦИЯ, ЕГИПЕТ, ТУНИС, ИСПАНИЯ, ИТАЛИЯ, КИПР, БОЛГАРИЯ, ХОРВАТИЯ, ЧЕРНОГОРИЯ, ИЗРАИЛЬ** и мн. др.

Свадебные церемонии за границей

Оздоровительные туры: Венгрия, Чехия, Индия, Китай и мн. др.
Санаторно-курортные путевки в России и Белоруссии

Автобусные туры к морю

- Геленджик ● Кабардинка ● Анапа ● Дивноморское
- Архипо-осиповка ● Туапсе ● Сочи Лазаревское
- Санкт-Петербург каждый четверг



ООО «Бель-Тур»

0+

с **26**
ИЮЛЯ

РОСГОСЦИРК ПРЕДСТАВЛЯЕТ
В БРЯНСКОМ ЦИРКЕ

по **24**
АВГУСТА

ОТ БРЯНСКОГО ЦИРКА ЛЕТНИЙ ПРИВЕТ!
500, 600 СТОИТ БИЛЕТ!*

«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ЦИРК ЕГИПТА»

74-55-36 ☎ 8-910-236-00-86

* Кроме билетов 1-го сектора с 1 по 14 ряд
Маскет предоставлен рекламодателем

WWW.CIRCUS32.RU



президенту концерна «Катюша»

Сергею АВДЕЕВУ

1

Сколько часов в сутки у Вас занимает работа?

— Все двадцать четыре. Вот буквально во сне пришла идея — и все, уже не уснуть.

2

Что такое для Вас самореализация в бизнесе?

— Возможность создавать что-то новое, что-то особенное, свое.

3

После успешных проектов в мебельной отрасли Вы решились принять на себя хлопоты по возрождению хрустального производства. Вас не смущали неудачные попытки предшественников? И вообще, зачем Вам это?

— Во-первых, необходимо сохранять и ценить то, что веками создавалось нашими предками, а с другой стороны — это возможность попробовать себя в чем-то новом.

4

Сергей Александрович, почему Вы живете в Дятьково, а не в каком-либо другом, более развитом и комфортном городе?

— Я живу в работе, делами, производством, новыми проектами. А Дятьково — мой родной город, и мне важно быть ближе к месту, где родился, где мои корни.

5

По каким качествам Вы подбираете сотрудников?

— Это очень индивидуально. В каждом человеке есть минусы и плюсы, надо уметь плюсы увидеть, раскрыть, а минусы скомпенсировать.

6

Ваше увлечение, хобби?

— Любовь к рыбалке досталась в наследство от отца. Несмотря на острую нехватку времени, раз в год позволяю себе это удовольствие.

7

Что, на ваш взгляд, в бизнесе делать категорически нельзя?

— Обманывать.

8

Сегодня все больше говорят о необходимости реиндустриализации России. Ваше мнение?

— Это нужно делать однозначно, и как можно быстрее. Именно с этой целью создаются наши новые проекты, например, новый завод по производству ЛДСП.

9

Назовите самое красивое место, где вы побывали.

— Мне очень нравится Венеция.

10

Допишите фразу: «Моя мечта — это...»

— ...сделать Дятьково городом европейского уровня, развивающимся, комфортным для жителей, привлекательным для туристов.



Фото Игоря Редькина

Записала Валентина КОЗЛОВА



ШОКОЛАДНИЦА

С Е Т Ь К О Ф Е Е Н



БЛИНЫ ЯБЛОЧНО-КАРАМЕЛЬНЫЕ

Крепы с яблочной начинкой в сочетании с ванильным и карамельным соусами, сверху фисташковые орешки.
160 ₺



БЛИНЫ МИНДАЛЬНЫЕ

Крепы с миндальным кремом в сочетании с ягодой вишни, сверху фисташковые орешки.
150 ₺



Настоящий праздник не может обойтись без тортика, приготовленного по домашнему рецепту.

ПРИНИМАЕМ ЗАКАЗЫ на целые торты



АКЦИЯ!* Кофе с собой — от 79 ₺
Холодные напитки с собой — скидка 25%



ПИРОЖНОЕ НАПОЛЕОН «ГУРМЕ» С ЯГОДАМИ

Классическое пирожное из слоеного теста со сливочно-заварным кремом «Патисьер», украшается свежими ягодами клубники, голубики, малины и мяты.

190 ₺

Внимание! «Шоколадница» на Фокина предлагает расширенное европейское меню: салаты, горячие блюда, вареники, пасты. А также традиционные сладости «Шоколадницы» — блинчики, сырники, тортики, разнообразные десерты и, конечно же, кофе.



СПАГЕТТИ С МОРЕПРОДУКТАМИ

Спагетти, окрашенные чернилами каракатицы, с кальмарами, креветками и мидиями в вино-оливковом соусе от шеф-повара.

360 ₺

КОТЛЕТЫ ИЗ КУРИЦЫ С КАРТОФЕЛЬНЫМ ПЮРЕ

Домашние котлеты из нежного куриного филе и говяжьей вырезки со сливочным соусом.

230 ₺

ФИЛЕ-МИНЬОН/СТРОЧЕТТО ИЗ ГОВЯДИНЫ

Сочная говяжья вырезка целым куском или нарезанная на медальоны. Подается с овощами гриль и соусом на основе красного вина.

390 ₺



ТРЦ «Аэро Парк»

ул. Объездная, д.30. тел. 8 (4832) 59-82-59
Ежедневно с 10:00 до 22:00

Ул. Фокина, 37, тел. 8 (4832) 59-99-26
Ежедневно с 11:00 до 24:00

ланчи по будням с 11:00 до 16:00, от 170 ₺

Отличительная особенность каждой из наших кофеен — изысканный и уютный дизайн интерьера, теплая и неповторимая атмосфера. В доступном для гостей обзоре всегда расположена специальная витрина, где можно сразу выбрать понравившийся десерт и лично пообщаться с бариста — специалистом по приготовлению кофе.

Ассортимент «Шоколадницы» весьма разнообразен и способен удовлетворить любой, даже самый взыскательный вкус! Наряду с прекрасным кофе, сваренным из свежеежаренных зерен, элитными сортами чая, соками и коктейлями наша сеть славится своей выпечкой и изысканными десертами.

Все блюда эксклюзивны и готовятся по разработанным нашими кондитерами технологиям с использованием только натуральных продуктов.

*Предложение действительно с 01.08.2014 по 11.09.2014 г. ООО «Ментона».

Успех

салон-магазин

одежда, обувь, аксессуары для мужчин



АКЦИЯ!

1+1=3*

ПРЕДСТАВЛЕНЫ КОЛЛЕКЦИИ:

FABIO PAOLONI

Стильные модели отличаются эксклюзивностью и отменным качеством. Коллекции производятся ограниченными партиями.

SIMONI

Удобная и стильная классика
www.simoni.cc

CARDUCCI

мода и стиль для молодых и дерзких
www.carducci.cc

ул. Дуки, 37
пр-т Ленина, 3

тел. 74-37-37
тел. 64-54-54

* При покупке двух вещей — третья в подарок. Цена товара, получаемого в подарок, не может превышать цену каждой из двух вещей, приобретаемых в качестве условия получения бонуса.
Акция действует до 01.09.2014 г. ООО «Успех»