

ЖУРНАЛ ДЛЯ ПЕРВЫХ ЛИЦ **ТОЧКА!** БРЯНСК

Роман СТЕФАНОВ,
председатель комитета
по промышленности,
строительству,
предпринимательству
и собственности Брянской
областной Думы, директор
филиала ОАО «МРСК Центра» –
«Брянскэнерго»:

Быть полезным жителям Брянской области

Стр. 24

16+

t-bryansk.ru



ОФИСНАЯ ПОДПИСКА • ИМЕННАЯ ДОСТАВКА

Декабрь
2014



СБЕРБАНК

Всегда рядом



Как сохранить деньги
в новом году

ОФОРМИТЕ
СБЕРЕГАТЕЛЬНЫЙ
СЕРТИФИКАТ
ПОД 11% ГОДОВЫХ*



ХРАНИТЕ ДЕНЬГИ ВЫГОДНО



8 800 555 55 50
(звонки по России – бесплатно)



www.sberbank.ru

*Процентная ставка в размере 11% годовых действует до 03.12.2014 включительно при оформлении Сберегательного сертификата на сумму от 100 млн рублей РФ на срок 1095 дней. С 04.12.2014 процентная ставка в размере 11% годовых действует при оформлении Сберегательного сертификата на сумму от 8 млн до 100 млн рублей РФ на срок от 366 до 730 дней. Процентная ставка является выгодной по сравнению с процентными ставками по срочным вкладам Сбербанка («Сохраняй», «Пополняй», «Управляй»), открытым на аналогичные суммы и сроки. Сберегательный сертификат – ценная бумага на предъявителя. Начисление процентов по Сберегательному сертификату осуществляется в конце срока. В случае досрочного погашения Сберегательного сертификата доход выплачивается из расчета 0,01% годовых. Пополнение, продление, частичное снятие, увеличение процентной ставки не предусмотрены. Операции со Сберегательными сертификатами осуществляются не во всех отделениях Сбербанка. Подробную информацию о Сберегательных сертификатах Сбербанка уточняйте на сайте www.sberbank.ru, в отделениях Сбербанка, обслуживающих физических лиц, или по телефону 8 800 555 55 50 (звонки по России – бесплатно).

Условия действительны с 14.10.2014. Изменение условий производится Банком в одностороннем порядке. Информация, представленная в данном материале, не является публичной офертой.

ОАО «Сбербанк России». Генеральная лицензия Банка России на осуществление банковских операций № 1481 от 08.09.2012. Реклама.

Новогодняя сказка от салона ИРИДА ДЕКОР

Создание новогодней и рождественской атмосферы — это целое искусство. И подготовка к этим сказочно красивым, теплым и радостным праздникам иногда доставляет не меньшее удовольствие, чем само торжество. Как украсить дом, что подарить родным и близким, чем побаловать себя — за идеями и чудесами добро пожаловать в салон интерьера «ИРИДА ДЕКОР»!



близким может стать и любой предмет интерьера из множества коллекций, представленных в салоне — то, что вы давно присмотрели или неожиданная находка и очаровательная новинка. Даже если и сами не знаете, чего хотите, придите сюда и обязательно найдется что-то по душе.

И, конечно же, неподражаемые интерьерные букеты от салона «ИРИДА» станут той самой «изюминкой» празднично украшенного дома или оригинальным подарком к Новому году и Рождеству.

**С Новым годом
и светлым праздником Рождества!**

*Пусть чудо постучится в каждый дом,
Святой рождественской*

*и новогодней ночью,
Как будто ангела невидимым крылом,
Окутает добром, теплом, любовью!*



Новый год и Рождество любят все, но для каждого эти праздники особенные. Кому-то хочется с головой окунуться в детство, кому-то нужно много блеска и праздничной мишуры, кому-то достаточно внести изысканную и сдержанную праздничную ноту в интерьер. В салоне «ИРИДА» идей хватит на всех.

Как же без наряженной елочки? Обязательно найдете здесь свою, нужного размера, красивую и пушистую — совсем как настоящую. Глядя на них, кажется, что ощущаешь тонкий смолистый аромат. Можно выбрать деревце с веточками, припорошенными «снежком», или просто зеленую красоту.

Настоящую сказку для детей и взрослых подарят новогодние елочные игрушки в ретро-стиле: шары, колокольчики, шишки, ангелы и куклы в роскошных платьях. Можно и нарядить елочку целиком, и найти интересное дополнение к вашим любимым украшениям.

А сколько очаровательных мелочей от салона «ИРИДА» могут украсить ваш праздничный интерьер! Подсвечники, вазы, декоративные фигурки и статуэтки новогодней и рождественской тематики, бокалы, снежные шары, куклы и зверюшки, скатерти, салфетки... Преображайте свой дом, выбирайте подарки, делитесь радостью ожидания праздника с коллегами, родными и близкими!

Замечательным подарком себе или своим

Ирида

ПРЕДМЕТЫ ИНТЕРЬЕРА

для Вашего дома

Пр-т Ленина, 63, цоколь



НОВЫЙ



Биксеноновые фары



Система аварийного торможения



8-ступенчатая АКПП



Пневматическая подвеска премиум-класса



Натуральные материалы отделки

Некоторые из указанных в рекламе опций устанавливаются за дополнительную плату

Готов к любому повороту

Новый Touareg с системой полного привода 4MOTION



Das Auto.

Официальный дилер Volkswagen **Фольксваген Центр Брянск**

г. Брянск, ул. Советская, 77; тел. +7 (4832) 77-77-70; www.bryansk-vw.ru

Реклама

maskotte[®]
ОБУВЬ И АКСЕССУАРЫ

SALE! -30%*

maskotte.ru
shop.maskotte.ru
8 (495) 775-82-75

* ИП О.В.Сацюк Предложение действует с 10.12.2014 по 10.01.2015 г.

ТРЦ «Аэро Парк», ул. Объездная, 30, 8 (4832) 77-74-20 • ТД «Триумф», ул. Ромашина, д. 32, 8 (4832) 62-17-67



gorodelite.com

580-555
377-555

СВОБОДА
ИНДИВИДУАЛЬНОСТИ

**НОВЫЕ
ЭЛИТНЫЕ
КВАРТИРЫ
КЛАСС БИЗНЕС
& ПРЕМИУМ**



ул. ДУКИ, 54





МКРН.
МОСКОВСКИЙ



ЖК «Алые Паруса» - Разрешение на строительство № ВУ 32.301.000-469-А
 выдано 07 декабря 2009 года Брянской городской администрацией;
 разрешение на строительство № ВУ 32.301.000-469-Б выдано 05 августа 2014 года Брянской городской администрацией.
 Проектная декларация размещена на сайте www.gorodbrya.com

*Классный
 дом
 компании*

МКРН.
СЛАВЯНСКИЙ

La **Классик**



ЖК «La Классик» - Разрешение на строительство № ВУ 32.301.000-2195 от 03 сентября 2013 года
 выдано Брянской городской администрацией;
 разрешение на строительство № ВУ 32.301.000-2196-А от 27 февраля 2014 года выдано Брянской городской администрацией.
 Проектная декларация размещена на сайте www.b32.ru



Дорогие земляки!

Примите самые сердечные поздравления с наступающим Новым годом! У нас что ни год, то перемены, и относиться к ним можно по-разному: со страхом и неуверенностью или с твердостью и решимостью.

В любом случае сама жизнь не предполагает покоя — это вечное движение. Так пусть каждый в канун Нового года найдет в себе необходимые умения и силы к движению вперед!

Пусть в 2015 году у вас получится то, что не вышло в предыдущем! Пусть в замыслах и поступках вас влекут добрые намерения и славные дела!

За надежду и удачу! С праздником!

*Алексей РАССЫЛЬЩИКОВ,
депутат Брянской областной Думы*

С наилучшими пожеланиями!

Группа компаний «ГородЛифт» поздравляет всех жителей и гостей Брянска с новогодними и рождественскими праздниками!

Также выражаем свои наилучшие пожелания и поздравления нашим партнерам и заказчикам — застройщикам, строительным организациям, подрядчикам и субподрядчикам, управляющим компаниям, жилищным кооперативам, товариществам собственников жилья, муниципальным унитарным предприятиям Брянска, всем, кто отлично и профессионально трудится и обеспечивает качественное строительство и обслуживание жилья в нашем городе.

Коллеги, мы надеемся на долгосрочное взаимовыгодное сотрудничество, четкую, слаженную работу и в новом году.

Желаем в новом 2015 году процветания, успехов, уверенности, оптимизма, здоровья и счастья вам и вашим семьям!

*Директор группы компаний «ГородЛифт» Дмитрий Баранчиков,
коллектив группы компаний «ГородЛифт»*



С наступающим!

Поздравляю предпринимателей Брянщины, всех читателей журнала «Точка» с наступающим Новым годом!

Жизнь нас нередко проверяет на излом, но мы научились стойко противостоять испытаниям, демонстрировать и успешно реализовывать новые творческие идеи и планы.

Желаю, чтобы свой оптимизм, креативность, умение нестандартно подходить к решению любых задач вы сохранили и в будущем году. Интересных вам проектов, надежных партнеров и удачи!

*Игорь АЛЁХИН,
председатель Совета Брянского
регионального отделения
Общероссийской общественной
организации «Деловая Россия»,
депутат Брянской областной Думы*

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ
ОБЩЕСТВЕННАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ **ДЕЛОВАЯ
РОССИЯ** 



С Новым годом и светлым праздником Рождества!

Самый любимый, добрый семейный праздник Новый год объединяет нас, наполняет новыми надеждами и мечтами. Все мы стали очевидцами событий, которых не могли предвидеть в прошлом году и которые серьезно повлияли на судьбы многих людей. С оптимизмом и верой в лучшее мы вступаем в новый 2015 год, и, надеюсь, он принесет нам больше позитива, а результаты нашего труда порадуют многих жителей города.

От всей души поздравляю коллег-оконщиков, партнеров по бизнесу и всех читателей журнала с наступающим 2015 годом! Пусть он будет полон любви и семейного тепла, приятного дружеского общения. Пусть в нем найдется время для увлеченных и интересных дел, спорта и активного отдыха. Желаю вам мирного неба, доброго и светлого праздника, благополучия и исполнения всех планов в новом 2015 году.

Пусть ваши дома наполнятся счастьем и добром!

*Директор ООО «Компания «Европейские окна»
Вячеслав ГЛАДКИЙ*



**ЕВРОПЕЙСКИЕ
ОКНА**

Дорогие брянцы!

Примите мои самые искренние поздравления с Новым годом!



Александр ВАНИНСКИЙ,
генеральный директор
ООО «Инстрой»

Уходящий год прошел в трудах и заботах. Строительная отрасль Брянщины, к которой я имею честь принадлежать, в 2014 году показала приличный рост. Есть, что вспомнить! Именно строительство в наших условиях — один из главных показателей состояния брянской экономики. Очень хочется верить, что эти позитивные перемены продолжатся и в следующем году. Хочется пожелать коллегам по строительной отрасли новых успехов в 2015 году, надежных партнеров по бизнесу! И всем — благополучия, здоровья, исполнения заветных желаний и удачи в добрых делах.



Наши поздравления!



От коллектива компании «Русский капитал» и от себя лично поздравляю читателей «Точки» с Новым годом и Рождеством!

Я желаю, чтобы ваши самые лучшие мечты, желания исполнились. Пусть наступающий год станет годом творческих начинаний, стабильности, принесет счастье и благополучие в каждый дом! Пусть добром и любовью будут освещены эти праздничные дни, а понимание и согласие, внутренняя гармония станут постоянными спутниками вашей жизни!

Веселых вам новогодних праздников и отличного настроения!

Марина МАТЮХОВА
генеральный директор
ООО «Русский капитал»





Наши поздравления!

С днем рождения



Александр ПОЛУГАЕВСКИЙ,
президент Брянской
Гильдии промышленников
и предпринимателей



Дмитрий АВДЕЕВ,
генеральный директор
ООО «Олимп»

В декабре свой день рождения отмечают замечательные люди – генеральный директор ООО «Меркурий плюс», президент Брянской Гильдии промышленников и предпринимателей Александр Полугаевский и генеральный директор ООО «Олимп» Дмитрий Авдеев. Ваш профессионализм, жизненный опыт, организаторские способности, умение предвидеть преобразования в обществе, работать с кадрами стали залогом успеха предпринимательского начала и не менее успешного развития бизнеса.

Желаем дальнейшего стремительного развития собственного дела, вдохновения, терпения, решимости и смелости. Пусть все жизненные решения находятся быстро, а главное, будут правильными. Здоровья вам, творчества, креативности и долгих лет! С днем рождения!

С Новым годом!

Друзья! Брянская Гильдия промышленников и предпринимателей поздравляет всех с Новым годом! Пусть в новом году дни проходят так же ярко и весело, как новогодние праздники, неприятности тают сами собой, как снег на ладонях, пусть все загаданное под торжественный бой курантов исполнится, пусть рядом с вами будут любимые люди и близкие друзья, а проблемы и грустное настроение уйдут далеко-далеко. Желаем, чтобы новые двенадцать месяцев подарили надежду и уверенность в будущем, а каждая новая минута жизни была ярче, радостней и веселей. С Новым годом!

Брянская Гильдия промышленников и предпринимателей





Роман ЛЕДЕНЁВ,
руководитель компании «Океан Продукт»,
член Брянской Гильдии промышленников и предпринимателей:

Гильдия – это клуб успешных людей

– Мой личный опыт предпринимательской деятельности — более 10 лет на рынке оптовой розничной торговли продуктами питания, в том числе рыбными деликатесами. Думаю, что мне, как и каждому участнику нашего предпринимательского сообщества было важно найти организацию «по интересам», которая бы объединяла и интегрировала успешных бизнесменов по многим вопросам и конкретным делам. Многолетняя деятельность партнерства показывает, насколько оно необходимо в защите прав представителей предпринимательства. Много сделано и делается, чтобы в сотрудничестве с властью, общественными и социальными организациями находить оптимальные решения по разным направлениям. Во многом успешная работа Гильдии связана с профессиональной активностью руководства БГПП. Повседневная работа аппарата организации на первый взгляд незаметна, но совершенно необходима.

Конечно, непросто в рамках одного предпринимательского клуба «притираться» друг к другу, где все участники представляют собой неординарные, состоявшиеся в жизни личности, представляющие абсолютно разные сферы бизнеса и имеющие собственные убеждения по всем вопросам, будь то политика или экономика. Но как раз такой состав сообщества позволяет ему оставаться живым, мощным общественным организмом, постоянно генерирующим новые идеи и новые подходы к решению проблем. Сегодня в Гильдию продолжают вливаться «новички», которые изменяют организацию не только количественно, но и качественно. Ради успешного развития предпринимательства, укрепления своего бизнеса, каждому просто выгодно быть членом сообщества предпринимателей, которое придерживается цивилизованных принципов ведения дел. Будучи руководителем крупного предприятия или владельцем, к примеру, сети магазинов мы несем личную ответственность за развитие нашего общества, успех экономики и страны в целом. Именно таким людям, как члены Брянской Гильдии промышленников и предпринимателей сам Бог дал талант организаторов, созидателей своего и общего благосостояния. Убежден, что сегодня именно деловые люди, показывающие примеры новаторства и упорного труда, нацелены обустроить Россию и двигаться вперед. **Т!**



С надеждой на лучшее

Поздравляю вас, друзья, с самым красочным, ярким и волнующим праздником — Новым годом!

Мы всегда надеемся на лучшее, на исполнение самых заветных желаний. Желаю вам в новом году процветания и благополучия и чтобы удача сопровождала вас в делах, а ваш дом наполняла любовь!

Пусть в ваших сердцах останутся только добрые и приятные воспоминания о старом годе, это позволит с радостью и оптимизмом смотреть в будущее.

С Новым годом!

*Петр НОРДЕНШТЕРН,
генеральный директор компании «Брянскрегионсбыт»*



Мира, достатка, счастья!

По поручению нашего коллектива хочу поздравить читателей «Точки», всех жителей Брянска с Новым годом и Рождеством!

Это одни из самых любимых наших праздников. Это время, когда можно отдохнуть в кругу семьи, пообщаться с друзьями, подумать о планах, а что-то и переосмыслить в будущем.

Желаем, чтобы в новом году все ваши решения принимались обдуманно, как говорят в народе, на трезвую голову. А еще — крепкого здоровья, успехов во всех добрых начинаниях, побольше радостных дней и оптимизма! Пусть в каждом доме будет мир, покой, счастье и достаток!

*Владимир ХАРИТОНЕНКОВ,
главный врач Брянского областного
наркологического диспансера*

С НОВЫМ ГОДОМ И РОЖДЕСТВОМ!

Дорогие друзья!



Примите самые искренние поздравления с наступающим 2015 годом и Рождеством Христовым! Уходящий год для нашей компании отмечен новыми идеями, достижениями и реализованными проектами.

Мебель и интерьеры под брендом *dti* Дятьково сегодня успешно продаются в городах России, в странах СНГ и Евросоюза. В 2014-м мы представили покупателю новые коллекции мебели ТМ *dti* ORANGE — инновационный продукт, разработанный итальянскими дизайнерами.

Бренд МАЛЬЦОВ, созданный нами в честь Мальцовых — основателей хрустального производства в Дятьково — также заслужил признание покупателя не только в России, но и за рубежом. Сегодня мы продолжаем активную работу по сохранению памяти о российской династии известных промышленников и меценатов Мальцовых. Возрождаем хрустальное производство, приступили к реализации проекта по созданию в городе Дятьково современного туристического кластера с развитой инфраструктурой и исторически ценными объектами и памятниками.

Уверен, что 2015 год для нашей компании станет годом развития и созидания, годом новых идей и свершений, побед и движения вперед!

Желаю всем, друзья, чтобы ваши самые смелые желания и планы исполнились. Пусть наступающий год станет годом творческих исканий, стабильности, принесет счастье и благополучие в ваши семьи! Успехов, добра, радости вам и вашим близким!

Сергей АВДЕЕВ,
генеральный директор
УК Мебельный Концерн «Катюша»



УЧИТЬСЯ!

Вычитал следующее: в течение двадцати лет социологи изучали отношение к чтению и уровень развития детей в семьях жителей из 27 стран. И выяснили: чем в семье больше книг, тем затем будет выше образование у ребенка, а значит, и его будущий доход.

Так появился новый термин «читательская лестница». Благодаря чтению, уверяют эксперты, дети из бедных семей могут обеспечить себе карьерные перспективы. И дело не просто в дополнительных знаниях. Изучая и разбирая еще в детстве множество сюжетов, поведенных классиками, учеными, они уже на раннем этапе обретают опыт поведения в будущей взрослой жизни.

Казалось бы, все вышесказанное очевидно. Да вот только жизнь стремительно меняется. Нынешние дети быстрее книг осваивают планшеты и смартфоны. Все так. Вот и сюжеты для чтения многие сегодня извлекают из ридеров, но в своей сути все остается прежним.

Брянская статистика сообщает, что сегодня в школах области учится 112 тысяч школьников, плюс еще «полстолько» числятся брянскими студентами. Как они учатся и чему, — тут коротко не ответишь. Но судя по конкурсу в брянские гимназии, как не заметить, что качественное учение сегодня в цене.

У нынешней системы образования много критиков. Как бы то ни было, перемены идут, и в целом ряде учебных заведений, особенно передовых, приобретаемые знания позволяют выпускникам делать новые успешные шаги по жизни.

Все это тем более важно в наше неустойчивое время, когда многие ориентиры смещены. Как жить, куда плыть? Эти вопросы актуальны и для детей, и для взрослых.

У каждого по этой части свои мнения и взгляды. Для меня же, еще мамой учительницей, в моей юности утверждена твердая позиция: Учиться! Не останавливаться! Учиться и постигать новое, несмотря на чины и годы. И касается это, думаю, всех: от малыша-школьника до новичка-губернатора.

Учитесь, вот мое пожелание всем в канун нового 2015 года!

Юрий ФАЕВ

ЖУРНАЛ ДЛЯ ПЕРВЫХ ЛИЦ
ТОЧКА!
БРЯНСК

Журнал «Точка! Брянск», учредитель и издатель ООО «Баско», зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия по Центральному федеральному округу. Свидетельство о регистрации ПИ № ФС1-802095 от 31 августа 2006 года.

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ООО «БАСКО»
241047, г. Брянск, ул. Слесарная, 17

АДРЕС РЕДАКЦИИ:
241050, г. Брянск,
ул. С. Перовской, д. 83, офисы 8, 9

e-mail: t-bryansk@bk.ru

ТЕЛЕФОНЫ:
67 44 08
64 44 44

АРХИВ «ТОЧКИ!»:
www.t-bryansk.ru



ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР
Юрий Васильевич Фаев

НОМЕР ПОДГОТОВИЛИ:
Ирина Малова, Марина Орлова,
Сергей Куприянов (тексты)
Марина Грекова (верстка, дизайн)
Константин Цукер, Юрий Ронжин (фото)

РЕКЛАМНАЯ ГРУППА
Татьяна Сокоренко
Елена Береснева
Ирина Смолко
Светлана Щепилина

Журнал «Точка! Брянск» № 12 (97) декабрь 2015 г. Тираж 3000 экземпляров. Цена свободная. Распространение: именная офисная доставка и подписка. Опечатано: ОАО «Издательство „Высшая школа“ Филиал „Смоленский полиграфический комбинат“», 214020, г. Смоленск, ул. Смольянинова, 1. Заказ № 99390. Выход в свет 15.12.2014 г. Все товары, рекламируемые в журнале, подлежат обязательной сертификации, все услуги — лицензированию. За содержание рекламных материалов редакция ответственности не несет. Для читателей старше 16 лет.

Вы хотите купить свежий номер «Точки»? Тел. 67-44-08

ЦИТАТА

Гречки хватит

«Намолот гречихи в России на 27% больше прошлогоднего, сообщает Минсельхоз России. Этого количества достаточно для полного обеспечения крупной населения страны, а с учетом переходящих запасов есть возможность экспорта», — подчеркивается в сообщении.

Намолочено 744,6 тыс. тонн при урожайности 10,1 ц/га. Рациональная норма потребления гречневой крупы на одного человека составляет 3,5 кг в год. Таким образом, потребность страны в этой сельхозкультуре составляет 550 тыс. тонн.

Ситуация этого года значительно отличается от той, что была в 2010 году, когда из-за засухи и неурожая не только на Алтае, но и в других регионах возник ажиотажный спрос на резко подорожавшую крупу. В этом году, по данным Института конъюнктуры аграрного рынка, хороший урожай гречихи собран в европейской части страны. К тому же остались большие переходящие запасы от урожая прошлого года.

«Интерфакс»

Памяти Владимира Полозова



Не стало брянского журналиста Владимира Полозова.

Он умер скоропостижно, не выдержав сердце, и это тем более горько, что, казалось бы, запас его прочности должен был гарантировать еще годы и годы активной жизни.

Популярный репортер Полозов почти всю свою жизнь проработал в «Брянском рабочем», и не было интересного брянского события, мимо которого бы он прошел и не описал. Автор нескольких книг о Брянщине и ее жителях он был знаком многим и его знали многие. И несчастый случай — эта известность Владимира Ивановича не испортила. Он всегда был и оставался в высшей степени воспитанным, культурным человеком, что в журналистской среде, увы, все еще редкость. Человек широких интересов, он всегда был ровен, внимателен, обязателен в отношениях к другим людям. Увы, из того меньшинства, про которое сегодня вспоминают все реже, — интеллигентный человек.

Редакция журнала «ТОЧКА! Брянск»

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ЦЕНТР

Н+П ЛЮС
ТВ
HD TV
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛАГ

ТРИКОЛОР ТВ

- Российские ТВ-каналы • Официальное подключение к платным ТВ-каналам
- Приемо-передающий спутниковый Интернет
- Консультации по вопросам приема ТВ

Спутниковые антенны

Советский р-н,
пер. Гаражный, 2
66-55-40, 74-41-18, 8-906-699-49-49



ЦИФРЫ

красноречивее слов

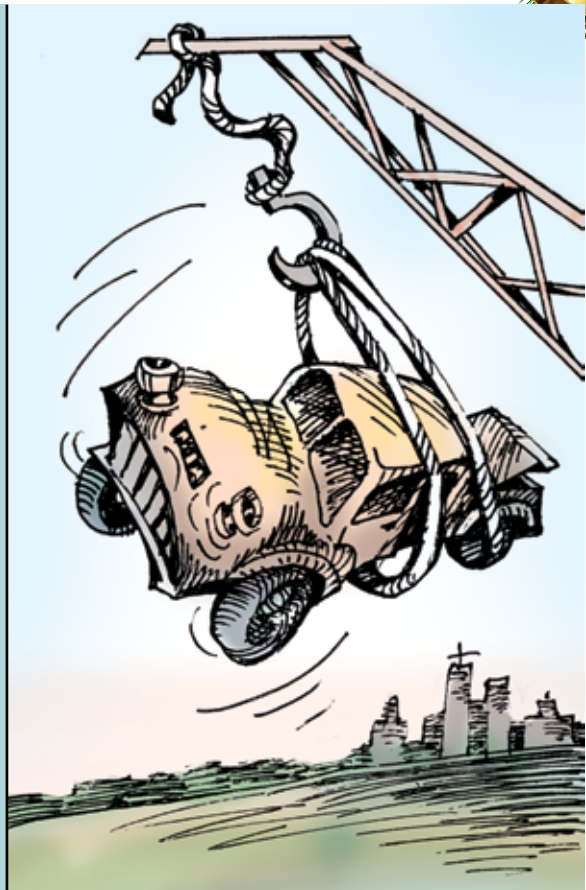
300 миллионов рублей потратил Минкульт России на празднование 200-летия М.Ю. Лермонтова. На празднование нашего замечательного земляка А.К. Толстого запланировано потратить 200 миллионов.

10 тысяч рублей — такую взятку предложил таможеннику житель Молдавии на пограничном пункте «Новые Юрковичи». А тот денег и не взял! Зато на взяточника заведено уголовное дело.

1500 рублей за кило — такова сегодня средняя цена в России на медвежатину. Вот и бобрятину теперь тоже едят: здесь цена 900 рублей за кило (инф. РТ 24).

За 3

миллиона рублей заказал себе Фолксваген мультивэн с интерьером повышенной комфортности Брянский областной суд, сообщил сайт госзакупок. Находят же судебские деньги даже в период санкций!



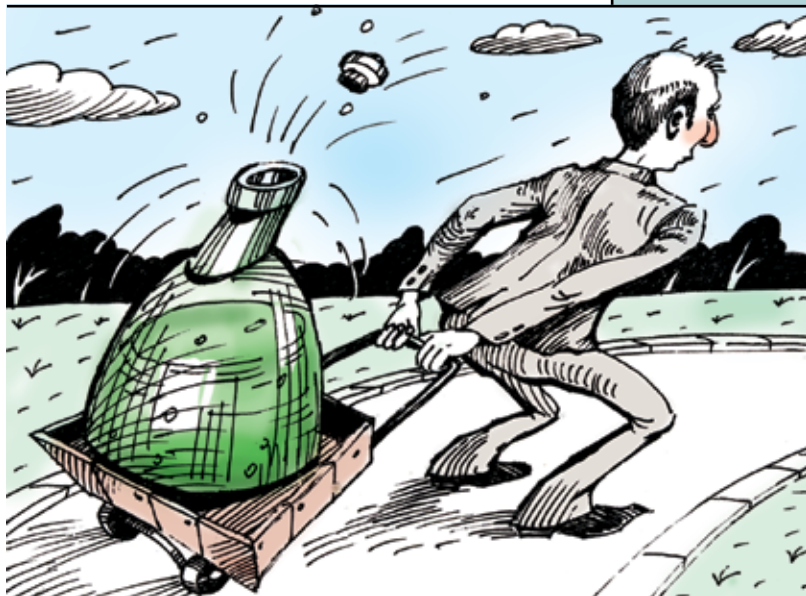
От 4 до 6 тысяч рублей составляют доходы от сдачи в металлом одного легкового автомобиля в России, однако в реальности была утилизирована лишь половина всех авто, подпавших под программу утилизации. Остальные были перепроданы. Считается, что в России имеется 48 млн авто, из них 7,2 млн давно не ездят.

До 400 тысяч рублей с 1 октября выросла предельная сумма компенсации

ущерба, которую вправе получить от страховщика водитель, попавший в ДТП. Ранее лимит составил 120 тысяч.

Более 62

тысяч рублей составило среднее денежное довольствие одного военнослужащего российской армии, сообщил журнал «Деньги». Это больше средней зарплаты у нефтяников и газовиков. За силовиков можно только порадоваться, вот только понять бы, как в обычном бизнесе заработать хоть половину от этих сумм на одного трудящегося.



61,5 миллиарда долларов (5,8 процента от всех потребительских расходов и покупок) потратили на алкоголь в минувшем году россияне. И оказались, по информации ВОЗ, на четвертом месте в мире по потреблению алкоголя на несчастную душу после белорусов, молдаван и литовцев.

Компания «Комплект»: С НОВЫМ ДОМОМ!

35-летие отметила строительная компания ОАО «Комплект». Над возведением жилых домов здесь трудятся грамотные специалисты с большим опытом работы в строительстве.



ПОДВОДЯ ИТОГИ ГОДА

— В 2014 году мы сдали в эксплуатацию два жилых дома в Фокинском районе и один — в Советском, рассказывает Валентин Яковлевич. — Это почти шестьсот квартир общей площадью 33 800 квадратных метров. И мы уверены, что каждая наша квартира станет новым уютным домом для брянских семей.

А как может быть иначе? Современные высотные дома окружены ухоженной территорией с просторной парковочной зоной, детскими площадками и местами для отдыха. В таком районе хочется жить



В 1979 году в Фокинском районе Брянска было создано управление производственно-технической комплектации треста «Брянскгеорпромстрой». Именно это предприятие со временем было реорганизовано в акционерное общество «Комплект». С 1998 года компания ведет свою основную деятельность, направленную на строительство, продажу жилья и коммерческой недвижимости, под руководством председателя Совета директоров, Заслуженного строителя РФ Валентина КАПУСТИНА. С ним встретился корреспондент «Точки».

и растить детей. Тем более и условия позволяют: до 90 % процентов жилья продается на условиях договоров долевого участия. Людям это интересно, в первую очередь, в финансовом плане. Конечно, немаловажно доверие к ОАО «Комплект», которое обеспечено годами плодотворной работы и отзывами предшественников — довольных владельцев новеньких квартир. Компания сотрудничает с банками, которые предоставляют ипотеку на выгодных условиях.

Также в этом году компания построила торгово-офисное здание площадью 1600 квадратных метров в Советском районе. Удобное местоположение и современная планировка позволят брянским предпринимателям продуктивно вести бизнес на территории этого нового центра.

ОАО «Комплект» занимается не только строительством, продажей недвижимости, но и производством строительных материалов — окон, дверей из ПВХ, металлоконструкций, бетона, раствора. Налицо и социальная инициатива компании. Застройщик по договоренности с областной администрацией принимает активное участие в программе по достройке многоквартирных домов обманутых дольщиков.



ГЛАВНОЕ — КОЛЛЕКТИВ

Успехи компании — заслуга профессионального коллектива. Именно так считает руководство ОАО «Комплект». Ежедневно около четырехсот специалистов разного профиля выходят на объекты.

На предприятии нет текучки кадров. Многие сотрудники трудятся, если не со дня основания компании, то по 15-20 лет уж точно. Это говорит о надежности работодателя и уважительном, внимательном отношении к персоналу. Пережив два экономических кризиса, ОАО «Комплект» не сократило ни одного сотрудника. Ведь именно персонал является основной силой любой компании, а уж тем более строительной.

Нет сомнения в том, что компания выполнит все задачи и на 2015 год. Застройщик поставил перед собой цель сдать еще два жилых дома в Советском и Фокинском районах, а также осуществить полноценную подготовку площадок для нового строительства.

ПОЗДРАВЛЕНИЕ

ОАО «Комплект» поздравляет жителей Брянска и области с Новым 2015 годом! Пусть в ваших домах всегда будет тепло, уют и улыбки близких людей! Желаем вам новых свершений в рабочих делах, крепкого здоровья и успехов во всех начинаниях! Давайте вместе делать этот мир чуточку прекраснее с каждым днем! Ведь все в наших руках! С праздником!

Председатель совета директоров
ОАО «Комплект»
Валентин КАПУСТИН





Мы — из ОАО «Комплект»



Сергей ЛИСТРАТЕНКО,
генеральный директор ОАО «Комплект»

С сентября 2014 года Сергей Викторович занимает должность генерального директора ОАО «Комплект». Предыдущие девять лет он посвятил большой работе по подготовке объектов к строительству, проектной документации, получению технических условий, согласованию с контролирующими органами и вводу объектов в эксплуатацию. Его отличает целеустремленность, трудолюбие, внимание к сотрудникам. Молодой, амбициозный, образованный

руководитель — именно такой человек стоит у руля крупной строительной компании региона.

Владимир АЛЕКСАНДРОВИЧ,
исполнительный директор ОАО «Комплект»

Шестнадцать лет назад Владимир Леонтьевич пришел в компанию на должность заместителя директора по экономике. Это было время развития строительного производства на предприятии. Уже через полгода он был назначен на должность главного инженера. А сегодня является исполнительным директором ОАО «Комплект». Почетный строитель России. За добросовестный труд и успехи неоднократно был награжден грамотами областной и городской администраций.



Любовь ДУНАЕВА,
заместитель генерального директора ОАО «Комплект»

Пришла в компанию сразу после окончания института на должность инженера. Вот уже 35 лет она работает на предприятии, ежедневно подтверждая профессионализм и высочайший уровень ответственности. Сейчас Любовь Анатольевна занимает ответственную должность заместителя генерального директора. На глазах Дунаевой штат компании из двадцати девяти человек вырос до четырехсот. Ветеран труда, награждена Брянской областной Думой медалью за добросовестный труд и профессиональное мастерство. Неоднократно отмечена Почетными грамотами городской администрации



скими и областными грамотами. Ветеран труда. Ее профессионализм, ответственность и знания заслужено отмечаются руководством компании и коллегами.



Григорий ПИВОВАРОВ,
заместитель генерального директора ОАО «Комплект»

Григорий ПИВОВАРОВ,
заместитель генерального директора ОАО «Комплект»

Девять лет назад Григорий Аркадьевич пришел в ОАО «Комплект» на должность главного инженера. Сегодня он — заместитель генерального директора. Заслуги этого талантливого специалиста невозможно переоценить. Награжден медалью за Доблестный труд и преобразование Черноземья. Является Почетным строителем России.



Владимир ВОЛОХОВ,
коммерческий директор ОАО «Комплект»

Восемнадцать лет талантливый управленец работает на должности коммерческого директора ОАО «Комплект», занимаясь снабжением строительных объектов материалами и оборудованием. Оперативная комплектация строек с нуля и до сдачи в эксплуатацию — заслуга Владимира Петровича. Коллеги отмечают высокий уровень ответственности и профессиональный подход руководителя к решению любых вопросов.

Наталья КАШНИКОВА, инженер отдела по работе с недвижимостью ОАО «Комплект»

Более двадцати лет Наталья Витальевна работает в ответственной должности инженера, занималась охраной труда. Проявила себя как добросовестный, грамотный и целеустремленный специалист, который способен профессионально решать поставленные задачи в короткие сроки. В 2014 году за высокие успехи и достижения награждена Почетной грамотой городской администрации.



Людмила САВДИАРОВА,
главный бухгалтер ОАО «Комплект»

Возглавляет бухгалтерию предприятия с 1994 года. Людмила Николаевна требовательна и к себе, и к персоналу. Ведь в такой важнейшей деятельности, как бухгалтерия не может быть упущений и недоработок. Савдиарова не только профессионал своего дела, но и чуткий руководитель, отзывчивый человек, грамотный специалист, идущий в ногу со временем.

Валентина ВАРШАВСКАЯ,
начальник ППО ОАО «Комплект»

На предприятии Валентина Владимировна работает семнадцать лет. Возглавляет планово-производственный отдел. За успехи в строительстве неоднократно награждалась город-

Валентина ВАРШАВСКАЯ,
начальник ППО ОАО «Комплект»



Марина ОРЛОВА

С ДНЕМ



**АФАНАСЬЕВ
Виктор
Михайлович,**

летчик-космонавт,
Герой Советского
Союза, Почетный
гражданин
г. Брянска



**БУДАКОВ
Александр
Иванович,**

директор сети
магазинов «Мир
инструмента»



**ВЕДЕНИН
Сергей
Викторович,**

директор
гипермаркета «2x2»



**ВЕРЕМЬЕВ
Сергей
Николаевич,**

директор
ОАО «Брянский
молочный
комбинат»



**ВОРОНИН
Валерий
Викторович,**

генеральный
директор
ООО «ПК „Бежицкий
сталелитейный
завод“»



**ГРИШИН
Александр
Александрович,**

директор
операционного
офиса «Брянский»
Филиал Московский
ООО КБ «Развитие»



**ДЕВЯНИНА
Валентина
Анатольевна,**

директор
кафе «Айвенго»



**ЖУКОВ
Вячеслав
Павлович,**

главный врач МУЗ
РЖД на станции
Брянск II



**КЛЕУТИН
Сергей
Николаевич,**

директор
ООО «Селтинг»



**ЛЮБОМИРОВ
Константин
Николаевич,**

директор
ООО «Ко-инвест
Брянск»



**МАЛЕТИН
Дмитрий
Васильевич,**

директор ООО
«СДЭК-Брянск»



**ПЕТРЕНКО
Лилия
Матвеевна,**

владелица
магазинов
«Шоколадница»



Мой тост

Дорогие друзья! Поздравляю вас с наступающим Новым годом! Хочу лично каждому в Новом году пожелать идеальной гармонии. Гармонии во всем! Дарите любовь и будьте любимы! Тогда все невзгоды будут обходить вас стороной, а радость и положительные эмоции всегда будут с вами!

Елена ЗИМАКОВА,
руководитель брянской сети салонов «Пальчики»



рождения!



**ПЕХОВ
Александр
Иванович,**

главный врач
Брянской областной
больницы №1



**САВРУХИН
Николай
Александрович,**

генеральный
директор
ООО «Ространс»



**СКОЛЧЕНКОВА
Светлана
Ивановна,**

ресторатор



**СМИРНОВ
Роман
Сергеевич,**

директор
ООО «Геокада-
стринформ»



**СНИГИРЕВА
Валентина
Николаевна,**

генеральный
директор
оконого магазина
«Радуга окон»



**СУХОТА
Ян
Викторович,**

директор
ООО «Брянсклифт»



**ТЕРЕХОВА
Людмила
Борисовна,**

директор
ООО «Специализи-
рованная Сервисная
Компания»



**ТИМОШИН
Виктор
Алексеевич,**

депутат Брянского
городского Совета
народных депутатов



**ХАЛЕЕВ
Владимир
Петрович,**

генеральный
директор
ООО «Мертранс»



**ЧИСТЯКОВ
Юрий
Павлович,**

депутат Брянского
городского Совета
народных депутатов

Поздравляем
всех читателей,
родившихся
в декабре, желаем
благополучия
и счастья!

Редакция
журнала «Точка!»



Друзья!

*Новогодний праздник
ждут и взрослые, и дети.
Праздничный стол, звон*

*курантов, подарки под елкой,
вот его безусловные приметы.*

*А еще очень многие заранее планируют встретить Новый
год в необычном и ярком месте. Пусть же не ослабевает ваша
жажда к путешествиям и открытиям. Пусть в 2015 году вас
ждут новые увлекательные события и интересные встречи.*

С праздником!

**Директор туристического агентства
«САКВОЯЖ» Наталья ТАРАСОВА**



Туристическое агентство
САКВОЯЖ



10 компаний, которые нас удивили в 2014 году



КАК ФЕНИКС ИЗ ПЕПЛА

История карачевского завод «Электродеталь» изменилась с появлением на Брянщине эффективного менеджера и харизматичного лидера Виталия Явельского — назначенца госкорпорации «Ростехнологии». Именно при нем предприятие с устаревшей техникой и технологиями начало стремительно меняться, приобретать новую технику, расширять ассортимент своей продукции — самых разнообразных электрических прямоугольных соединителей (в основном, для нужд оборонки). Выручка завода по итогам 2013 года составила 1,060 млрд рублей, что на 35% больше, чем в 2012 году, тогда предприятие получило 235 млн рублей чистой прибыли. В этом году результаты должны быть не хуже. На предприятии всерьез озабочены подготовкой кадров и расширением ассортимента гражданской продукции. И, глядя на перемены на старом заводе, удивляешься, что они во многом осуществились благодаря энергии одного человека.

НА НОВОМ МЕСТЕ

Еще более необычна история становления в Новозыбкове на базе почившего в бозе завода «Индуктор» большого предприятия — Новозыбковского машиностроительного завода. Этот проект

развития реализует в небольшом городе управляющая компания «РэйлТрансХолдинг» с украинскими корнями и большим опытом в производстве продукции железнодорожного назначения. Области очень повезло, что такая серьезная компания согласилась разместить в нашем регионе свой бизнес.

За два года проведена кардинальная реконструкция, которая обошлась почти в миллиард рублей. Пакет заказов в машиностроении никто никому не гарантирует, однако, менеджеры нового завода научились находить новые рынки сбыта. Произошло это благодаря освоению линейки выпуска новых грузовых вагонов и полувагонов. Только за первое полугодие нынешнего года предприятием реализовано продукции на 1,5 млрд рублей, в бюджеты всех уровней и внебюджетные фонды перечислено 88 млн рублей. На предприятии работает 1,5 тысячи работников. Реализация второго проекта ОАО «Новозыбковский машиностроительный завод» предполагает инвестиции в объеме 6,5 млрд рублей.

НА БОЕВОМ КВАДРОЦИКЛЕ

Стабильно развивается в последние годы Жуковский мотовелозавод. Благодаря отваге владельца предприятия Александра Начевкина и опыту гене-

рального директора жуковца Владимира Васекина завод из предбанкротного предприятия превращен в динамичное и современное производство, а минувшим летом жуковцы смогли удивить вице-преьера российского правительства Дмитрия Рогозина и командующего ВДВ Владимира Шаманова. Им представили квадроцикл ЖМВЗ «Леопард», на котором были установлены пулемет и гранатомет. Сообщено о завершении подготовки к выпуску опытных образцов квадроцикла «Гепард» (с объемом двигателя 800 см³) и снегохода «Викинг». Их планируется запустить в серию в следующем году.

Рогозин признался, что и не подозревал, что в России научились выпускать такую качественную технику. И такое признание дорогого стоит.

НОВАЯ ЖИЗНЬ ХРУСТАЛЯ

За последние два десятка лет оказались unsuccessful сразу несколько попыток возродить Дятьковский хрустальный завод, и потому у многих вызвало скепсис известие, что за это дело, после долгих уговоров городской власти, взялся знаменитый брянский мебельщик Сергей Авдеев.

В прежнем виде и с прежним ассортиментом дятьковский хрусталь ныне не нужен. Идея Авдеева — создать новое производство — хрустальную мануфактуру. Как было объявлено в печати, это потребует 700 млн рублей вложений. Показательно, что Авдеев думает шире: он намерен превратить город Дятьково в туристический центр. Проведено общественное обсуждение проекта. Старые заводские корпуса, воссозданный дом заводчика Мальцова, знаменитый музей хрусталя, учреждение нового хрустального бренда «Мальцовъ» — все должно работать на идею, под реализацию которой, к слову, уже удалось привлечь 200 миллионов федеральных средств.

БЛИЖЕ К ЗЕМЛЕ

Брянская компания «Мегаполис Строй» (руководитель Алексей Кубарев) — единственная из всех брянских строительных организаций на слуху, которая последовательно и, надо понимать, не



без выгоды для себя, занимается возведением коттеджных поселков из домов и таунхаусов в окрестностях Брянска. К примеру, широко известным стал поселок таунхаусов в Путевке. Причем, жилье здесь продается по разумным ценам.

Опыт «Мегаполис Строя» для формирования облика Брянска тем важнее, что с другой стороны мы обычно видим лишь попытки застройщиков утыкать город многоэтажками, которые уже сейчас уродуют город и создают большие проблемы для горожан.

ТЕПЕРЬ — ПЕЛЕТТЫ

На окраине Брянска в уходящем году заработал новый завод ООО «ДОЦ» (владелец Яков Такваров) по производству топливных древесных гранул — пеллет. Запланировано производство шести тысяч тонн гранул в месяц. Численность работающих на предприятии невелика — 30 сотрудников, почти все делает техника. Инвестиции в новое предприятие составили 300 миллионов рублей, так что каждое рабочее место обошлось собственнику в 10 миллионов вложений.

Следует заметить, что данные производства, в основном, рассчитаны на потребителей Западной Европы, отрезанных от газа. С некоторых пор идея зарабатывать таким образом валюту привлекла сразу нескольких брянских предпринимателей. В частности, компания «Синтез К» готовится запустить предприятие в Суземском районе, где заявленные объемы производства (90 тысяч тонн пеллет в год) больше, чем в проекте Такварова, одно отличие — тот завод еще надо построить.

ЛИТОВЦЫ В ТУМАНЕ

Громко разрекламированный два года назад агропромышленный проект литовских инвесторов из ООО «БрянскЛитАгро», похоже, понемногу сдулся. При поддержке предыдущего губернатора литовские инвесторы купили несколько тракторов и засеяли в Гордеевском районе тысячу гектаров земли. Выбор района смотрится весьма удивительно, если не помнить об участии в судьбоносном совещании в администрации знатного гордеевца, а тогда заместителя губернатора Симоненко. Литовцами были обещаны инвестиции в невероятную сумму 150 миллионов евро и освоение 100 тысяч гектаров брянской пашни, что пока в области удалось только всеильному «Мираторгу».

Обычно новости такого рода имеют или не имеют продолжение в виде новых встреч инвесторов с областными руководителями. Увы, продолжения так и не случилось.

ХОТЯ БЫ ЛИФТЫ

Брянская всепоглощающая дружба с братьями-белорусами в результате имеет следующий факт: ныне в районных супермаркетах до трети всей еды на прилавках составляет продукция из Белоруссии, где сельхозпроизводство дотируют в несравнимых масштабах с нашими. Но есть и позитивные сигналы. В частности, в уходящем году на Брянском химическом заводе в Сельцо учредили совместно с Могилевским специализированным предприятием СП по производству лифтов. Тут, конечно, важно, чтобы создаваемое производство оказалось не местом отверточной сборки, а настоящим заводом, но это, скорее, будет зависеть

от упорства брянцев, а не от готовности будущих смежников.

ВОТ-ВОТ...

Руководители компании «ЭкоФрио» летом пообещали, что в конце года запустят в Тиганово под Брянском цех первого в России завода по производству замороженного картофеля-фри и картофельных хлопьев. Здесь осваивается более 4 миллиардов инвестиций. Для тех, кто не в курсе: замороженный картофель для производства чипсов и др. Россия все еще закупает в Польше. И то, что эта идея реализуется именно в Брянщине, а Сбербанк поддержал проект кредитом — несомненный плюс для нашего картофельного края. Правда, области было бы выгоднее, чтобы этот завод (он будет перерабатывать пятую часть всей брянской картошки) разместился в Стародубском районе, где и производится большая часть картофеля. Но, как говорится, не срослось. Вот и открытия производства замороженного картофеля-фри и картофельных хлопьев, как говорят эксперты, придется все же подождать еще минимум два года.

СЫР ВСЕМУ ГОЛОВА

Немногие знают, что по производству сыра Брянщина входит в пятерку лучших регионов в России. И, несомненно, ключевую роль в этом достижении играет Стародубский сырзавод (руководитель Александра Мокроусова), одно из крупнейших предприятий в России. Предприятие сегодня производит тысячу тонн сыров в месяц. А в уходящем году затеяло обновление линейки выпускаемой продукции (см. стр. 22).

Редакция журнала «Точка»



Мира и согласия!

Генеральный директор ООО «Иллит» Жанна МАКСИМОВА поздравляет коллектив компании, всех жителей Брянска и области с наступающими праздниками — Новым годом и Рождеством!

Пусть в ваших душах царят мир и согласие с коллегами, родными и близкими. Желаю вам процветания и благополучия, неиссякаемого запаса прекрасных идей и позитивных мыслей, Счастья, здоровья вам и вашим близким. С наступающими праздниками!

«LATTESCO» – время новых брендов



Сильный бренд и высокое качество продукта дадут новый толчок развитию производства, решили на предприятии «Сыр Стародубский», и в 2014 году буквально ворвались на российский рынок молочных продуктов с новой маркой мягких и рассольных сыров и сливочного масла «LATTESCO». Старт бренда совпал с введением ответных санкций на действия европейских стран, продукция стародубских сыроделов появилась на полках магазинов как нельзя вовремя и за короткое время полюбилась покупателям. О рождении «LATTESCO», секретах популярности нового бренда и о дальнейших планах предприятия рассказала бренд-менеджер проекта «LATTESCO» **Наталья МОКРОУСОВА.**

— *Наталья, бренд «LATTESCO» вышел на рынок несколько месяцев назад и за такое короткое время довольно громко заявил о себе на молочном рынке. Как он появился на свет? В чем, по-вашему, причины такого ошеломляющего успеха?*

— *Мировой опыт показывает, что отсутствие на рынке отечественных брендов привлекает зарубежные. Хотя в производстве сыра еще достаточно не заполненных ниш, которые рос-*



хотят приобретать качественные сыры. «LATTESCO» вырабатывается из лучшего молока и лучших сливок, дегустационная комиссия проводит строжайший контроль качества. Большую роль, как мне представляется, сыграло название новой линейки — по европейскому звучное, яркое, соединившее в себе два слова — «молоко» и «свежий». Несомненно, закрытие российского рынка для европейской сырной продукции повлияло на успех «LATTESCO». К примеру, в дефиците оказалась «Моцарелла», брынза и качественное сливочное масло премиум-класса. И мы с радостью восполняем этот пробел.

— Где можно купить продукцию под маркой «LATTESCO»?

— Мы максимально охватили новым брендом столичные города — Москву, Санкт-Петербург и активно продвигаем линейку в Брянске. Практически во всех федеральных торговых сетях продаются сыры и сливочное масло «LATTESCO». На дегустациях мы слышим только положительные отзывы о наших сырах.

— Выход на рынок новой линейки сыров можно назвать победой предприятия. Наверняка, на одном новом бренде «Сыр Стародубский» не остановится?

— Абсолютно верно. Будем развивать дальше «LATTESCO». За этим брендом, мы уверены, будущее. У нас есть все шансы доказать, что российские производители могут составить достойную конкуренцию европейским брендам. Мы хотим, чтобы покупая сыр, потребитель не задумываясь делал выбор в пользу любимого сыра «LATTESCO». В будущем году планируем выйти на рынок с сырами «Рикотта» и «Маскарпоне». Не за горами и появление нового бренда от «Сыр Стародубский».

Беседовала Ирина МАЛОВА

сийские сыроделы могли бы с успехом заполнить. В прошлом году на своем предприятии мы задумались — почему бы и нет? Все возможности для выхода на рынок с новым брендом свежим и рассольных сыров, а так же сливочного масла у нас есть — многолетний опыт специалистов, производственная база и огромное желание выйти на более высокий уровень продукции. Больше года продолжалась работа над разработкой нового бренда — придумывали звучное название, закупили фирменное итальянское оборудование, учились у европейских мастеров — сыроделов. Огромный труд был вложен в появление нового бренда, пока в августе 2014 мы смогли представить «LATTESCO» в торговых сетях, в том числе и федеральных. Время показало, что «Сыр Стародубский» на сегодняшний день абсолютно верно выбрал стратегию и не побоялся

взять на себя смелость производить свежие и рассольные сыры по европейским стандартам качества. То есть изготовленные не только по привычной нам рецептуре, но, и в соответствии с рецептами «законодателей» сырного дела.

— В чем, по-вашему, причины такого ошеломляющего успеха «LATTESCO»?

— Я думаю, успех «LATTESCO» сложился из нескольких факторов. Мы внимательно изучили рынок и нашли свою целевую аудиторию, которую заинтересовала новая линейка сыров. Это люди с активным образом жизни, заботящиеся о своем здоровье и здоровье всей семьи. Риск оказался оправдан, итоги мониторинга показывают, что мы не ошиблись и верно определили круг потенциальных покупателей сыров новой линейки предприятия. Потребители сейчас очень избирательны,

Поздравление

Встреча Нового года это пора магическая, волнующая, всегда безгранично радостная. Эти простые слова — С Новым годом! С Новым счастьем! мы говорим с особым чувством нежности, искренности, тепла и веры в лучшее. Каждому в новом году мне хочется пожелать душевного равновесия и гармонии. Пусть все доброе, что бы вы ни делали, возвращалось к вам сторицей. Пусть в ваших сердцах останутся только самые добрые и приятные воспоминания об уходящем годе, это позволит нам с радостью и оптимизмом смотреть в будущее. Желаю вам, вашей семье и вашему коллективу праздничного настроения и успеха в 2015 году!

Александра МОКРОУСОВА, генеральный директор ТНВ «Сыр Стародубский»

Роман СТЕФАНОВ,
 председатель комитета по промышленности, строительству, предпринимательству и собственности
 Брянской областной Думы, директор филиала ОАО «МРСК Центра» — «Брянскэнерго»:

Быть полезным жителям Брянской области

Филиал ОАО «МРСК Центра» — «Брянскэнерго» Роман Стефанов возглавил почти полтора года назад. За небольшой срок молодому, грамотному управленцу удалось в разы улучшить показатели регионального энергораспределительного предприятия. И вот — новый шаг вперед. В сентябре Роман Стефанов был избран депутатом Брянской областной Думы от партии «Единая Россия» и возглавил комитет по промышленности, строительству, предпринимательству и собственности. Большой опыт хозяйственника и специалиста-анткризисника пригодился как нельзя кстати в руководстве одним из самых важных думских комитетов, говорит энергетик.

— Роман Евгеньевич, вы живете и работаете в Брянской области около полутора лет. Привыкли уже?

— Я приобрел в Брянске собственное жилье, со мной моя семья. Это о многом говорит. Родом я из Сибири, мой родной город Красноярск. Вырос я в семье военнослужащего. Получил несколько высших образований. Военно-инженерное, экономическое и совсем недавно к ним добавились еще два — закончил Российскую академию правосудия по специальности «Юриспруденция», а также Российскую академию народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ по специальности «Государственное и муниципальное управление». И все же моей главной жизненной специальностью стала энергетическая отрасль.

Руководство «Брянскэнерго» — дело, которым занимаюсь сейчас, и долгосрочные планы связаны с этим предприятием. В 2014 году основные показатели «Брянскэнерго» улучшены на треть. Оборачиваемость задолженности энергосбытовых компаний за услуги по передаче электрической энергии в 2014 году снизилась в два раза относительно 2013 года. Экономия затрат на приобретение электрической энергии в целях компенсации потерь в 2014 году прогнозируется на уровне более 10 миллионов рублей. Благодаря активной работе с потребителями в текущем году достигнуто снижение дебиторской задолженности за бездоговорное потребление электроэнергии на 20% относительно прошлого года. Это говорит о том, что предприятие успешно развивается и проводит качественную претензионную работу по долгам.

— В 2014 году вы попробовали себя в новом качестве — парламентария — и вот уже почти три месяца являетесь пред-



седателем думского комитета. Почему вы приняли решение баллотироваться в законодательное собрание области?

— В первую очередь, потому что чувствую силы применить свои деловые качества на данном поприще. Производственная деятельность «Брянскэнерго» и решение в ее процессе социальных вопросов дают колоссальный опыт понимания того, что происходит сейчас в экономике и обществе. Предприятие как мини-модель региона, в которой переплелись разные сферы жизни — промышленность, строительство, социальная жизнь, где напрямую ведется работа с конечным потребителем, жителями Брянской области.

Если чувствуешь, что принесешь пользу людям в новом качестве, почему бы нет? Мое «вхождение» в политику началось во время работы бывшего губернатора. Вновь избранным депутатским кор-



пусом при поддержке депутата Государственной Думы Екатерины Лаховой и председателя Брянской областной Думы Владимира Попкова мне было оказано доверие принять участие в работе законодательного собрания в качестве председателя комитета. Так все переплелось в короткое время, но политические перипетии, я думаю, не главное. Главное — работа на благо жителей области. Решение социально-экономических проблем важно при любом политическом раскладе.

— Какие приоритеты в работе комитета, который вы возглавляете в облдуме, вам кажутся главными?

— Очень много рабочих встреч удалось провести за два с половиной месяца с руководителями крупных брянских предприятий, что дало возможность «почувствовать» регион, отметить самые проблемные места, обозначить подходы к решению насущных вопросов и важной для развития области тематики. Всем понятно, что регион имеет огромный экономический потенциал, который не используется в полной мере. Отчасти по причине непривлекательности для инвесторов. Напомню азбучную истину, если скажу, что инвесторы придут только на созданные для них выгодные условия. Необходимо увеличивать инвестиционную составляющую региональной промышленности, направленную на развитие различных отраслей экономики — промышленного комплекса, строительства и так далее. Снижая бюрократическую нагрузку на малый и средний бизнес, мы заинтересуем потенциальных инвесторов, и они придут в регион. Чем больший вклад в экономику области вносят инвесторы, тем больше преференций они должны получать. Инвестиционная стратегия просто обязана быть понятной и прозрачной. В этих целях мы будем совершенствовать областную нормативную базу, используя положительный практический опыт других регионов. Нужно шире информировать потенциальных инвесторов и местных предпринимателей о планах и перспективах.

— Куда, по-вашему, нужно в первую очередь привлекать инвестиции?

— В реальный сектор экономики. Подчеркну еще раз — у области большой экономический потенциал. Плюс выгодное географическое положение. Нужно развивать транспортную инфраструктуру. Приводить в порядок дороги, строить логистические комплексы. Об этом думаем в первую очередь. Брянск располагает воздушной гаванью, развитие международного аэропорта может стать своеобразным «магнитом», который притянет в область инвесторов. Как депутат Брянской областной Думы, председатель комитета по промышленности, строительству, предпринимательству и собственности я приложу максимум усилий, чтобы все принятые программы на Брянщине получили достойное финансирование. Так, например, положительным результатом работы уже можно отметить участие в формировании областного бюджета на 2015–2017 гг. Благодаря конструктивному, тесному взаимодействию с органами исполнительной власти Брянской области удалось добиться значительного увеличения финансирования по всем программам более чем на 40% по отношению к уровню 2014 г.

— Каков, по-вашему, пример успешного сотрудничества области и инвесторов?

— Я думаю, таких примеров достаточно много. Конечно, самый масштабный проект — развитие мясного скотоводства в рамках деятельности агропромышленного холдинга «Мираторг». Как руководитель «Брянскэнерго» я знаком с данным инвестиционным проектом. В течение последних трех лет значительная часть инвестиционной программы «Брянскэнерго» была направлена на обеспечение агрохолдинга новыми потребительскими мощностями. Между руководством компаний была достигнута договоренность об использовании метода наложения реальной карты существующих энергообъек-

тов на карту перспективного строительства объектов «Мираторга» и использование имеющихся свободных мощностей. Это позволит минимизировать плату за технологическое присоединение за счет оптимизации принятых технических решений, сократить сроки исполнения мероприятий при осуществлении технологического присоединения подключаемых объектов холдинга.

— Понятно, что Брянску как областному центру много внимания достается. А какие проблемы волнуют жителей Злынковского и Климовского районов, от которых вы избирались депутатом?

— Постоянно проходят встречи с избирателями, люди приходят с самыми разными проблемами. Понять, чем живут районы, помогают встречи с руководством муниципальных образований. Рассматриваем возможность перспективного строительства физкультурно-оздоровительного комплекса. С развитой социальной инфраструктурой и работающими предприятиями район станет привлекателен для молодежи, трудоспособного населения, уменьшится отток людей в столичные города. Много просьб помочь решить проблему с неплатежами. На практике это выглядит так — человек долгое время не платит за электричество и обращается ко мне с просьбой снять эти долги. Я вынужден отказывать и объяснять, что могу помочь и поддержать исключительно в рамках правового поля.

На недавнем приеме населения с таким непростым вопросом ко мне обратился директор МБУК «Лакомобундский клубно-библиотечный центр» Климовского района. Он просил помочь в решении проблемы с долгами библиотечного центра за электроэнергию. Но сложность проблемы состояла в том, что помощь он просил у меня не как у депутата, а как у директора филиала «Брянскэнерго». Суть просьбы состояла в том, чтобы предприятие не взыскивало с должника, так как сельское учреждение культуры не может погасить существующую задолженность, а это грозит его отключением.

Вникнув в сложившуюся проблему, я пояснил свою четкую позицию как руководителя «Брянскэнерго» и как депутата, что нарушение действующего законодательства не должно тянуть за собой следующее нарушение законодательства уже с другой стороны, и другим лицом. В мои функциональные обязанности топ-менеджера государственной корпорации не входит функция того, кому прощать долги, а кому нет. Я четко разделяю свои обязанности депутата Брянской областной Думы и служебные обязанности директора филиала «Брянскэнерго». Любые неуплаты, задолженности приводят к ухудшению показателей предприятия, которое я возглавляю, поэтому ни в каких политических целях этого не допущу.

Но понимая, что клубно-библиотечный центр является своеобразным эпицентром культурной жизни поселения, я принял решение выделить личные средства для погашения имеющейся задолженности. При этом четко указал, что такое решение проблемы является исключительной мерой и в следующий раз никакие уступки допущены не будут.

— Тяжело ли совмещать работу председателя думского комитета с руководством «Брянскэнерго»?

— Дисциплина и ответственность, нарабатанные за годы, помогают. Но самое главное — это желание быть полезным жителям Брянской области и помочь новому Губернатору Александру Васильевичу Богомазу в работе по улучшению качества уровня жизни на Брянщине.

17 декабря исполняется 10 лет компании, в которую входит как филиал наша энергетическая компания — «МРСК Центра». Хочу поздравить весь коллектив ОАО «МРСК Центра» с юбилеем и всех коллег с наступающим Днем энергетика!

Беседовала Ирина МАЛОВА



На что сегодня направлена деятельность общественной организации «Опора России»?

Сергей ПЕТРЕНКО: Наша задача заключается в решении острых вопросов, с которыми ежедневно сталкиваются представители малого и среднего бизнеса. Это правовая защита, привлечение финансирования, получение государственной поддержки, налаживание деловых контактов внутри бизнес-сообщества. Большинство нормативных актов, касающихся развития малого бизнеса, проходят обязательную экспертизу через «Опору России». Организация объединяет предпринимателей в рамках различных форумов и семинаров, где поднимаются наиболее актуальные темы и систематизируются проблемы.

Каких результатов удалось достичь в уходящем 2014 году?

Игорь ПИСКУНОВ: Хочу отметить, что при непосредственном участии «Опоры России» был принят федеральный закон № 159 о выкупе арендованного имущества. Изначально механизм работы был рассчитан на 2-3 года, но поскольку формальные вопросы занимали слишком много времени, предприниматели просто не успевали все сделать в установленные сроки. Наша организация обратилась в Правительство РФ с предложением продлить срок выкупа арендованного муниципального имущества малыми и средними предприятиями до середины 2015 года. К этому времени все формальности будут соблюдены, сбор документов завершен. Данное решение оказалось крайне важным для малого бизнеса, который часто опирается именно на местоположение помещения — основного актива для большого

«Опора России» для малого и среднего бизнеса

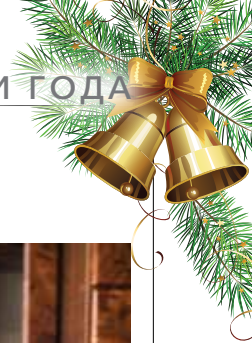
Только 10 процентов людей обладают качествами, необходимыми для успешного предпринимателя. Общероссийская общественная организация малого и среднего предпринимательства «Опора России» под своим крылом объединяет самых активных и целеустремленных бизнесменов. Она нацелена на решение общих для предпринимательства проблем путем их обсуждения и донесения единого мнения до представителей власти на всех ее уровнях. В формате Круглого стола подвели итоги года и обсудили положение регионального бизнеса председатель брянского отделения организации **Виктор ГРИНКЕВИЧ**, сопредседатели **Сергей ПЕТРЕНКО** и **Виктор ПИСКУНОВ**.

количества предпринимателей. Выкуп предоставляет возможность привлечь дополнительные средства под залог имущества для развития бизнеса.

Благодаря «Опоре России» закон о муниципальных сборах принят в экспериментальном виде и будет действовать только в городах федерального значения: Москве, Санкт-Петербурге, Севастополе. Решение о введении сборов в других муниципалитетах примут только после того, как увидим результаты нововведения в столице. Сейчас идут дебаты о вводе налога на имущество исходя из его кадастровой стоимости, которая во многих случаях просчитана необъективно. Малый бизнес поставлен в крайне жесткие условия. К примеру, коэффициент на земельный налог для предпринимателя почти в пять раз выше, чем для населения.

Виктор ГРИНКЕВИЧ: Наша организация также принимала активное участие в обеспечении доступа малого бизнеса к государственным (муниципальным) заказам. Теперь 15 % всех заказов будут открыты для малого и среднего предпринимательства. У малого бизнеса появилась дополнительная отличная возможность развивать свою деятельность. «Опора России» совместно с другими общественными организациями сумела отбиться от обязательной аттестации рабочих мест в офисных помещениях.

Большой пласт представителей малого бизнеса составляют, так называемые, самозанятые граждане. Это не та деятельность, которую нужно облагать высокими налогами. Часто доход таких предпринимателей не превышает заработную плату наемных работников. При этом люди не только обеспечивают себя и свою семью, но и предоставляют некие удобства тем, кто потребляет их услуги и товары. Потому особенно важно при принятии решений на федеральном уровне понимать ситуацию, в которой сейчас находится малый бизнес.



Получают ли некие преимущества члены общественной организации «Опора России»?

Виктор ГРИНКЕВИЧ: В нашу организацию может вступить любой предприниматель Брянской области. Сегодня мы объединяем более пятидесяти субъектов регионального бизнеса. Мы стараемся помогать всем предпринимателям, но, безусловно, особое внимание уделяем членам нашей общественной организации, так как знаем их деятельность, уверены в этих людях. Существуют системные проблемы, касающиеся всех предпринимателей, и местные. Первые мы аккумулируем и отправляем для рассмотрения на федеральном уровне. А проблемы взаимодействия с местными органами решаем своими силами. Представители «Опоры России» входят в общественные советы при прокуратуре, налоговой инспекции, антимонопольном комитете, администрации города и области. Мы также являемся членами специальных комиссий по распределению средств в рамках программ поддержки малого и среднего бизнеса. Предприниматели могут принимать участие в различных конкурсах и получить грант на развитие своего дела. Мы готовы помогать, объяснять и даже лоббировать интересы конкретного предпринимателя при условии, что он действительно будет добросовестно работать в направлении, на которое выделяются средства.

Могут ли представители малого бизнеса конкурировать с крупными сетями?

Сергей ПЕТРЕНКО: Приход в регионы крупных сетей — это беда для малого предпринимательства. Я считаю, что сетевые магазины не должны находиться в центре города, т.к. огромные павильоны отнюдь не украшают местность. Да и количество мусора увеличивается. Мы сейчас наблюдаем ситуацию, когда сети убивают магазины шаговой доступности. Москва уже прошла через это: в радиусе 2-3 километров люди просто не имеют возможности купить элементарные продукты. Мы в Брянске идем по тому же пути. Зачем? Много ли возле вашего дома маленьких торговых точек, в которых можно купить хлеб и молоко? Сетевые магазины — безликие. Мы должны поддерживать магазины шаговой доступности. В маленьких магазинах совсем другой мир — клиентов



знают в лицо, учитывают их предпочтения. Это, своего рода, столы заказов для населения. Чтобы конкурировать с крупными сетями, мелким магазинам нужна индивидуализация, уникальность.

Привлекаете ли вы предпринимателей из районов области?

Виктор ГРИНКЕВИЧ: Сейчас мы нацелены именно на создание филиалов «Опоры России» в районах. Без этого трудно обеспечить полноценную осведомленность о проблемах предпринимательства на территории всей области. В районах ведь тоже есть предприниматели с общими вопросами и частными проблемами. «Опора России» стремится на местах организовать круг предпринимателей, которые смогут отстаивать свои интересы и получат доступ к решению проблем на более высоком уровне посредством регионального отделения нашей общественной организации. Мы уверены в том, что должна быть разработана экономическая программа развития каждого района, сельского поселения для привлечения молодых и активных предпринимателей. Например, выделять землю и предоставлять специальные условия для тех людей, которые готовы много трудиться, развивать свой бизнес и, как следствие, — экономику района. В нашей области есть немало достойных предпринимателей работающих в сельской местности. Я называю их собственным термином — люди-генераторы. Их непрерывное движение в экономической среде втягивает в общий бизнес-процесс все новых и новых людей, что приводит к развитию экономики. Ведь это решения принимаются в одиночку, а бизнес делают сообща.

Какие у «Опоры России» планы на следующий год?

Виктор ГРИНКЕВИЧ: Мы будем расширять зону своего присутствия на территории области, принимать активное участие в политической жизни региона, ведь впереди выборы Губернатора Брянской области. Наша цель — дальнейшее совершенствованию законодательства, касающегося малого и среднего бизнеса. Еще есть масса нерешенных вопросов, которые усложняют экономическую деятельность предпринимателей. Нужно объединять предпринимателей области, чтобы они видели в «Опоре России» выразителя их интересов.

Беседовала Марина ОРЛОВА



В 24 районных центрах Брянской области: 2,5 тысячи подстанций, более 7 тысяч км воздушных и более 2 тысяч км кабельных линий, — полноценное функционирование этих объектов для надежного электроснабжения социальных, медицинских, образовательных учреждений, организаций, жилых домов обеспечивает одна из крупнейших электросетевых компаний области ООО «Брянскоблэлектро». На актуальные вопросы корреспондента «Точки» отвечает управляющий директор компании **Андрей СОРОКИН.**

— Андрей Анатольевич, что собой сегодня представляет сетевая компания ООО «Брянскоблэлектро»?

— Более 1500 сотрудников нашей компании ежедневно трудятся для достижения главной цели — надежного и качественного энергоснабжения жителей Брянска и Брянской области. Мы осуществляем транспортировку электроэнергии по сетям 0,4 и 6-10 кВ, а также технологическое присоединение потребителей электроэнергии, строим новые объекты энергетического комплекса, повышаем качество обслуживания. ООО «Брянскоблэлектро» является региональной компанией, не имеющей активов за пределами области. Мы не имеем задолженностей по налогам и сборам в бюджеты всех уровней, своевременно выплачиваем заработную плату сотрудникам. Я хочу отметить стабильный рост оплаты труда в компании. Только в 2014 году мы дважды произвели индексацию зарплат работников на 5 процентов.

— Чем знаменателен для компании уходящий 2014 год?

Режим работы — стабильный!



— Итоги года мы сможем подвести только в январе, зато есть статистика работы за девять месяцев. Благодаря слаженной работе всего коллектива удалось достичь отличных результатов. Отремонтировано 130 километров воздушных и кабельных линий электропередач, мы заменили более 2000 деревянных опор на железобетонные. В рамках реализации инвестиционной программы более 130 миллионов рублей было вложено в технологическое присоединение новых объектов. Эффективную и плодотворную деятельность компании подтверждает тот факт, что мы полностью и в срок подготовились к работе в осенне-зимний период.

В компании активно развивается отдел по работе с потребителями. Мы используем систему «одного окна», когда клиент подает все необходимые документы в одном месте, экономя время и силы. В этом году было принято 18540 обращений потребителей, что на семь тысяч обращений больше, чем в прошлом.

— Какие существуют проблемы электроснабжения в регионе?

— Брянский регион является энергозависимым, наблюдается дефицит мощности на территории всей области. Особенно сложная ситуация в западных районах и на территории г. Брянска. Брянщина всегда была промышленной областью и развивалась за счет строительства подстанций на предприятиях. Сегодня же ситуация кардинально изменилась: на первый план вышли застройщики жилой и коммерческой недвижимости. На месте старых малоэтажных зданий возводят высотные дома. Чтобы обеспечить их электричеством, требуется строительство новых подстанций. Компаниям-застройщикам строить подстанции невыгодно, поэтому они минимизируют затраты, экономя на оборудовании. Еще одна проблема в том, что часто строительные компании не предусматривают на земельном участке место для подстанции. Перед сдачей дома обращаются в сетевую компанию за техническим присоединением и ставят нас в весьма сложную ситуацию. Ведь заявление на предоставление земли для подстанции рассматривается в течение одного года, а дом или социальный объект требуется подключать как можно быстрее. ООО «Брянскоблэлектро» совместно с ОАО «МРСК Центра» направили предложения для внесения необходимых изменений в законы Брянской области с целью решения вопроса порядка землеотвода и разрешения на строительство объектов инфраструктуры. Мы также

считаем, что нельзя выделять земельные участки под застройку без определения места размещения подстанций, газа, воды и пр.

— Ведется ли работа по снижению уровня электрических потерь в сетях?

— Да, работа ведется активно. У нас разработана программа энергосбережения и энергоэффективности, которая включает технические и организационные мероприятия. Мы нацелены на реализацию таких мероприятий, которые давали бы возможность технологического присоединения с минимальными потерями электрической энергии. Однако существует ещё одна важная проблема — это хищение электроэнергии. Люди должны понимать, что не оплачивая услуги, самовольно подключаясь или портя счетчики, они воруют энергию не у конкретной сетевой компании, а у всех остальных жителей области. Эти убытки вынуждены покрывать мы все. Впрочем, в ООО «Брянскоблэлектро» активно ведется борьба с хищениями и, безусловно, даёт положительные результаты.

— Участвует ли компания в социальной жизни региона?

— Большинство социальных объектов — школы, детские сады, больницы, котельные — подключены к сетям ООО «Брянскоблэлектро». Только в 2014 году нами было осуществлено технологическое присоединение двенадцати социально-значимых объектов в Брянске и Брянской области. Мы обеспечиваем электроснабжение крупнейших праздничных и спортивных мероприятий в регионе, ведём работу по восстановлению исторического наследия на территории области, помогаем в строительстве социальных и культурных объектов.

— Как вы обеспечиваете безопасность сотрудников в такой довольно опасной сфере, как энергетика?

— Ежедневно наши сотрудники работают в электроустановках, с опасными производственными объектами. Охране труда и безопасности мы уделяем чрезвычайное внимание. Персонал регулярно проходит аттестацию и проверку знаний по энергетической и промышленной безопасности в Ростехнадзоре и на базе нашей компании. Мы следим за здоровьем сотрудников, организуя предрейсовые и периодические медицинские осмотры для руководителей, специалистов и рабочих.

— Что для вас понятие корпоративного духа?

— Главная ценность любой компании — люди. Чтобы коллектив работал слажено, важно правильно организовывать корпоративные мероприятия различной направленности. Так, например, уровень подготовки наших сотрудников показывают ежегодные соревнования профессионального мастерства. Мы делаем акцент на развитии спорта, участвуем в крупных соревнованиях, таких как «Лыжня России», проводим собственные мероприятия. Нередко коллектив выезжает на экскурсии в другие города. Считаем значимой поддержку социальных приютов и детских домов. Коллективно приняли решение взять шефство над Клиновским коррекционным детским домом и Сельцовским детским социальным приютом. Наши сотрудники регулярно принимают участие в Дне донора. Позиция наша проста и понятно: если можем помочь, то обязательно это сделаем!

Беседовала Марина ОРЛОВА

С ДНЕМ ЭНЕРГЕТИКА

Энергетики — это люди, призванные ежедневно служить нашему государству, обществу, гражданам. Это опасная и почетная миссия. Нашей профессией можно гордиться, ведь только сильным и смелым она по плечу!

От лица всего коллектива ООО «Брянскоблэлектро» хочу поздравить энергетиков Брянщины с профессиональным праздником и наступающим Новым годом! Пусть на пути у вас будут только разрешимые задачи, а опыт и знания помогут покорять новые вершины!

Управляющий директор ООО «Брянскоблэлектро»
Андрей СОРОКИН



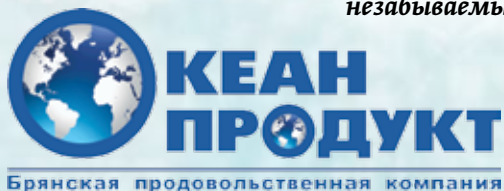
От всей души

Поздравляю жителей Брянска и области с наступающим Новым годом и Рождеством!

Эти замечательные праздники все мы обычно связываем с надеждами на лучшее. Так пусть же все хорошее, что радовало нас в уходящем году, непременно найдет продолжение в наступающем 2015 году.

Пусть Новый год подарит благополучие, исполнит заветные мечты, укрепит веру в будущее, а успехи вам сопутствуют во всех начинаниях.

Искренние вам пожелания мира, согласия, незабываемых впечатлений и счастья!



*Роман ЛЕДЕНЕВ,
руководитель компании
«Океан Продукт»*



С НОВЫМ ГОДОМ!

СПАСИБО за самоотверженный труд

Завершается еще один год — год проверки работников отраслей строительства и стройматериалов Брянщины на профессионализм и грамотное отношение к делу. Строительный бизнес в области увеличивает количество сданных объектов. Расширяется спрос на качественные строительные материалы.

Сделано немало, но следующий год ставит новые, более высокие задачи. Желаю всем труженикам строительной отрасли новых успехов на новых объектах. Моя искренняя благодарность коллективу нашего предприятия за самоотверженный труд, а партнерам по бизнесу — за понимание и поддержку.

Пусть Новый год подарит вам благополучие, исполнит заветные мечты, укрепит веру в будущее. Искренние вам пожелания согласия, новых интересных событий и счастья!

**Юрий ЛАЗАРЕВ,
директор ЗАО «Брянский завод силикатного кирпича»**



С Новым годом и Рождеством!

С Новым 2015 годом и светлым праздником Рождества всех сотрудников, коллег и деловых партнеров, а также жителей города Брянска от всей души поздравляет Группа компаний «Алфи Групп»!

Поздравляю всех сотрудников, коллег и деловых партнеров, а также жителей города Брянска с самым любимым праздником — праздником, когда все мы вспоминаем год уходящий, в котором было и счастье и разочарование, и взлеты и падения, когда строим планы на год грядущий и, конечно же, надеемся на лучшее.

Управляющий холдинг «AlfiGroup» собрал воедино несколько брянских компаний, ведущих деятельность в самых разных направлениях, но объединенных общим командным духом, стремлением к успеху и желанием честно и упорно трудиться. Такой подход к делу принес свои результаты, и, вступая в новый 2015 год, мы можем по праву гордиться своими достижениями и строить смелые и амбициозные планы.

Входящая в состав холдинга компания ООО «БрянскСтройИзыскания» в 2014 году вышла на новую ступень развития, включена в реестр подрядчиков, выполняющих комплексные изыскания на объектах АК «Транснефть», аттестована в ОАО «Волжский подводник» для проведения геодезических работ на подводных переходах в Западной Сибири, активно осваивала передовые технологии и выполнила ряд масштабных заказов.

ООО «ПИИ» БрянскГражданПроект» освоены новые направления — проектирование жилых зданий на основе сборно-монолитных каркасов и серий зданий по системе «Куб», выполнено множество

проектов зданий медицинского, учебного и спортивного назначения, жилых многоэтажных домов и комплексов, коттеджных поселков в Брянской области и в других регионах России.

На газоперерабатывающем предприятии ЗАО «АРНО» после модернизации и оптимизации производства, внедрения новых технологий была расширена линейка выпускаемой продукции и значительно повышено ее качество, что сразу оценили потребители.

ЗАО «Клинцовский силикатный завод» проведена модернизация оборудования, расширен ассортимент выпускаемой продукции и заложена основа дальнейшего совершенствования технологических процессов. Среди самых масштабных проектов, реализованных предприятием в 2014 году, — строительство нового помольного отделения в цехе по производству газосиликатных блоков, пуск новых мельниц в цехе по производству газосиликатных блоков, строительство и введение в работу цеха поверхностного окрашивания кирпича с большим ассортиментом цветов, приобретение нового тепловоза, модернизация вращающейся печи № 1 и начало строительства вращающейся печи № 3.

ООО «Деловая недвижимость» упрочило позиции лидера на региональном рынке аренды коммерческой недвижимости и приступило к строительству специализированного торгового центра фор-



мата DIY (товары для строительства, ремонта, интерьера и домашнего хозяйства) в центральной части города, на пересечении улиц Советской и Крахмалева.

В состав холдинга недавно вошло ОАО «Брянское дорожное ремонтно-строительное управление № 1». Добро пожаловать в нашу команду, успехов и дальнейшего развития!

Счастья, здоровья и процветания в Новом году, мира, тепла и благополучия в каждом доме, исполнения заветных желаний и надежд!

Алексей ФИЛИН,
генеральный директор
«Алфи Групп»





— **Андрей Анатольевич, компания занимает уверенные позиции на рынке. Как вам это удалось?**

— Напомню: компания «Электрические системы» занимается оптовыми продажами всего спектра электротехнического оборудования и материалов, производством щитового оборудования и НКУ, обслуживанием автономных источников питания, электромонтажными работами, а также инженерными расчетами и решениями в энергосбережении.

Мы работаем с лучшими производителями электротехнического оборудования. И, что очень важно, компания предлагает полный комплекс услуг — от первичной консультации до установки и тестирования оборудования. Заказчику достаточно позвонить нашим специалистам, описать задачу и получить готовое решение. Наша главная цель — стать ближе к клиенту, сделать услуги доступнее. Думаю, и нам, и клиентам выгодно длительное сотрудничество. Тем более, что мы можем предложить услуги комплексно, оптимизируя стоимость, исходя из бюджета клиента. Практика показала, такой подход клиенты ценят высоко.

— **Насколько я знаю, в уходящем году вы активно занялись сервисом. Почему?**

— Действительно, 2014 год прошел под знаком развития сервиса: сферы услуг и электро-монтажа. Мы закупили необходимое оборудование, в том числе землеройные машины, дополнительный подвижной состав для выездного обслуживания и ремонта электростанций на местах их установки. Важнейшим приобретением стала электротехническая лаборатория ЭТЛ-10.

Бесспорно, чтобы оказывать услуги на достойном уровне, необходима высокая квалификация

Компания «Электрические системы»: оказываем услуги комплексно!

Электричество является самым востребованным и применяемым типом энергии для человечества. Спектр его задач безграничен — это тепло, освещение, охлаждение, связь, передвижение и пр. К выбору электротехнического оборудования нужно подходить со всей ответственностью. В Брянске есть организации, которые обладают достаточным опытом и профессионализмом в данной сфере. Ярким тому примером является один из крупных в области поставщиков электротехнической продукции компания «Электрические системы». Возглавляет компанию директор Андрей Шестаков. С ним встретился наш корреспондент.

персонала. Наши специалисты успешно сдают экзамены, проходят профессиональную подготовку, получают аттестацию.

Мы строим новые рабочие места. На площади размером более четырех тысяч квадратных метров будут расположены все службы компании, что значительно упростит внутреннее взаимодействие. Планируем добавить новые услуги и расширить производство. В частности, в планах изготовление габаритного оборудования и трансформаторных подстанций типа «Сэндвич».

— **Вы работаете только с корпоративными клиентами?**

— Наши клиенты — любые потребители электроэнергии от физических лиц до крупных корпоративных клиентов. Приоритетным направлением деятельности являются оптовые продажи и обслуживание строительных объектов: снабжение необходимым оборудованием коммерческой недвижимости, строящихся жилых домов, промышленных предприятий, а также расчёты и монтаж.

Населению мы предлагаем учетно-распределительные щиты, а также всю продукцию для осуществления внутренней разводки в помещении. Наши специалисты готовы проконсультировать и посоветовать оборудование, которое будет необходимо на данном объекте.

— **Сегодня вопрос энергосбережения стоит очень остро. Что Вы можете предложить для более эффективного использования энергии?**

— Экономичный расход электроэнергии обеспечивает использование светодиодного освещения, которое является достаточно перспективным направлением, а также корректный выбор технологического оборудования в производстве. Светодиоды широко применяются в освещении складских, офисных помещений, подсветке архитектурных сооружений и рекламы. Разумный подход к системе электроснабжения на предприятии экономит достаточно весомые деньги как при приобретении, так и в дальнейшей эксплуатации. Наша компания готова произвести расчёты, дать разъяснения и показать экономии на всех этапах сотрудничества.

— **Как Вы оцениваете темпы строительства в Брянской области?**

— Если область сравнивать с соседними регионами, то мы застраиваемся очень активно. Ещё пять лет назад преобладало муниципальное строительство. Сегодня же на первый план вышло сельское хозяйство, а также строительство жилой и коммерческой недвижимости. А когда много строят, то всегда найдется работа и энергетикам.

Беседовала Марина ОРЛОВА

ПОЗДРАВЛЕНИЕ

По поручению коллектива компании «Электрические системы» поздравляю энергетиков Брянщины с профессиональным праздником и желаю карьерных успехов, успешного развития бизнеса! Работу энергетиков сложно переоценить. Они обеспечивают важнейшие блага цивилизации. Ежедневно решают сложные задачи, внося ощутимый вклад в развитие энергетической отрасли и страны в целом.

Коллеги! Пусть в вашей жизни всегда будет тепло близких людей и свет их улыбок! Счастья вам и крепкого здоровья!

Директор компании «Электрические системы» Андрей ШЕСТАКОВ

С днем рождения!

Наталья СУРКОВА
заместитель генерального
директора по экономике и финансам
ООО «Брянскоблэлектро»



22 декабря — в День энергетика — празднует свой день рождения Наталья Валерьевна Суркова, многие годы отдавшая энергетической отрасли и, в том числе, более десяти лет успешно и плодотворно работающая в нашей компании.

Можно только восхищаться ее образованностью, внимательностью к людям, настойчивостью в отстаивании интересов компании. В том, что большое предприятие (более полутора тысяч работников) сегодня работает стабильно и успешно развивается, большая заслуга заместителя генерального директора по экономике и финансам.

В нашей компании, где в большинстве трудятся мужчины, крайне важно, что рядом есть такие замечательные, славные женщины, как Наталья Валерьевна, ведь благодаря им сама наша работа под напряжением идет веселее и легче.

Наши искренние поздравления Наталье Валерьевне, успехов в реализации новых творческих планов, благополучия, здоровья и счастья!

Коллектив компании
«Брянскоблэлектро»

ООО «Траст Бизнес Технологии»: Новых достижений — в новом году!



ООО «Траст Бизнес Технологии» предлагает:

- Аттестацию персональных данных и конфиденциальной информации;
- Построение защищенных корпоративных сетей;
- Продукты КРИПТО-ПРО;
- Продажу защищенных носителей eToken и RuToken;
- Удостоверяющий центр Правительства Брянской области;
- Сертифицированные ФСТЭК лицензионные продукты Microsoft;
- Антивирусные продукты Dr.Web;
- Выдачу ключей ЭЦП для государственных торгов на электронных торговых площадках, ЭЦП для таможни, Росреестра и пр.;
- Ключи ЭЦП для отчетности в Росалкогольрегулирование.

С самыми добрыми, теплыми и радостными праздниками — Новым годом и Рождеством — всех своих партнеров и жителей города поздравляет ООО «Траст Бизнес Технологии». Руководитель компании **Валерия МИХАЛЕВА** и весь дружный коллектив от всей души желают, чтобы каждый новый день наступающего 2015 года дарил радость достижений и открывающихся перспектив, чтобы в каждом доме царили любовь и понимание. Счастья, мира и благополучия в новом году!

Вкаждый год мы вступаем с надеждой и верой в то, что он принесет все то, о чем мечталось, даст силы и возможности для воплощения в жизнь самых заветных желаний и смелых планов. Компании «Траст Бизнес Технологии» есть, чем гордиться сегодня и к чему стремиться в дальнейшем. Совместными усилиями и слаженной работой коллектива создана надежная основа для процветания и развития, завоевания новых горизонтов.

Уходящий 2014 год отмечен для ООО «Траст Бизнес Технологии» рядом

значимых достижений. В полную силу заработал собственный учебный центр, открытие которого давно планировалось. Обучение ведению электронных торгов проводят специалисты-практики, обладающие необходимой компетенцией и опытом. Получение необходимых знаний и навыков, возможность попрактиковаться на тестовой площадке актуальны для всех участников электронных торгов: и для заказчиков, и для поставщиков. Освоение этого направления открывает новые перспективы и расширяет возможности.

ООО «Траст Бизнес Технологии» всегда в курсе самых новых достижений и тенденций на рынке услуг информационной безопасности и информационно-компьютерных технологий. Компания стремится вперед и способствует продвижению и росту всех своих партнеров. Воплощаются в жизнь планы стать Удостоверяющим Центром по выдаче электронно-цифровой подписи, что позволит значительно сократить сроки и стоимость получения подписи для клиентов. Открыто обособленное подразделение ООО «Траст Бизнес Технологии» в Симферополе.

Компания «Траст Бизнес Технологии» уверенно смотрит в будущее и готова к новым победам — вместе с ВАМИ, настоящие и будущие партнеры!

Быть нашим клиентом просто и выгодно!

Обращайтесь по телефону
8 (4832) 606-133
e-mail: tbt32@tbt32.ru
на сайт www.tbt32.ru

Наш главный подарок

Прошел еще один год, и по традиции в последние дни декабря мы вспоминаем о том, что было самым главным, подводим итоги. Для компании ООО «Абсолютстрой» уходящий год стал этапом дальнейшего развития. Возведение каждого нового объекта — это нелегкий труд по подготовке строительных площадок, увязке проектов, согласованию множества функций с партнерами по строительству, и так — день за днем, месяц за месяцем. Приятно отметить, что компания уверенно справляется с намеченными планами, все подразделения трудятся ответственно и с полной отдачей.

Поздравляю работников ООО «Абсолютстрой», партнеров по бизнесу, коллег строительной отрасли Брянщины с приближающимися праздниками — Новым годом и Рождеством. У нас есть старая традиция — в эти дни дарить друг другу подарки. Пусть же в наступающем году нашим главным подарком друг другу станут понимание, участие и взаимная поддержка. С праздниками!

Геннадий ЦЫБУЛЬСКИЙ, руководитель компании «Абсолютстрой»



Дорогие жители Брянщины!

Мои поздравления — с наступающим Новым годом!

Уходящий год оказался весьма значимым для работников брянского птицеводства. Используя самые современные технологии, опираясь на опыт сотрудников, успешно наращивает объемы производства лидер отрасли — компания «Куриное Царство — Брянск». Новые вводимые мощности, рост производительности — таковы обязательные условия развития компании, которым мы намерены следовать и в следующем 2015 году.

Желаю, чтобы в Новом году все стали духовнее и добрее друг к другу, чтобы связывающие нас деловые нити скрепляли надежность нашей работы, приносящей обоюдную радость. Пусть для всех грянут только позитивные перемены, а неизменными останутся благополучие и удача! Успехов вам! С Новым годом!

*Андрей РАСНОВСКИЙ,
исполнительный директор управляемой организации
ЗАО «Куриное Царство — Брянск»*

Дорогие друзья!

От имени коллектива «БрянскСтройПодряд+» и от себя лично хочу поздравить вас с наступающим Новым годом и Рождеством Христовым!

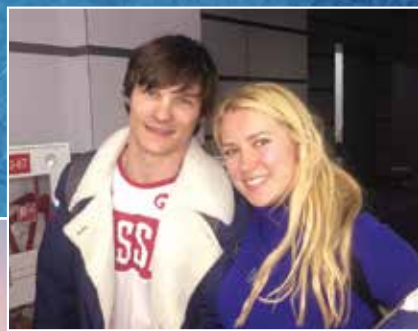
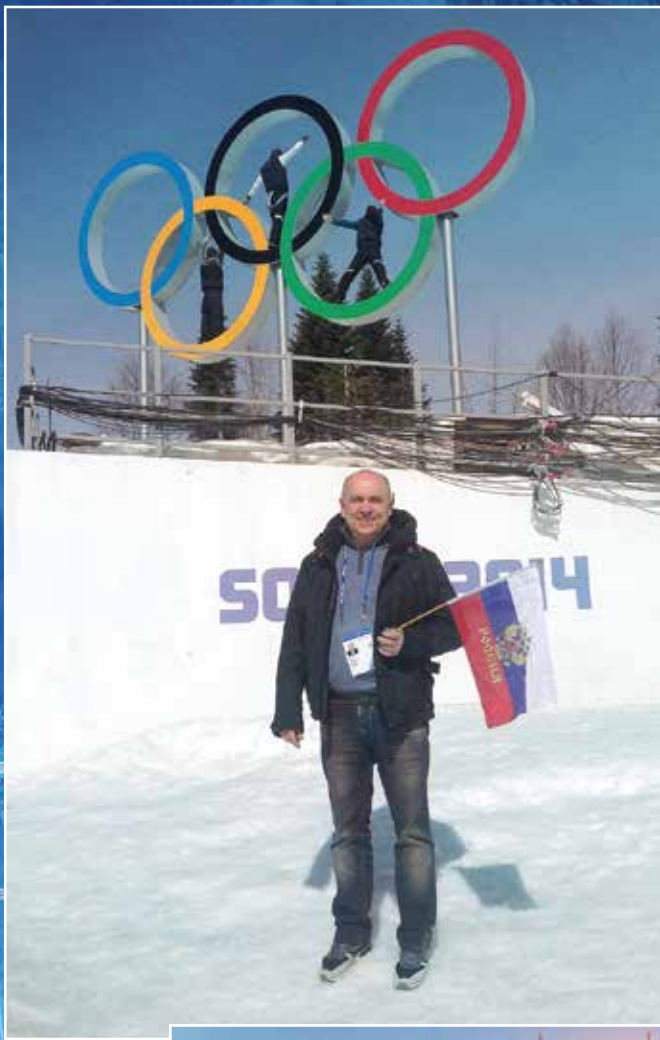
Уходящий год для нашей компании памятен новыми строительными проектами, а для меня лично еще и замечательной поездкой на Олимпиаду в Сочи.

Мое отношение к спорту, последовательная поддержка детских секций по футболу и вольной борьбе в Стародубском районе, откуда я родом — не случайное увлечение, а обдуманное и просчитанное решение. Ребята из этих секций с интересом занимаются, показывают хорошие спортивные достижения, а меня радует и то, что теперь сотни ребят не бегают по дворам, получили возможность для развития.

В новогодний праздник, когда только близкие собираются за одним столом, призываю вас, уважаемые читатели журнала, запомнить эти прекрасные минуты и затем, в будни, сохранить те же настроения и чувства — внимание, участие, помощь и заботу друг о друге. Нам по силам многое.

Здоровья, любви и счастья!

Василий ШИДЛОВСКИЙ,
генеральный директор ООО «БрянскСтройподряд+»





Вентилируемые фасады: красиво, эффективно, выгодно



Сегодня все острее стоит вопрос повышения энергоэффективности использования жилой и коммерческой недвижимости. Компанией «РегионСтройМонтаж» разработан целый комплекс мероприятий, направленных на снижение потребления энергоресурсов. И теперь инновационные технологии успешно предлагаются заказчикам.

технологий для повышения уровня энергоэффективности. Применение систем навесных вентилируемых фасадов и современных энергоэффективных светопрозрачных конструкций позволяет еще и украсить город, сделать его привлекательным за счет разнообразия архитектурных форм и облицовочных материалов, — рассказывает директор ООО «РегионСтройМонтаж» Сергей ШКИТЫРЬ. — Наша компания 12 лет назад одной из первых в Брянской области стала внедрять системы навесных вентилируемых фасадов. Тогда приходилось много рассказывать и объяснять заказчикам их преимущества. Приходилось обучать ИТР и рабочих новому направлению. Сегодня люди осведомлены о преимуществах систем, появились новые конкурирующие компании. Мы нацелены на то, чтобы расширить рынок СНВФ в регионе, сделать современные технологии в строительстве ближе и доступнее.

«Фасадные технологии». Предприятие проводит весь комплекс работ от проектирования до монтажа систем навесных вентилируемых фасадов, ограждающих и светопрозрачных конструкций, имеет собственное производство и проектную группу.

— В Брянске немало зданий, имеющих историческую ценность. Закон ограничивает возможности изменения их внешнего вида. Однако город активно застраивается, а новые высотные дома, объекты коммерческой недвижимости, административные здания можно и нужно возводить с использованием передовых строительных материалов и инновационных технологий. Ведь есть и ресурсы, и грамотные специалисты, и накопленный опыт, — убежден Сергей Шкитырь.

Беседовала Марина ОРЛОВА



К примеру, применение в строительстве систем навесных вентилируемых фасадов (СНВФ) успешно решает задачу энергосбережения, а также позволяет придать зданию красивый и современный вид.

Системы навесных фасадов пришли в Россию чуть более 20 лет назад и быстро были оценены по достоинству. Ведь мы живем в стране, где семь месяцев в году холодно, потому именно внешнее утепление стен является наиболее эффективным способом экономии тепловой энергии зимой, а в летний период появляется экономия электроэнергии на кондиционировании. В Брянске системы навесных вентилируемых фасадов пока используются не слишком широко. Продолжают применяться технологии 60-70-х годов. В результате получается следующее: покрашенное или оштукатуренное здание уже через 3-4 года имеет непрезентабельный внешний вид и требует дорогостоящего ремонта. Между тем в нашей стране действует Федеральный закон № 261, целью которого является стимулирование энергосбережения и повышения энергетической эффективности. Задача органов власти, строителей и жителей города делать все возможное для того, чтобы закон работал.

— Мы пока отстаем от других регионов в вопросе использования инновационных

В копилке компании более ста сданных объектов. Многие из них всем хорошо известны — здания ОАО «Брянскоблгаз», «Управление ГИБДД», Брянского государственного цирка, автосалонов «Hyundai», «Toyota» и др. Сегодня компания «РегионСтройМонтаж» расширила спектр услуг, используемых материалов и теперь выступает от лица новой группы компаний

СПРАВКА: Расчетный срок эксплуатации систем навесных фасадов составляет до 100 лет. При этом техническое обслуживание практически не требуется, а затраты на ремонт минимальны. Все материалы — экологически чистые. Они не загрязняют окружающую среду и безопасны для здоровья.

Адрес: 241035, г. Брянск, ул. Ульянова, 36. Тел.: 8 (4832) 511-055, 511-890. Факс: 8 (4832) 514-169
www.snvf.ru. E-mail: 89102351154@mail.ru

Лучший выбор для бизнеса

13 ноября, в ДЦ ГАЗ БЕЖИЦКИЙ компания «Брянскзапчасть» провела презентацию нового среднетоннажного грузового автомобиля «ГАЗон NEXT».

Такие мероприятия проходят в автоцентре на Литейной ежегодно. Представители малого и среднего бизнеса узнают о новинках Горьковского автозавода из первых рук. В прошлом году компания «Брянскзапчасть» — официальный дилер Горьковского автозавода — представила новую линейку коммерческих автомобилей Next. За год эксплуатации автомобиля успели зарекомендовать себя с лучшей стороны.

В этом году обновление модельного ряда ГАЗ продолжилось. Поступили в продажу «Газель NEXT» с двухрядной кабиной, полноприводный «Соболь», каркасный автобус «Газель Next». Начало производства «ГАЗон NEXT» — это очередной этап реализации стратегии полного обновления модельного ряда автомобилей «ГАЗ», и выход отечественного автопрома на качественно новый уровень.

Высокая функциональность, европейский уровень надежности и комфорта, один из лучших показателей безопасности в своем классе — все это новый «ГАЗон Next». Идеально адаптированный для российских дорог и бездорожья, «ГАЗон Next» является профессиональным инструментом для бизнеса, социальной сферы и сельского хозяйства.

«ГАЗон NEXT» — автомобиль с расширенной функциональностью и как следствие — с высокой экономической эффективностью и удобный в эксплуатации. В новом автомобиле увеличилась грузоподъемность на полтонны по сравнению с предшественником ГАЗ-3309 (пять тонн против четырех с половиной). Просторная и комфортабельная трехместная или семиместная кабина NEXT укомплектована подвеской с рессорами и водительским сиденьем

с анатомической поддержкой, пятью уровнями регулировки и поясничным подпором. Предусмотрено два варианта колесной базы — стандартная и удлиненная. Машина оснащена мощным и экономичным двигателем ЯМЗ-534 мощностью 149 л.с.

Конструкторы «ГАЗон NEXT» также предусмотрели ряд новшеств в ходовой части и тормозной системе, позволяющих повысить надежность и увеличить долговечность систем автомобиля. Большое внимание при проектировании «ГАЗон NEXT» уделено безопасности. Автомобили «ГАЗон Next» уже в базовой комплектации оснащены системами ABS, ASR, EBD.

Немаловажной является стоимость владения коммерческим автомобилем. Стоимость владения и обслуживания «ГАЗона Next» в разы ниже ближайших аналогов.

Гарантия на новый автомобиль составляет 3 года или 150 тысяч километров пробега, а межсервисный интервал 20 тысяч километров. Это один из лучших показателей для коммерческих автомобилей данного класса.

Высокая функциональность, надежность и простота конструкции шасси позволяют предложить клиентам более 300 модификаций спецтехники. «ГАЗон Next» является по-настоящему универсальным автомобилем, для которого нет ничего невозможного.

Не откладывай покупку!

Стоимость нового автомобиля составляет от 1 млн 50 тыс. рублей. В партнерстве с крупнейшими банками и лизинговыми компаниями группа ГАЗ и компания «Брянскзапчасть» предлагает широкий набор фирменных финансовых продуктов, которые делают покупку еще более выгодной.



Роман ДМИТРОВ, руководитель отдела продаж «ГАЗ» компании «Брянскзапчасть»:

— Надежность, функциональность, комфорт — три основополагающих принципа «ГАЗона Next». Увеличенная грузоподъемность до пяти тонн, хорошая эргономика, отличная управляемость, сопоставимая с легковыми авто, легкость и дешевизна владения делают «ГАЗон NEXT» оптимальным вариантом перевозок в бизнесе, сельском и коммунальном хозяйстве, социальной сфере.

Ознакомиться с новым модельным рядом коммерческой техники «ГАЗ» можно в автосалонах официального дилера ГАЗ ООО «Брянскзапчасть», расположенных по адресам: Брянск, ул. Литейная, 3; пр-т Станке Димитрова, 45. Дополнительная информация доступна по телефону: +7(4832) 77-77-01 и на сайте www.gaz32.ru

БРЯНСКЗАПЧАСТЬ
автомобили • запчасти • сервис • trade-in

НОВОГОДНИЕ ПОЗДРАВЛЕНИЯ

Благополучия и счастья!

Коллектив компании «Клен» поздравляет жителей Брянска с наступающими добрыми и светлыми праздниками — Новым годом и Рождеством!

Традиционная встреча Нового года — это пора магическая, волнующая, всегда безгранично радостная. И эти простые слова — «С Новым годом! С новым счастьем!» — мы говорим с особым чувством, потому что произнести их можно только один раз в году!

Это прекрасная возможность высказаться и поздравить вас, дорогие коллеги, уважаемые партнеры, любимые клиенты, с этими волшебными праздниками и пожелать крепкого здоровья, удачи и бесконечного счастья!

Екатерина ЮПАТОВА,
генеральный директор ООО «Клен»

Исполнения желаний!

Наше предприятие занимается сдачей специальной техники в аренду, и мы на практике давно убедились, как важно строить отношения с любым клиентом на основе взаимопонимания и взаимной ответственности. И потому, тем более в наше непростое время, хочется пожелать всем в работе и в делах житейских мудрости и осмотрительности.

Пусть в новом году вам сопутствуют достижения и победы, пусть ваши планы будут реализованы, а желания исполнятся.

Коллектив ООО «Кленспецтех» поздравляет всех с Новым годом и Рождеством!

С праздником, друзья!

Алина ФОМИНА,
генеральный директор ООО «Кленспецтех»

Измерения высокой точности



ФГУП «Ростехинвентаризация-Федеральное БТИ» является лидером страны в области технической инвентаризации, землеустройства, кадастровых работ, оценки недвижимости. В Брянской области филиал этого предприятия успешно функционирует более восьми лет, непрерывно развивая услуги и модернизируя оборудование. О достижениях 2014 года, ближайших планах работы в интервью рассказал директор филиала **Владимир АНТОШИН** корреспонденту «Точки».

— *Расскажите, какие услуги филиал предоставляет сегодня?*

— Наше предприятие оказывает полный комплекс услуг по подготовке технических планов, межевых планов, землеустроительным работам. Мы готовы взять на себя обязательство оказать содействие при оформлении сделки с недвижимостью, произвести рыночную оценку промышленных объектов, квартир, домов. Все

услуги предоставляются высококвалифицированными специалистами с использованием современного оборудования и программного обеспечения. Клиентами филиала могут быть как корпоративные клиенты, так и физические лица. Нашей главной целью является совершенствование и развитие предприятия. Мы стремимся увеличивать объемы производственной деятельности, укреплять по-

зиции в сфере высококачественного сервиса. Основным принципом работы филиала является привлечение максимального числа заказчиков, которые, воспользовавшись услугами нашего предприятия, впоследствии становились постоянными клиентами. И сегодня предприятие способно решать любые поставленные государством и заказчиками задачи в строгом соответствии с действующим законодатель-

ством, нормативно-правовыми и техническими актами.

— *Сколько отделений предприятия действует на территории Брянской области?*

— В 2014 году открылся новый дополнительный офис ФГУП «Ростехинвентаризация-Федеральное БТИ» в Брянске на улице Красный Маяк в Володарском районе Брянска. Таким образом, мы стали еще ближе к заказчику. Жителям Володарского района больше не нужно далеко ездить: они могут оставить заявку в новом офисе в удобное для себя время. Перечень услуг такой же, как и в главном офисе: техническая инвентаризация, подготовка технических планов, подготовка землеустроительной документации и пр.

В Брянске сегодня работает четыре офиса, и еще семь отделений расположены в районных центрах: Трубчевск, Новозыбков, Дятьково, Навля, Климово, Клиницы, Севск. Каждое отделение обеспечено необходимой материально-технической базой, услуги оказывают отличные специалисты. Организованные мобильные бригады готовы выполнять работы в соответствии с оставленными клиентами заявками на территории всей области. Также мы можем принять заявку в Брянске и направить бригаду из отделения, которое расположено ближе других к объекту заказчика. При этом выезд и осуществление замеров происходит оперативно: в течение одного — двух дней. Мобильная бригада включает водителя, техника-геодезиста, техника-инвентаризатора. В зависи-



мости от размера объекта недвижимости и поставленных задач команда может быть увеличена до 10 человек.

— **Есть ли конкурентные преимущества у ФГУП «Ростехинвентаризация-Федеральное БТИ»?**

— Хочу отметить, что мы являемся федеральным государственным предприятием. А это обеспечивает дополнительные гарантии качества и надлежащего уровня ответственности при выполнении заказов и взятых на себя обязательств. В числе наших ключевых задач — поддержание материально-технического обеспечения на достойном уровне. Закупки нового оборудования производятся регулярно. Для достижения точности и оперативности работы мы пополнили наш рабочий арсенал системами спутникового позиционирования ГЛОНАС, которые позволяют определять координаты объекта недвижимости. Мы предлагаем комплексные услуги в формате

«одного окна». Клиент может сэкономить личное время, доверив профессионалам все работы от выезда на объект мобильной бригады до получения документа о праве собственности. Мы также берем на себя согласование документов со всеми инстанциями в максимально короткие сроки.

— **Каковы главные итоги 2014 года?**

— При нашем участии в области было запущено в эксплуатацию шестнадцать новых домов, а это — 950 квартир. Инженеры выезжали на местность, делали необходимые замеры для постановки каждого объекта на кадастровый учет. Мы активно сотрудничаем с такими крупными клиентами, как ОАО «Газпром», АК «Роснефть», Фонд развития жилищного строительства и пр. Ведется большая работа с Министерством обороны страны. Наш филиал занимается подготовкой технической документации, юридическим сопровождением и оформлением права собствен-

ности РФ на земли, находящиеся под аэродромами, воинскими частями.

Все показатели, запланированные на этот год, достигнуты в полном объеме. Предприятию удалось сохранить коллектив в достаточно сложное для отрасли время. С уверенностью смотрим в будущее и ставим перед собой новые цели. В планах — оказание услуг по обследованию предприятий на предмет сокращения энергетических расходов (энергоаудит), развитие полноценного проектного института с расширением штата.

У многих наших сотрудников опыт работы в инвентаризации более 20 лет. Работа сложная, с которой не каждый может справиться, но интерес-

ная. Однако, если сотрудник у нас вливается в общее дело, то это надолго. Безусловно, мы заинтересованы в привлечении молодых специалистов. С этой целью сотрудничаем с ВУЗами города и строительным колледжем. Регулярно проводим семинары, совещания по обмену опытом между инженерными работниками на базе центрального аппарата в Москве и управляющего филиала в Смоленске. Все сотрудники Брянского филиала объединены общей целью, которая заключается в качественном и оперативном оказании наших услуг населению и корпоративным клиентам.

**Беседовала
Марина ОРЛОВА**

**ул. Красноармейская, 156А, тел.: 41-65-68, 41-63-66
проспект Ленина, 1, тел. 64-39-79
ул. Брянской пролетарской дивизии, 38, тел. 51-05-08
ул. Красный Маяк, 1, тел. 59-98-06
www.r32.rosinv.ru
e-mail: bryansk@rosinv.ru**

ПОЗДРАВЛЕНИЕ

Брянский филиал ФГУП «Ростехинвентаризация» поздравляет всех жителей области с наступающим Новым годом! Мы искренне надеемся, что каждый ваш новый день в 2015 году станет очередным шагом на пути к намеченной цели. Пусть ваша жизнь будет наполнена добрыми событиями! Профессиональных успехов, семейного благополучия и крепкого здоровья! Пусть в ваших домах всегда царят тепло, уют и счастье!

Директор Брянского филиала ФГУП «Ростехинвентаризация» Владимир АНТОШИН

Как выбрать качественный бизнес по франшизе



В Брянске пошла мода на использование франшиз. Впрочем, сегодня на российском рынке существуют свыше тысячи франшиз и далеко не все успешны. Как потенциальному франчайзи выбрать качественные бизнесы, размышляет автор журнала «Секрет фирмы».

заклучения договора, то велик шанс передачи инсайдерской информации конкурентам или перехода возможного франчайзи в разряд стартаперов».

По словам председателя совета директоров «Торгово-промышленной группы «Аэссель» Олега Аванесова, косвенно о высоком качестве франшизы могут свидетельствовать четко указанные бизнес-процессы (работа с покупателем, прием и исполнение заказов и т. д.), действующие во всех точках сети.

Простой способ проверки франшизы, который не требует никаких финансовых затрат, — это общение с действующими франчайзи, причем выбранными самостоятельно, а не предложенными франчайзером. Кроме того, есть несколько вопросов, которые предприниматель может задать франчайзеру перед принятием решения о сотрудничестве. Получив ответы на них, потенциальный партнер выделяет для себя сильные и слабые стороны предлагаемой франшизы. Например, редактор отраслевого журнала «Франчайзинг» Сергей Тонин советует покупателю франшизы проанализировать несколько показателей работы компании: опыт франчайзера на рынке, темпы развития его бизнеса, насколько франшиза защищена от экономического кризиса и конкуренции, каковы перспективы увеличения спроса, количества клиентов, ассортимента и нормы прибыли.

«Когда франчайзер не может ответить на вопрос, какой он видит стратегию развития сети, что он собирается сделать, какие планы строит на год, это не должно остаться незамеченным для потенциального партнера, — добавляет Рождественская. — Если владелец франшизы показывает партнеру бизнес-

план магазина в московском торговом центре «Европейский» или «Мега», ориентирует его на эти показатели прибыли и окупаемости, то очевидно, что для регионального бизнес-плана цифры должны быть абсолютно другие».

Еще до начала переговоров с владельцем франшизы потенциальный франчайзи должен оценить возможности и ценность предлагаемого бренда. «Перед покупкой франшизы необходимо проверить, зарегистрирована ли официально торговая марка, которую предлагает франчайзер, — говорит Аванесов. — Через сайт Роспатента партнер может проверить на подлинность номер свидетельства о регистрации товарного знака».

Еще один важный момент — соответствие финансовых условий предоставления франшизы ее качеству. По словам Анны Рождественской, мало кто из франчайзеров подходит к формированию величины паушального взноса и роялти исходя из каких-либо научных формул. Чаще всего они ориентируются на конкурентов в своем сегменте бизнеса и внутреннюю оценку собственных знаний и технологий и стоимости бренда.

«Маленький паушальный взнос — это не всегда хорошо. Компании, которые вложили много сил в подготовку своего бизнеса для развития по франчайзингу, не захотят продешевить, — продолжает Рождественская. — Чаще всего платежи ниже рынка устанавливают владельцы франшиз, которые не всегда думают о компетентном отношении к своим франчайзи и заинтересованы только в максимально быстром росте сети.

Динара МАМЕДОВА

По оценке консалтинговой компании «Франкон», сейчас на российском рынке представлены более тысячи франшиз в сфере розничной торговли, услуг и общепита. Ежегодно их количество растет примерно на 25%, а конкуренция усугубляется. Однако, по оценкам экспертов, примерно 20% франшиз на рынке не представляют собой никакой ценности для потенциального франчайзи: они не предлагают уникальную технологию ведения бизнеса и высококорентабельный продукт или услугу.

«В отличие от США в России нет закона, который бы обязывал франчайзера предоставлять данные о своем бизнесе до момента заключения договора с партнером, — говорит руководитель департамента развития франчайзинга компании «Франкон» Анна Рождественская. — Связано это с недостаточной развитостью рынка и некоторыми особенностями российских предпринимателей. У нас до сих пор нет культуры бережного отношения к чужой интеллектуальной собственности. Если владелец франшизы раскроет перед потенциальным партнером все ноу-хау и покажет документы до момента

Благополучия и любви!



Дорогие жители Брянска и Брянской области, уважаемые партнеры нашей компании! От всей души поздравляем вас с наступающим Новым годом и Рождеством!

В этот самый волшебный праздник в году, хочется пожелать, прежде всего, исполнения желаний! Ведь в какой еще другой праздник мы так искренне верим в волшебство и чудо? Пусть весь грядущий год будет полон приятных событий, радостных встреч, новых открытий и только замечательного настроения, а ваш дом будет полон друзей, любви, улыбок и тепла!



Герман СМОРНОВ,
генеральный директор ООО «Региональная пищевая компания-Брянск»

В ожидании праздника!



Сердечно поздравляю жителей Брянщины, всех читателей журнала «Точка» с наступающими праздниками — Новым годом и Рождеством!

Особенность этих удивительных праздников — ожидание чуда. Да, случаются чудеса нечасто, но это не означает, что их не стоит ждать и надеяться. И мы надеемся! Ну, а когда надежды помножены на упорный труд и четкий план, тем увереннее мы смотрим в будущее.

Желаю, друзья, вам здоровья, удачи, благополучия близким. Пусть у нас все получится!

Маргарита ЖЕЛТИКОВА,
*и.о. генерального директора
ЗАО «Победа-Агро»*



С НОВЫМ ГОДОМ
И РОЖДЕСТВОМ ХРИСТОВЫМ!

Дорогие друзья!

Коллектив строительной компании «САКС» поздравляет работников строительной сферы, своих надежных партнеров и подрядчиков, а также всех жителей Брянска с Новым годом и светлым праздником Рождества!

*Э*то одни из самых долгожданных, любимых, ярких и по-семейному добрых праздников, которые объединяют людей, дарят надежду и веру в лучшее. Пусть эти надежды сбудутся, счастье, мир и благополучие придут в каждый дом, и еще больше расцветет наш красивый и приветливый город!

Мы испытываем огромную гордость от того, что созданные нашей компанией современные жилые дома, офисные помещения и культурно-досуговые объекты достойно вписались в архитектурный облик Брянска, сделали его более удобным и комфортным. Применение самых современных материалов и технологий, а главное — профессионализм и ответственность специалистов позволяют нам уверенно держать марку и делать все, чтобы довольными оставались и заказчики объектов, и покупатели квартир.

Пусть наступающий 2015 год станет для всех временем воплощения в жизнь самых смелых решений, принесет интересные и конструктивные идеи, понимание и поддержку коллег и друзей. А благодаря ежедневной работе строительной компании «САКС» будет больше красивых домов и счастливых семей!

Сергей КИСЕЛЕВ,
директор компании «САКС»





Магазины «Радуга окон»: всегда открыты солнечному свету!

В самом центре Брянска большая ростовая кукла в ярком костюмчике угощает жителей вкусными жевательными резинками и приглашает зайти в гости. И живет она тут же, по соседству, — в магазине «Радуга окон». Конечно, магазинов в нашем городе много, но такой всего один. Его ассортимент составляют пластиковые окна и жалюзи самого высокого качества. Всю продукцию можно потрогать и оценить ее возможности. Вежливые продавцы предлагают покупателям широкое многообразие расцветок, форм и систем, чтобы каждый мог выбрать именно свое окно, которое идеально дополнит домашний интерьер.

«Радуга окон» против шаблонов, но за индивидуальность каждого клиента. Покупатель сам выбирает комплектацию своего заказа, услуги и товары. А задача специалистов магазина — дать грамотную и исчерпывающую консультацию. Ценовая политика компании очень гибкая при неизменно высоком качестве продукции. Этот факт подтверждает использование профильной системы КБЕ с первоклассной импортной фурнитурой и уплотнительной резиной. Данная система на сегодняшний день считается лучшей и заслуженно признана эталоном качества.

Заказывая продукцию в «Радуге окон», клиенты могут быть уверены в экологичности, так как профили КБЕ производятся без применения свинцовых стабилизаторов по системе «Гриннлайн». Такие окна рекомендованы для установки в детские и лечебные учреждения.

КАЧЕСТВО МОНТАЖА — ПРЕВЫШЕ ВСЕГО

Генеральный директор компании «Радуга окон» Валентина Снигирёва уверена, что даже самое хорошее окно может испортить неправильная установка. Для оказания данных услуг крайне важен человеческий фактор. Именно поэтому в магазинах особое внимание уделяется качеству монтажа. Опытных и высококлассных специалистов «Радуги окон» можно узнать по корпоративной форме с соответствующим значком. Важной составляющей работы этих монтажников является то, что они никогда не оставляют за собой мусор.

Инженеры-замерщики компании не просто производят замер окон, но и консультируют клиентов,



Коллектив компании «Радуга окон» поздравляет всех жителей Брянской области с наступающим Новым годом! Пусть в Ваших окнах всегда горит свет счастья и благополучия! Желаем, чтобы жизнь была наполнена радостными мгновениями, а дорога каждого дня приводила в дом, где Вас ждет уют, тепло и внимание самых близких людей!

*Генеральный директор компании «Радуга окон»
Валентина СНИГИРЁВА*

показывают на экране планшета варианты предстоящей работы. Эти полноценные мобильные офисы особенно востребованы на выездах в область. Значительно экономится время заказчика. Несмотря на то, что магазины «Радуга окон» находятся только в Брянске, они имеют большую популярность в других городах и районах. Это ли не пока-

затель высокого уровня обслуживания и качества продукции?

ПОДАРКИ ОБЯЗАТЕЛЬНО!

К выбору бонусов для клиентов специалисты компании подошли творчески, не ограничиваясь только скидками. При заключении договора покупатель выбирает любой подарок из представленного многообразия от



яркого фирменного зонтика или москитной сетки до энергосберегающего стеклопакета (вместо обычного). А для пенсионеров есть еще и дополнительная льгота: они могут заказать не просто сбор мусора, но и его бесплатный вывоз на специализированные территории. Как показала практика, услугу пенсионеры оценили очень высоко и неизменно выбирают именно этот бонус!

В «Радуге окон», как и в любом большом магазине, всегда есть «Товар дня», который можно приобрести с максимальной экономией средств. А благодаря еще одной акции понедельник для многих жителей стал не тяжелым днем, а выгодным. Нужно позвонить в магазин, заказать замеры и заключить договор в любой понедельник месяца. И тогда каждое окно обойдется на пятьсот рублей дешевле. Но это еще не все: после заключения договора на покупку окон специалисты магазина подарят скидочный купон на установку в доме красивых рулонных штор и жалюзи.

Подарков много не бывает — считают в магазине «Радуга окон», поэтому и внедрили новую акцию, открыв полноценный сезон «Шоколадных цен». В декабре на каждое окно предусмотрена скидка — 1000 рублей и бесплатный шоколад для отличного настроения. Кстати, если вы задумываетесь о подарке близким людям к Новому году, то в оконном магазине можно приобрести подарочный сертификат со скидкой 10 %.

Добро пожаловать в магазины «Радуга окон»!

www.raduga-okon.ru



*Дмитрий ЕВСТАФЬЕВ,
журналист*

Шансы на развитие России

Россия стоит перед необходимостью изменения экономической модели развития вне зависимости от перспектив стабилизации отношений с Западом. Экономическая модель «энергетической сверхдержавы» начала давать ощутимые сбои еще в 2008 году, когда очевидным стало отсутствие у страны значимых внутренних источников экономического роста.

Если говорить совсем цинично, то над российским правящим слоем нависла убийственная в своей простоте формула: «Или сейчас, или не они». Обществу явственно требует уже не столько стабильности, сколько развития без потрясений. Дьявольская разница, как сказал бы классик.

Основой экономической политики России было встраивание в западные, прежде всего европейские, механизмы экономического роста. И никаких идей об экономическом росте за счет внутренних источников. Это была своего рода стратегия «газ и нефть в обмен на продовольствие и удовольствия». Надо было только политически не «задирать» западноевропейцев сверх меры и «создавать условия» для «конструктивного взаимодействия».

Именно эта модель породила пресловутый приоритет «стабильности», под

которой со временем стало пониматься полное отсутствие конкуренции, в том числе и между пользователями бывшей государственной собственности. Экономическая модель была выстроена на основе политического консенсуса, и менять ее придется через политические решения.

Все основные общественные институты (и экономические, и политические) были выстроены под ту модель экономического развития, которая стала «неактуальной» еще пару лет назад, когда началось резкое торможение экономического роста.

Один пример: в России нет специализированного министерства внешней торговли, обеспечивающего системный внешний лоббизм. Но когда требуется принятие жестких и оперативных политических, прежде всего, решений с экономическими последствиями, неадекватность имеющихся институтов экономического управления становится очевидна.

Мы сталкиваемся с нарастающей управленческой неэффективностью органов власти постоянно. Но если в условиях относительной экономической стабильности имелась объективная возможность «закидать» неэффективность деньгами,

то теперь такой возможности не будет и не будет долго.

Органам власти сейчас нужны две вещи: общественная экспертиза и хорошая встряска. Ни того, ни другого бояться не стоит. Но и то, и другое может быть осуществлено только через политические решения и изменения в политической структуре государства.

Современные экономические реалии подразумевают глубочайшую перестройку всей системы не только политических организаций, которые в России были и, вероятно, надолго останутся лоббистскими клубами (и в этом нет совершенно ничего плохого, скорее, это элемент стабилизации).

Речь идет о новой, более структурированной и влиятельной системе структур гражданского общества в целом. В условиях кризиса лозунг «России важен каждый» перестает быть только лозунгом.

Гражданское общество должно стать инструментом обеспечения вовлечения граждан в активную и управляемую экономическую деятельность, а в идеале — в инвестиционные процессы. К примеру, нет лучшего инструмента расширения экономически выгодной и законной самоза-

нятости населения, нежели институты гражданского общества. Но это подразумевает несколько иной уровень политического влияния для таких институтов и внимания со стороны властей. Последние 15 лет тон задавали структуры, сориентированные на «потребление» и «социальное признание». А сейчас нужны те структуры, которые сориентированы на производство и развитие. Сейчас время помогать сильным.

Сегодня государственные деньги воспринимаются как повод для дополнительных затрат (по принципу «куда бы деть»), но не как дополнительные инвестиции, по результатам которых надо получить либо дополнительный доход, либо дополнительный потенциал для дохода.

Изменение культуры обращения с государственными финансами — вопрос политический, поскольку возвращает нас к необходимости обновления управленческих элит, причем не только на региональном уровне.

Требование перемен — не только в необходимости покупать яблоки и в Польше, но и в Рязанской области, хотя для многих это стало большим открытием. Диверсификация — это прежде всего многовекторность развития. Сегодняшняя попытка заменить ЕС на Китай в качестве «якорного партнера» вызывает обоснованную озабоченность. Ставка на Китай — это суррогат многовекторности, опасный уже тем, что он суррогат.

Политические факторы в российской экономике — это, прежде всего, факторы риска. Но именно это дает стране шанс на новое качество экономического развития, требуя от власти серьезной встряски и обновления.

Т!

Поздравляем!

Виктор БЫРЛЭДЯНУ,
адвокат, заведующий
кафедрой гражданского
процесса,
предпринимательского
и трудового права
юридического
факультета
Орловского
государственного
университета

Коллектив
ООО «Медиа-Центр»
— издатель СМИ
«Автомобильный
журнал» и журнал
«Коммерческая
недвижимость» —
поздравляет своего
учредителя —
Виктора Иоановича
Бырлэдяну
с днем рождения!
Желаем Вам
блестящих
адвокатских
побед!



Требуются деньги на капремонт

Процесс пошел, и жильцы многоквартирных домов Брянщины получили платежки, где указана новая строчка — на будущий капремонт. Он составил в месяц солидную сумму — от 300 до 600 рублей, в зависимости от площади квартиры. Самое удивительное, что этот платеж большинство населения заплатило.

Брянская областная власть, пусть и с запозданием, под огнем возгласов наиболее темпераментных жильцов пустилась разъяснять смысл учиненного. Суть торжества этих разъяснений, если коротко, заключается в единственном посыле. По расчетам с брянских жильцов надо было бы брать на капремонт 11 с лишком рублей за квадратный метр, а власть будет брать только пять с половиной.

Справедливости ради надо признать, что это не брянская затея, а федеральный проект. У правительства нет денег на поддержание жилого фонда в сносном состоянии. Потому и был принят федеральный закон, согласно которому грядущие капремонты должны оплатить сами жильцы. Логика решения понятна: если подавляющее большинство квартир сегодня находится в частном владении, то владельцы должны обеспечивать за свой счет общие расходы на ремонт крыш, лифтов и инженерных коммуникаций. И ведь не поспоришь.

Дьявол, как всегда, прячется в деталях. В новых домах затраты на содержание и ремонты небольшие, в старых (86 процентов всего жилого брянского фонда) — колоссальные, а деньги всем жителям, за исключением скромного меньшинства (Прим.: таковых всего 67), сообразивших открыть по своим домам собственные спецсчета, будут



собираться в общий котел. Называется этот котел некоммерческой организацией «Региональный фонд капитального ремонта многоквартирных домов Брянской области».

Похоже, задачей брянской власти на нынешнем этапе (на встрече с брянскими журналистами об этом много говорила представитель облвласти Светлана Калинина) является попытка убедить народ, что собираемые деньги никуда, кроме как на ремонты, не возьмут и вообще их не украдут. Если по первому пункту остается только верить, то по второму власть сама дала повод для сомнений.

После стремительного бегства из городской администрации Брянска его главы Сергея

Смирнова новое теплое местечко ему подобрали как раз в данном фонде. Правда, потом Смирнов был вычищен, но попал он под следствие как раз с историей по сомнительной работе в ветхим фондом в Белых Берегах. На те дела области выделяли по специальной программе примерно триста миллионов рублей год, а вот как расходовались те миллионы — тайна великая есть, и пока непонятно, поможет ли предпринятое после отставки губернатора Денина следствие в судьбе тех сотен миллионов разобраться. Так что теперь в фонде в начальниках новая, просто малоизвестная, фигура — Евгений Маланин.

В распространенном релизе областной власти заместитель

Губернатора Михаил Кобзев заявил, что «большинство населения относится с пониманием к законодательным изменениям». Региональная власть гарантирует сохранность средств, собранных на капитальный ремонт, подчеркнул замгубернатора. На счет некоммерческой организации «Региональный фонд капитального ремонта многоквартирных домов Брянской области» уже поступило несколько десятков миллионов рублей.

Думается все же, что насчет «понимания» г-н Кобзев явно перегнул. Чтобы понять это, стоило побывать на любой из встреч с «понимающим» населением, да хотя бы на встрече в ДК имени Д. Медведева, где, невиданный случай, собрались 600 жителей Нового Городка. Их эмоции побывавший там корреспондент мог оценить не иначе, как возмущение и недоумение.

В Брянской области, по официальной справке, числится шесть тысяч многоквартирных домов, из которых минимум пять тысяч требуют капремонта. Минимум 270 домов надо и вовсе снести. Кажется, полторы сотни как бы нигде и не числятся. Плюс 400 домов по непонятным мотивам пока вообще не получили квитанций.

В качестве незримого врага власть выбрала некие нечистоплотные управляющие компании, которые будто чинят козни исполнению закона и надеются русла новых денежных



ручейков повернуть на себя. Виданное ли дело, в Брянске появились листовки, в которых неизвестные авторы призывают горожан не спешить с оплатой нового налога. Действительно, работа многих управляющих компаний в Брянске есть terra incognita, вопиющих чудес там является много, а посадок, как некогда обмолвился наш президент, мало. Но в этом как раз, скорее, власть сама и виновата, которая жилищный сектор сбросила и практически не контролирует, кроме случаев, если уж случается что-то из ряда вон. Думается все же, что в нашей истории главная проблема в другом.

Начальник жилучастка, которая попросила свое имя не называть, призналась корреспонденту, что ее смущает не сам закон, а форма его исполнения. Если ремонт требуется тысячам и тысячам домов, делится своими сомнениями руково-

дитель ЖЭУ, то кто-то попадет в первую очередь на ремонт, а кому-то придется ждать годы и годы, при том, что их крыша будет течь, трубы гнить, деньги на капремонт они будут добросовестно платить, и вот что им отвечать?

Ремонт крыши в старом пятиэтажном доме стоит не меньше трех миллионов. По нынешнему закону жильцы могли бы собрать на него деньги примерно за восемь—девять лет, да только как они извлекут эти деньги из общего котла? И еще деталь: примерно пятнадцать процентов жильцов в этом ЖЭУ своевременно денег не платят, и никакие суды реально на них повлиять не могут. Вопиющая безнаказанность недобросовестных жильцов в неисполнении своих обязанностей разрушает саму систему отношений в доме. По сотне тысяч рублей долги у некоторых жильцов. Их надо бы выселять, но власть

у нас добрая, никто не хочет связываться.

А тут и вовсе власть берет на себя обязательства некоего правления советского колхоза, который обещает облагодетельствовать всех, вместо того, чтобы первым делом поощрять и организовывать на самостоятельные действия самих жильцов.

Кстати, пример такой успешной самоорганизации жильцов в Брянске мы все же нашли. ТСЖ «Есенина 32» ведет свою деятельность разумно, публично, информацию о каждом полученном и потраченном правлением рубле можно прочесть на сайте, в интернете. Кстати, общие платежи за год по этому дому составляют немалую сумму — около пяти миллионов рублей. Председатель правления Хасан Мохаммад рассказывает, как им удалось доказать и добиться снижения платы за тепло минимум

на треть в сравнении с жильцами из соседнего дома, как в соседней школе они проводят общие собрания, как прежде на капремонт по общему решению собирали всего по рублю с метра, а теперь завели спецсчет, и возможность для хозяйственного маневра будет шире. Председатель признает, что им работать все же проще, ибо их дом — новый, всего десять лет, но убежден: лучшей формой правильного содержания дома является самоорганизация жильцов. Именно тут на первом этапе часто требуется больше помощь власти.

...Пока же мы видим иное: власть создает новую каску, из которой сама хочет брать деньги на правильные, с ее точки зрения, и необходимые траты. Путь этот заманчивый, но все же крайне уязвимый и рискованный.

Сергей КУПРИЯНОВ

Дорогие брянцы!

Примите наши самые искренние поздравления с Новым годом и Рождеством!

Уходящий год прошел в трудах, заботах. Нам есть, что вспомнить, есть, чем гордиться. Предприятие «Глинопереработка» в уходящем году продемонстрировало уверенный рост производства. Очень хочется верить, что эти позитивные перемены продолжатся и в 2015 году.

Новых успехов вам, друзья, в новом году, удачи в добрых делах, надежных партнеров по бизнесу! А также благополучия, здоровья и исполнения самых заветных желаний.

Владимир САБУРОВ,
генеральный директор ООО «Глинопереработка»





Фото Константина ЦУКЕРА



Александр ТОЛКАЧЕВ:

Надо уметь держать удар

Исполнилось 70 лет Александру Алексеевичу Толкачеву. Толкачев многие годы возглавлял горводоканал в Брянске, был руководителем коммунальной службы города, Бежицкой администрации. Награжден орденом Трудового Красного Знамени, «Заслуженный работник жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации». Почетный гражданин города Брянска.

Так вышло, что в 29 лет я стал руководителем, чиновником. Много лет спустя одна пенсионерка на мероприятии в Бежицком районе взялась чеховстить всех чиновников подряд, дескать, они и такие, и сякие. Потом я взял слово и сказал, что с таким же успехом можно приклеивать бирки и ко всем пенсионерам, и рабочим, да ко всем. Но это несправедливо. Чиновники тоже очень разные, и в большинстве работают честно, стараются, как могут. Просто сегодня работать, думаю, куда тяжелее, чем прежде.

Мой первый заработок — в 12 лет, получал трудодни в колхозе за работу летом на соломоподборщике, но что было получено по тем трудодням, не помню. Тогда я ветеринаром хотел стать. Лошади мне очень нравились.

Убежден, что принуждение к хорошему — важнейшая часть детского воспитания. И с нынешними новейшими теориями, что дети должны расти, как беспечные цветы, совершенно не согласен. Так получилось, что школу я заканчивал в интернате. Отец был офицером, служил в Польше, а туда детей офицеров старше 15 лет почему-то не пускали. Помню, как нас в интернате через день заставляли гладить брюки, раз в месяц отправляли в театр, хотя далеко не всем хотелось идти. Дежурный с белым платочком ходил по комнатам (в нашей было 12 человек), искал пыль под койками, на форточке и у нас не находил! Мы сами за всем следили, все убирали. Я благодарен тем урокам.

Судьба нас порой сама несет. Я не собирался быть коммунальщиком, собирался работать после института на производстве.

По характеру я взрывной. Это, конечно, недостаток. И я, как мог, с ним боролся. В какое-то время кое-что в себе понял и принятие важнейших решений стал переносить на следующее утро. Кажется, спишь, а подсознание работает, наилучшие варианты для будущего решения отбирает. Порой просыпался с выверенным решением. У меня, по крайней мере, так дело обстоит.

Молодым говорю: учитесь держать удар. Всегда благополучно и хорошо не будет. Всех жизнь проверяет, когда вам плохо, когда обиду наносят незаслуженную. И надо все стерпеть, выстоять.

Только два человека за почти сорок лет нахождения в брянской власти вызывали восхищение своим умением разобраться в любой ситуации и принять верное решение. Это первый секретарь обкома КПСС Сизенко, присланный из Москвы, и легендарный городской голова Евдокимов. В советское время раз в год вопросы коммуналки обсуждались на коллегии обкома партии. Обычно я минимум дней десять к коллегии готовился, но все равно потом выяснялось, что Сизенко знал то, чего я не знал. Впрочем, Сизенко недолго у нас проработал, а Евдокимов — в одной должности более четверти века. Город он знал досконально. Горяч, ругатель, сколько раз его хотели с работы снять за самостоятельность суждений, но за дело болел, на работе никаких капиталов не нажил, а если слово давал, то держал.

С Евдокимовым в первый раз мы встретились на ликвидации аварии канализации на Володарке в три часа ночи. В Водоканале, кстати, я все должности поочередно прошел от мастера до главного инженера. И чем-то я Евдокимову глянулся, он-то меня и выдвинул в начальники горкомхоза в 1973 году. И на этой должности я нахлебался вдоволь. Коммуналка — отрасль неблагодарная, на нее всегда денег не хватает, а чуть что случится, сразу отовсюду голоса хором: наказать, исключить. И вот Евдокимов, помню, на очередном бюро горкома, где мне должны были выговор давать, возмутился, дескать, коль мы его поставили, то мы и виноваты, не надо крайних искать. И дело не в выговоре (его, кстати, не дали), а в том, что крайне редки такие люди, которые в трудную минуту готовы помочь, а не отойти в сторону.

Самые лихие времена — конец восьмидесятых. Все рушится, фондов нет, материалов нет. И вот Евдокимов выясняет, что материалы для дорожников можно в Фергане получить. Договаривается с летчиками в Сеще, военным попутным самолетом отправляется туда, выбивает лимиты для города. А ведь Евгений Яковлевич был инвалидом войны, на протезе ходил. А теперь осмотритесь и укажите, кто сегодня так за город болеет, на подобные поступки способен?

Зато у другого городского начальника, не хочу имени его называть, любимой пословицей была такая: «Обещать — не значит жениться». И он часто ее произносил и в разных ситуациях. Понятно, никакой надежды на него не было, в любую минут готов был тебя подставить.

Случилось в городе ужасное несчастье. В провале погиб ребенок. Понятно, на «Водоканале» кинулись виновных искать, главного инженера под уголовное дело подвели, инфаркт он получил. А если и есть его вина, так только в том, что криком не кричал: коммуналка брошена. Сотни миллионов находят марафет на улицах наводить, а на ремонт сетей денег городская администрация не дает годами. За год поменяли только пять километров водопровода и пятьсот метров канализации, а надо бы ежегодно вдесятеро больше.

Помните рубеж девяностых, состав того горсовета? И шумели депутаты много, и ругали чиновников сильно. Но разве кто для себя чего-то лично добивался? Разве можно было бы тогда представить ситуацию, чтобы новый назначенный глава администрации начинал свою деятельность с того, что просил себе казенных денег на квартиру, как было несколько лет назад. И горсовет согласился. Вот такие перемены.

Думаю, лучше и полезнее всего я работал в Бежице, в девяностые годы на посту главы. В труднейшее время, девяностые годы, мы вместе с советом предприятий района смогли сделать в районе немало. Мне очень помогала поддержка директоров крупнейших брянских предприятий: Исаева (Камвольный комбинат), Капустина (БМЗ), Гросса (Автозавод), Ильенко (Комбинат стройматериалов). Думаю, это происходило потому, что люди видели — я не для себя, для района стараюсь. Помню, приехал на кладбище, а там воин стоит с отбитой рукой, елками его прикрыли. Позор! Мы сообща смогли поставить новый памятник павшим героям на Бежицком кладбище. Открыли музей братьев Ткачевых, школе имени Николаевой нашли достойное место, 70-ю школу построили и, — небывалое дело — открыли ее еще в июне, на одной отделке сразу трудились 250 человек. К слову, с тех пор в городе больше ни одной новой школы не появилось, **Без собственного бюджета**, как сегодня районной администрации в Брянске, работать чрезвычайно трудно, невольно власть становится очень зависимой от предпринимателей-спонсоров, а там и до беды недалеко. Был у меня случай: на приеме посетительница, у нее дом сгорел, попросила 20 тысяч на первое время. А мне ей нечего было сказать, не было у меня даже 20 тысяч. Сегодня главы районов — просто несчастные люди.

За работу по чернобыльским делам в 1986 году меня наградили орденом. Но вручение задержали. Одна работница написала на меня «телегу» на 14 листах Горбачеву на съезд партии. Из Москвы бригада приехала. Восемь месяцев следствие вели, ее письмо проверяли, два раза меня арестовывали. Я спать перестал, все думал, что не так сделал. Ну, ничем это в итоге не кончилось, следствие прекратили, орден вручили, следователь сказал, что я могу теперь подавать на заявительницу в суд за клевету. Да зачем мне все это?

Брянск — город очень непростой в содержании. Других таких по сложности по соседству нет. И вот год от года лепят новые микрорайоны, кто-то реально выгоду получает, и все это ложится на старые инженерные сети. Нешкова (Прим. ред.: бывший глава «Горводоканала») только ленивый не изругал. А кто помнит, что предприятие, не имея стабильного бюджета, на кредитах, все же сеть обновляет, прекрасную станцию обезжелезивания на Володарке и третью очередь городских канализационных сооружений построило. И еще поищите другого руководителя, который бы в этих условиях, при таком финансировании смог бы сделать больше.

У меня дом свой, огород, куры, утки мускусные. Мне на земле интересно. Я сам под лопату весь огород перекапываю, пока сил хватает.

Главное для руководителя — держать слово. Не торопись обещать, а коль сказал, то умри, но сделай. Я всегда так старался поступать.

В последние годы никто не занимался перспективой развития Брянска. Очень обидно, очень больно было за Брянск. Но вот в городскую власть вернули Тулупова, Ющука. Я их знаю, ценю. И очень хотелось бы, чтобы в моем любимом городе пошли перемены в лучшую сторону.

Записал Юрий ФАЕВ



www.mche.ru

Телефон горячей линии

8-800-77-525-07



ФИРМЕННЫЕ САЛОНЫ®

**МЕБЕЛЬ
ЧЕРНОЗЕМЬЯ**

Красота и роскошь вашего дома

ул. 22 съезда КПСС, 31А, тел.: 52-26-88, 52-16-37

Гипермаркет 2x2, ул. Бурова, 22, 2 этаж, тел. 51-02-72

ТЦ «Успех» пр-т Московский, 6А, 1 этаж, тел. 71-76-47



Вершки и корешки

Недавно новый губернатор по части тутошнего строительства сделал два громких заявления.

Первое — в этом году будет совершен стремительный рывок в сдаче нового жилья в Брянске: если год назад был сдан 31 многоквартирный дом, то в этом году планируется уже 47. И вроде бы надо радоваться.

Второе — ни один из земельных участков, на которых строят новое жилье, не был приобретен на тендере, и поэтому, полагает губернатор, Брянск на этом деле недосчи-

тался значительных налоговых поступлений, правда, властью так и не посчитанных. И все-таки это, как говорится, полдела.

Главное дело — понять для кого в Брянске строят все эти квадратные метры, и какие проблемы при этом угрожающе быстро накапливаются. Так вот ныне в городе отношения Власти и Застройщика, пусть и условно, но весьма точно напоминают расклады между

мужиком и медведем из сказки про вершки и корешки. Для тех, кто забыл сказку, напомню, что как бы медведь (в нашем случае Местная власть) с Застройщиком (мужиком из сказки) не рядились, вся выгода достается мужику, а медведю — одни огорчения.

Начнем с того, что в городе совершенно запутались, как быть с новым генпланом. Махновская вольница, процветающая в городе со строительством, — следствие этого умело спланированного хаоса. Кто смел, тот и поживился. К примеру, сегодня самыми сладкими для застройки оказались места в центре города, в районе улиц Урицкого и Красноармейской. Старые частные дома здесь горят с такой интенсивностью, будто война началась и враг в городе. Сыскать поджигателей полиции ни разу не удалось. В свое время «Точка» дважды призывала наш славный горсовет набраться мужества, сострадания и по примеру Томска запретить вообще новое строительство на местах пожарищ, дабы убрать напрочь корыстный интерес. Ни мужества, ни сострадания к людям (а в ходе учиненных пожаров были и смертельные случаи) прежний состав горсовета не обнаружил. Но это только один эпизод.

В действительности в нашем городе никак не хотят или не могут решить, а сколько и в каком виде в ближайшее время нужно строить в Брянске жилья, а главное — сколько нового жилья может вообще потянуть город при нынешнем состоянии инженерных сетей. Пока выходит: любой ценой, в любом виде, на любом месте.

Было бы очень полезно для депутатского корпуса устроить экскурсию на очистные сооружения, где все ямы завалены тысячами тонн осадка, которые уже не знают, куда девать. Из-за отсутствия средств в городе практически остановлен ремонт канализационных сетей,

а ремонт гнилых водопроводных сетей по объемам совершенно ничтожен. Чтобы все в городе не развалилось, надо ежегодно осваивать объемы минимум в десять раз больше, но на это не выделяется денег, их нет в бюджете.

Вполне понятно, что заезжие застройщики в этой ситуации являют приемы воистину колониального подхода к абorigенам (считай — брянцам), которые все «съедят» и все стерпят, главное — успешно вопросы с властью порешать. Вспоминается, как пару лет назад собирались возводить большой микрорайон в Мичуринском (итог — чуть «не сплели лапти тогдашнему губернатору», чудом усидел), как продавливали строительство большого микрорайона Тихвинский в пойме (прим.: пока не срослось), а теперь презентуют микрорайон из шестнадцатизэтажных домов в районе «Арсенала» в самом сердце нашего древнего города. И все по одной логике: воткнуть, срубить по-легкому — и убежать с деньгами.

Почему никто не задумывается, никто не анализирует, а кто в Брянске может сегодня покупать квартиры минимум по полтора–два миллиона при средних зарплатах в 20 тысяч? Как сделать, чтобы появление каждого большого нового дома сопровождалось хотя километром новых сетей канализации (в городе их сегодня более 500, в самом ужасном состоянии)? Как контролировать и обеспечивать все эти решения?

А пока расклад такой: больших домов в этом году в Брянске построят 47, а канализационных сетей в городе починили всего 500 метров. И все это прямой путь, чтобы в скорейшем времени городу просто захлебнуться в собственном... (Прим: сами поставьте слово, которое вам быстрее всего придет в голову).

Сергей КУПРИЯНОВ

Салон сантехники АКВАТОРИЯ Индивидуально. Профессионально. Каждому клиенту.

Здесь не просто продают сантехнику, здесь создают интерьеры. С чем бы вы сюда не пришли — с готовым проектом или неясными представлениями о том, чего хотите, результат вас порадует. Владельцы салона, Александр и Наталья, прислушаются к каждому вашему желанию и постараются воплотить его в жизнь. Здесь находят общий язык и с профессиональными дизайнерами, и с теми, кто столкнулся с выбором сантехники в первый раз. В числе клиентов АКВАТОРИИ, частные лица и организации — гостиницы, рестораны...

Предпочтение в салоне отдают европейским производителям, ориентируясь в основном на премиум-класс, но это не значит, что выбор ограничен. Из продукции более сотни фабрик, вы обязательно подберете что-то свое, то, что нужно именно вам. Ни один проект, воплощенный в жизнь благо-

даря АКВАТОРИИ, не похож на другой, он неповторим, уникален и учитывает все требования и предпочтения заказчика. Поэтому клиентами салона остаются на долгие годы, и приходят сюда снова, купив новый дом или квартиру. Потому что всецело доверяют людям, которые знают о современной сантехнике и тонкостях ее установки практически все. И своими знаниями и опытом с удовольствием поделятся с вами.

Все, что спрятано в стенах — коммуникации, трубы, и о чем вы потом и не вспомните (европейское качество не подводит!), и то, к чему будете прикасаться каждый день, что создаст настроение и стиль — от ванны до смесителя и керамической плитки, вам помогут подобрать в оптимальном сочетании. Учетны будут и пожелания, и финансовые возможности.

У партнеров салона АКВАТОРИЯ практически неогра-

Ремонт, казалось бы, — это приятные хлопоты, но иногда он превращается в настоящую головную боль. Выбрать, учесть все технические нюансы, определиться со стилем... В процессе ремонта ванной или санузла можно стать настоящим профессионалом в области сантехники, а можно решить эту проблему, затратив минимум времени и усилий. Достаточно обратиться в салон сантехники «АКВАТОРИЯ».



ниченные возможности для воплощения самых необычных и изысканных проектов. Если чего-то и нет в многочисленных каталогах, представленных здесь, для вас постараются найти все, что нужно. Европейские производители сантехники и аксессуаров стараются превзойти друг друга, придумывают, создают, совершенствуют, и все результаты этой жесткой конкуренции — к услугам клиентов АКВАТОРИИ. Здесь можно заказать даже новинки, представленные только на выставке и не поступившие еще в продажу России, непосредственно с фабрики.

В небольшом уютном помещении вы увидите только несколько выставочных образцов. Все, что могут здесь предложить, не разместить и в огромном гипермаркете. Сориентироваться в этом разнообразии помогут владельцы салона, они станут вашими проводниками в мире качественной сантехники.

Сюда приходят, как к хорошим друзьям. Именно так в АКВАТОРИИ встречают каждого клиента: как гостя, который пришел за помощью и советом. И времени, и внимания каждому уделяют столько, сколько нужно, чтобы результат радовал многие годы. А если времени нет совсем — к вашим услугам интернет-магазин салона АКВАТОРИЯ. Все что, вы выберете в виртуальном магазине, вы сможете просто забрать по той цене, которая указана в настоящий момент.



ООО «АКВАТОРИЯ»

ул. Бежицкая,
д. 286/1, оф. 204,

Бизнес Холл
«Гранд Порт»

тел.: (4832) 72-41-27

www.aqua32.ru

Hyundai Genesis в Брянске: ЭТОТ АВТОМОБИЛЬ ДОСТОИН ВАС!



Наш город пополнился новой звездой автомобильной промышленности. Дилерский центр «Автомир-Hyundai Брянск» представил полноприводный премиум-седан Hyundai Genesis. Официальная презентация автомобиля проходила в недавно открывшемся современном салоне. Поздравить с запуском в продажу новинки, оценить возможности и ощутить все преимущества нового седана собрались гости и клиенты компании.

Приглашенных на закрытую презентацию гостей встречал известный брянский коллектив «Классик Джаз Бэнд». Потрясающая музыка, шампанское, легкие закуски, очарование субботнего вечера – все это создавало особую атмосферу. Виновник мероприятия вначале был скрыт от глаз, но под синим палантином угадывались плавные линии элегантной машины.

«Мы с гордостью представляем вам новый изысканный, высокотехнологичный премиум-седан. Этот автомобиль воплотил в себе все инновационные технологии в области дизайна, комфорта и безопасности. Он отвечает ключевым жизненным ценностям и приносит истинное удовольствие от вождения, — заявил на презентации директор дилерского центра «Автомир-Hyundai Брянск» Дмитрий Храбровский. — Я уверен, познакомившись с Hyundai Genesis поближе, вы твердо решите, что этот автомобиль вас достоин!»

Гостям было достаточно одного взгляда на автомобиль, чтобы принять верное решение: отправляемся на тест-драйв! Список быстро пополнялся желающими совершить первую поездку на новом





«У автомобиля снижены показатели шума и вибрации в салоне. Благодаря этому звуки снаружи в салон практически не проникают. Находясь в Genesis, чувствуешь себя, как дома», — уверен руководитель отдела продаж Алексей Каштанов.

Все опции подобраны с учетом потребностей самого взыскательного водителя. Конструкция предусматривает интеллектуальный круиз-контроль, адаптивную систему освещения, системы ABS и EBD, видеокамеры, противотуманные фары, расширенный комплект подушек безопасности и другие функции. В машине можно все настроить в соответствии с собственными представлениями о комфорте. Благодаря адекватной цене и высокому качеству автомобиль занял уверенную позицию на рынке.

седане. А для тех, кто по каким-то причинам не смог в этот день сесть за руль Genesis, эта услуга доступна в любой день.

НАСЛАЖДАЯСЬ ПОЕЗДКОЙ

Hyundai Genesis выпускается в семи комплектациях и занимает достойное место в ряду автомобилей премиум-класса. Комфортный и вместительный, он идеален и для ежедневных поездок, и для путешествий. Машина отличается не только внешней представительностью, но и высокотехнологичным оснащением. Разработчики седана уверены, что водитель и пассажиры должны наслаждаться поездкой.

ПОЗДРАВЛЕНИЕ

Поздравляем всех жителей Брянщины с наступающим Новым годом!

Новый год все мы связываем с переменами, надеждами на лучшее. Поэтому пусть все хорошее, что радовало в уходящем году, непременно найдет продолжение и в году наступающем.

Пусть Новый год подарит благополучие, а успех сопутствует во всех ваших начинаниях. Пусть исполнятся ваши заветные мечты. Мы же в качестве одной из таковых предлагаем премиум-седан Hyundai Genesis.

Всегда рады видеть вас в дилерском центре «Автомир-Hyundai Брянск».

*Директор дилерского центра «Автомир-Hyundai Брянск»
Дмитрий ХРАБРОВСКИЙ*

ОСОБЫЕ УСЛОВИЯ

Пока дилерский центр украшает один Hyundai Genesis черного цвета. Но ожидается поступление полноприводного белого автомобиля. Менеджеры предлагают клиентам седаны более десяти цветов под заказ. И ждать покупки совсем недолго: от двух недель до двух месяцев.

«Автомир-Hyundai Брянск» сотрудничает с надежными банками, которые предоставляют кредит для приобретения машины на выгодных условиях. Специалисты с готовностью подберут кредитную программу с учетом всех пожеланий покупателя. Накопительная дисконтная программа и TRADE IN позволят сэкономить до 5% от стоимости автомобиля.



г. Брянск, пр-т Станке Димитрова, д.114/1
(4832) 589-585
www.hyundai-avtomir-br.ru

Аркадий ШАТОХИН:

Храмы меня притягивают



Аркадий Вадимович Шатохин, инженер, москвич, соавтор (вместе с Вязьмитиным) книги «Храмы Трубчевского уезда», для написания которой на велосипеде, рейсовым автобусом, пешком посетил и произвел натурные обследования в более 70 сел в нескольких районах Брянской области.

Я считаю себя церковным краеведом. И, как вижу, все мы делимся на две группы. Одна подходит к исследуемой теме с точки зрения религии, а другая — с точки зрения истории. Я — из второй группы. Кстати, священники, люди проникательные, мгновенно понимают, к какой группе принадлежит краевед, пришедший на встречу. И порой возникает некоторое недопонимание.

Я москвич, но корни нашей семьи трубчевские. Своего будущего соавтора, Олега Вязьмитина, я через интернет нашел. Так и договорились: Вязьмитин работал по архивам, а я два года ездил по селам бывшего Трубчевского уезда, он ведь был огромный.

Действовал так: снимал в Брянске, а затем в Суземке комнату за четыре тысячи рублей в месяц и два теплых сезона — 2012–2013 — оттуда, а также из Трубчевска, где живут мои родственники, совершал свои путешествия, или на автобусе, или на электричке. Пенсии мне на расходы хватало. Ехал, производил на месте натурное обследование: обследование храма, фотофиксация, опрос старожилов. Я даже в Зноби-Трубчевской на Украине побывал. Не пробрался только на место спрятанного в глухом брянском лесу скита Нила Сорского. На спутниковой карте его не нашел, а искать скит, не зная места его бывшего расположения, считал рискованным.

Благодаря моим занятиям разыскал в Трубчевске родственницу Татьяну Тихонову, которую пятьдесят лет не видел. Встретились, обнялись, пять часов проговорили.

Мне интересны эти занятия. История церквей — история нашего Отечества, раньше вся общественная жизнь в селе вокруг храма происходила. Я ведь принял участие в подготовке еще одной книги (вместе с калужским краеведом Виталием Легостаевым) — «Храмы Жиздринского уезда», там есть, кстати, фрагменты по истории церквей нынешних Дятьковского и Рогнединского районов.

Только однажды, в селе Выгоничи к моим вопросам и моим интересам недружелюбно отнеслись, а в остальных случаях старики и старушки беседовали со мной с охотой, с ними вообще почему-то проще, чем с дедами разговаривать. Вот только что было с церквями до войны, почти ничего не помнят: ушло время. Но было и одно исключение. В селе Фомчино живет бывший председатель сельсовета Николай Петрович Кучин. Ну и память у него! Человеку уже за 80, а он мне сходу по годам изложил всю происшедшую перед войной на его глазах историю разборки церкви.

Места вокруг Трубчевска красоты невероятной — перелески, горочки. Больно видеть, как обезлюдели эти древнейшие места, — где один житель остался, где — не больше десятка. И все — старики.

Меня не раз спрашивали: зачем я фотографирую пустое место, где храм некогда стоял, но был порушен. Ответ мой такой: для памяти.

Наблюдение. Сейчас многие храмы возводят кто во что горазд, иные, как в Алтухове, получаются непонятно что. А прежде процесс проектирования, строительства храмов жестко контролировал Синод. И результат — не было неудачных. Случайные люди к строительству в старые времена не допускались, и это правильно.

От моих поездок у меня осталось впечатление, что Господь мне помогал. Чудесным образом мне раз за разом в практически умерших деревнях мне встречались люди, которые помнили истории про местные храмы, с радостью рассказывали. С радостью, как понимаю, от того, что их воспоминания, наконец, кому-то понадобились.

Мое увлечение историей началось давно, когда мой отец купил карту «Архитектурные памятники Московской области». Я стал по карте объезжать и фотографировать — как церкви, так и гражданские здания. А почему позже, уже в предпенсионном возрасте я сделал упор на церкви, я и сам себе объяснить не могу. Одно скажу: Храмы меня притягивают.

Все-таки я — фотолюбитель, а не фотограф, и краевед, а не историк. Нет соответствующего образования.

В книге «Храмы Трубчевского уезда» описано 78 монастырей и храмов: действующих, полуразрушенных и тех, от которых осталось просто пустое место. Полностью разрушены 44, сохраняются, но не действуют — 8, не закрывались, восстановлены или действуют в приспособленных зданиях, а также заново выстроены — 23. Причем, восстанавливают храмы там, где прихожане остались. И только в трех случаях новые храмы и скит появились там, где прежде их не было.

Работа над книгой «Храмы Трубчевского уезда» была сугубо частным предприятием ее авторов — Вязьмитина и Шатохина. Впрочем, нам посчастливилось найти благодетелей, при поддержке которых удалось издать книгу даже с цветными фотографиями.

Из увиденного сильнее других в памяти — руины Преображенской церкви Трубчевска, где была крещена моя бабушка, и остатки храма в селе Тишино, на горе. Невероятной красоты место!

Записал Ю.Ф

ПЕРЕДОВАЯ ТЕХНОЛОГИЯ

КАРКАСНО-ПАНЕЛЬНОГО ДОМОСТРОЕНИЯ

Передовая технология каркасно-панельного домостроения основана на применении в конструкции зданий структурных теплоизолированных панелей SIP, позволяющих эффективно решить проблему энергосбережения уже на этапе строительства дома.

Из практики владельцы каркасно-панельных домов платят за отопление в несколько раз меньше (по некоторым оценкам в 5-6 раз), чем владельцы «традиционных» домов.

Полы, межэтажные перекрытия, наружные и несущие стены, межкомнатные перегородки в каркасно-панельном доме состоят из SIP-панелей.

Применение сухого калиброванного бруса, обработанного огне- и биозащитой, для соединения SIP-панелей позволяет получить превосходные характеристики прочности каркасно-панельных домов.

Относительно небольшая толщина наружных стен в наших домах позволяет получить самую большую площадь помещений и создает эффект улучшения освещенности помещений через оконные проемы.

Возможность круглогодичного монтажа и отсутствие усадки домов по каркасно-панельной технологии позволяет нам гарантировать даже самому требовательному клиенту соблюдение сжатых сроков строительства (от 3-х до 6-ти месяцев).

Выбор вариантов наружной и внутренней отделки многообразен и ограничивается лишь фантазией наших клиентов. В качестве наружной отделки стен применимы фасадная штукатурка, облицовочный кирпич, клинкерная плитка, блок-хаус, фасадные панели, виниловый и металлический сайдинг.

В каркасно-панельном доме комфортно в любое время года — и в жару, и в стужу.

Все составляющие каркасно-панельного дома экологичны и сертифицированы.

Компания «Новый Дом» уже более 5 лет осуществляет полный цикл услуг в сфере малоэтажного строительства по передовой технологии каркасно-панельного домостроения:

- типовое и индивидуальное проектирование;
- собственное заводское производство комплектов домов;
- строительство домов (от услуг шеф-монтажа до стадии «под ключ»);
- полная комплектация объектов необходимыми строительными материалами.

Мы предлагаем множество вариантов использования каркасно-панельной технологии: коттеджи до 3-х этажей, таунхаусы, гостиницы, гостевые дома, магазины и офисные здания, надстройки мансардных этажей.

За эти годы более трехсот наших клиентов приобрели комфортное и качественное жилье по передовой технологии развитых западных стран.

Хотим отметить, что технология каркасно-панельного домостроения не является дешевой и позиционируется нами как технология «зеленого» строительства и энергосбережения.



НОВЫЙ ДОМ

КАРКАСНО-ПАНЕЛЬНОЕ ДОМОСТРОЕНИЕ

от идеи до воплощения!



www.ndmsip.ru

г. Брянск, ул. Кромская, 101

тел.: 34-15-85, 56-85-15

г. Брянск, пр. Московский, 1

тел. 34-12-66



Андрей КУКАТОВ,
*член Общественного совета города
Брянска, предприниматель*

Как назвать улицу

Словари говорят нам, что топонимика является интегральной наукой и находится на стыке географии, истории и лингвистики. И с наукой этой мы каждый день сталкиваемся, произнося названия улиц, площадей и переулков нашего города.

А ведь некоторые названия произносить не хотелось бы!

Вот, например, в Брянске (в Чайковичах и в Радице-Крыловке) имеется в наличии две улицы, два переулка и целая площадь имени Степана Халтурина. Кто не в курсе, это был такой столяр-террорист, который носил-носил динамит в свою столярку в Зимнем дворце, а потом весь этот динамит и взорвал. Царя хотел убить. Хотел царя, а убил 11 человек солдат караула и еще 30 покалечил. Этот персонаж для увековечивания к нам пришел из советского прошлого. А ведь еще на карте Брянска запечатлены имена Софьи Перовской и Желябова. Но правильно ли то, что в современном городе улицы носят имена террористов? Вопрос риторический.

Масса улиц носят имена людей, вообще никогда не бывавших в нашем городе. Да что улиц — целый район у нас назван в честь человека, у которого даже имени-то не было. Вернее звали его Моисей Маркович

Гольдштейн. Но в историю (и в нашу городскую топонимику, к сожалению) он вошел как В. Володарский. Просто «В». Без имени. Поэтому я этот любимый мной район города часто в шутку называю Гольдштейновским. А ведь правильно было бы просто назвать Железнодорожным. А с другой стороны есть у нас герои Первой Мировой войны полковники Кабанов и Каховский, выдающийся русский писатель Леонид Добычин, имена которых пока никак не отражены в городской среде при том, что они имели непосредственное отношение к Брянску — жили здесь. Правильно это? На мой взгляд — нет.

Еще одна проблема брянской топонимики: в городскую черту вошли ранее самостоятельные населенные пункты (Белые Берега, Большое Полпино, Чайковичи и др.), и теперь многие названия в городе дублируются. В городской черте Брянска имеется четыре улицы имени Кирова, четыре улицы, три переулка и один проезд имени Горького, три улицы Пушкина, а всего 32 топонима, названия которых дублируются. Сегодня, в век навигаторов, такая ситуация приводит к реальным неудобствам. Люди приезжают совсем не туда, используя навигационное оборудование своих автомобилей.

Вот для того, чтобы устранить такого рода проблемы, чтобы работать с городской топонимикой, и существует комиссия со сложным названием — по топонимике и установке мемориальных досок, памятных знаков в городе Брянске. Вроде бы, все выглядит просто: собрались, решили, переименовали.

Конечно, работа по разрешению вышеописанной ситуации сопряжена с расходами. Однако, можно было бы через постановления Горсовета решать ее по частям и существенно сократить затраты. Например, на первом этапе поменять только таблички. А записи в паспортах и свидетельствах о собственности на объекты недвижимости меняются не в обязательном порядке, а по мере необходимости. Но сегодня власть поступает куда проще: ссылаясь на нехватку средств, вообще не делается ничего. И этим очень отличается от многих, похожих на Брянск городов, которые никак не богаче Брянска, но все же этим занимаются.

А чем же занимается комиссия? Очень важным делом. В городе — строительный бум, планируется к застройке несколько новых городских микрорайонов (Старый аэропорт, Флотская, Брянский Арсенал и т.д.) В микрорайонах появятся но-

вые улицы. И вот учреждения и организации города сейчас активно вносят в Комиссию по топонимике предложения по увековечению памяти тех или иных деятелей. Иногда получается уместно и правильно — как в случаях с присвоением новым улицам имен выдающейся пианистки Николаевой и знаменитого хирурга Амосова, часть биографии которых была связана с Брянском.

Но бывают случаи, когда вносятся предложения не совсем обдуманные. Особенно по части имен брянских людей, которые только что ушли от нас в мир иной. Для таких ситуаций решение уже придумано давно и используется в других городах: в Положении о переименовании внесена норма о том, что присваивать имя человека объекту городской инфраструктуры можно НЕ РАНЕЕ, чем через 10 лет после его смерти. Выглядит норма убедительно. Имя мы присваиваем на века и должны быть уверены в том, что присваиваем имя человека, действительно внесшего весомый вклад в развитие города.

В очередном своем обращении в Комиссию по топонимике я написал: «Считаю, что сложившаяся практика работы комиссии по топонимике не является оптимальной. Не производится тщательного анализа актуальности названия объектов городской инфраструктуры в честь того или иного деятеля. Вынесенные предложения не становятся предметом общественной дискуссии. Считаю целесообразным принятие городским Советом изменений в Положение, которые бы установили срок (предпочтительнее — 10 лет) после смерти гражданина, в течение которого невозможно присвоение имени человека объекту городской инфраструктуры».

Теперь вот жду очередного заседания Комиссии. **Т!**



**Jack
Wolfskin**

JACK WOLFSKIN — союз романтики и науки



Одежда может быть просто одеждой. А может стать легендой, мечтой о путешествиях, увлечением для множества людей и полем для применения самых современных молекулярных технологий. Все это — JACK WOLFSKIN.

Эта марка одежды, обуви и снаряжения для активного отдыха и путешествий еще не столь популярна в нашей стране, как в Европе, но уже представлена в Брянске. В ТРЦ «БУМ-СИТИ» открылся магазин JACK WOLFSKIN в формате SHOP-IN-SHOP («магазин в магазине»), — кстати, первым в России!



Об уникальной немецкой марке JACK WOLFSKIN читателям «Точки!» рассказывает представитель компании-ритейлера в Брянске Алексей Алещенков. Недавно он вернулся с конференции, на которой была представлена осенне-зимняя коллекция... следующего года. Не удивляйтесь, такова политика компании, делать предзаказ на год вперед. Это, кстати, дает российским покупателям ряд преимуществ.

JACK WOLFSKIN — одежда и обувь «вне моды», и хотя модели постоянно совершенствуются, упор сделан на качество и свойства материалов, а не на сиюминутные тенденции модной индустрии. А цены, оставшиеся на прошлогоднем уровне, — это при нашей инфляции очень выгодно. Благодаря политике JACK WOLFSKIN вести расчеты в России в рублях, кстати, сейчас сложилась парадоксальная ситуация — стоимость товаров без скидок для россиян ниже, чем для европейцев. Вы можете купить в Брянске, скажем, куртку по цене на тридцать процентов ниже, чем в Мюнхене! И покупку в нашем городе вы сделаете, словно в самой Германии, потому что в каждом магазине JACK WOLFSKIN только фирменное оборудование, общие требования к размещению товара и политике скидок.

Мозговой центр компании JACK WOLFSKIN находится в небольшом немецком городе Идштайн, в 20 минутах езды от Франкфурта-на-Майне. Это настоящий «пряничный городок» из сказок братьев Гримм, с термальными источниками, красотами предгорья и словно игрушечными улочками.

Компания основана в 1981 году, и с ее рождением связана красивая легенда. Трое друзей, которые очень любили путешествовать и зачитывались



Джеком Лондоном, во время восхождения в горы в Монтане решили создать компанию, которая будет заниматься туристическим снаряжением и одеждой для туризма, активных занятий спортом. Название JACK WOLFSKIN навеяно темой Джека Лондона, от имени писателя и образа волка, который часто встречается в его книгах.

Главная идея основателей — применить в одежде и обуви для активного отдыха, повседневной городской одежде лучшие технологии экипировки альпинистов и путешественников. Идея воплотилась и получила развитие, основной

упор JACK WOLFSKIN делает именно на технологии производства материалов, вкладывая в это и душу, и средства. Специалисты компании постоянно работают над повышением таких свойств тканей и наполнителей, как водонепроницаемость, защита от ветра, естественная вентиляция и небольшой вес при уникальных теплосберегающих свойствах.

Практически все материалы, из которых шьются одежда и обувь, запатентованные разработки JACK WOLFSKIN. Это как натуральные, так и синтетические материалы, которые по свойствам и комфортности в носке превосходят натуральные. Внедрение в производство современных научных разработок позволяет сочетать, казалось бы, несочетаемое. Ткани верхнего покрытия одновременно не пропускают воду и позволяют коже «дышать». Еще одно ноу-хау — экохлопок, который, благодаря определенному плетению нитей и специальной обработке, сохраняет ощущение натуральной хлопковой одежды и приобретает дополнительные водоотталкивающие свойства. На конференции представлена новейшая разработка — пуховик, выкройка которого состоит из более чем пятисот деталей, создающих воздушно-пуховый каркас с уникальными теплосберегающими свойствами.

С особым трепетом JACK WOLFSKIN относится к экологичности, безопасности материалов и снижению ущерба от производства для окружающей среды. Даже совсем новая, из упаковки, одежда не имеет специфического запаха и абсолютно нейтральна для кожи.

Качественная, износостойкая и удобная одежда и обувь важны не только для активного отдыха и спорта, поэтому JACK WOLFSKIN становится любимой маркой повседневной городской одежды для детей и взрослых во всем мире.

ул. III Интернационала, 8 (БУМ-СИТИ), 2 этаж
www.jack-wolfskin.com



Кондитер Инна ЗАЁНЦ: **В Брянске сладости в почете**

ВБрянске зажглись новые кулинарные звезды, и одна из самых ярких — Инна Заёнц, впервые появившаяся на публике менее года назад, на брянской выставке «Свадьба года 2014».

Инна затрудняется определить причины своего успеха. Я могу лишь предположить, что предпосылки тому — несколько лет, прожитых в Европе, и там же наработанная классическая рецептура, но не суть. Суть в том, что не проходит и недели, чтобы жители соцсетей в очередной раз не ахнули, разглядывая очередную сладкий шедевр.

— Оказалось, — говорит Инна, — торты и сладости в почете у жителей Брянска — постоянно, практически каждые выходные, а еще лето-осень — свадьбы и детские торты — круглый год.

По мнению кондитера, выделиться можно разными способами, но лучше — сразу всеми: рецептура, качество ингредиентов, желание экспериментировать как с экстерьером, так и со вкусом сладостей.

Самый дорогой заказ у Инны был на сорок тысяч. Самый большой торт, весом более 25 кг она изготовила к 60-летнему

юбилею солидной компании. Ну, и особая волна спроса ждет на Новый год.

Сколько людей — столько и пожеланий по декору. Если это ребенок, то, скорее всего, торт украсят любимые мультипликационные герои. Для взрослого дяди — хобби и работа. Дамам — цветы, конечно. Свадьба чаще всего — классика и цветы. К большой радости Заёнц, в последнее время все популярнее становятся так называемые «голые» торты — пироги, не декорированные мастикой и с «открытыми» слоями.

Константин ЦУКЕР

Мебель белорусского предприятия

Yavid®

Фасады: массив-шпон дуба

**Спальни, гостиные,
кухни, прихожие,
библиотеки**



МЕБЕЛЬ & ДОМ

ул. Красноармейская, 128
60-61-98



Брянские люди праздника

Это для нас — новогодние елки и корпоративы, вечеринки и утренники, спектакли и концерты. А для них — запарка и работа на износ. Анекдот про артиста, кинувшего Голливуд ради елок, такой же бородатый, как сам Дед Мороз. Брянские люди праздника рассказали нам, как с их помощью в нашем городе встречают Новый год. Какие случаются сюрпризы и казусы. Чем угощается и развлекается народ. Как относятся к Деду Морозу. И верят ли в него нынешние дети...

Новогодняя игра «Что? Где? Когда?»

Вспоминает Денис ПЕТРЕНКО, редактор популярного сайта «Город Б.» и известный брянский шоумен

— Корпоративы, особенно новогодние — это такой серфинг для ведущего. В каждой компании надо суметь поймать волну, стать своим. Я заранее настраиваюсь, наблюдаю публику в кулуарах, в курилках. Выручает юмор.

Да и наши люди обычно открыты для хорошего настроения. Увы, порой бывает веселье такого характера: пришли, напились, галопом поскачут, поржут, переоденутся в Сердючку. Я, честно говоря, не люблю такие компании.

Мне нравятся тусовки интеллигентные, хотя многие ведущие их избегают, считают неподъемными. В прошлом году я провел кор-

поратив моей мечты. Вспоминал весь год! Одна контора IT-шников, они компьютерными делами занимаются, предложила мне провести встречу нового года с игрой «Что? Где? Когда?» в ресторане «Челси». Все проходило по-настоящему: с рулеткой и призами. Они остались довольны, а я даже не устал. Хотя нагрузка была еще та.

Обычно за неделю до 31 декабря я перехожу на ре-

жим киборга. Утром ухожу из дома — все еще спят, возвращаюсь — уже спят. Как-то взвесился в первый день предпраздничной недельной гонки и в последний — минус шесть килограммов.

Когда-то Новый год было принято праздновать в пятницу вечером на рабочем месте. Все было по-свойски, по-дружески. По ресторанам мало гуляли, денег не хватало. Сейчас все идет в кабаки. И в огромном зале помимо твоей компании еще несколько чужих собирается. Я как-то работал сезон в «Апельсине». Там зал большой. За одним столом — ЧОП, за другим — горсовет, за третьим — воспитательницы детсада, а за четвертым — налоговики. Одни хотят певца Круга слушать, а другие — «Битлз». И надо сделать так, чтоб всем было хорошо.

Пару лет назад я побил личный рекорд: провел семь елок за день, начиная с детского сада и кончая кабаком. Но на каждой выкладывался полностью. Из этих семи елок каждую проводил, как первую и последнюю. Новогодние елки — это такая штука, в которой неприлично халтурить. Особенно с детьми, которые верят в Деда Мороза.

Однажды в детском саду я ждал своего выхода и сидел без бороды в раздевалке среди кабинок. Тут заходят дети с прогулки и видят — Дед Мороз разоблаченный. Отдельные маленькие скептики злорадствуют: «Я же тебе говорила, что его нет!» Пришлось разруливать ситуацию. Мы с детьми договорились, что есть настоящий Дед Мороз, его никто не видел. А есть мы — его помощники. И они поверили!

Кстати, дети из благополучных семей с гувернантками, как выясняется, могут верить в Деда Мороза лет до 15. Они живут в выдуманном мире. Я однажды был



приглашен на елку в одну такую состоятельную семью. Дети — от 10 до 15 лет, вроде продвинутые, песенки на английском знают. Но общались они со мной, как средняя группа детсада. Это было мило, но как-то странно.

Угадать вкусы публики старается управляющая рестораном «БирХофф» Надежда НИКИШИНА

— Большое удовольствие готовить блюда к новогодним торжествам. Бывают просьбы в стиле ретро. По желанию одного из гостей — вспомнить вкус детства — мы приготовили торт «Птичье молоко» (по ГОСТу 1968 года), который стал одним из наших десертов. А самые удавшиеся и запомнившиеся блюда, которые мы готовили к Новому году — большая рождественская индейка и «красавец» камчатский краб. В этом году тоже будет, чем удивить наших гостей.

Фирменный коктейль Деда Мороза

от заслуженного артиста России Владимира МУСАТОВА

— Без чего не может обойтись Дед Мороз, так это без куража. Где он его берет? Актерский опыт помогает. Мои собратья по театру — прекрасные Деда Морозы: Иосиф Камышев, Михаил Кривоносов, Вениамин Прохоров, Юрий Киселев, Александр Кулькин. Все — профессионалы.

И еще Дед Мороз на празднике должен быть стойким. Всем хочется подержаться за него, за столы тащат, тянут руки с бокалами. Помню, на новогодней елке в театре Дед Мороз поздравлял всех с балкона под бой курантов, потом должен был по парадной лестнице спуститься и пройти в фойе с накрытыми для VIP-персон столами. В финале буфетчица Валентина Ивановна Береза подавала ему фужер коньяка.

Однажды после такого «крутого маршрута» нашего Деда Мороза Николая Лисовского так угощали, что назад в гримерку его принесли, как римского воина на щите.

Я, памятуя это, желающим выпить с Дедом Морозом на новогодних банкетах отказывал, заговорщицки сообщал: извините, я на работе. Кто-то обижался, но в целом люди понимали. Сложнее было, когда ходили по квартирам. Там я уже брал колбу и все, чем угощали, туда сливал, чтобы хозяев не обидеть. Получался коктейль Деда Мороза. Эту колбу двухлитровую в театре потом с волнением ждали.

Были у нас и истории в духе «Иронии судьбы». Когда ездили по домам с подарками, адреса путали. Приезжаем со Снегурочкой, открывает суровый мужик и сын у него — великовозрастный детина лет девяти-надцати. Оказалось, нас в соседнем доме ждали. Но все равно, говорю, поздравляем и вашего мальчика.

Самая большая неожиданность произошла у меня в ДК БМЗ, где я вел елку. Мне поднесли на руках маленькую девочку: «Это Дедушка Мороз!» А малышка от рождения была слепая и знакомилась с Дедом Морозом по-своему. Гладила меня, трогала усы, парик, бороду. Не по себе, конечно, было, но хотелось ее порадовать.

Музыкальный настрой Татьяны САПОЖКОВОЙ

хормейстера Городского академического хора под управлением Марио Бустилло:

— У нас в Брянске сложилась давняя новогодняя музыкальная традиция. Каждый год вечером 31 декабря народ приходит в «Дружбу» к нам на концерт и встречу с Марио Бустилло. Его приезда ждут не меньше, чем Деда Мороза. И каждый год — аншлаги! Настроение задает

Марио. Он привозит в наш зимний город море обаяния, солнце Испании, где он теперь живет, и солнце Кубы, где он рос.

Начинаем готовиться с июня. Под Новый год программа особая. Наряду с классикой и духовной музыкой на разных языках звучат и веселые популярные мелодии. В финале — наш фирменный фейерверк. Некоторые произведения мы соединяем с танцами, с элементами хор-шоу. В этом году вместе с полюбившимися уже произведениями прозвучат новые. В программе «Грезы любви» Листа, «Штилле нахт» (Тихая ночь) Брамса, «Кармина Бурано» Орфа, «Аве, Мария!» Форе, новогодняя музыка разных народов, произведения самого Марио Бустилло — месса и «С Новым годом!» А кому-то нравится «Свеча горела на столе» Аллы Пугачевой на стихи Бориса Пастернака и «Калинка».

Жениться на Снегурочке загадал в новогоднюю ночь артист Андрей САВЧЕНКОВ

— 2 января мы играем сказку «Белоснежка и семь гномов». В самом начале реплика на музыку: «Какой сегодня день недели?» Мы — гномы — друг на друга смотрим: никто не помнит. Может, зрители помогут? Но родители в зале тоже не могут сообразить. И тут артист наш выкрутился: число-то второе, значит, командует парадом Вторник! И началась сказка.

В прошлом году на елке в театре я был Коньком-горбунком. Подходящий сказочный символ в Год лошади. А Деда Мороза стараюсь делать такого, какого сам в детстве хотел встретить. У моего — пластика Майкла Джексона. Он может лунную походку изобразить, на посохе покрутиться и даже танец живота исполнить. Молодежь хорошо принимает. Кстати, в прошлый Новый год под бой курантов я загадал жениться на Снегурочке, и оно сбылось, — наш с Аленой медовый месяц до сих пор не кончился.

Секреты новогоднего меню

Ими делится шеф-повар ресторана «Честер Паб» Семен КОЛЕСНИКОВ

— Между прочим, у нас практически каждую неделю — кулинарный новый год. Мы обновляем меню постоянно. В новогоднем меню будут, в частности, утка, запеченная с яблоками, белыми грибами, по-старинке фаршированная щука. Очень хороши дыпленок-корнишон с булгуром, баранина с черносливом и кус-кусом (привет из Марокко!), баранье сердце с картофельными драниками. Ну а тем, кто не может на Новый год обойтись без селедки под шубой или салата «Оливье», мы готовы пойти навстречу. «Оливье» у нас фирменный, с ростбифом.

Подготовила
Татьяна РИВКИНД

.....

.....

Страсти непрактичности

Мечта не делать ничего и жить на ренту в России — крайне навязчива. Чем это обычно заканчивается, убедительно рассказывает русская литература.

В «Войне и мире» Льва Толстого половина героев-дворян — на грани банкротства. Расстроены дела графской семьи Ростовых, княжеского рода Курагиных, лишен состояния Дорохов, бедствуют княгиня Анна Михайловна Друбецкая и ее сын Борис. Почти все живут не по средствам. Никакого желания строго контролировать управление имениями. Ни малейшего намерения на то, чтобы сократить долги, ужав потребление.

Думать о деньгах — на грани постыдного: Анна Михайловна плачет от того, что ей приходится заниматься таким низким предметом — деньгами. Князь Василий Курагин сетует, что Анатолю обходится ему в 40 тыс. в год, но не урезает его расходы. Пьер Безухов, чей годовой доход 500 тыс. руб., не знает, как расходятся 100 тыс. из них, и почти каждый год вынужден занимать. Когда граф Ростов перезакладывает имения, посылают за свежей земляникой и ананасами, сын Николушка тут же заводит собственного рысака, самые модные сапоги и рейтузы, «каких ни у кого нет в Москве», и с легкостью проигрывает 40 тыс. за одну ночь («С кем не случилось!»).

Сам Илья Андреевич в имении в Отрадном принимает «почти всю губернию, с охотами, с театрами, с обедами и музыкантами». Сколько у него долгов, не знает. Как-то раз Николай по просьбе матери пытается проверить вороватого управляющего, но не может разобраться в книгах и, «не вступаясь более ни в какие дела, со страстным увлечением» занимается псовой охотой, «которая в больших размерах была заведена у старого графа».

Свои финансовые проблемы дворяне пытаются решать, в основном, через брачные союзы строго в своем кругу. Ростовы рассчитывают выдать дочь Наташу за обладающего состоянием князя Андрея Болконского, а когда их свадьба расстраивается — женить сына Николая на княжне Марье, к которой до того сватался сын князя Василия Курагина Анатолю. Дочь Елену князь Василий отдает за состоятельного Пьера Безухова. О межклассовых мезальянсах речь не идет. Не только из идейных соображений. На весь роман один неродовитый герой при деньгах — это купец Ферапонтов, который нажил «дом, постоянный двор и лавку в губернии» с подачи управляющего Болконских.

Идет время. И в «Вешних водах» Ивана Тургенева русский дворянин летом 1840 года приезжает во Франкфурт, где знакомится с дочерью владелицы кондитерской. Влюбившись, желает жениться, а меркантильная семейка тут же начинает трястись с него инвестиции в модернизацию заведения. Вложениям делу не поможешь, но герой молод, глуп и готов распрощаться со своим единственным имением. Имение продается срочно, по случаю и без пересчета крестьян, то есть заведомо со скидкой. Наверное, в спокойной обстановке можно было бы выручить не меньше 600 руб. за душу, а он готов — за 500.

Да, во времена крепостного права имения торговались в пересчете на одного крестьянина. Ничего удивительного. Крепостные крестьяне — это рабы, а рабы — это основные средства, самые что ни на есть материальные активы, числящиеся на балансе, как какое-нибудь оборудование.



Отличная статистика по стоимости крепостных имеется в «Мертвых душах» Николая Гоголя. Действие происходит в 1830-х годах. Чичиков, скупая мертвые души, предлагает Коробочке 15 руб. (ассигнациями) за «осмнадцать человек», с Собакевичем сходит на двух рублях с половиной, а Плюшкина уламывает на 25 копеек за душу. Для простоты предположим, что в среднем он мог бы их купить по рублю. Этот аферист догадался использовать приобретенные души в качестве залога и получить кредит, кредит не возвращать, а залог оставить кредитной организации. Рассчитывает на 200 руб. за душу, то есть на отдачу на инвестиции в 200 раз. Если залоговая цена души 200 руб., а залоговая цена — это половина, максимум 75% рыночной стоимости актива, то средняя рыночная цена живой души — рублем 300.

Имение, состоящее из крепостных, земельных угодий, скота, хозяйственных построек, барского дома, примитивной техники и оборотного капитала типа посевного фонда, стоит, как мы прикинули, около 600 руб. ассигнациями из расчета за душу. Получается, что крестьяне — это около половины цены имения, а земля по стоимости на втором месте.

Итак, крепостные — основной актив помещичьего хозяйства. Это в какой-то мере объясняет, почему ситуация с долгами помещиков начинает резко ухудшаться после освобождения крепостных крестьян в 1861 году. За крестьян они получили от государства выкуп в размере 902 млн руб. (для сравнения: весь бюджет Российской Империи на 1862 год составлял 311 млн руб.). На момент реформы 1861 года в России насчитывалось около 9 млн частновладельческих крестьян, таким образом, один крестьянин был оценен примерно в 100 руб. Но это другие рубли, серебряные. Согласно денежной реформе 1839 года, рубль серебром приравнялся к 3,5 рубля ассигнационного. Таким образом, в ассигнациях крепостного оценили в 350 рублей, что примерно совпадает с нашей прикидкой.

Для самих крестьян освобождение было не бесплатным —



Кафе «ЛЕОПИЦЦА»



Уютные вечера и обеды с 11.30 до 2.00. Большой выбор пиццы, сочный шашлык, ароматный кебаб. Живая музыка со среды по воскресенье. Приглашаем на празднование предновогодних вечеров и новогодней ночи.

Ул. Красноармейская, 100, тел. 58-60-91

Пр-т Московский, 106 (завод «Литий»)

Тел. 63-04-50

Пр-т Московский, 4 (ТЦ «Линия-2»)

Тел. 58-71-81

Ул. Фокина, 1, тел. 64-24-14

Ул. Комсомольская, 112.

(р-н Телецентра). Тел. 92-21-40

Ул. Ново-Советская, 130А

(Бежицкий р-н, «Мечта»). Тел. 56-55-39

Б-р Щорса, 2, тел. 37-14-47

Кафе «ГАЛЕРЕЯ»

Встретить Новый год в атмосфере праздника, в кругу друзей и коллег приглашает кафе «Галерея».

Разнообразие блюд, оригинальный интерьер, прекрасный танцпол, зажигательная программа зарядят вас положительными эмоциями на целый год!

В кафе 2 банкетных зала

на 80 и 120 посадочных мест.

Пр-т Станке Димитрова, 98, комплекс «Владимир Плаза»

Тел. 92-22-25

www.gallery-bryansk.ru



Ресторан «GRILL & WINE 13»



Уютный камерный ресторан на 50 мест.

Здесь созданы все условия и для отдыха большой шумной компанией, и для тесного междусобойчика. Гурманы по достоинству оценят блюда европейской кухни, приготовленные с использованием уникальных угольных грилей.

Интересное, но не навязчивое новогоднее сопровождение артистов и диджея оставят у вас наилучшие воспоминания в Новом году! Стоимость новогоднего праздника от 2 500 руб./чел.

Ул. Базарная, 1

Тел. 336-736. www.grillandbar13.ru

они были должны осуществлять выкупные платежи государству. Выкуп финансировался за счет иностранных займов и податей и лег непомерным бременем на бюджет страны, обескровленной Крымской войной. На руки помещики получили около двух третей: из выкупных денег 316 млн было зачтено в уплату помещичьих долгов банкам.

Благородное сословие не было приучено мыслить экономическими категориями и расценило выкупную сумму как материальную компенсацию за нанесенный ему моральный урон, а не как стартовый капитал... Дворянство не стало вкладывать полученные деньги в обустройство России, а предпочло расточительно потребить их за ее пределами. Многие дворянские семьи, которые получили крупные суммы, стали их «проживать» — жить на широкую ногу в Москве или Петербурге или путешествовать по миру. Герой сатирической хроники Николая Лескова «Смех и горе» 1871 года на старости лет постоянно живет за границей и, по его собственному выражению, «проедает» там свои выкупные свидетельства.

В романе Боборыкина «Китай-город» дворянско-купеческая Москва 1870-х годов — город бума. Дворяне разоряются, но работать не хотят. Обанкротившийся отставной генерал Долгушин, совсем в нищете, вынужден пойти акцизным надзирателем на табачную фабрику. К тем, кто деньгами не сорит, отношение настороженное. В пьесе Александра Островского «Дикарка» 1880 года в свое поместье возвращается из-за границы Александр Львович Ашметьев. Когда его просят выступить перед съездом сельских хозяев — рассказать об иностранном опыте увеличения доходности имений, отнекивается: «Я человек до-реформенный, я учился за границей только изящно проживать деньги». А вскоре почти даром отдает рощу.

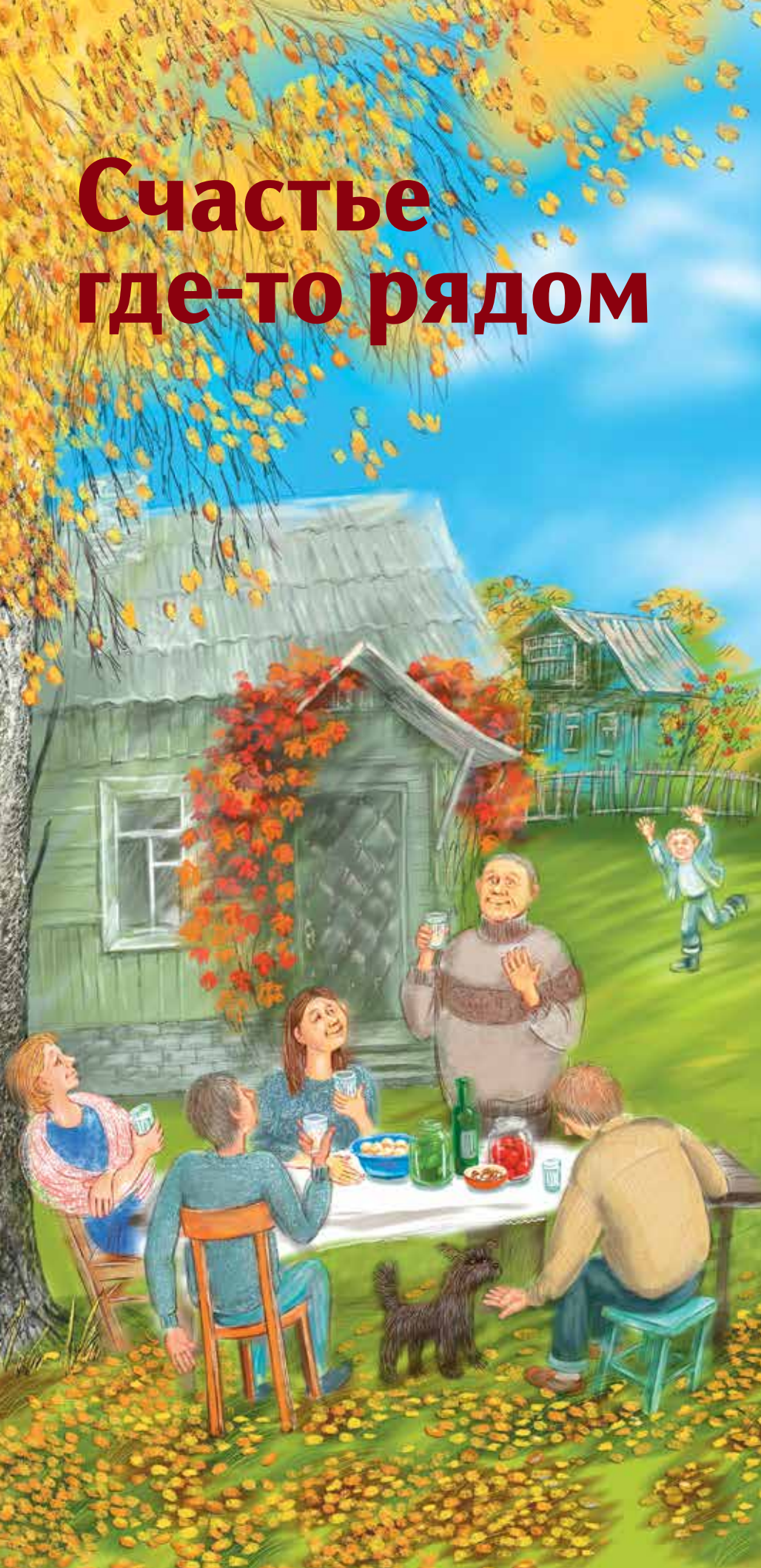
В комедии «Бешеные деньги» (1870) Островский выводит московских дворян, которым разорения уже не избежать. Надежда Антоновна Чебоксарова полагает, что «состояние можно только получить по наследству, да еще при большом счастье выиграть в карты». Дочь ее Лидия денег не считает: «Я никогда не знала, что значит дорого, что дешево, я всегда считала все это жалким, мещанским, копеечным расчетом». В город приезжает молодой провинциальный купец Васильков. У него за душой «три лесные дачи при имении, что может составить тысячу пятьдесят», с которыми в Москве можно иметь на сто тысяч кредита. Васильков выкупает имение Чебоксаровых на залоговом аукционе, женится на Лидии, покрывает долги семьи, при этом спасенное от нищеты семейство обращается со своим благодетелем неуважительно — у того манер нет.

Пренебрежительное отношение дворянства к купцам типично для того времени. Другой герой «Бешеных денег», «неслужащий дворянин лет сорока» Иван Телятев, полностью разорен: «должен тысячу до трехсот», у него все отобрано кредиторами и единственная собственность — халат, но он не боится голодной смерти, потому как полагает, что дворяне и без копейки будут иметь и почет, и кредит: «Долго еще каждый купчик будет за счастье считать, что мы ужинаем и пьем шампанское на его счет».

Этому придет конец быстрее, чем рассчитывает Телятев. Например, в комедии Чехова «Вишневый сад», действие которого происходит не позднее 1903 года, купец Лопахин, выкупивший на аукционе имение Раневской, на ее дочери уже не женится, хотя имеет все шансы. Время изменилось!

Елена ЧИРКОВА (журнал «Деньги»)

Счастье где-то рядом



Ждали Кирилла.

С обеда он уехал за яблоками в соседний колхоз. И не возвращался. И телефон его не отвечал.

Красавица жена Оля уже немного беспокоилась, но, как всегда, этого не показывала. Стальной характер. Но близкие, а только близкие здесь в деревне в этот теплый августовский вечер и были, беспокойство подмечали. За день все наработались, даже малышам нашлось занятие — сходить к соседу Таманцеву за яйцами. А знаете, какие там в сарае ревнивые петухи! И ведь не сробели малыши, добыли яиц лукошко.

А теперь, в очередь поужинав за большим струганым столом, поставленным рядом с домом, в яблоневом саду, — всей компании сразу не хватало места — младшие побежали на озеро, а старшие уговорись не расходиться, Кирилла вместе дожидаться.

Вечер был чудесным, солнце за косогором клонилось к закату и деревенские ласточки летали прямо над головами. У них гнезда были в доме, под чердаком.

— А давайте иван-чаю заварим, — предложила Оля. Пить иван-чай, который здесь же, будучи в отпуске, мы сами собирали, резали и вялили, стало одной из многочисленных новаций Кирилла, на которые он был вообще горазд. И практически все эти новации дачным сообществом с готовностью поддерживались.

И вот за иван-чаем и заговорили почему-то о счастье. Я вспомнил, как в маленьком московском театрике посмотрел спектакль по дневникам Чехова. Из мусора жизни, обрывков записанных фраз, будто из кусочков разбитого зеркала, в театре собрали действие, где все участники только сидели за большим столом и разговаривали. В первом действии усердно пили водку, во втором — чай.

— Если ты, дядюшка, соотносительно данному моменту заговорил, то ты неправ, — тут же возразил Берендей, который стоял, подперев яблоню, и пил рябиновую настойку из чайного блюдечка. Берендей вообще личность необыкновенная, почти по всем вопросам, кроме квантовой физики, имеет свое, особое, мнение. Кстати, насчет указанной физики он полагает, что ее просто не существует. Вот и по поводу дачных собраний и ожиданий у него, конечно же, оказалась своя теория.

— Вот вчера, как вы помните, в состоянии душевного беспокойства я последним посетил тутошнюю баньку. По привычке парился в полной темноте и по нечаянности оперся рукой на раскаленный котел. А еще, падая, ударился ногой о приступку. Казалось бы, произошла неприятность, надо горевать, расстраиваться: я хромаю, рука в повязке, а я радостен и счастлив. Спросите почему?

— Почему? — выдохнул застольный хор.



— А потому, что в жизни главное не сами обстоятельства, а наше отношение к ним. В данном случае радость здешнего бытия перевешивает огорчения. Только таков простейший путь к личному счастью.

— Ладно это, — сказал я. — А помнишь ты рассказывал про сокурсника, у которого что ни день, то случались приключения? Помнишь, который в экспедиции в болоте завяз, его выдергивали вертолетом и выдернули без штанов.

— Радзиховский?

— Да, Радзиховский. Он еще устроил пожар в квартире в день своего рождения.

— И тут ты, дядюшка, неправ, — как Чеширский кот, широко улыбнулся Берендей. — Сам Радзиховский не считает себя несчастным страдальцем. И в себе не копаются, как некоторые.

— А как, подскажите, как не копать? — подключилась женщина Марина. — Вот у меня и работа хорошая, и ребенок, и муж. А беспокойство не оставляет!

— Это какое такое беспокойство? — уточнил биолог Бакин, самый циничный среди нас.

— Постоянное, — призналась Марина. — Боюсь, что случится плохое. И это очень мешает жить.

— Попей пустырнику и не смотри телевизор, — посоветовал Бакин.

— Так я и не смотрю.

— Тогда и радио еще не слушай. Концентрируйся на позитиве.

Парочка тут же вступила в спор, как из спокойной нашей жизни научиться выдавливать позитив. Будто это просто зубная паста.

И тут бородатый Жуков, просто в масть вспомнил, как недавно десять дней в одиночку путешествовал по глухим калужским лесам. Был весел и бодр. «И вот представляете, — делился он, — маленькая речка у ног, лес синее у горизонта, костерок догорает, а я на пригорке с книжкой устроился. Просто чудесно».

— Книжка была какова? — уточнил Берендей.

— История Древней Греции.

— Подходящая книжка, — отметил Берендей.

— А иногда такое бывает, — призналась Оля.

— Иду по улице, людей много, разговаривают, улыбаются, и, вроде, что мне эти люди, а я вдруг ощущаю счастье. Это странно, да?

— Для тебя — нет, — вздохнула Марина, — но у меня так жить не получается.

— А бывает, счастье обретаешь только после несчастья, — заметил Митяй, известный своими невероятными историями. — Со мной было так. Всем известно мое нынешнее семейное счастье. Но так было не всегда, а было когда-то совсем наоборот. И вот, как я не подлаживался к тогдашней жене, как ни пытался определиться на своей тогдашней работе, — ничего не получалось. Мрачные мысли стали одолевать, нервная сыпь по телу пошла. Представляете?! Напросился я съездить

в сибирскую командировку. А там в свободный денек отправился с собачкой на охоту.

Собачка моя бедовая подняла медведя из берлоги. Огромного, черного. Кинг-конг, а не медведь. И, понятно, вылез этот кинг-конг из берлоги в отвратительнейшем настроении. Мы с собачкой ему страшно не понравились. Идет зверюга прямо на меня. Рычит! А надо сказать, что для меня это была вообще первая приватная встреча с диким медведем.

Я выстрелил. Увидел, что попал. Но медведище не останавливается, продолжает идти. Выстрелил из второго ствола. Опять, вижу, попал. Кровь у него хлюпает из ран. А он все равно идет.

И, честно скажу, вся жизнь моя нескладная пролетела перед глазами в одно мгновение. Рядом собачка носится. Гавкает. Но что она медведю? И ведь не убежишь от него, никак не убежишь. Лихорадочно размышляю: разве что топориком его, злодея, тюкнуть, был у меня топорик. Ну, напоследок!

А медведь идет, идет. И всего в нескольких метрах от меня останавливается и вместо того, чтобы кинуться и одним ударом лапы меня пришибить, поворачивается и бредет прочь. Залезает в берлогу, что-то там ворчит и... отдает Богу свою медвежью душу.

Я сажусь на поваленную сосну, ноги не держат. Отдышался и прямо там, возле медвежьей берлоги, решил для себя, что это знак свыше прозвучал. Если не в Бога, то в Судьбу я очень даже верю.

И с той самой минуты решил я поменять жизнь. С той женщиной мы расстались, работу нашел новую, а потом и счастье мое — Алю — встретил.

— А с сыпью, сыпью — что? — как умелый фехтовальщик, вонзил вопросик неугомонный Бакин.

— Нет больше никакой сыпи, — весело произнес Митяй. — Прошло.

— Так выпить! Выпить за это надо! — донеслось с разных углов стола. И, конечно, мы с удовольствием выпили за счастье Митяя, благо, было за что. А ведь согласитесь, полной свиной надо быть, чтобы не порадоваться счастью хорошего человека.

И тут же вдогонку, в разных углах стола возникли споры, что у кого было счастливого и когда? Вечная отличница Ксюша, к примеру, вспомнила, как еще в старших классах вбила себе в голову, что ее будущий муж непременно станет алкашом. А так она думала потому, что алкашей в ее тогдашнем мире было многовато. И вот встретила хорошего парня, расписались. Ксюша на свадьбе так расчувствовалась, что просто рыдала на плече у молодого мужа. Какой он хороший, какое ей счастье вышло.

— Ну и как? — спросил возникший у стола, как джинн из медной лампы, и тут же ухвативший с блюда куриную ножку сосед Таманцев.

Ироничный наш сосед в ту пору ходил с бритой наголо головой и при гуманистическом нраве имел вид уголовника.

— Что случилось-то?

— Ничего не случилось. Не сошлись характерами, — улыбнулась Ксюша и отвернулась.

Повисло молчание.

— А я, между прочим, курсовик по счастью три года назад написала. Штук тридцать книжек по теме прочитала, — сообщила самая молодая в компании, 25-летний психолог Даша.

— И что тебе открылось? — уточнил Таманцев, обглаживая добытое куриное крылышко.

— Удивительно, но, похоже, о счастье пишут только мужики, старые и бородатые. Даже странно.

— И в чем соль открытий бородатых?

— Этого я как раз не поняла, — призналась Даша.

— Очень обидно, — в сердцах повысил голос сосед, — распространяют эти черти бесполезные знания. Пишут, бумагу изводят, а козу, условно говоря, подковывать некому.

— Коз не подковывают, — весело заметил на ходу 10-летний Котей, который, как ветерок, пронесся мимо взрослых.

— Это я в ироническом смысле, конечно, — не смутился сосед. — Диссертации защищают, а все лишь для прокормления. А не для пользы народной. Толку же, Бакин подтвердит, в самый мощный микроскоп не разглядишь.

Циник Бакин кивком головы тут же солидаризовался с образованным соседом, а Таманцев в азарте потянулся к графинчику, налил стопку и, супротив установленного за указанным столом обычая непременно тостования, единоличником хлопнул рябиновой. От расстройства, конечно.

— Лучше я еще одну правдивую историю расскажу, — заявил Митяй. И рассказал, как у одного мужика заболело под лопатками. Сильно болит. Неделю терпел, а потом отправился к доктору. Тот, конечно, интересуется, что и как. А мужик говорит, что дело у него пустяковое, потому как у него все более-менее. Правда, на работе сократили, ну, жена, конечно, пьет кровь, сын двоечник, «Спартак» опять проиграл, и теща грозит к ним в однокомнатную квартирку жить переехать. Зато картошка на даче хорошо уродилась, опять же в тотализатор недавно выиграл тыщу рублей. В общем, все хорошо, только за лопатками боль беспокоит.

Доктор речь выслушал и так по-доброму мужику говорит:

— Не стоит беспокоиться, дядя, это у тебя за спиной крылья растут. Ты — ангел.

Посмеялись.

Берендей посоветовал всем собравшимся впредь завести две книжки — белую и черную. И не лениться, записывать в каждую отдельно — случившиеся за отчетный период счастья и несчастья, а по итогам года подвести итоги.

Вот тогда это будет по-научному. Готовый материал Дашке для диссертации.

— Я оставила психологию, — с задумчивостью заметила Дашка.

— Это потому, что материала хорошего для исследований не имела. А тут получишь материал, да бесплатно, в момент остепениться, и будет тебе счастье, — поддержал идею старый циник Бакин. И затем, хоть и странно было это слушать именно от старого циника, но, видно, общее настроение действовало на всех, рассказал следующую лирическую историю. Из далекого детства.

Как малюткой заболел и никак не выздоравливал. Родители сильно беспокоились, готовы были что угодно добыть для радости ребенка. Интересовались, что тот хочет, а он говорил, что хочет только, чтобы Верочка, сестра его двоюродная, приехала. Но Верочка жила в другом городе, стояла зима, и приезд ее с родителями никак раньше лета не планировался. Как там все сладилось, неизвестно, но однажды ночью будущий старый циник, а тогда малютка Бакин проснулся от непонятного шума и услышал смех в прихожей. Босиком побежал по холодным половицам. Увидел в дверях Верочку с матерью. Верочка была в кроличьей шубке, оббивала снег с маленьких валенок, и, заметив его, засмеялась. А он только и произнес зачарованно:

— Верочка!

И вот что характерно, повествовал нам Бакин, более он ничего о том событии не помнит, если не считать, что вскоре выздоровел. Верочка с матерью спустя несколько дней уехали. И вообще потом эта Верочка из жизни Бакина начисто исчезла, даже на письма не отвечала. Но почему-то встреча, с некоторым недоумением признался нам Бакин, навсегда отпечаталась в памяти как огромное, бесконечное счастье.

Тут и я рассказал свой сон. Как создал в нашем ЖКЕ хор пенсионеров. Большой такой, дружный, на четыре голоса пели. Как мы ездили по тюрьмам и выступали с большим успехом. Вот скажите — почему по тюрьмам?

— Чистый Фрейд, — заметил Таманцев, вооружась большой утиной грудкой. — К Фрейду я отношусь скептически, но тут работа подсознания налицо. И какие, извиняюсь, ощущения от трудов на певческих фронтах?

— Радостные. Проснулся и улыбаюсь, как дурак.

— Вот! Это судьба! Она подсказывает новый путь. Стоит серьезно подумать.

И я согласился, что подумаю.

Оля выхватила из кучи детворы раскрасневшуюся пятилетнюю Полю, вручила ей конфету и спросила:

— Полюш, а что такое счастье?

— Счастье — это когда все хорошо кончается, — ни на мгновение не задумавшись, произнесла Полюша. И добавила: — А еще конфетку дашь?

Получила награду и ускакала от взрослых на одной ножке к полянке, где мальчишки постарше устроили битву в Царя горы.

— Вот у них — счастье, — сказала Оля. И тут, наконец, раздался звонок, которого все так долго ждали!

Кирилл позвонил.

Рассказал, как с другом Вальком они купили в колхозе яблок, хороших и много, как загрузились, как сломались по дороге, как вырубился телефон, как они с приключениями чинились. И, наконец, починились. А звонит он, кстати, с мобилы одного славного человека. Они возвращаются, через час будут.

И словно гора с плеч у всех свалилась.

Все-таки мы немного беспокоились за Кирилла, хотя одновременно были уверены, что ничего серьезного с ним случиться не может. А если

даже случится, то все равно Кирилл не растеряется, найдет выход из любого положения, — такой уж он человек.

И все заговорили о Кирилле — большом чудаке и очень славном человеке, который, к слову, вывез и собрал здесь, в лесной деревне, всю нашу веселую компанию.

— Вы заметили, — не преминул вставить Брендей. — Кирилл сказал, что звонил с телефона «одного славного человека». Спорю на бутылку коньяка, что Кирилл уговорил его ехать сюда. Поместит в бане на неделю, тот проживет недели три и непременно женится на одной из наших девиц. Да вот хоть на Дашке.

Дашка зарделась, а циник Бакин согласился, что с Кирилла станется, но это есть еще одна из его привлекательных черт.

Разговор угасал, когда издалека с тропинки от озера донесся громкий крик. По тропинке пылил, размахивая на бегу руками, всеобщий любимец пятилетний Васёка.

— Цастье! Цастье! — кричал Васёка на всю деревню, на весь этот прекрасный и удивительный мир. — Степка себеля сапкой поймал.

Как верный оруженосец, он предварял явление народу своего рыцаря — семилетнего Степы с пластиковым пакетом в руках. В пакете в воде плескалась большая уклейка, себель, как их тут называют, пойманный степкиной шапкой.

И тут же Степан взялся рассказывать публике, как у него такое чудо вышло.

Чего уж там, повезло в этот вечер Степану Петровичу.

...И как в старых пьесах Чехова, ничего особенного в тот вечер так и не случилось. Вспоминали прожитое, негромко разговаривали о том и сем. Но то ли день был по-особенному хорош, то ли само, невероятной красоты, это место действовало на всех, но почему-то казалось, что счастье все еще где-то рядом.

Юрий ФАЕВ



К нам, во «Времена года»!

Новый банкетный комплекс «Времена года» открылся в Брянске по адресу бульвар Щорса, 1

Традиционная русская и европейская кухня, высокий уровень обслуживания, уютная атмосфера. Рады пригласить жителей Брянска и гостей города на новогодние корпоративы от 80 до 150 человек, свадьбы, юбилеи. Вас ждет новогодняя шоу-программа.

Заявки по телефону

8-906-503-37-53



DIPLOMAT

СТОМАТОЛОГИЧЕСКИЙ ЦЕНТР



Профессиональная стоматология
Имплантология
Детская стоматология

66-07-77

www.cd32.ru

В СВЯЗИ С НАЛИЧИЕМ ПРОТИВОПОКАЗАНИЙ
НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ

Короче говоря

ЭТО МОГЛО БЫ БЫТЬ!

«Крупнейшие федеративные государства: Соединенные Штаты Америки, Бразилия, Федеративная республика Германия и Российская Федерация, они складывались из разных культур, из разных народов, просто разных. Украина как государство составилась из трех разных культур, на мой взгляд — это Восточная, это Западная и это Северная, назовем это так. Это длинный исторический процесс был. Она была разделена между империями, между Австро-Венгерской империей, между Османской империей, кстати, и между Российской империей. Ничего страшного в федерализации не было бы, если бы не было бы войны. Если бы это был мирный процесс, мне казалось, что украинская элита до ухода Януковича, она об этом думала. В чем дело? Значит, на Западной Украине есть свои герои. Условный Бандера. Условный. И пусть будет вокзал имени Бандеры во Львове, если они так хотят. Но пусть будет вокзал имени молодого гвардейцев в Донецке и в Краснодоне. В Штатах стоит памятник Линкольна в Вашингтоне. А переезжаешь через Потомак — там стоит памятник врагу Линкольна генералу Ли, который командовал армией мятежников, восставших, южан. Там улицы Ли, школы Ли. Вот федерация в этом и заключается. В том, что есть свои герои, есть своя культура, есть свой язык. Мне казалось, что на Украине, которая слилась из трех разных территорий, с разной историей, с разной историей, так могло быть. Увы, после войны, сейчас это невозможно». (Алексей Венедиктов, «Эхо Москвы»)

ЛУЧШИЙ ДРУГ

Макс — осторожный человек. При принятии решения обязательно советуется со своим лучшим другом Григорием.

Например, зовут Макса в гости попить водочки, и он тут же обращается к лучшему другу с вопросом.

— Ну, Григорий, пойдём или не пойдём? Думаешь, так надо бы сходить. А разве не помнишь, что с нами было в последний раз? И ты настаиваешь? Странно. Ну и т.д.

Вся пикантность этой дружбы заключается в том, что Григорий есть собствен-

ный организм философа Макса. Именно с ним Макс в первую очередь и обсуждает свои дела.



КОЛХОЗНЫЙ НАЛОГ

В деревне приятель рассказал про знакомого, Николаича. После войны тот быстро нарожал пять детей, которых надо было кормить, так что без коровы не обойтись. Хороших покосов колхозникам не давали. Разрешали косить только неудобья, по овражкам, лесным опушкам, и то с важным условием. Один стог косишь себе, четыре должен отдать колхозу. На корову на зиму требовалось приготовить пять стогов, значит, еще нужно было отдать в колхоз двадцать. И так год за годом. К шестидесяти годам мужик, вроде крепкий, совсем износился и умер.

А мы, помню, по учебникам истории в школе осуждали церковь за то, что она брала себе десятину с урожая!

ЦВЕТОЧЕК

Друг мой Вася (5 лет) сорвал во дворе четыре одуванчика. Сказал, что это букет для мамы. Оля в отъезде несколько дней, и Вася скучает по ней.

Лида добавила несколько маленьких зеленых листочков к одуванчикам и поставила букетик на стол в стаканчик с водой.

И тут же вновь со двора прибежал Вася и спросил: нельзя ли ему подарить Марфе один цветочек из букета. Прекрасная Марфа — требовательная Васина пассия. И вот ситуация: во дво-

«Большинство людей никогда не слышат друг друга».

Эрнест ХЕМИНГУЭЙ

ре налицо море одуванчиков, но Марфе нужен, оказывается, цветочек именно из букета для мамы.

Лида отдала цветочек, так что теперь в букете для мамы осталось только три одуванчика.

А вообще-то Марфа уже предлагала Васе пожениться, но Вася сказал задумчиво: «Это когда выластем».

Вася пока не выговаривает звук «р», да и некоторые другие звуки.

КАК УСТРОЕНА СИСТЕМА

Гоголь. «Выбранные места из переписки с друзьями»: «Вы очень хорошо знаете, что приставить нового чиновника для того, чтобы ограничить прежнего в его воровстве, значит сделать двух воров наместо одного. Да и вообще система ограничения — самая мелочная система. Человека нельзя ограничить человеком; на следующий год окажется надобность ограничить и того, который приставлен для ограничения, и тогда ограничениям не будет конца. Эта пустая и жалкая система, подобно всем другим системам отрицательным, могла образоваться только в государствах колониальных, где неизвестны ни самоотвержение, ни благородство, а только одни корыстные личные выгоды».

О ПРЕДПОЧТЕНИЯХ В БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТИ

Социологи выяснили, что в российском интернете на лечение кошкам деньги собирают в десять раз быстрее, чем взрослым людям. Да и суммы жертвуют большие, нежели на людей. Обычное дело: вывешивают на сайте историю больного человека, в это же время там выставляют историю об искаленном котике. В итоге Барсика оперируют, он выздоравливает, а больному человеку еще и рубля не перевели. Среди детей лидеры по благотворительным сборам — дети-детдомовцы. Глубокий мотив помощи детям: помогу чужому, — и с моим все будет в порядке. Но даже детям помогают очень избирательно. Например, белокурой девочке с голубыми глазами помогут по-любому, это идеальный вариант.

Юрий ФАЕВ



Перевал или начало нового пути

MikAle
COFFEE PRODUCTS

Это рассказ о моем пути, который, вроде бы, уже достаточно длинный, и, вроде бы, только начинается. Это путь в направлении кофе. Кстати, пишу я в поезде, по дороге в Южно-Сахалинск, куда еду судить чемпионат бариста.



Начался этот путь 22 февраля 2001 года совершенно случайно, с подаренной мне в день рождения кофе-машинки Saeco; и продолжается по сей день уже с большим количеством профессиональных кофемашин и с собственным обжарочным производством, где есть уже 2 ростера Probat, и укоренившимся и достаточно известным названием «MikAle».

Прошло всего или уже 13 лет, за спиной огромный накопившийся опыт.

Когда я угощаю кого-нибудь кофе и слышу: «Да я не гурман, я в нем не разбираюсь», — я вспоминаю себя 13 лет назад. И что хочу сказать: не нужно бояться познавать, и учиться, и пробовать свои силы. В 2008 году я впервые принял участие в Российском чемпионате по каптестингу: это когда за 4 минуты 24 чашки кофе нужно попробовать и определить по вкусу их разницу между собой, и занял 3 место. Потом в 2010 году — второе место.

Уже с 2001 года в Брянске проводил чемпионаты бариста, и с 2010 года стал сертифицированным судьей WBC бариста (WBC — Мировой чемпионат бариста). С 2009 года являюсь действительным членом SCAE (это Европейская ассоциация спешиапти кофе). Мне это действительно интересно, так можно быстрее познать мир кофе.

Всегда было интересно, где же он растет и как же он обрабатывается — кофе. И я поехал сначала на Кубу, потом в Никарагуа, а последний раз — в Бразилию. Я уже понимал, какой кофе должен быть в чашке, но всегда не давала покоя мысль — а смогу ли я сам так жарить кофе? Тогда я поехал в Испанию, в Институт кофе, учиться этому ремеслу, и там понял — это начало нового пути!

Когда я был на многих обжарочных производствах, не только в России, но и за границей, то думал о создании собственного производства. И оно теперь есть — обжарочная компания «MikAle»,

построенная по всем правилам пищевого производства, с собственной лабораторией, где я провожу исследования кофе, и складом зеленого зерна, где есть комната стабилизации температуры и влажности зеленого зерна. Поверьте мне — далеко не каждый микробжарщик в мире имеет такие возможности.

Это как приобрести хороший музыкальный инструмент, с помощью которого можно познакомить людей с миром музыки и подарить им хорошее настроение.

Так вот, наша с моей женой Валентиной миссия, начатая в 2001 году, продолжается — мы хотим познакомить вас с удивительным миром кофе и чая.

У «MikAle» есть такая серия кофе с названием «ОмНомНом» — это почти что «пальчики оближешь», или, на кофейном языке, «выпить до последней капли». Это почти всегда микро-лот кофе с одной плантации или фермы.

И вот он-то всегда уникален и неповторим. Например, был недавно ОмНомНом Guatemala Coban (Honey) — аромат уникальный, вкус и послевкусие неповторимые, но его уже нет и не будет в этом году, и мы не знаем, будет ли такой же хороший урожай в следующем. Впрочем, что об этом читать — нужно хоть раз попробовать!

И в завершение хочу спросить: почему владелец автомобиля так тщательно выбирает топливо для своей машины, проезжая лишние километры в поисках «лучшей» АЗС, и так безразлично относится к себе, вливая внутрь непонятный кофе и чай?

P.S. Если вы, уважаемый читатель, захотите узнать больше об уникальном Мире кофе, я с радостью поделюсь с Вами своим опытом.

Пишите:
e-mail: boss@tkrkt.ru

Михаил ЯНЧЕНКО





Наум НЕПОМНЯЩИЙ:

Мы из джаза

СПРАВКА:

Науму Ароновичу Непомнящему 78 лет. Инженер, музыкант, брянский старожил, автор воспоминаний «Город моего детства», пока неизданных отдельной книжкой.



1961 год. Выступает диксиленд Брянского дома культуры железнодорожников (Непомнящий — четвертый слева в первом ряду)

Надо понимать огромную разницу между нынешним Брянском, где все сами по себе, а на слуху, может, два десятка имен местных политиков, артистов, и городом моей молодости, который в 50-е годы был очень невелик, и все друг друга знали. Бежица, несмотря на присоединение, считалась другим городом, жизнью которого коренные брянцы не интересовались, разве что случались битвы после футбольных матчей «Динамо» и «Бежицы». К слову, Бежица была больше и жила, благодаря заводам, побогаче, но это, конечно, брянскими записными патриотами в расчет не бралось.

Только что прогремело состряпанное прокуратурой и милицией громкое дело «Божьей коровки» — брянских стилияг. Конечно же, никакими злодеями, насильниками и отщепенцами те ребята не были, — я знал их всех. И вот казалось, в Брянске на годы будет придушено все живое, в том числе и джаз. Но этого не случилось. Вполне возможно, на каком-то уровне решили музыку не трогать. Наша музыка и продолжила в Брянске свое полуразрешенное житье.

Это было дотелевизорное время, началась недолгая хрущевская пора, которую потом назовут оттепелью. После работы народ надо

было чем-то занимать. Ресторанов в городе было раз-два и обчелся, в кино новые фильмы, почти все советские, появлялись два раза в месяц. Зато валом шли конференции, собрания, официальные встречи, и очень часто во втором отделении, — это была главная приманка для участников собраний — устраивался концерт. В каждой, даже самой маленькой? организации буйным цветом цвела самодеятельность, и особым отличием для школы, техникума или завода было наличие духового оркестра. Вот из таких оркестров и выросли потом инструментальные ансамбли, если, конечно, были люди и инструменты.

Свой первый диксиленд мы, группа молодых ребят, создали в 1958 году при технологическом институте (Прим.: теперь Лесохозяйственная академия). Через комиссионку институтский профком, в частности, приобрел альт саксофон, который я и освоил самоучкой. Играли мы, надо признать, плохо, зато с увлечением и душой. С тех времен запомнил песенку, где есть такие слова:

*Сан-Франциско, Лос-Анжелос
Объединились в один колхоз.
В колхозе этом ударный труд,
И даже негры тут все поют.
А если вкалываешь день,
А председатель Семен Ильич*

*В защиту мира кидает спич,
Парторг Афона, прищурив глаз,
На саксофоне лабаёт джаз.*

Конечно, такую крамолу мы пели только для себя, а на сцене играли модные отечественные мелодии, блюзы, Эдди Рознер, Утесов, Коралли, Кнушевицкий, — все эти мелодии шли на ура. Играли на вечерах в институте, а еще нас часто звали в Дом офицеров, на эстраду в парке Толстого.

Наш оркестрик пользовался невероятным успехом, и где бы мы ни «играли танцы», народу было битком. А тут еще Вольдемар Коновалов демобилизовался после срочной службы в Германии. Он привез первую в Брянске шестиструнную гитару и несколько новых мелодий, которые при тогдашнем дефиците пошли на ура.

Постоянного места дислокации оркестрик не имел, держался исключительно на энтузиазме участников и вскоре распался. Но в это время, в 1959 году, слесарь «Дормаша» (ныне — «Арсенал»), трубач Женя Акуленко по всему городу собрал настоящий взрослый джаз-бэнд (для одних), дискленд (для других), он же эстрадный ансамбль (для большинства) Вот и я туда попал совсем молодым.

Джазом я заболел в девятом классе и тогда же стал осваивать кларнет, мечтая о славе Арти Шоу или Бенни Гудмена. О них я узнал из журнала «Америка», который по особому списку выписывал зампред райисполкома Иванов, отец моего приятеля Митьки. Именно кларнетисты потом нередко и переквалифицировались в саксофонисты, которые в городе были наперечет. С моим первым казенным саксом случилась ужасная история. Ночью после концерта меня избили и отняли футляр с инструментом. С разбитой головой я попал в больницу и страшно горевал по утраченному инструменту. В милиции завели дело. Любопытно, что вначале следователь выдвинул версию, что я сам организовал нападение, чтобы завладеть дорогим инструментом. Хотя интересно, как бы я им воспользовался потом, ведь все инструменты в городе были на виду.

Позже краденый саксофон, вроде, всплыл в Орле, однако мне так его и не вернули. Когда подлечился, опять пришлось играть на чужом.

В те времена музыка заработка почти не приносила. В нашем оркестре все были любители в полном смысле этого слова. Играли разметчик Ярослав Стокласна (альт саксофон), фрезеровщик Юра Алилуев (гитара), токарь Алексей Дашанов (тромбон), конструктор Владимир Осин (аккордеон), Николай Васильев (тенор-саксофон), технолог Георгий Мацкевич (тромбон), слесарь вагонного депо Вася Новиков (тромбон), наладчик со швейной фабрики Лева Кукуев (ударник) и другие. Ноты-оркестровки Женя Акуленко привозил от знакомых из Ленинграда и Киева. В Брянске ничего подобного было достать невозможно.

Я был одним из самых молодых, почти у всех музыкантов были семьи, вроде, забот и без музыки хватало. Но все равно несколько раз в неделю мы собирались на репетиции, каждую неделю у нас были концерты. Казалось бы, ради чего тогда все это? Да, мы зарабатывали крохи. Я на свою зарплату инженера в 120 рублей никак не мог собрать денег на саксофон, который, даже подержанный, стоил не меньше двух моих зарплат. Зато у нашего дискленда в городе была большая слава, а в молодости это тестит самолюбие, порой, лучше денег.

Все музыканты были самоучками. Народ в нашем дискленде собрался интереснейший.

На пианино виртуозно играл Коля Теодорович, огромный, за сто кило. Пианино буквально прыгало под его ударами. Копией Армстронга в славянском варианте был наш ударник Лева Кукуев. За своими барабанами Лева входил в такой раж, что казалось — его палочки живут отдельной жизнью. Лева был большой хохмач. Именно он отвадил мужика-скрипача, которого нам пыталось пристроить руководство Дома культуры. Мы объясняли: ну, какая может быть скрипка в дискленде, и тогда нам навязали скрипача приказом свыше. А Лева сделал следующее. Исхитрился перед концертом на-

мазать смычок скрипача свиным салом. Надо было видеть ужас в глазах скрипача, который водил смычком по скрипке, которая не выдавала звуков. Он и убежал со сцены.

Ярчайшей личностью был Николай Митрофанович Зудилкин с мясокомбината, полноватый, за пятьдесят. Он играл с довоенных времен на кларнете и тенор саксофоне. Нрав имел легкий, бесшабашный. В футляре помимо инструмента всегда держал стаканчик, а также кусочек сальца, ломоть хлеба и луковицу.

Я, молодой, поражался необыкновенным, вибрирующим звукам, которые Зудилкин извлекал из инструмента. И донимал его расспросами, как и мне такого звучания достигнуть.

— Запросто, чувачок, — невозможно отвечал Зудилкин. — Берешь инструмент и дуешь. Час, два, день, месяц. Думаю, лет через десять у тебя получится.

Николай Митрофанович был философом. Он утверждал, что в оркестре все инструменты должны играть, и только саксофон — петь! «Ты пойми, — втолковывал Зудилкин, — ну как можно петь на бычьей жиле или медной проволоке. Поют же легкими, горлышком, губнами, и сакс для этого как раз подходит».

Играл Зудилкин всегда самозабвенно, порой не замечая, что происходит вокруг. Помню, мы должны были выступать на новогоднем вечере в драмтеатре. Новогодние вечера — вообще большое испытание для артистов и их здоровья. Какие-то вещи после нескольких вечеров порой просто делаются на инстинкте. В общем, Зудилкин в театр приехал, а инструмент забыл.

Пристыженный, кинулся за ним на такси. Говорил, что за полчаса обернется, но и через час не появился. Играли без него. За полночь вышли покурить на балкон. Видим: на площади перед театром у новогодней елки кружатся пары, снежок. И слышим мелодию одинокого саксофона. Это наш Зудилкин наяривает.

— Николай Митрофанович, — кричу, — что ты там делаешь? Чего к нам не заходишь?

— А меня, чувачки, дружинники не пустили, — отвечает со ступенек театра Зудилкин.

Было бы неправдой сказать, что дискленда были большие проблемы с брянскими властями. Хотя время от времени доносы на нас писали. Однажды после письма инструктора райкома партии Семиохина руководство ДК Дормаша вызвали на ковер в райком. И долго разбирались, нет ли морального разложения в коллективе. Но в оркестре играли, в основном, ребята от станка, многие передовики производства. Разбирательство закончилось ничем, но, как говорится, осадочек остался. Начались глупые проверки репертуара: что играем, зачем играем? Скучновато стало. В общем, собрался наш оркестр и в 1964 году «эмигрировал» из Советского в Фокинский район, в Дом культуры железнодорожников.

Железная дорога — это было государство в государстве, все свое. А главное в ДКЖ тогда редкостного темперамента руководитель Михаил Семенович Марголин, по прозвищу Соломон. Он правил ДКЖ единолично, сам, без милиции, умирал хулиганов. А еще страстно любил джаз и даже добыл для оркестра полный набор чешских инструментов. Из Москвы по линии ЦДКЖ над нами шефствовал знаменитый Дмитрий Покрасс.

Золотое было время. Мы выступали по всей стране. Но со временем, видно, запал уходил. Менялось время, и все меньше в нем оставалось места музыке, да и музыка становилась популярной другая — рок. Год от года оркестр покидали по один, то другой.

Настоящий дискленд — это четыре сакса (один еще играет и на кларнете), три тромбона, три трубы, гитара, контрабас, ударник, и содержать его — дорогое удовольствие. Наступила пора коммерчески более выгодных и мелких групп — квинтетов, квартетов.

Как бы то ни было, вижу, джаз и сегодня в Брянске не кончился, просто это совсем другая история.

Подготовил Ю.Ф.

Здравствуй, Новый год!

По восточному календарю следующий год, оказывается, будет годом зеленой деревянной овцы. Потому что цвет 2015 года — зеленый, а это у них является стихией Дерева.

Есть мнение, что овца очень хорошо символизирует женское начало, плюс ее отличает настойчивость и упорство. Ничего подобного у нас в России я у овец не наблюдал, но ведь кто-то эту байду почему-то распространяет. И как нам тут на нее реагировать?

Ничего подобного в нашем календаре нет, зато имеются большие толпы граждан, которых азиатские причуды сильно увлекают. Может, это заболевание какое, вроде гриппа? Иначе никак объяснить не могу. И вот дамы в канун праздничка одеваются во что положено, в этом году, понятно, в зеленое, а кто не поддастся, понятно, будет подвергнут остракизму. Ибо все должны быть как все. Даже если их нарекают такой необычной овцой.

А ведь мы не китайцы, не японцы, и имеем свою, отчичами и дедичами усвоенную традицию празднования Нового года. Правда и тут интересного немного: усердно есть ночью, когда есть в принципе не нужно, много пить, мешая страшное полусладкое шампанское с портвешком или водкой, наконец, громко петь хором детские песни, вроде Голубого вагона, потому все остальное в эту ночь в принципе не вспоминается.

И вот все это не совсем правильно. К примеру, моя замечательная жена в канун праздника до 12 часов не дает мне есть, потому что в ее понимании это нарушает процедуру торжества, да и гости еще не пришли. А зачем к вам прутся гости в 10 часов ночи, что они делают в моем доме, сидючи

минимум до трех ночи — этот вопрос совершенно не исследован психиатрами.

Есть объяснение, что в Новый год все заточено на условный рубеж. Дескать, скажет президент свою речь, пробьют часы двенадцать ударов, и тогда, очистившись, вы правильно вступаете в Новый год. А не свершишь процедуру, год будет нехороший и неправильный. И вообще непонятно, что потом выйдет.

Решительно заявляю: все пред-рассудки. У меня был случай, когда притомившись, я и вовсе Новый год проспал. Жена меня осудила. И вот по приметам, казалось бы, сплошные огорчения меня должны были ожидать, а случилось наоборот. В тот год у меня дочка родилась, моя радость и мое сокровище. Очень хорошая.

Вот и думаю: а не слишком ли большое значение мы придаем непонятной новейшей обрядовости?

Вот вы оделись, к примеру, в зеленое, вот вокруг вас все деревянное, даже гримасы непонятно откуда взявшихся случайных знакомых, вы украсили стол до невозможности и елка у вас датская с иглами по двадцать см. Спрашиваю: точно это приблизит вас к радости и счастью? Не уверен.

И потому мой привет тем, кто не делает из упомянутых праздников особого культа, кто радостен и весел, не потому, что день приспел, а оттого, что праздник жив в вашей душе. И тогда даже зеленая овца по соседству не сможет вас сильно расстроить. Куда ей?

Иван НАКИПЕЛОВ



БАССЕЙНЫ. ОТОПЛЕНИЕ

Евротерм

• БАССЕЙНЫ от сборно-разборных до стационарных

Любые виды отделки • ОБОРУДОВАНИЕ для бассейна

• СРЕДСТВА по уходу за водой бассейна в наличии и на заказ

НОВИНКА! Композитные чаши

от европейских и белорусских производителей

Пр-т Ст. Димитрова, 54 а

Тел.: (4832) 67-43-75, 72-46-96

e-mail: evroterm32@mail.ru

www.evroterm32.ru





ПЯТЬ ШАГОВ до идеального образа

ЯМАЙКА

ИНСТИТУТ ЗАГАРА И КРАСОТЫ



В новогоднюю ночь каждая из нас хочет блистать! Важно все: ухоженная и загорелая кожа, маникюр, прическа, макияж. Подчеркнуть женственность, индивидуальность и утонченность своим клиентам предлагает Институт загара и красоты «Ямайка». Мастера салона — настоящие волшебницы, которые помогут вам в сказочный праздник почувствовать себя королевой!

«Клиенты — это наши друзья, которых мы любим, ценим, понимаем, — рассказывает директор Института загара и красоты „Ямайка“ Наталья Рюмина. — Мы рады постоянным клиентам и с удовольствием знакомимся с новыми гостями, передавая каждому частичку солнечного тепла и счастья!»

В интерьере салона использованы только экологически чистые материалы, такие как натуральный бамбук. Потому и дышится здесь легко! Маленький, но приятный бонус для гостей: массажная накидка на кресле, которой можно воспользоваться бесплатно. Выпив чашечку горячего кофе или кислородный коктейль, можно приступить к самому важному — подготовке новогоднего образа для самого волшебного вечера в году. Итак, достаточно сделать лишь несколько шагов!

Шаг 1. Посещение нейл-бара

Классический и аппаратный маникюр, spa-маникюр, педикюр, дизайн ногтей, наращивание — эти процедуры являются визитной карточкой салона благодаря опыту и таланту мастеров. Специалисты «Ямайки» не упускают возможности обучиться у гур

ноговтового сервиса, а затем применяют все полученные знания на практике, даря клиентам волшебную роспись, шикарную лепку и самый чуткий уход за ногтями, кожей рук и ног. Дезинфекцию инструментов обеспечивает специальный аппарат — автоклав.

Шаг 2. А как же идеальный загар?

Для любителей яркого солнца круглый год работают солярии MegaSun и FireSunc аквабризом и арома системой. Солярий обеспечит безупречный загар и ухоженный вид коже. Единственный в Брянске коллариум сочетает преимущества коллагенария и солярия. Регулярное посещение способствует подтяжке кожи, ее омоложению, а также дарит интенсивный красивый загар, укрепляет иммунитет, предотвращая простуду. В «Ямайке» представлен широкий ассортимент профессиональной косметики для загара.

Шаг 3. Делаем взгляд еще выразительнее!

Здесь только лучшие технологии и услуги, отлично зарекомендовавшие себя: наращивание, биозавивка, полуперманентное окрашивание ресниц и большой выбор украшений. Все процедуры безболезненны. Профессионализм мастеров подтвержден сертификатами лучшей школы лэш-индустрии Леси Захаровой.

Шаг 4. Макияж и укладка — неизменная классика

Дополняют изысканный образ женщины макияж и прическа. В октябре эти популярные услуги стали доступны клиентам «Ямайки». Мастера подберут макияж для любого события: вечерний, классический, свадебный или бизнес. Буквально за два часа можно стать обладательницей роскошных длинных волос благодаря новой процедуре — ультразвуковому наращиванию волос.

Шаг 5. Выбираем подарки для самых близких

Подарочный сертификат — отличный способ не прогадать с сюрпризом на Новый год или любой другой праздник. Приобретая сертификат «Ямайки», Вы дарите близкому человеку драгоценное время только для него самого. В продаже есть сертификаты номиналом от 500 до 10 000 рублей.

Специальный бонус. Готовимся к новому году корпоративу

«В преддверии новогодних корпоративов мы приготовили сюрприз для прекрасных дам и кавалеров, — делится с нами Наталья Рюмина. — У нас сформирована команда из профессиональных мастеров, которые будут выезжать в офисы для создания вечернего образа. Это и отдельные услуги по сниженной цене, и выгодные комплексы процедур».

Данное новогоднее предложение — настоящая палочка-выручалочка для офисных работников, которым в конце года не позавидуешь. У всех большой объем работы. Выделить время для поездки в салон очень сложно. А благодаря акции от «Ямайки» можно не переживать об этом: мастера, как добрые феи, сами придут к вам!

Институт загара и красоты «ЯМАЙКА»

Брянск, ул. Красноармейская, 100, ТРЦ «Мельница», 2 этаж
+7 910 733 93 33

www.jamaika-club.ru

В СВЯЗИ С НАЛИЧИЕМ ПРОТИВОПОКАЗАНИЙ
НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ

Уникальность — залог успеха!



— **Ольга Александровна, Вам удалось объединить востребованные услуги в рамках одной компании. Как возникла такая идея?**

— Наша компания существует уже два с половиной года. В Брянске функционируют три офиса — два в Советском районе и один в Бежицком. Чаще всего принято объединять агентства недвижимости с туристическими. Мы же пошли по иному пути, соединив сразу три важнейших направления: переводы, путешествия и курсы иностранных языков. В Брянске это уникаль-

Оказаться в любой, даже самой отдаленной, точке мира и свободно изъясняться с местными жителями на их родном языке. Думаете, это невозможно? Алгоритм действий простой: выбираете пункт назначения на глобусе и отправляетесь в брянское бюро переводов, путешествий и курсов иностранных языков «Полиглот»: здесь вам подберут тур по желанию, помогут с переводом документов и предложат курсы изучения иностранных языков. О том, как сделать поездку комфортной и беззаботной, путешествовать по всему миру, не обращая внимания на языковой барьер, корреспонденту «Точки» рассказала директор компании **Ольга СТЫРКОВА**.

ное предложение, клиент, приходя к нам, может получить весь спектр услуг, связанных с иностранными языками и зарубежными странами. Предоставляя услуги комплексно, мы помогаем людям избежать языковых трудностей при выезде за пределы страны. Туристы приходят к нам, чтобы купить путевку. При этом могут освоить иностранный язык той страны, в которую они собираются, посетив интенсивный курс. Когда люди отправляются за границу с ребенком, часто требуется перевод согласия на выезд одного из родителей или же обоих, если малыш едет, например, с бабушкой. У нас все процедуры выполняются оперативно и качественно. Важно то, что вам не нужно ездить из одного конца города в другой. Приходя к нам, вы можете сделать все в одном месте. «Полиглот» оказывает также услуги, связанные с нотариальным заверением документов, переводов и их копий, представлением апостиля и легализацией.

— **Вы можете отправить человека в любую точку мира?**

— «Полиглот» работает с ведущими туроператорами, поэтому мы гарантируем качественный и безопасный отдых в любой стране мира. Это автобусные, пляжные туры, активный отдых и отдых на островах, свадебные путешествия, церемонии и многое другое. Наши клиенты выбирают как классические поездки, так и экзотические туры в Мексику, Бразилию, Доминикану. У нас также есть программы по изучению иностранных языков за границей. Такие поездки дают отличные результаты, позволяют поближе познакомиться с культурой страны и встретить единомышленников со всего мира. Одним из популярных направлений является программа студенческого обмена «Work & Travel» для студентов

ПОЗДРАВЛЕНИЕ

Коллектив бюро переводов, бюро путешествий и курсов иностранных языков «Полиглот» поздравляет жителей Брянщины с Новым годом и желает много интересных и незабываемых путешествий в следующем году!

Пусть ваш жизненный путь будет насыщен яркими событиями и теплыми моментами, которые оставят добрый след в памяти и на фотоснимках!

Познавайте мир, изучайте иностранные языки, покоряйте новые страны, а мы вам в этом поможем!

С праздником!

Директор ООО «Полиглот» Ольга СТЫРКОВА





СПРАВКА ООО «Полиглот» предлагает своим клиентам выгодную бонусную программу. Собирайте бонусы за услуги на специальную клубную карту и увеличивайте вашу скидку, которая действительно в любом офисе компании и распространяется на все услуги. Получайте качественные и полезные услуги по специальным ценам!

дневного отделения. Ребята отправляются в страну на выбор (Франция, Китай, США и др.) и живут там несколько месяцев: работают, изучают язык и отдыхают. Также мы можем организовать экскурсионную и обучающую поездку для детей и взрослых в сопровождении куратора. Такие туры дают отличные результаты, позволяют поближе познакомиться с культурой страны и встретить единомышленников со всего мира.

— Ситуация: самолет уже через пару дней. Реально ли так быстро успеть перевести все необходимые документы на язык страны, в которую клиент держит путь?

— Для компании «Полиглот» все реально! Бывали случаи, когда к нам обращались люди накануне отъезда в другую страну с просьбой перевести срочно документы, поскольку их заблаговременно не предупредили о необходимом переводе. Да, нашим специалистам приходилось основательно задержаться на работе и помочь путешественникам. Но мы всегда успевали в срок. Большим преимуществом нашего бюро является то, что переводчики с самых востребованных языков всегда доступны в офисах. Это позволяет быстро решать вопросы, связанные со срочными телефонными переговорами с зарубежными партнерами и клиентами, перевести документы и прочее. У нас все сотрудники — переводчики и менеджеры — дипломированные специалисты с отличным опытом.

— А чтобы освоить, например, основы японского языка, необходимо ждать набор группы?

— Мы готовы предоставить курсы изучения практически любого языка. Такие языки, как английский, немецкий, французский, китайский, испанский, итальянский являются наиболее востребованными, занятия проходят для детей и взрослых преимущественно в группах. Такие как японский или корейский чаще всего преподают индивидуально. Базовых основ туристу будет достаточно для того, чтобы изъясняться на родном языке выбранной страны. В нашей компании язык можно освоить не только на туристическом уровне, мы также поможем подготовиться к успешной сдаче ЕГЭ и ГИА, а также к международным экзаменам IELTS, TOEFL, CAE и др.

Беседовала Марина ОРЛОВА

Б-р Гагарина, 23, ТЦ «Галерея», 1 этаж
ул. Фокина, 2, 2 этаж, оф. 15
ул. Брянской Пролетарской Дивизии, 22, 2 этаж
Тел./факс: 579-500, 71-81-82
8-930-824-00-80
www.polyglot32.ru, e-mail: info@perevod32.ru

К Новому году — здоровый подарок

Времена, когда в качестве подарка к Новому году дарили привычный набор из шампанского и конфет, уходят в прошлое. В моде креативные, интересные и полезные презенты на самый любимый праздник детей и взрослых. Чтобы легче определиться с выбором именно такого новогоднего подарка, нужно просто зайти в магазин «Экоточка», расположенный в ТРЦ «Родина» в цокольном этаже. Магазина с экологически чистой продукцией, собранной в одном месте, в Брянске еще не было. «Экоточка» для тех, кто понимает, что на «таблетки» всегда придется тратить больше, если мы не будем заботиться о своем здоровье, а один из компонентов этой заботы — продукция «Экоточки».



Во многих семьях, а наверное и во всех, одним из главных новогодних тостов будет пожелание здоровья. Как ни крути, а здоровье является базой для счастливой, радостной и успешной жизни. Так почему бы не выбрать для своих родных, близких и друзей в качестве подарка органический продукт, полученный экологически чистым путем, то есть абсолютно натуральный.

Новый год — самый шоколадный и мармеладно-конфетный праздник зимы. В «Экоточке» представлены

самые разнообразные сладости — от шоколадных батончиков до лакомств с орехами, финиками, курагой, инжиром, черносливом, изюмом, соком вишни, айвы или кизила. Все необычайно вкусно и, главное, безопасно и полезно для здоровья. Никаких химических добавок, исключительно тертое какао, какао-масло и начинка из даров природы. Не обойтись без чипсов? И здесь в «Экоточке» найдется подходящий здоровый вариант — чипсы и хрупы из сушеных ломтиков фруктов, к примеру, из яблок, посыпанных корицей.

Чай всегда считался прекрасным новогодним подарком. Особенно если это напиток, созданный из растительных компонентов — мате, стевии, каркаде, мяты. Чай с натуральными ингредиентами — это отличный подарок, которому рады будут абсолютно все. Он поднимет настроение, зарядит бодростью и хорошим настроением в холодные зимние дни. Чтобы чайная церемония принесла еще больше радости, чай лучше заваривать на природной целебной воде. Но в городских условиях ее зачастую взять просто негде. Вот почему «Аквадиск» от «Эко Точки» в качестве подарка подходит как нельзя лучше. Он восстанавливает природную структуру воды и водосодержащих жидкостей, а не просто очищает как обычные фильтры.

В Новый год альтернативой традиционным алкогольным напиткам могут стать безалко-





Эко-точка

Экология, качество, позитив!



гольные коктейли на основе натуральных трав и растений. Для тех, кто не представляет праздники без «горячительного», полезные напитки пригодятся для приготовления аперитивов или дижестивов. Возможно, для кого-то подарок в виде безалкогольных коктейлей в стильных стеклянных бутылках принесет совершенно новые ощущения и добавит в жизнь привкус чего-то необычного. И не забудьте про сироп из топинамбура. Согласитесь, в этом есть особый шик — подарить в Новый год баночку топинамбурового сиропа. Он подойдет, как и вся продукция из топинамбура, даже диабетикам. Великий русский ученый Николай Вавилов утверждал, что топинамбур — будущее человечества.

Для тех, кто заботится о здоровье своих близких и хочет продлить их молодость, хорошим подарком будут 100-процентные натуральные нерафинированные масла — кунжутное, расторопши, из виноградной косточки, грецкого ореха, амарантовое, арганы и черного тмина. Пусть они попробуют то, что, скорее всего, без вашей помощи не узнают и не купят. И тем самым общаются к здоровому питанию.

Если в подарочных планах первое место занимала косметика, «Экоточка» и здесь придет на помощь. Лечебная и декоративная, сбалансированная натуральная косметика по уходу за телом и кожей «Dr. Hauschka». В ее основу входит одно из самых удивительных растений — язвенник целебный и другие тщательно отобранные природные компоненты. Косметика не содержит ароматизаторов, красителей и консервантов.

Экологичная органическая косметика — отличный подарок и для него, и для нее: ручной работы натуральное мыло, набор для тела или волос, дезодоранты из природного минерала, мыльные «орехи» (бобы акации). В состав таких косметических средств входят только натуральные компоненты, вытяжки и экстракты.

В «Экоточке» еще множество идей «здорового» подарка. Пока до новогодних праздников еще есть время, приходите в этот удивительный магазин и выберите для себя и своих близких необычный полезный презент. Вот увидите, всем понравится, и к следующему празднику вы вновь придете сюда.

«ЭКОТОЧКА»

Брянск, пр. Ленина, 6а, тел. 8 (4832) 36-70-90

Ежедневно, 10:00-20:00

www.eco-tochka.ru

К друзьям на дачу!

Есть разные мнения о том, как правильнее всего проводить время на даче. Для меня, не имеющего дачи, нет лучше развлечения, чем отправиться на дачу к друзьям, особенно когда собран урожай.

Есть ведь и такие, которые вроде уж все сделали на своей даче, подпол едой наполнили, банки закрутили, варенья наварили, а все равно чего-то не хватает, и неясное чувство гонит и гонит на дачу. Как я понимаю, для истинного дачевладельца крайне важно не просто добиться очередных побед над урожаем, но и поделиться, рассказать об этом. Вот тут и появляюсь я. Но, конечно, только на тех дачах, где есть печи или камины. Ибо хороший разговор получается только у горящего камелька, под бутылочку душеукрепительного напитка.

Мои наблюдения таковы: у всех моих приятелей и приятельниц с годами объемы сельхозпроизводства решительно уменьшились. Порядок жизни таков: через какое-то время, обычно лет десять спустя покорения целины, почти все они, за исключением нескольких огородных фанатиков, уясняют очевидное: они никак не могут съест свой собственный урожай. И это очень огорчает.

К примеру, моя подруга, благородная Тамара, даже взялась развозить со своей дачи у нового аэропорта по квартирам беспечных товарок лично выращенные, тяжелые, как артиллерийские снаряды, кабачки. Это было уже нечто близкое к фобии или миссии. Впрочем, и на Тамару после приступа радикулита нашло прозрение, что в этом процессе надо что-то менять.

И сократила сельхозплощади за счет повышения урожайности на оставшихся квадратных метрах. И так многие.

Моя же миссия — совершенно особого рода: возрадоваться подвигу своих друзей. Конечно, я также готов кое-что поднять, перенести, уложить, только чтобы не слишком долго. А готов и просто ничего не делать. Не это важно, а другое. Само явление Гостя дает дополнительные краски в оценке летних подвигов дачника.

Похвалите его огромный, как поросенок, кабачок, удивитесь вкусу наливного яблочка, отметив простодушно, что коль оно с червячком, то значит, без химии. Восславте раблезианские формы кочанов капусты и т.д. Вам что, жалко? Помидоры, лук или укроп, славные огурцы или миленькие тыквы. Вам сказать это ничего не стоит, а дачевладельцу хватит тихой радости от услышанного на весь год.

Дачник никогда не скажет, что от такого городского разгильдяя, как вы, комплименты ему не интересны. Совсе не так. Напротив, как девиче во время пубертатного периода, огороднику важны любые позитивные внешние сигналы. Ибо только они укрепляют его в правильности избранного пути к земле-матушке. Он рыл, копал, греб, полон, удобрял, поливал, подвязывал, душил вредителей, рыхлил, отгонял алчных во-



рон и сорок. Да разве все перечтешь? И вот результат: он вознагражден.

Вот недавно, побывав в гостях на даче у своих друзей Вали и Бори, потратив всего тридцать минут искренних похвал, я обрел, не скрою, не просто теплый прием, но и репутацию Наилучшего гостя. В медленных, медитативных прогулках с хозяйкой и хозяином по участку взад — вперед, в моих уточняющих вопросах и радостных ответах дачевладельцев, которые касались любого растения, оказавшегося на пути, а еще в творческих отсылках к избранным статьям из журнала «Садовод-огородник», прочитанных мною в далеком 1989 году, а также в славных застольях с видом из окошка на заснеженный участок, мы, однако, чудесно провели время. Мне даже пытались на прощание закинуть на спину мешок с сельхозпроизведениями, и потому надо было выказать много искусства, дабы деликатно отказаться от такого подарка.

Как бы то ни было, судя по узанным после посещения от наших общих знакомых отзывам, я еще больше укрепил репутацию тонкого ценителя чужих дачных подвигов и огородных побед. А все потому, что никогда не надо жалеть для друзей добрых и теплых слов. Тем более, когда они эти добрые слова действительно заслужили.

Сергей КУПРИЯНОВ

Продается дом с охотничьими угодьями

В 120 км от Брянска. На территории — русская баня, беседка, хоз. постройки, живописное озеро. Площадь угодий 13000 га



Подробнее на сайте www.пучковское.рф Тел. +7-910-293-82-78



РУССКИЙ
ФЕЙЕРВЕРК

Дари
радоссть!



РУССКИЙ ФЕЙ

Все покупают у нас!

Специализированные магазины фейерверков:

- ул. Пересвета, 28, тел.: 41-33-76, 8-920-840-00-40;
- ул. Мичурина, 33; ■ ул. Емлютина, 42, тел. 64-10-16;
- Гомельское шоссе, п. Палужье, ул. Дорожная, д. 26, тел./факс: 8 (4834) 12-43-37

Интернет-магазин: www.pirolider.ru

Что хорошего

На традиционный вопрос «Точки» отвечают читатели журнала.



Ольга ГРОЗЕВА,

исполнительный директор и главный архитектор ООО «Анварель»:

— Все хорошее — это работа. А на работе у нас произошли изменения — сменился руководитель. Владимир Воронин пошел на повышение, стал замглавы города по строительству. Теперь у нас руководитель Андрей Соколов. Что же касается лично меня, то недавно хорошее событие произошло — день рождения отметила в кругу близких и друзей. Дочка подарила мне этюдник, теперь буду ходить на этюды.



Виталий ВАСИЛЬЕВ,

управляющий операционным офисом АКБ ЗАО «Военно-промышленный банк»:

— В этом году у нас много хорошего произошло: Банк отпраздновал 20-летие работы на российском рынке финансовых услуг, поднялся в ТОП-110 по величине активов по данным портала Банки.ру. Банк ВПБ стал лауреатом X ежегодной всероссийской Премии «Банковское дело», лауреатом премии «Финансовая элита России 2013». А еще банк профинансировал проект по импортозамещению — строительству первого в России завода по производству клинкерной плитки «Экоклинкер» в городе Новочебоксарске Чувашской республики. Открытие первой очереди завода состоялось 30 октября.



Олег ЛИПКИН,

директор Филиала «БРЯНСКИЙ» ООО «Лизинговая компания «УРАЛСИБ»:

— 7 ноября у меня был маленький юбилей — мне исполнилось 35 лет. Друзья и близкие люди постарались сделать этот день для меня теплым и запоминающимся. Я получил огромное количество поздравлений и приятных подарков от близких, коллег и партнеров. Пользуясь случаем, хочу всем сказать огромное спасибо за замечательный праздник!



Александр СИЛЕНКО,

главрач Брянского клинико-диагностического центра:

— Во-первых, учреждению, которым я руковожу, по федеральной программе «Преодоление последствий радиационных аварий» выделили 65 миллионов рублей. Сейчас идут торги для того, чтобы закупить необходимое нам медицинское оборудование. Это, пожалуй, самое главное. А во-вторых, я стал депутатом городского Совета.

Расспрашивала Наталья ЕМЕЛЬЯНОВА



С праздниками!

Дорогие жители Брянска!

Приближаются праздники, которые для большинства из нас являются самыми любимыми и долгожданными — Новый год и Рождество. Пусть новый 2015 год подарит вам и вашим семьям все, что необходимо для счастья и благополучия — здоровье, достаток, успех, оптимизм и душевные силы. С праздниками!

Максим ИВАНЧЕНКО,
генеральный директор ООО «Корина Траст»

Хочется все!

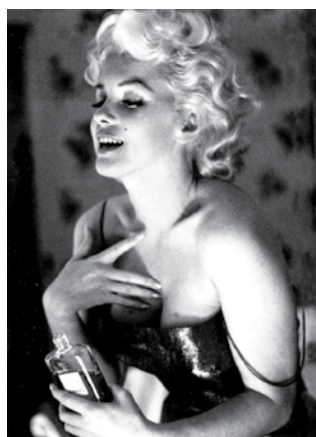
Сегодня представления об элитной парфюмерии поменялись. Стойкость запаха перестала цениться. Оно и понятно: сегодня продается так много разных ароматов, так хочется все попробовать!

Свойства туалетной воды как нельзя лучше отвечают бешеному ритму современной жизни, когда человеку приходится «примерять» несколько ролей в день и, соответственно, пользоваться разными ароматами.

Изменились представления и о сложности композиции. В 1999 году в элитной парфюмерии появились несколько ароматов, «играющих на одной ноте». Это серия Aqua Allegoria от Guerlain, передающая протые ароматы летнего сада, и туалетная вода L'Eau d'Issey от Issey Miyake, насыщенная аро-

матом кориандра. Пожалуй, на сегодня главный признак дорогой парфюмерии — это оригинальность запаха.

Парфюмерную композицию, продающуюся более десяти лет, сегодня считают уже долгожителем. Жизнь современных духов довольно коротка. Многие фирмы специально выпускают очень ограниченные партии туалетной воды (например, в 1998 году Lancome выпустила туалетную воду исключительно как дополнение к красной коллекции осенне-зимнего макияжа, а Kenzo в 1999 году сделал



два лимитированных выпуска — Time for Peace и 2000).

Настоящие ветераны парфюмерии — это Chanel 5 (1921 год) и Arpege от Lanvin (1927 год). Кстати, состав духов, существующих уже несколько десятилетий, как правило, претерпевает некоторые изменения, чтобы аромат не казался устаревшим.

Сейчас это кажется невероятным, но ещё двадцать лет назад

никто даже не предполагал, что женские и мужские ароматы могут носить одно название. А уж о том, что можно сделать композицию, которой будут пользоваться и мужчины, и женщины одновременно вообще нельзя было подумать.

В начале 80-х годов Кельвин Клайн преподнес миру концепцию unisex стиля, одинаково подходящего и молодым людям, и девушкам. В соответствии с этим стилем были выпущены два аромата CK One и CK Be. С тех пор ароматы-унисекс появились в ассортименте многих фирм. Некоторые фирмы хотя и не позиционируют свою парфюмерию как унисекс, тем не менее отмечают, что у них есть запахи, которыми могут пользоваться как мужчины, так и женщины (например, Relaxing Fragrance и Energizing Fragrance от Shiseido).

Анна КАЛИНИНА, стилист

Триумф в Неаполе

Стилист-визажист Олена УЛЬЯНОВА — мастер международного класса, чемпионка Европы и мира по парикмахерскому искусству и макияжу



26-27 октября 2014 года в Италии (Неаполь) — состоялся Всемирный фестиваль парикмахерского искусства и декоративной косметики, в рамках которого состязались команды 25 стран мира за право быть лучшими в индустрии красоты.

Участие нашего стилиста Олены Ульяновой в составе сборной России очередной раз принесло славу Брянску.

Показав свой высокий уровень мастерства, Олена покорила всех судей в номинации — «Образ невесты» (прическа и макияж новобрачной). Завоевала золотую медаль и звание **ЧЕМПИОНКИ МИРА**.

На протяжении многих лет Олена дарит красоту людям, делая наших милых женщин и девушек еще красивее и изящнее. Конечно, не каждой удастся попасть в эти прекрасные руки, так как творческая жизнь у Олены насыщена множеством профессиональных событий. Она востребована как в Брянске, так и в других городах. Проведение обучающих семинаров, мастер-классов, а также базовое обучение по макияжу и прическам, участие в фотосъемках, работа на модных показах — это только малая часть ее насыщенной жизни.

Брянск всегда был богат талантами, но в этом направлении до Олены никто на такую высокую ступень не поднимался.

Прекрасно, что теперь не надо ездить в столицу! Ведь и в нашем городе можно получить консультацию и грамотную процедуру парикмахерского искусства от мастера международного класса (стрижки, окрашивание, укладки, прически, макияж).

А желающим освоить профессию стилиста или повысить квалификацию у титулованного профессионала не придется выезжать за пределы Брянска.

тел. 8-960-546-41-07

www.olena-studio.ru

Красота души и тела с «MonPlaisir»

Чуть больше года назад одна из улиц Фокинского района Брянска буквально преобразилась, повеяло французским шармом, очарованием и легкостью. Здесь открылся изысканный салон красоты «MonPlaisir». О том, что особенно важно для женщин, нам рассказала генеральный директор салона Лариса ОБЛОЖИНА.

Открываешь дверь и из холодного города попадаешь в совершенно другой мир: теплый, волшебный, роскошный. Интерьер салона, выполненный в стиле барокко, завораживает! Настоящий райский уголок для женщин. Хочешь — удели внимание коже, сделай стрижку или маникюр. А можно просто посидеть за чашечкой кофе и почитать любимый журнал. Это своего рода клуб красоты для представительниц прекрасной половины человечества.

— Лариса Алексеевна, пожалуйста, расскажите подробнее о салоне и услугах.

— Название салона в переводе с французского означает «мое удовольствие». Таков и наш девиз. Мы рады видеть гостей в отличном настроении, дарить им минуты удовольствия и счастья! Каждая услуга у нас тщательно продумана, ведь мы руководствуемся главной целью: собрать в одном салоне все самые важные и необходимые процедуры. Мы предлагаем парикма-

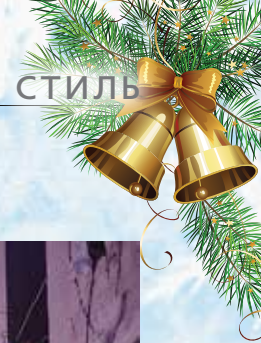


херские, косметические услуги, наращивание и дизайн ногтей, маникюр, педикюр, массаж, спа-уход.

— Чем примечателен парикмахерский зал «MonPlaisir»?

— Все мастера являются профессиональными стилистами, которые не только сделают модную стрижку, окрашивание или укладку, но и предложат актуальные решения для формирования вашего индивидуального стиля. Наши стилисты помогают клиентам раскрыть свою уникальность. Мы используем в работе только прогрессивные технологии и лучшие средства. Например, такова терапия с помощью системы Viologe, направленная на восстановление и профессиональный уход за волосами и кожей головы.

В СВЯЗИ С НАЛИЧИЕМ ПРОТИВОПОКАЗАНИЙ
НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ



— *Какие виды массажа вы предлагаете клиентам?*

— Наш специалист по массажу — профессионал высокого уровня, с опытом работы более 30 лет. В салоне представлены такие виды массажа, как классический, медовый, антицеллюлитный, обертывания с использованием водорослей. Особое внимание уделяется лечебному массажу. К нам приходят и взрослые, и дети с нарушениями опорно-двигательного аппарата. Результат от процедуры заметен уже после первого посещения.

— *Правда ли, что косметологические процедуры помогают продлить молодость?*

— Безусловно, уделяя должное внимание лицу и телу, вы будете всегда выглядеть прекрасно. У нас есть качественные линейки косметики, которые показали отличные результаты. Изюминкой нашего салона считается аппаратная косметология. Косметологическое оборудование нового поколения OctoLine с функциями газожиждкостного пилинга, ультразвукового пилинга, ультразвуковой



терапии, электротерапии дает потрясающий эффект. В частности, обновление кожи, очищение, лифтинг, витаминизацию, глубокое увлажнение. Второй аппарат термолифтинга с фотохромотерапией MagicPolag направлен на омоложение и подтяжку кожи, антицеллюлитную терапию и уменьшение жировых отложений.

— *А есть ли у вас акции и бонусы для клиентов?*

— У нас сформирована база клиентов, в которой учтены пожелания каждого из них. Десятая стрижка и маникюр — бесплатно. При этом вашей картой могут пользоваться также и родственники, что приближает к очередному бонусу. В честь дня рождения дарим скидку на все услуги продолжительностью целый месяц. Регулярно для клиентов презентуем новинки. Получается настоящий праздник с шампанским, разговорами о красоте, обменом впечатлениями.

А когда клиент доволен, мы тоже счастливы!

Беседовала Марина ОРЛОВА

Г. Брянск, ул. Челюскинцев, 11
(ост. Менжинского)

Тел.: +7 (4832) 59-94-53, +7-900-368-32-22

ПОЗДРАВЛЕНИЕ

Наш дружный коллектив от всей души поздравляет жителей Брянска с Новым годом! Искренне желаем всем удачи, здоровья, мира, семейного тепла, любви, радости! Пусть все сокровенные желания, загаданные в новогоднюю ночь, обязательно исполнятся! Будьте красивыми и счастливыми! И помните, мы всегда рады видеть вас в нашем салоне! С Новым годом, друзья!

Генеральный директор
ООО «МонПлезир»
Лариса ОБЛОЖИНА



В СВЯЗИ С НАЛИЧИЕМ ПРОТИВОПОКАЗАНИЙ
НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ

директору Брянской областной научной универсальной библиотеки им. Ф.И. Тютчева

Светлане ДЕДЮЛЕ

1

Светлана Степановна, что для Вас лично стало Событием 2014 года?

— Открытие при библиотеке летнего читального зала, который сразу стал популярен среди читателей библиотеки и жителей города.

2

Россияне стали меньше читать и больше играть на компьютере. И что с библиотеками будет?

— Убедена, библиотеки были и останутся центрами общественной жизни любого местного сообщества, в том числе и центрами книги.

3

Сколько книг в областной библиотеке? Вы сегодня списываете книги? В каком объеме и по какой причине?

— В нашей библиотеке хранится свыше двух миллионов различных видов изданий. Книги списываем. В основном, устаревшие по содержанию и ветхие.

4

Из-за войн, бушевавших на Брянщине, областная библиотека не может похвастаться большим объемом старых книг. И что делать читателю в Брянске, если ему понадобилась редкая книга?

— Редкая книга на то и считается редкой, что хранится в библиотеке и прочесть ее можно только в библиотеке. Но через национальную электронную библиотеку можно воспользоваться ее электронным вариантом.

5

Правда ли, что в этом году областным бюджетом не выделено ни рубля на пополнение фонда областной библиотеки?

— В 2014 году библиотека получала в полном объеме подписку. Книги поступали только в дар.

6

Все в жизни меняется, а как, Вы полагаете, должны ли меняться библиотеки?

— Обязательно. И уже меняются, но не все зависит от библиотекарей.

7

Назовите книгу, которую Вы сейчас читаете?

— Сборник рассказов Татьяны Толстой «Невидимая дева».

8

Как Вы оцениваете свой характер? Все ли свои недостатки преодолены и исправлены?

— Как покладистый. Я не всегда могу сказать «НЕТ».

9

Существуют ли литературные герои, которые вызывают Ваше восхищение?

— Да. Павел Корчагин.

10

Допишите фразу: «Моя мечта — это...»

— ...чашка хорошего крепкого кофе и близкий, родной человек рядом.



ВСЁ С ВЫГОДОЙ
до **25%**

DESIGN
MY LIFE



ИНТЕРЬЕРЫ ДЛЯ ДОМА | HOME COLLECTION



г. Брянск:

- ул. Красноармейская, д.128, МЦ «Мебель&Дом», т. 62-04-92
- ул. Бурова, д. 22, ТЦ «Гипермаркет 2x2», т. 56-25-70
- ул. XXII Съезда КПСС, 19, т. 58-81-65

www.dmi-group.ru | 8-800-555-00-85

РЕКЛАМА. Ди Эм Ай. ДИЗАЙН МОЕЙ ЖИЗНИ. С 1 по 31 декабря 2014 года потребителю предоставляется скидка в размере до 25% на ассортимент продукции ТМ dmi Дятьково. Подробности на сайте www.dmi-group.ru или по телефону федеральной справочной службы: 8-800-555-00-85.

d.
mi
ДЯТЬКОВО



САЛОН-МАГАЗИН

FELICE

ОДЕЖДА, ОБУВЬ, АКСЕССУАРЫ ДЛЯ ЖЕНЩИН



*С Новым годом
и Рождеством!*

УЛ. ДУКИ, 37, (4832) 72-10-60
ПР-Т ЛЕНИНА, 1, (4832) 37-18-19